



3 1761 11726668 4



Digitized by the Internet Archive
in 2023 with funding from
University of Toronto

<https://archive.org/details/31761117266684>



Catalogue no. 61-220-XPB

264 Government
Publications

CALURA

C O R P O R A T I O N S / S O C I É T É S
1996



Statistics Canada Statistique Canada

Canada

Data in many forms

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on the Internet, compact disc, diskette, computer printouts, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

How to obtain more information

Inquiries about this product and related statistics or services should be directed to: Corporations Section, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (telephone: (613) 951-9856) or to the Statistics Canada Regional Reference Centre in:

Halifax	(902) 426-5331	Regina	(306) 780-5405
Montréal	(514) 283-5725	Edmonton	(403) 495-3027
Ottawa	(613) 951-8116	Calgary	(403) 292-6717
Toronto	(416) 973-6586	Vancouver	(604) 666-3691
Winnipeg	(204) 983-4020		

You can also visit our World Wide Web site:
<http://www.statcan.ca>

Toll-free access is provided for all users who reside outside the local dialling area of any of the Regional Reference Centres.

National enquiries line	1 800 263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1 800 363-7629
Order-only line (Canada and United States)	1 800 267-6677

Ordering/Subscription information

All prices exclude sales tax

Catalogue no. 61-220-XPB, is published annually as a standard paper product for \$40.00 in Canada. Outside Canada the cost is US\$40.00.

Please order by mail, at Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6; by phone, at (613) 951-7277 or 1 800 770-1033; by fax, at (613) 951-1584 or 1 800 889-9734; or by Internet, at order@statcan.ca. For changes of address, please provide both old and new addresses. Statistics Canada products may also be purchased from authorized agents, bookstores and local Statistics Canada offices.

Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner and in the official language of their choice. To this end, the agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

Des données sous plusieurs formes

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur Internet, disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolinguage et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section des personnes morales, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-9856) ou à l'un des centres de consultation régionaux de Statistique Canada :

Halifax	(902) 426-5331	Regina	(306) 780-5405
Montréal	(514) 283-5725	Edmonton	(403) 495-3027
Ottawa	(613) 951-8116	Calgary	(403) 292-6717
Toronto	(416) 973-6586	Vancouver	(604) 666-3691
Winnipeg	(204) 983-4020		

Vous pouvez également visiter notre site sur le Web :
<http://www.statcan.ca>

Un service d'appel interurbain sans frais est offert à tous les utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres de consultation régionaux.

Service national de renseignements	1 800 263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1 800 363-7629
Numéro pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1 800 267-6677

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Les prix ne comprennent pas les taxes de vente

Le produit n° 61-220-XPB au catalogue paraît annuellement en version imprimée standard au coût de 40 \$ au Canada. À l'extérieur du Canada, le coût est de 40 \$US.

Veillez commander par la poste, en écrivant à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6; par téléphone, en composant le (613) 951-7277 ou le 1 800 770-1033; par télécopieur, en composant le (613) 951-1584 ou le 1 800 889-9734; ou par Internet, en vous rendant à order@statcan.ca. Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresses. On peut aussi se procurer les produits de Statistique Canada auprès des agents autorisés, dans les librairies et dans les bureaux régionaux de Statistique Canada.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois et dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Statistics Canada

Industrial Organizations and Finance Division
Annual Financial and Taxation Statistics Section

Parliamentary report

of the Minister of Industry under
the Corporations and Labour Unions
Returns Act

Part I - Corporations

1996

Foreign Control in the Canadian Economy

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des statistiques financières et fiscales

Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie présenté sous
l'emprise de la Loi sur les déclarations
des personnes morales et des syndicats

Partie I - Sociétés

1996

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 1998

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise, without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

September 1998

Catalogue no. 61-220-XPB

Frequency: Annual

ISSN 1203-1526

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 1998

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

Septembre 1998

N° 61-220-XPB au catalogue

Périodicité : annuelle

ISSN 1203-1526

Ottawa

Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a long-standing partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202) relating to labour unions.

Krishna Sahay

Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, n^o 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

Krishna Sahay

Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Table of Contents**Page****Table des matières****Page**

Introduction 7

Introduction 7

Foreign control stabilized in 1996 9

Stabilisation du contrôle étranger en 1996 9

Foreign control leveled off in the non-financial sector in 1996, after a four percentage point increase between 1990 and 1995 11

Stabilisation du contrôle étranger dans le secteur non financier en 1996, après une augmentation de quatre points entre 1990 et 1995 11

Small-sized Canadian firms grew at the highest rate during the 1995-1996 period 12

Les petites entreprises canadiennes ont connu leur plus haut taux de croissance au cours de la période 1995-1996 12

Canadian firms drive many fastest-growing industries in Canada during the 1995-1996 period 13

Au cours de la période 1995-1996, la croissance de bon nombre d'industries était générée par les firmes canadiennes 13

Between 1995 and 1996, nearly half of the industries saw a decline in foreign control 18

Entre 1995 et 1996, près de la moitié des secteurs d'activité ont enregistré une baisse du contrôle étranger 18

The concentration of profits in the corporate sector increased between 1995 and 1996 20

La concentration des profits dans le secteur des entreprises a connu une augmentation entre 1995 et 1996 20

At the aggregate level, the financial performance of Canadian firms was similar to that of their foreign counterparts in 1996 21

Au niveau agrégé, le rendement financier des entreprises canadiennes était semblable à celui de leurs homologues étrangers en 1996 21

...and in many industries Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts of the same size 22

...et dans bien des industries, les sociétés canadiennes de taille moyenne et grande surpassent leurs homologues étrangers de même taille 22

Statistical Notes and Definitions 27

Notes statistiques et définitions 27

Appendix Tables 1-19 37

Tableaux annexés 1-19 37

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

Krishna Sahay, Director, Industrial Organization and Finance Division

Trish Horricks, Chief, Annual and Financial Taxation Statistics

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

Krishna Sahay, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie

Trish Horricks, chef, Statistiques annuelles financières et fiscales

ECONOMISTS

Tarek M. Harchaoui

Xiaofen Lin

For further information, please contact Tarek M. Harchaoui, (telephone: (613) 951-9856 or fax: (613) 951-0318).

ÉCONOMISTES

Tarek M. Harchaoui

Xiaofen Lin

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Tarek M. Harchaoui, (téléphone: (613) 951-9856 ou télécopieur: (613) 951-0318).

Introduction

This CALURA Parliamentary Report provides preliminary data for the reference years 1995 and 1996 with revised data for years 1988 to 1994. The survey data presented in this publication comprises financial statistics from the Quarterly Financial Survey for Enterprises supplemented by financial data from taxation records in order to produce estimates of the level of foreign control of assets and operating revenue in Canada.

This report includes analyses of the change in foreign control of operating revenue and financial performance for the years 1990 to 1996. The industries responsible for the overall change in foreign control and the foreign controlled contribution to overall industry growth in Canada are presented.

Introduction

Le présent rapport CALURA contient les données préliminaires pour l'années de référence 1995 et 1996 y compris les données révisées pour 1988 à 1994. La publication se fonde sur des données tirées de l'enquête financière trimestrielle sur les entreprises, et l'information provenant d'enregistrements sur la taxation afin d'obtenir une estimation du niveau du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation au Canada.

Ce rapport comprend une analyse de la variation du contrôle étranger en termes de revenu d'exploitation ainsi que la performance financière pour les années 1990 à 1996. Les industries ayant connu des variations au niveau du contrôle étranger ainsi que la contribution des entreprises sous-contrôle étranger à la croissance industrielle au Canada sont présenté.

Foreign control stabilized in 1996

In 1996 the revenues of foreign controlled corporations was 31% of the revenue generated by all corporations in Canada, unchanged from 1995. This marked the first time in this decade that the level of foreign control had not increased from the previous year. The levelling off in foreign control occurred as revenue growth in Canadian corporations caught up to, and in some areas, surpassed that of foreign controlled corporations. In particular, the growth rate of small Canadian enterprises reached 10.3% in 1996, for the first time in the decade surpassing larger enterprises, whether Canadian or foreign.¹

- While the revenue share of foreign controlled enterprises remained constant at roughly 31% of the non-financial sector, it slightly declined in the financial sector in 1996 for the second consecutive year since 1994.
- In 1996 the revenues of Canadian firms rose 9.8%, slightly more rapidly than their foreign counterparts, which grew by 9.3%. This reversed the pattern prevailing earlier, during the first half of the decade, when foreign-controlled firms grew at an average annual growth rate of 7.1%, compared with 3.0% for Canadian firms.²
- With a growth rate of 10.3% in 1996, not only did Canadian small firms grow at a faster pace than they did during the 1990-1995 period (1.4%), they also outgrew medium-large firms.
- In 1996 Canadian medium-large firms have shown the highest growth rate in energy; machinery and equipment; transportation equipment; electrical and electronic products; communications and deposit accepting intermediaries. Together these industries accounted for over half of the business sector revenue in Canada in 1996.

¹ The focus of the paper is on the private business sector. In the analysis, government business enterprises are ignored, as they account for a negligible portion (for instance, their share of revenue in 1994 was 5.7%). For the sake of simplicity, only two firm sizes are considered: small (less than 25 million of annual revenue) and medium-large firms (25 million of annual revenue and over).

² The analysis of the growth of firms is based on operating revenue.

Stabilisation du contrôle étranger en 1996

En 1996, les recettes des sociétés sous contrôle étranger correspondaient à 31 % des recettes générées par toutes les sociétés au Canada, ce pourcentage demeurant identique à celui de 1995. C'est la première fois au cours de la présente décennie que le niveau de contrôle étranger n'a pas connu d'augmentation par rapport à l'année précédente. La stabilisation du contrôle étranger survient à un moment où la croissance des recettes des sociétés canadiennes a rattrapé celle des sociétés sous contrôle étranger, et dans certains secteurs, les a dépassées. Notamment, le taux de croissance des petites entreprises canadiennes a atteint 10,3 % en 1996, dépassant pour la première fois au cours de la présente décennie celui des grandes entreprises, canadiennes ou étrangères¹.

- Bien que la part des recettes des sociétés sous contrôle étranger soit demeurée constante, soit à environ 31 % du secteur non financier, elle a connu une légère diminution dans le secteur financier en 1996 pour la seconde année consécutive depuis 1994.
- En 1996, les recettes des sociétés canadiennes ont connu une augmentation de 9,8 %, hausse légèrement supérieure à celle de leurs homologues étrangers, qui a atteint 9,3 %. Ce phénomène a contribué à renverser la tendance qui existait auparavant au cours de la première moitié de la décennie : le taux de croissance moyen des sociétés sous contrôle étranger s'élevait à 7,1 %, comparativement à 3,0 % pour les sociétés canadiennes².
- Avec un taux de croissance de 10,3 % en 1996, non seulement la croissance des petites entreprises canadiennes était-elle plus rapide qu'au cours de la période allant de 1990 à 1995 (1,4 %), mais elles ont également réussi à surpasser les entreprises de taille moyenne et grande.
- En 1996, les entreprises de taille moyenne et grande ont eu le taux de croissance le plus élevé dans les secteurs de l'énergie, des machines et de l'équipement, du matériel de transport, des produits électriques et électroniques, des communications et des intermédiaires de dépôts. Pris ensemble, ces secteurs d'activité représentaient plus de la moitié des recettes du secteur des entreprises au Canada en 1996.

¹ Le présent document est axé sur le secteur de l'entreprise privée. Dans l'analyse, nous n'avons pas tenu compte des entreprises publiques parce qu'elles représentent une part négligeable (par exemple, leur part des recettes en 1994 correspondait à 5,7 %). Pour des raisons de simplification, nous n'avons pris en considération que deux types d'entreprises : les petites entreprises (moins de 25 millions des recettes annuelles) et les entreprises de taille moyenne et grande (25 millions des recettes annuelles et plus).

² L'analyse de la croissance des sociétés repose sur les recettes d'exploitation.

- In 1996, foreign medium-large firms experienced the highest growth in chemicals, chemical products and textiles; construction and real estate; transportation services; consumers and business financing; services and consumer goods and services, mostly dominated by small firms.
- Foreign-controlled firms continue to operate mainly in the manufacturing sector of the economy. Over the entire period in 1990-1996, foreign-control was most concentrated in the chemicals, chemical products and textiles industry group, in the transportation equipment industry group, and in the electrical and electronic products industry group. Foreign control in these three industry groups reached 64.4%, 57.8% and 56.4%, respectively, in 1996.
- The business sector in Canada posted an average profit margin of 6.5% in 1996, slightly higher than the performance of the 1990-1995 period. Overall, the profit per dollar of revenue ratio at the aggregate level shows that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts.
- With an average of 9.3% in 1996, Canadian medium-large firms posted the highest profit per dollar of revenue ratio of the business sector, followed by their foreign counterparts of the same size with 7%. For Canadian medium-large firms, this represents an increase of two percentage points compared to their performance during the 1990-1995 period.
- In 14 of the 16 industry groups that make up the business sector in Canada, the profit per dollar of revenue ratio of medium-large Canadian firms was significantly higher than that of their small Canadian counterparts, not only in 1996 but also in the 1990-95 period. In 8 of these 16 industry groups, the profit per dollar of revenue ratio of medium-large Canadian firms equaled or outperformed their foreign counterparts over the same period.
- En 1996, les entreprises étrangères de taille moyenne et grande ont eu le taux de croissance le plus élevé dans les secteurs des produits chimiques et des textiles, de la construction et des services immobiliers, des services de transport, du crédit à la consommation et aux entreprises, des services et des biens et services de consommation, des secteurs où prédominent les petites entreprises.
- Les firmes sous contrôle étranger continuent d'opérer principalement dans le secteur manufacturier de l'économie. Au cours de la période 1990-1996, le contrôle étranger était principalement concentré dans la branche des produits chimiques et des textiles, dans la branche du matériel de transport et dans la branche des produits électriques et électroniques. Le contrôle étranger dans chacune de ces trois branches représentait en 1996 64,4 %, 57,8 % et 56,4 %, respectivement.
- Le secteur des entreprises au Canada affichait une marge bénéficiaire moyenne de 6,5 % en 1996, ce qui est légèrement supérieur au rendement de la période allant de 1990 à 1995. Dans l'ensemble, le profit par dollar de ratio de recettes au niveau agrégé indique que les entreprises sous contrôle canadien n'obtiennent pas de résultats nettement supérieurs à ceux de leurs homologues étrangers.
- En 1996, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande, qui était de 9,3 %, était le plus élevé du secteur des entreprises; celles-ci étaient suivies par leurs homologues étrangers de taille semblable, dont le ratio égalait 7 %. En ce qui concerne les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande, cela représente une augmentation de deux points comparativement à leur rendement au cours de la période allant de 1990 à 1995.
- Dans 14 des 16 branches qui constituent le secteur des entreprises au Canada, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande était nettement supérieur à celui de leurs homologues canadiens de petite taille, non seulement en 1996, mais également au cours de la période allant de 1990 à 1995. Dans 8 de ces 16 branches, ce ratio égalait celui de leurs homologues étrangers au cours de la même période ou encore le surpassait.

Foreign control leveled off in the non-financial sector in 1996, after a four percentage point increase between 1990 and 1995

During the 1990-1995 period, Canadian-controlled firms grew at slower pace than their foreign counterparts (3.0% vs. 7.1%, respectively, in terms of an average annual growth rate), mainly as a result of the effects of the 1990-1992 recession, and its aftermath. Not only were Canadian-controlled firms more severely affected by the recession, they also recovered more slowly. While foreign-controlled firms took one year to return to 1990 revenue levels, Canadian-controlled firms took four years until 1994 to surpass their pre-recession level of activity (Chart 1).

Stabilisation du contrôle étranger dans le secteur non financier en 1996, après une augmentation de quatre points entre 1990 et 1995

Au cours de la période allant de 1990 à 1995, les entreprises sous contrôle canadien ont connu une croissance moins rapide que leurs homologues étrangers (3 % par rapport à 7,1 % respectivement, en termes de leur taux moyen de croissance annuelle), essentiellement à la suite des répercussions de la récession de 1990 à 1992, et de la période qui s'est ensuivie. Non seulement les entreprises sous contrôle canadien ont-elles été plus durement frappées par la récession, mais elles se sont également rétablies moins vite. Bien qu'il ait fallu un an pour que les recettes des entreprises sous contrôle étranger retournent à leur niveau de 1990, ce n'est que quatre ans plus tard, soit en 1994, que les entreprises sous contrôle canadien ont réussi à dépasser leur niveau d'activité d'avant la récession (graphique 1).

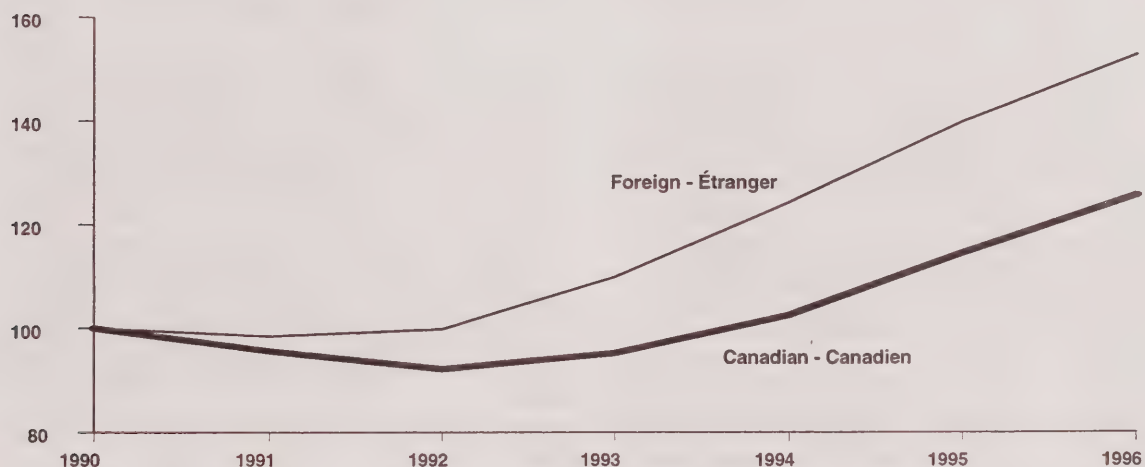
CHART 1

Since the last recession, foreign-controlled firms grew at a higher pace than their Canadian counterparts

GRAPHIQUE 1

Depuis la dernière récession, la croissance des entreprises sous contrôle étranger est plus rapide que celle de leurs homologues canadiens

1990 = 100



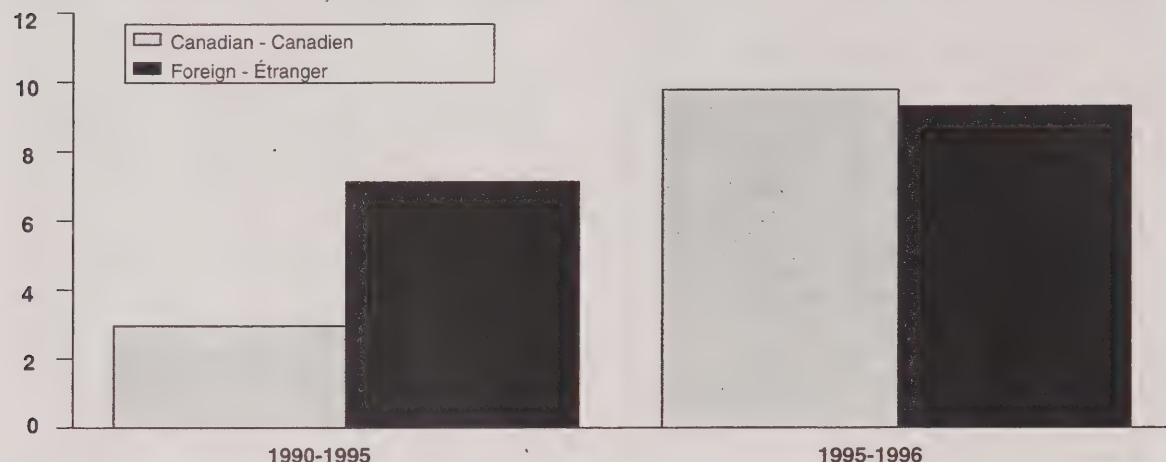
Although the growth rate of foreign-controlled firms was more than twice as much as that of Canadian-controlled firms in the 1990-1995 period, Canadian firms slightly outgrew their foreign counterparts from 1995 to 1996 (Chart 2).

Bien que le taux de croissance des entreprises sous contrôle étranger soit plus que deux fois supérieur à celui des entreprises sous contrôle canadien au cours de la période allant de 1990 à 1995, les entreprises canadiennes ont légèrement dépassé leurs homologues étrangers de 1995 à 1996 (graphique 2).

CHART 2
Canadian firms grew rapidly in 1996

GRAPHIQUE 2
Les entreprises canadiennes ont connu une croissance rapide en 1996

Growth rate - (%) - Taux de croissance



Small-sized Canadian firms grew at the highest rate during the 1995-1996 period

In 1996, the revenue of small firms grew more rapidly than either larger Canadian firms or foreign controlled firms (Table 1). This was a sharp reversal of the experience of the first half of the decade. Small Canadian firms were especially hard hit by the recession of 1990-92 and recovered more slowly than larger firms due to the fact that they are more dependent on the domestic Canadian market, at a time when growth was being led by exports. As domestic markets began to grow more rapidly in 1995 and 1996 the revenue of smaller firms also grew more rapidly.

Les petites entreprises canadiennes ont connu leur plus haut taux de croissance au cours de la période 1995-1996

En 1996, les recettes des petites entreprises ont connu une augmentation supérieure à celle des grandes entreprises sous contrôle canadien ou étranger (tableau 1). Il s'agit là d'un renversement radical de la situation observée au cours de la première moitié de la décennie. Les petites entreprises canadiennes notamment ont été frappées de plein fouet par la récession de 1990-1992 et se sont rétablies moins rapidement que les grandes entreprises parce qu'elles sont davantage dépendantes du marché intérieur canadien, époque où la croissance était tributaire des exportations. Étant donné que la croissance des marchés intérieurs a commencé à s'accélérer en 1995 et en 1996, les recettes des petites entreprises ont également connu une hausse plus rapide.

Table 1 Revenue growth: Firms size and control (annual percent change)

Tableau 1 Croissance des recettes: taille et contrôle des entreprises (changement annuel en pourcentage)

	Canadian controlled firms		Foreign controlled firms	
	Sociétés sous contrôle canadien		Sociétés sous contrôle étranger	
	1996	1990-1995	1996	1990-1995
Small firms - Petites entreprises	10.3	1.4	6.0	3.8
Medium-large firms - Entreprises de taille moyenne et grande	9.0	4.7	9.2	7.4
All firms - Toutes les entreprises	9.8	3.0	9.0	7.1

Canadian firms drive many fastest-growing industries in Canada during the 1995-1996 period

During the 1995-1996 period, Canadian-controlled firms drove the growth of energy; food and beverage; machinery and equipment and communications, amongst the ten fastest growing industries in Canada. In other rapidly growing industries such as electrical and electronic products and consumer and business financing, Canadian controlled firms grew at almost the same pace as their foreign counterparts. These six industries accounted for more than 1/3 of revenue of the business sector in Canada in 1996, many of them are export oriented and more than 2/3 of their revenues are generated by Canadian firms³ (Table 2). This contributed to the fact that Canadian-controlled firms outgrew their foreign counterparts during this period.

While Canadian small-sized firms have shown the highest growth only in food, beverage and tobacco industries between 1995 and 1996, their Canadian medium-large sized counterparts have shown the highest growth rate in energy; machinery and equipment; transportation equipment; electrical and electronic products; communications and deposit accepting intermediaries (Chart 3). With \$775 billion of revenue in 1996, these industries represented 50.3% of the business sector in Canada.

Their foreign counterparts of the same size have shown the highest growth in chemicals, chemical products and textiles; construction and real estate; transportation services; consumers and business financing; services and consumer goods and services, mostly dominated by small firms (Chart 3).

Au cours de la période 1995-1996, la croissance de bon nombre d'industries était générée par les firmes canadiennes

Au cours de la période 1995-1996, les entreprises sous contrôle canadien généraient l'essentiel de la croissance des secteurs de l'énergie, des aliments et des boissons, des machines et du matériel ainsi que des communications, parmi les dix secteurs d'activité qui connaissaient le plus grand essor au Canada. Dans d'autres secteurs d'activité également en plein essor, tels que le secteur des produits électriques et électroniques et du crédit à la consommation et aux entreprises, les sociétés sous contrôle canadien ont connu une croissance à peu près égale à celle de leurs homologues étrangers. Ces six secteurs d'activité représentaient plus du tiers des revenus du secteur des entreprises au Canada en 1996, bon nombre d'entre eux étant axées sur les exportations et plus des deux tiers de leurs recettes étant générées par des entreprises canadiennes³ (tableau 2). Cette situation explique que les entreprises sous contrôle canadien ont surpassé quant à la croissance leurs homologues étrangers au cours de cette période.

Les petites entreprises canadiennes ont affiché le taux de croissance le plus élevé uniquement dans les industries des aliments, des boissons et du tabac entre 1995 et 1996; par ailleurs, leurs homologues canadiens de taille moyenne et grande en ont fait autant dans les secteurs de l'énergie, des machines et de l'équipement, de l'équipement de transport, des produits électriques et électroniques, des communications et des intermédiaires de dépôts (graphique 3). Ces secteurs d'activité, dont les recettes s'élevaient à 775 milliards de dollars en 1996, représentaient 50,3 % du secteur des entreprises au Canada.

Leurs homologues étrangers de même taille ont affiché le taux de croissance le plus élevé dans les secteurs des produits chimiques et des textiles, de la construction et des services immobiliers, des services de transport, du crédit à la consommation et aux entreprises, des services et des biens et des services de consommation, essentiellement dominés par les petites entreprises (graphique 3).

³ Data for transportation services and food, beverages and tobacco were suppressed for confidentiality.

³ Les données relatives aux services de transport ainsi qu'aux aliments, aux boissons et au tabac sont supprimées pour des raisons de confidentialité.

Why did medium-large firms outgrow their small-sized counterparts during the 1990-1995 period? There are several reasons that may explain why exports drive the growth of Canadian and foreign medium-large firms. First, exports are seen to concentrate investment in the most efficient sectors of the economy, those in which Canada enjoys a comparative advantage. Stronger specialization in these sectors increases economic growth. Second, higher export growth allows Canada to gain from economies of scale as the inclusion of the international market to the domestic market permits larger scale operations than does the domestic market alone. Third, stronger exposure to international competition by higher exports increases the pressure on the export industries to keep costs low and provide incentives for the introduction of technological change that promotes efficiency.

Pourquoi les entreprises de taille moyenne et grande ont-elles dépassé leurs homologues de petite taille au cours de la période allant de 1990 à 1995? Plusieurs raisons permettent d'expliquer le fait que les exportations constituaient le principal facteur de la croissance des entreprises de taille moyenne et large sous contrôle canadien et étranger. D'abord, on observe que les exportations contribuent à concentrer les investissements dans les secteurs les plus efficaces de l'économie — ceux où le Canada profite d'un avantage comparatif. Une spécialisation accrue dans ces secteurs d'activité contribue à augmenter la croissance économique. De plus, la croissance accélérée des exportations permet au Canada de tirer profit des économies d'échelle, parce que l'intégration du marché international dans le marché intérieur permet de réaliser des opérations à plus grande échelle que ne le permet le marché intérieur seul. Troisièmement, le fait d'être davantage exposé à la concurrence internationale grâce à l'augmentation des exportations contribue à accroître la pression sur les secteurs d'activité exportateurs, qui les incite à baisser leurs coûts et les encourage à apporter des changements technologiques destinés à augmenter leur efficacité.

TABLE 2 In 1996, small sized-firms accounted for more than one-third of the business sector in Canada

TABLEAU 2 En 1996, les petites entreprises représentaient plus du tiers du secteur des entreprises au Canada

	Canadian firms Entreprises canadiennes				Foreign firms Entreprises étrangères				Total
	Small Petites		Medium-Large Moyennes-grandes		Small Petites		Medium-Large Moyennes-grandes		
	Revenue Recettes	Share Part	Revenue Recettes	Share Part	Revenue Recettes	Share Part	Revenue Recettes	Share Part	
	(million - millions)	(%)	(million - millions)	(%)	(million - millions)	(%)	(million - millions)	(%)	
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Wood and paper - Bois et papier	18,248	24.1	35,598	47.0	763	1.0	21,150	27.9	75,758
Energy - Énergie	16,341	12.4	68,412	51.8	909	0.7	46,525	35.2	132,188
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	11,437	15.5	14,802	20.1	2,881	3.9	44,563	60.5	73,682
Metallic minerals and metal products - Minéraux et produits métalliques	15,769	18.6	43,902	51.9	2,242	2.7	22,642	26.8	84,554
Machinery and equipment - Machines et équipement	23,590	42.0	11,773	21.0	4,102	7.3	16,705	29.7	56,170
Transportation equipment - Équipement de transport	46,011	25.1	31,482	17.2	2,378	1.3	103,628	56.5	183,500
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	15,232	20.6	17,021	23.0	2,990	4.0	38,756	52.4	73,999
Construction and real estate - Construction et services immobiliers	92,369	72.4	22,055	17.3	2,395	1.9	10,846	8.5	127,665
Transportation services - Services de transport	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Communication	11,709	21.5	33,849	62.0	972	1.8	8,040	14.7	54,571
Services	93,335	72.6	18,125	14.1	3,588	2.8	13,538	10.5	128,586
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	78,987	57.5	26,428	19.2	2,265	1.6	29,634	21.6	137,315
Deposit accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôts	466	0.6	66,770	87.4	266	0.3	8,854	11.6	76,357
Insurers - Assureurs	4,132	6.7	31,361	50.8	1,315	2.1	24,972	40.4	61,781
Consumer and business financing - Crédit à la consommation et aux entreprises	9,180	43.4	4,391	20.8	834	3.9	6,736	31.9	21,142
Total	529,381	34.4	532,322	34.6	30,923	2.0	447,516	29.1	1,540,143

CHART 3

Medium-large Canadian firms outgrew their foreign counterparts in many key-manufacturing industries

GRAPHIQUE 3

En termes de croissance, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont dépassé leurs homologues étrangers dans bon nombre des principaux secteurs de fabrication

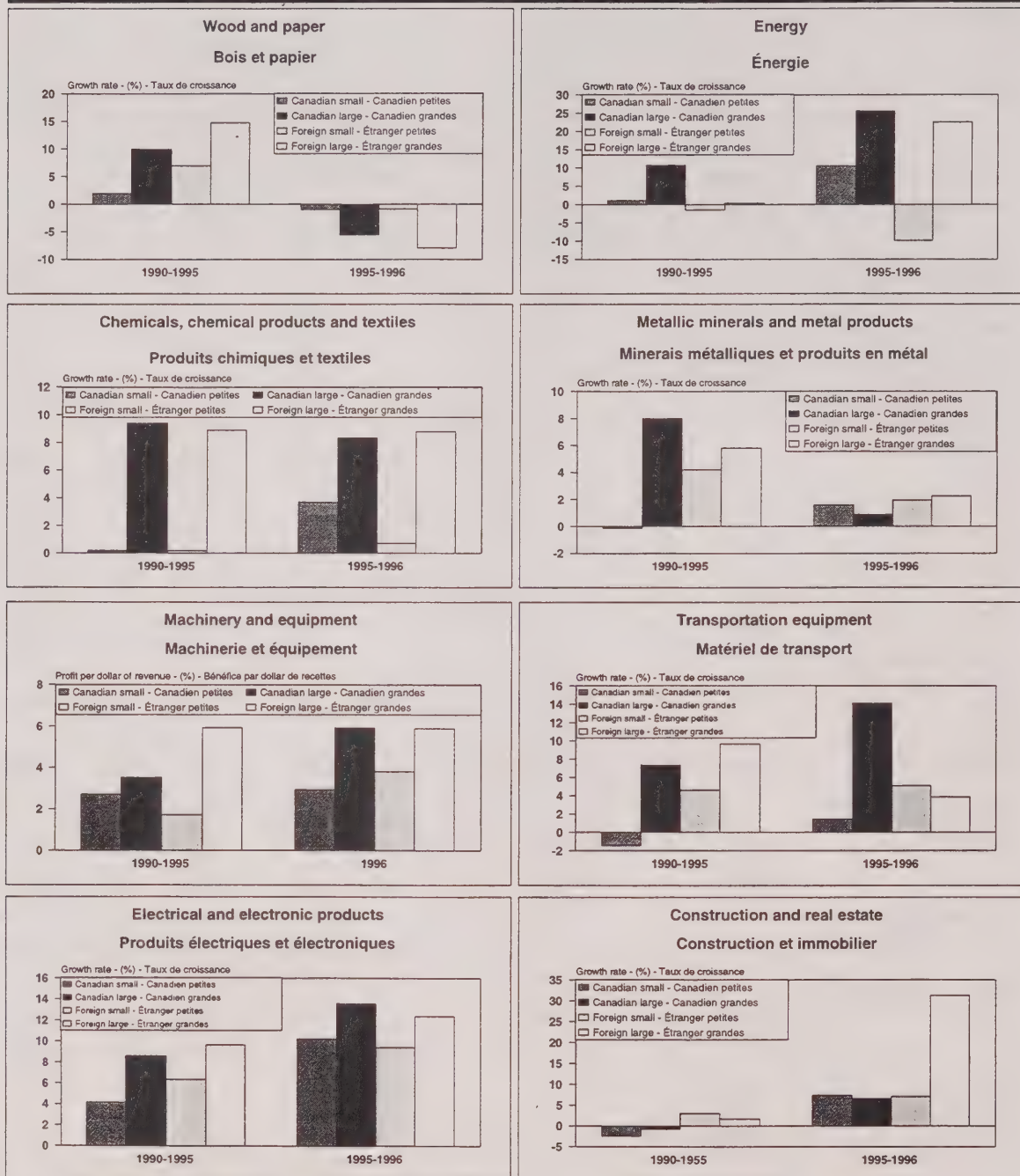
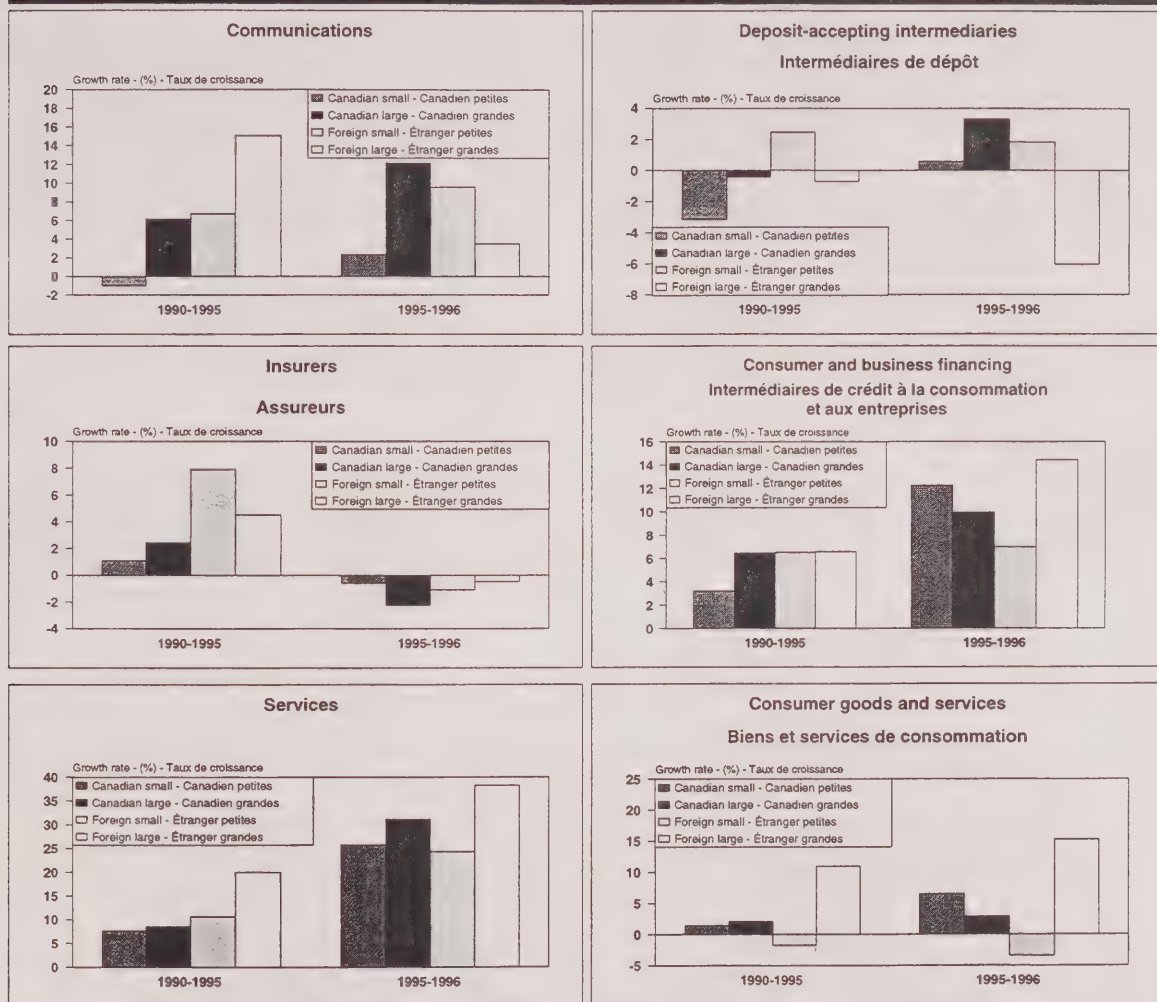


CHART 3a

Medium-large Canadian firms outgrew their foreign counterparts in many key-manufacturing industries

GRAPHIQUE 3a

En termes de croissance, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont dépassé leurs homologues étrangers dans bon nombre des principaux secteurs de fabrication



Between 1995 and 1996, nearly half of the industries saw a decline in foreign control

Foreign-controlled firms continue to operate mainly in the manufacturing sector of the economy. Over the entire period in 1990-1996, foreign-control was most concentrated in the chemicals, chemical products and textiles industry group, in the transportation equipment industry group, and in the electrical and electronic products industry group. Foreign control in these three industry groups reached 64.4%, 57.8% and 56.4%, respectively, in 1996 (Chart 4).

Over 1990-1996 period, foreign control in these three industries alone represented on average 14% of revenue of the business sector and nearly half of foreign control share in Canada.

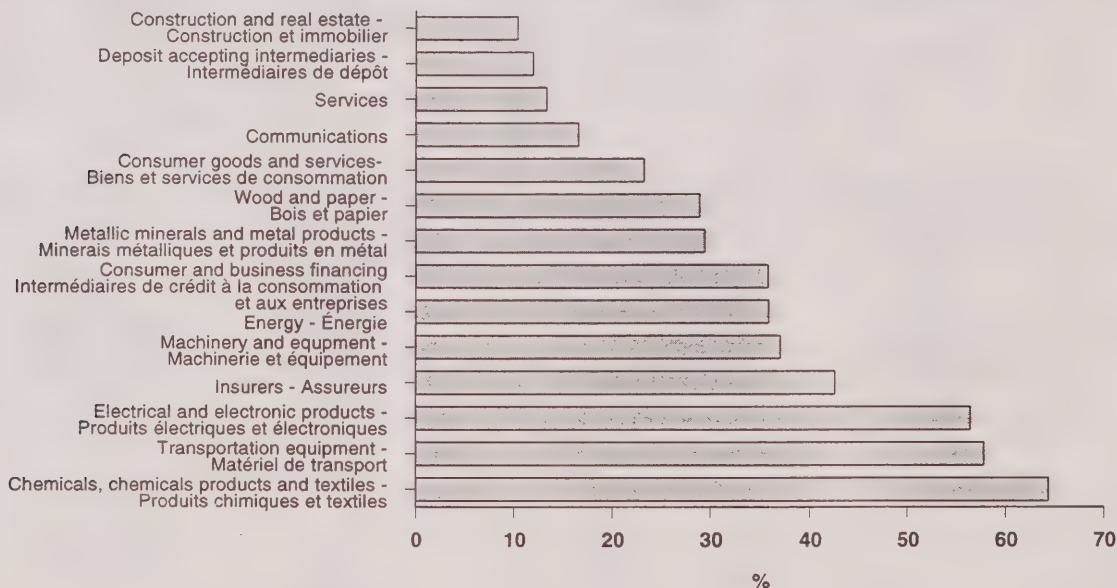
Entre 1995 et 1996, près de la moitié des secteurs d'activité ont enregistré une baisse du contrôle étranger

Les firmes sous contrôle étranger continuent d'opérer principalement dans le secteur manufacturier de l'économie. Durant l'ensemble de la période 1990-1996, le contrôle étranger était principalement concentré dans la branche des produits chimiques et textiles, dans celle du matériel de transport et dans celle des produits électriques et électroniques. Le contrôle étranger dans chacune de ces trois branches atteignait en 1996, respectivement 64,4 %, 57,8 % et 56,4 % (graphique 4).

Au cours de la période 1990-1996, le contrôle étranger au niveau de ces trois branches seulement représentait en moyenne 14 % du revenu du secteur des entreprises et presque la moitié de la part du contrôle étranger au Canada.

CHART 4
The foreign control is concentrated in the manufacturing sector, in 1996

GRAPHIQUE 4
En 1996, le contrôle étranger est concentré dans le secteur manufacturier



As a result of the growth experienced during the 1990-95 period, foreign control increased between 1990 and 1995 in 12 of the 16 industry groups that make up the Canadian economy (Chart 5.1). The most significant increase of foreign control took place in transportation equipment (near 10 percentage points), wood and paper (6 percentage points) and communications (5.4 percentage points). However, from 1995 to 1996, foreign control lost ground in these industries mainly as a result of a faster growth of Canadian medium-large firms (Chart 5.2). During the same period, nearly half of the industries saw a decline in the share of foreign control. The major decline in the share of foreign control took place in machinery and equipment (2.8%), where Canadian medium-large firms generated the entire growth of this industry.

La croissance qui est survenue au cours de la période allant de 1990 à 1995 s'est traduite par une augmentation du contrôle étranger entre 1990 et 1995 dans 12 des 16 branches qui constituent l'économie canadienne (graphique 5.1). On a observé l'augmentation la plus marquée du contrôle étranger dans les secteurs du matériel de transport (près de 10 points de pourcentage), du bois et du papier (6 points de pourcentage) et des communications (5,4 points de pourcentage). Cependant, de 1995 à 1996, le contrôle étranger a perdu du terrain dans ces secteurs d'activité, essentiellement à cause de la croissance accélérée des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande (graphique 5.2). Au cours de la même période, près de la moitié des industries ont enregistré une diminution de la part du contrôle étranger. On a observé la diminution la plus importante de cette part dans le secteur des machines et de l'équipement (2,8 %), où les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande génèrent toute la croissance de l'industrie.

CHART 5.1

Foreign control increased in most industries in Canada between 1990 and 1995

GRAPHIQUE 5.1

Le contrôle étranger a connu une augmentation dans la plupart des secteurs d'activité au Canada entre 1990 et 1995

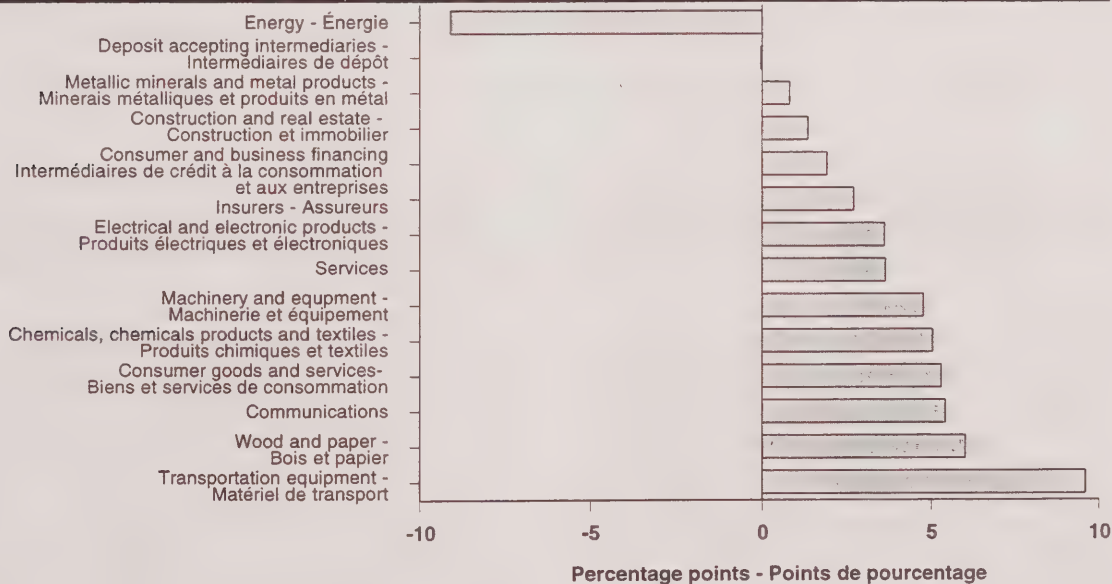
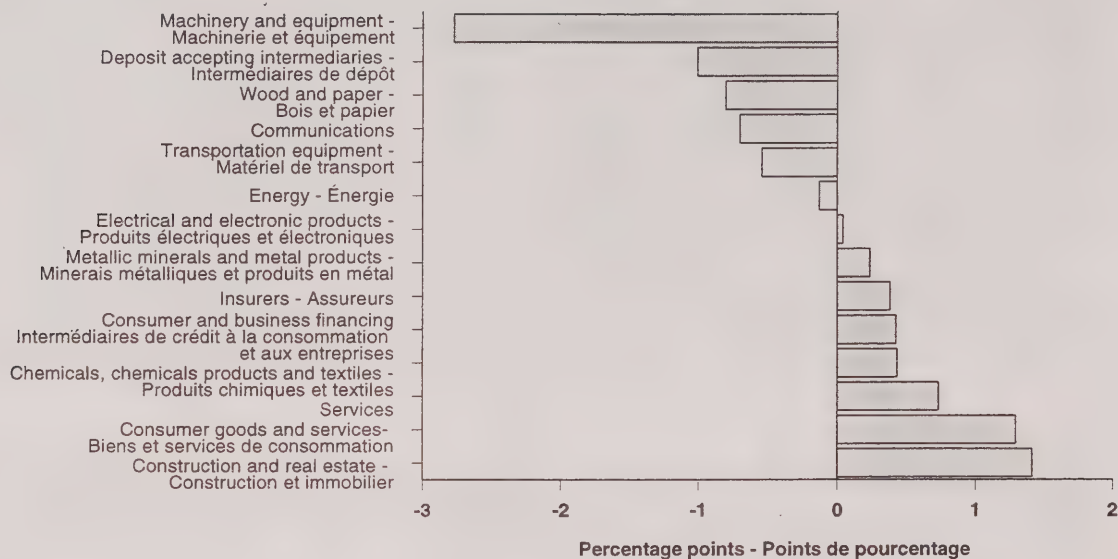


CHART 5.2

From 1995 to 1996, nearly half of the industries saw a decline in the share of foreign control

GRAPHIQUE 5.2

De 1995 à 1996, près de la moitié des secteurs d'activité ont enregistré une diminution de la part du contrôle étranger



The concentration of profits in the corporate sector increased between 1995 and 1996

In 1996, the operating profits of the Canadian business sector reached \$99.8 billion, a 2.7% increase since 1995. The five most profitable industry groups in the Canadian economy posted operating profits of \$51.7 billion in 1996, a 19.3% increase since 1995. In 1996, the most profitable five energy; deposit-accepting intermediaries; construction and real estate; consumer and business financing and transportation equipment generated about 52% of the profits of the business sector (Chart 6), an increase of over 7 percentage points since 1995. This tendency towards the increasing concentration of profits amongst a few industry groups is pervasive in both Canadian and foreign controlled firms.

La concentration des profits dans le secteur des entreprises a connu une augmentation entre 1995 et 1996

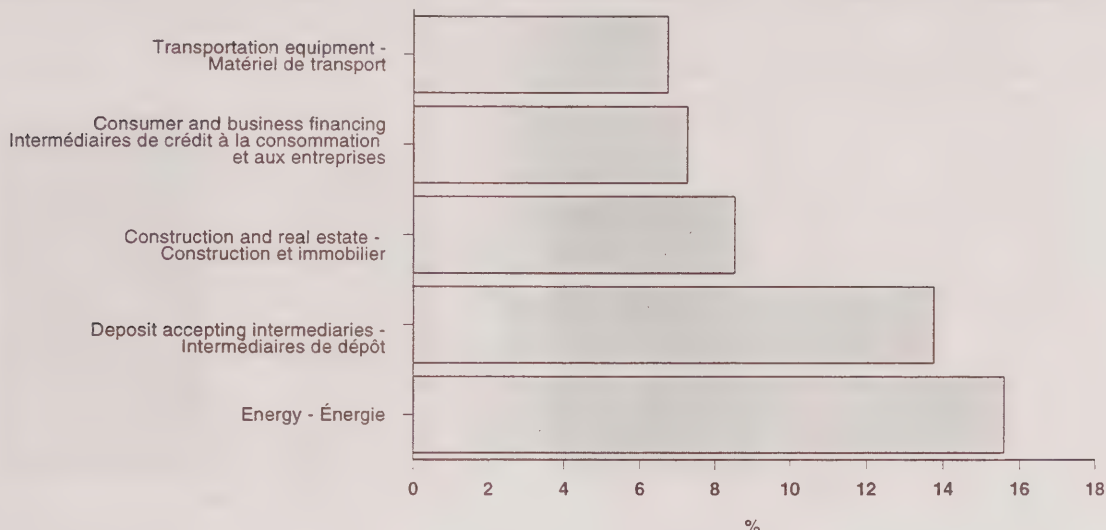
En 1996, les bénéfices d'exploitation du secteur canadien des entreprises s'élevaient à 99,8 milliards de dollars, soit une augmentation de 2,7 % par rapport à 1995. Les cinq branches les plus profitables dans l'économie canadienne affichaient des bénéfices d'exploitation de 51,7 milliards de dollars en 1996, soit une augmentation de 19,3 % depuis 1995. En 1996, les branches d'activité énergie, intermédiaires de dépôts, construction et services immobiliers, crédit à la consommation et aux entreprises et matériel de transport ont généré environ 52 % des bénéfices du secteur des entreprises (graphique 6), soit une augmentation de plus de sept points par rapport à 1995. La tendance vers la concentration accrue des bénéfices dans un petit nombre de branches se fait sentir partout dans les entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger.

CHART 6

The five most profitable industry groups in 1996
(share of operating profits in the whole Canadian
business sector)

GRAPHIQUE 6

Les cinq branches qui génèrent les profits les plus
considérables en 1996 (part des bénéfices d'exploitation
dans l'ensemble du secteur canadien des entreprises)



At the aggregate level, the financial performance of Canadian firms was similar to that of their foreign counterparts in 1996

The ratio of profit to revenue indicates how many cents of operating profits are earned for every dollar of operating revenue. It is a measure of a firm's operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

The business sector in Canada posted a profit per dollar of revenue of 6.5% in 1996, slightly higher than the performance of the 1990-1995 period. Although, foreign-controlled firms generally posted a higher profit per dollar of revenue than their Canadian counterparts in the 1990-1995 period and in 1996, the difference was not substantial (half a percentage point). Overall, the profit per dollar of revenue at the aggregate level shows that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts (Chart 7).

Au niveau agrégé, le rendement financier des entreprises canadiennes était semblable à celui de leurs homologues étrangers en 1996

Le ratio des bénéfices aux recettes d'exploitation indique le nombre de cents de bénéfice d'exploitation gagnés par dollar de recettes d'exploitation. Il s'agit là d'une mesure de l'efficacité de l'exploitation d'une entreprise, et celle-ci renseigne sur le rendement financier de l'entreprise; plus le ratio est élevé, plus l'exploitation est efficace.

Au Canada, le secteur des entreprises a affiché un bénéfice par dollar de recettes d'exploitation de 6,5 % en 1996, ce qui légèrement supérieure au rendement moyen de la période allant de 1990 à 1995. Bien que les sociétés sous contrôle étranger ait affiché un ratio supérieur à celui de leurs homologues canadiens entre 1990 et 1995 et en 1996, la différence n'était pas marquée (moins d'un point). Dans l'ensemble, le bénéfice par dollar de ratio de recettes au niveau agrégé indique que les sociétés sous contrôle canadien ne sont pas vraiment dépassées par leurs homologues étrangers (graphique 7).

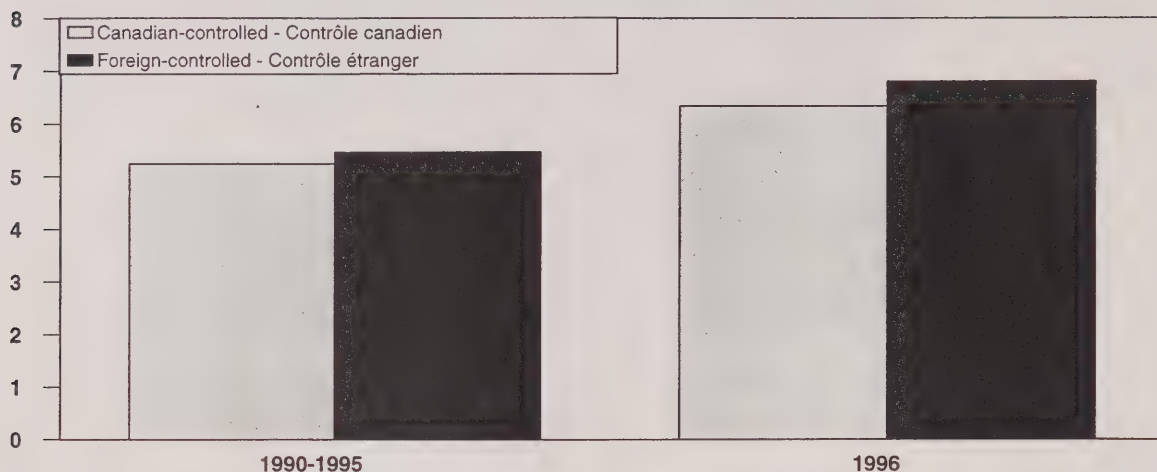
CHART 7

The profit per dollar of revenue suggests that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts

GRAPHIQUE 7

Le bénéfice par dollar de recettes indique que les sociétés sous contrôle canadien ne sont pas dépassées de façon marquée par leurs homologues étrangers

Profit per dollar of revenue - % - Bénéfice par dollar de recette



...and in many industries Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts of the same size

With an average of 9.3% in 1996, Canadian medium-large firms posted the highest profit per dollar of revenue of the business sector, followed by their foreign counterparts of the same size with 7%. For Canadian medium-large firms, this represents an increase of two percentage points compared to their performance during the 1990-1995 period (Table 3).

In 14 of the 16 industry groups that make up the business sector in Canada, the profit per dollar of revenue of medium-large Canadian firms was significantly higher than that of their small Canadian counterparts, not only in 1996 but also in the 1990-95 period (Chart 8). In 8 of these 16 industry groups, the profit per dollar of revenue of medium-large Canadian firms equaled or outperformed their foreign counterparts of the same size not only during the 1990-95 period but also in 1996. Industries like wood and paper; energy; transportation equipment; construction and real estate; deposit-accepting intermediaries and services, where Canadian firms generated more than 60% of the revenue, represent the core of the most performing industries.

...et dans bien des industries, les sociétés canadiennes de taille moyenne et grande surpassent leurs homologues étrangers de même taille

Avec une moyenne de 9,3 % en 1996, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande affichaient le bénéfice par dollar de recettes le plus élevé dans le secteur des entreprises, suivies par leurs homologues étrangers de même taille, soit 7 %. Dans le cas des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande, il s'agit d'une augmentation de deux points comparativement à leur rendement au cours de la période allant de 1990 à 1995 (tableau 3).

Dans 14 des 16 branches qui constituent le secteur des entreprises au Canada, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande était nettement supérieur à celui de leurs homologues canadiens de petite taille, non seulement en 1996 mais également entre 1990 et 1995 (graphique 8). Dans 8 de ces 16 branches, le bénéfice par dollar de recettes des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande était égal à celui de leurs homologues étrangers de même taille ou le surpassait, non seulement au cours de la période allant de 1990 à 1995, mais également en 1996. Les secteurs d'activité comme le bois et le papier, l'énergie, le matériel de transport, la construction et les services immobiliers, les intermédiaires de dépôts et les services, où les entreprises canadiennes généraient plus de 60 % des recettes, représentent le cœur de la majorité des secteurs d'activité rentables.

Table 3 In 8 industry groups out of the 16 that make up the business sector, Canadian medium-large firms posted the highest profit per dollar of revenue (in %) not only in 1990-1995 period but also in 1996

Tableau 3 Dans 8 branches sur les 16 qui constituent le secteur des entreprises, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande affichaient le bénéfice le plus élevé par dollar de recettes (en %) non seulement entre 1990 et 1995, mais également en 1996

	1990-1995				1996			
	Canadian firms Entreprises canadiennes		Foreign firms Entreprises étrangères		Canadian firms Entreprises canadiennes		Foreign firms Entreprises étrangères	
	Small Petites	Medium-Large Moyennes et grandes	Small Petites	Medium-Large Moyennes et grandes	Small Petites	Medium-Large Moyennes et grandes	Small Petites	Medium-Large Moyennes et grandes
	%							
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	x	x	x	x	x	x	x	x
Wood and paper - Bois et papier	2.9	4.6	1.7	4.5	2.8	7.9	2.8	5.9
Energy - Énergie	2.9	14.3	4.3	7.7	5.3	15.0	0.7	9.5
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimi- ques et textiles	3.3	6.7	4.0	7.9	3.3	8.6	3.2	9.6
Metallic minerals and metal products - Minéraux et produits métalliques	2.7	4.6	0.6	3.6	3.2	7.1	1.7	7.0
Machinery and equipment - Machines et équipement	2.7	3.5	1.7	5.9	2.9	5.9	3.8	5.9
Transportation equipment - Équipement de transport	2.2	5.2	1.9	1.6	2.3	5.8	2.1	3.6
Electrical and electronic products - Produits électri- ques et électroniques	1.8	5.9	0.6	2.7	1.6	4.6	3.7	5.0
Construction and real estate - Construction et services immobiliers	4.3	10.2	5.8	10.0	4.9	12.9	7.0	8.7
Transportation services - Services de transport	x	x	x	x	x	x	x	x
Communication	3.2	15.0	1.4	13.9	2.6	13.5	3.9	12.0
Deposit accepting interme- diaries - Intermédiaires de dépôts	9.6	9.6	-7.7	6.5	7.7	18.6	0.3	14.4
Insurers - Assureurs	6.7	4.0	23.1	6.1	2.4	7.4	12.9	9.7
Consumer and business financing - Crédits à la consommation et aux entreprises	25.4	34.9	34.9	47.4	27.6	32.5	51.1	42.2
Services	3.6	5.6	-2.3	4.5	2.2	6.7	0.0	3.4
Consumer goods and services - Biens et services de consom- mation	2.3	2.7	1.9	2.7	2.0	2.3	2.4	2.1
Average (whole business - sector) - Moyenne (ensemble du secteur des entreprises	3.5	7.1	3.7	5.6	3.3	9.3	4.5	7.0

This remarkable performance of medium-large Canadian firms was, however, somewhat tarnished by the weak performance of small Canadian firms in 1996 and in the 1990-1995 period. This explains why foreign-controlled firms slightly outperformed their Canadian counterparts at the aggregate level during these periods.

Le faible rendement des petites entreprises canadiennes en 1996 et entre 1990 et 1995 est venu cependant ternir cette remarquable performance des entreprises canadiennes de taille moyenne et grande. Ce phénomène explique pourquoi les sociétés sous contrôle étranger ont légèrement surpassé leurs homologues canadiens au niveau agrégé au cours de cette période.

CHART 8

In many industries, Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts of the same size

GRAPHIQUE 8

Dans bon nombre d'industries, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont surpassé leurs homologues étranger de même taille

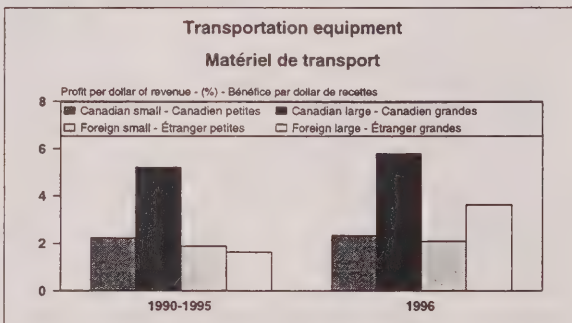
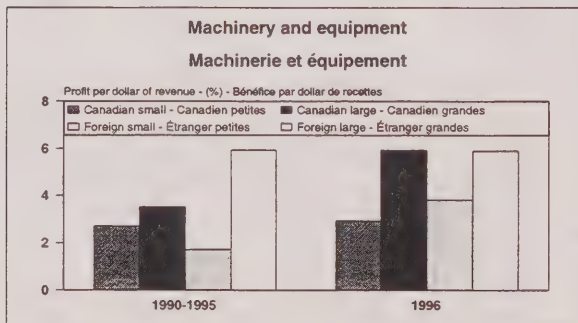
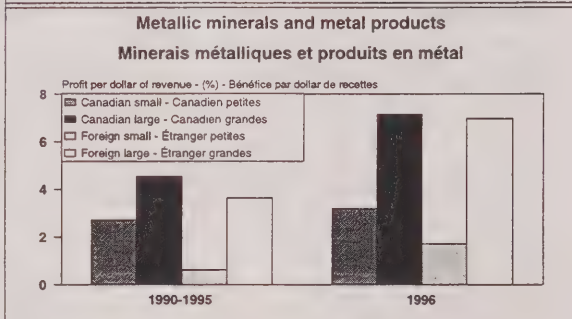
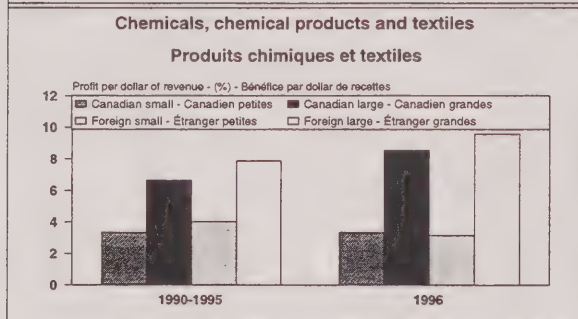
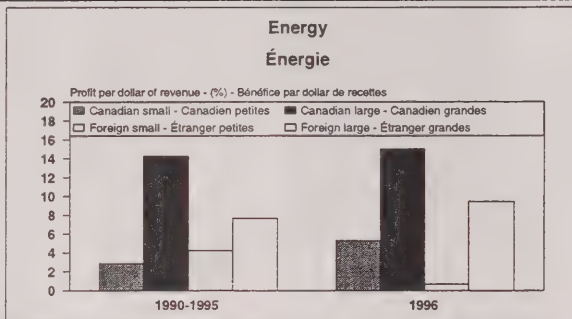
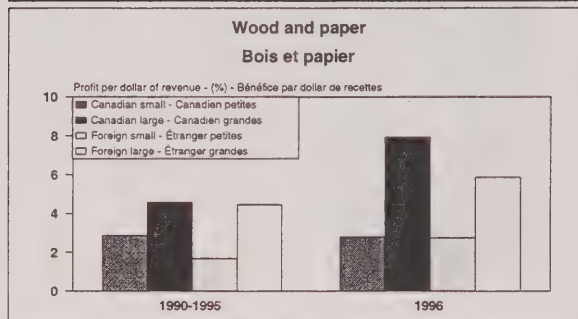
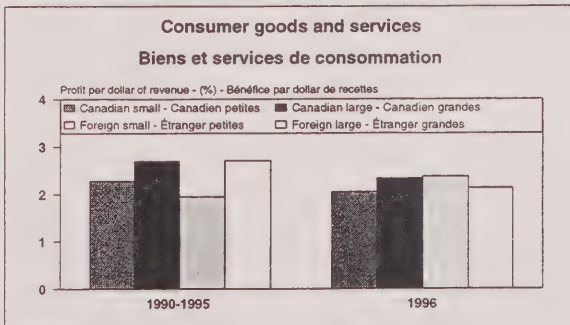
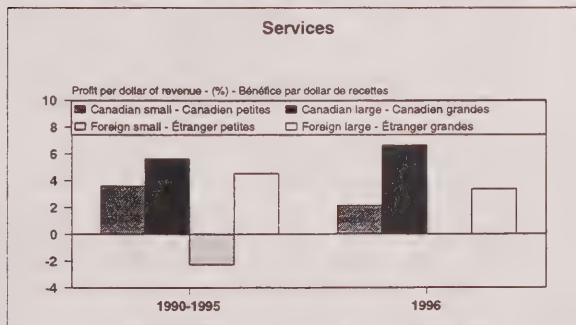
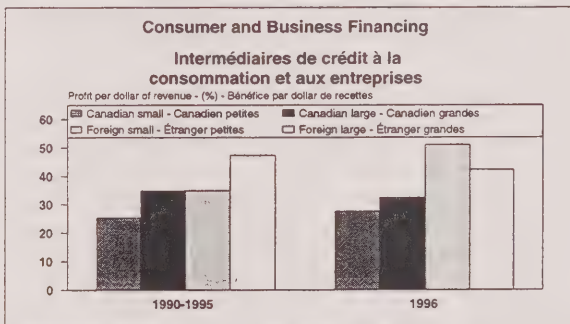
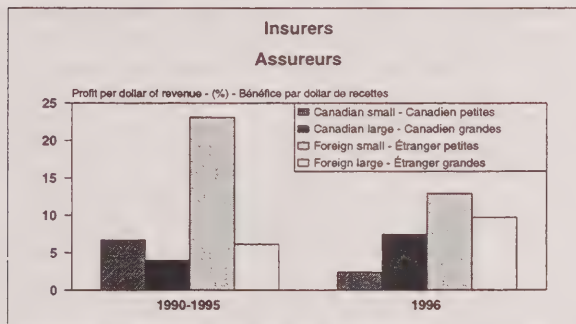
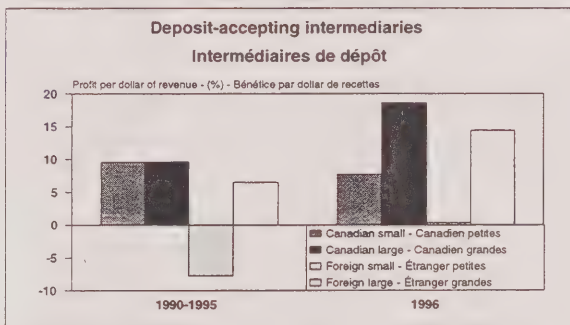
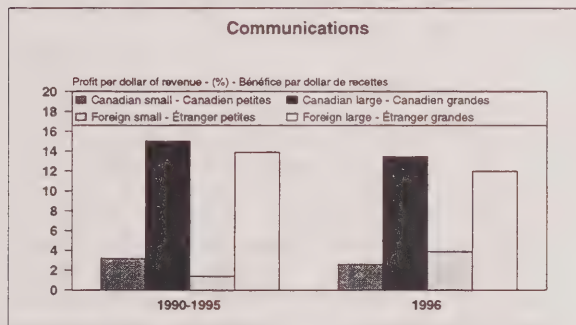
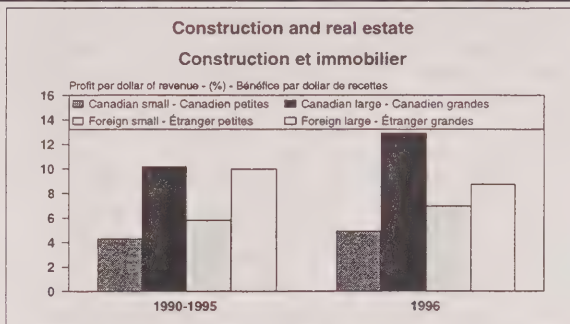
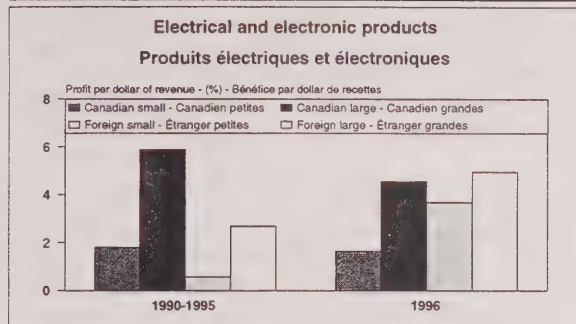


CHART 8a

In many industries, Canadian medium-large firms outperformed their foreign counterparts to the same size

GRAPHIQUE 8a

Dans bon nombre d'industries, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande ont surpassé leurs homologues étranger de même taille



In summary, in 1996, foreign control leveled off at 31% of revenue of the business sector in Canada. Most of foreign controlled firms are medium and large sized, they operate mostly in manufacturing industries. Chemicals, chemical products and textiles; transportation equipment; and electrical and electronic products are the three industries where foreign control accounted for more than 50%.

Foreign-controlled firms outgrew their Canadian counterparts during 1990-1995 period. However, from 1995 to 1996, the gap in growth rate by country of control has been eliminated. In many key-manufacturing industries, medium-large Canadian-controlled firms posted a higher growth rate than their foreign counterparts.

The concentration of profits in the corporate sector increased substantially during the 1995-1996 period. In terms of profits, the share of the five most profitable industries in the business sector increased by 7 percentage points during the same period. In the aggregate level, the financial performance in terms of profit per dollar of revenue ratio shows that Canadian-controlled firms are not significantly outperformed by their foreign counterparts. And in many industries, Canadian medium-large firms fared better than their foreign counterparts, and also significantly better than small sized Canadian firms.

En somme, en 1996, le contrôle étranger s'est stabilisé à 31 % des recettes du secteur des entreprises au Canada. La majeure partie des sociétés sous contrôle étranger sont des entreprises de taille moyenne et grande; leurs opérations se déroulent essentiellement dans le secteur manufacturier. Les produits chimiques et les textiles, le matériel de transport ainsi que les produits électriques et électroniques sont les trois secteurs d'activité où le contrôle étranger représente plus de 50 %.

Les sociétés sous contrôle étranger ont dépassé en termes de croissance leurs homologues canadiens au cours de la période allant de 1990 à 1995. Cependant, de 1995 à 1996, l'écart dans le taux de croissance par pays de contrôle a disparu. Dans bon nombre de secteurs manufacturiers clés, les entreprises sous contrôle canadien de taille moyenne et grande affichaient un taux de croissance supérieur à celui de leurs homologues étrangers.

La concentration des bénéfices dans le secteur des entreprises a connu une hausse marquée au cours de la période 1995-1996. Du point de vue des bénéfices, la part des cinq secteurs qui généraient les bénéfices les plus considérables dans le secteur des entreprises a connu une augmentation de sept points au cours de la même période. Au niveau agrégé, le rendement financier en fonction des bénéfices par dollar de recettes indique que les sociétés sous contrôle canadien ne sont pas nettement dépassées par leurs homologues étrangers. Et, dans bon nombre d'industries, les entreprises canadiennes de taille moyenne et grande se portent mieux que leurs homologues étrangers, et également nettement mieux que les petites entreprises canadiennes.

Statistical Notes and Definitions

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily through ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA). Additional ownership information is obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey of Enterprises. Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada.

Methodology

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA-Part I reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Beginning with the 1992 report and continuing with this publication, the preliminary data are derived by using the sampling techniques developed for the Quarterly Financial Survey of Enterprises. In general, financial data for all large businesses are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income Statement (flow) items in each available quarter for the year. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum. These procedures are followed to produce quarterly data. Control attributes based on the CALURA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Units which do not respond to the survey are "imputed" as follows: Estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

Notes statistiques et définitions

Origine des données

Les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada. Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada.

Méthodologie

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA-Partie 1 provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec la présente publication, les données préliminaires sont produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate. Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires CALURA pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication focuses on two units: the statistical enterprise, which is the focus of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis for corporate concentration. The terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control (definition follows below); the enterprise is comprised of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated activity, for which a consolidated set of financial statements are produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Coverage

This report covers most of the business sector of the Canadian domestic economy. The excluded sectors are detailed below. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, only non-government business enterprises operating in

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise globale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration". Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique".

Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA pré-1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Entreprise globale :

Une entreprise globale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise globale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises globales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise globale.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales non publiques qui exercent une activité au

Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA-Part I reports where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting comprise the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

Control

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time, the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Pour ce qui est des branches d'activité financière et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA-Partie 1 précédents où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Contrôle

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

There are a variety of other methods of controlling a company which may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

Common Control

A corporation is commonly controlled with another corporation if one of them is directly, effectively, or indirectly controlled by the other or if both of them are directly, effectively, or indirectly controlled by the same person.

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's International Investment Position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50% des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33% de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs", les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

Contrôle commun

Une société est contrôlée en commun avec une autre société si l'une d'elles est directement, effectivement ou indirectement contrôlée par l'autre, ou si les deux sont directement, effectivement ou indirectement contrôlées par la même personne.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc.).

Industrial Classification

Before 1992, industries presented in CALURA Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified entirely to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, sawmills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise globale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis ont préséance, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Classification des branches d'activité

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA pré-1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs recettes brutes. Dorénavant, en commençant par la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement diversifiées. La SIC-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la SIC-C met l'accent sur les marchés ou les lignes de produits. La SIC-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons, par exemple, une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

Reliability of Data

Non-Sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to Tarek M. Harchaoui, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa. (Telephone 613 951-9856, Fax 613 951-0318).

Data available are subject to the confidentiality provisions of CALURA and the Statistics Act.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

Fiabilité des données

Un taux de réponse insuffisant ou le traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 - Participation au capital-actions). Toutefois, les réponses en retard se limitent généralement aux petites sociétés qui n'ont aucun impact, ou très peu, sur les données globales. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreur attribuable au traitement est négligeable.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Disponibilité de données supplémentaires

Des tableaux autres que ceux qui sont publiés peuvent être établis et distribués selon une formule de recouvrement des frais. Les demandes doivent être adressées à Tarek M. Harchaoui, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, (téléphone (613) 951-9856, télécopieur: (613) 951-0318).

Les données disponibles sont assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité de CALURA et de la Loi sur la statistique.

Related Publications

Catalogue No.	Title
61-221-XPB	CALURA Corporations, Aspects of Business Organization, Annual
61-222-XPB	CALURA Corporations, Aspects of Foreign Control, Annual
61-517-XPB	Inter-Corporate Ownership, Bi-Annual; also available on CD-ROM and updated quarterly
61-219-XPB	Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual
61-008-XPB	Quarterly Financial Statistics for Enterprises
61F0058XPE	Financial Performance Indicators for Canadian Business
67-202-XPB	Canada's International Investment Position, Annual
67-203-XPB	Canada's International Transactions in Services, Annual

Publications connexes

N° de catalogue	Titre
61-221-XPB	Sociétés CALURA: Aspects de l'organisation des firmes, annuelle
61-222-XPB	Sociétés CALURA: Aspects du contrôle étranger, annuelle
61-517-XPB	Liens de parenté entre corporations, bisannuelle, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles
61-219-XPB	Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle
61-008-XPB	Statistiques financières trimestrielles des entreprises
61F0058XPF	Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes
67-202-XPB	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle
67-203-XPB	Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

Definitions

Major Financial Characteristics:

Assets

Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

Operating Profits

This comprises net earnings from operations (operating revenue less operating expenses).

Financial Ratios:

Profit Margin

It is calculated as:

$$\frac{\text{Operating profit} \times 100}{\text{Operating revenue}}$$

This ratio is a measure of operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

Définitions

Caractéristiques financières principales:

Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises. Comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans la sociétés affiliées et tout autre actif.

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Bénéfices d'exploitation

Cela comprend les gains nets provenant des activités (c'est-à-dire le revenu d'exploitation moins les dépenses d'exploitation).

Ratios financiers:

Marge bénéficiaire

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Bénéfices d'exploitation} \times 100}{\text{Revenu d'exploitation}}$$

Ce ratio mesure l'efficacité d'exploitation et fournit des renseignements sur le rendement financier d'une société; plus le ratio est élevé, plus l'efficacité est grande.

APPENDIX TABLE 1

Major financial variables, by industry and type of control

Value

Food (including food retailing), beverages and tobacco

TABLEAU D'ANNEXE 1

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle

Valeur

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	x	x	x
	1989	x	x	x
	1990	x	x	x
	1991	x	x	x
	1992	x	x	x
	1993	x	x	x
	1994	x	x	x
	1995	x	x	x
	1996	x	x	x
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	x	x	x
	1989	x	x	x
	1990	x	x	x
	1991	x	x	x
	1992	x	x	x
	1993	x	x	x
	1994	x	x	x
	1995	x	x	x
	1996	x	x	x
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	x	x	x
	1989	x	x	x
	1990	x	x	x
	1991	x	x	x
	1992	x	x	x
	1993	x	x	x
	1994	x	x	x
	1995	x	x	x
	1996	x	x	x

APPENDIX TABLE 2

Major financial variables, by industry and type
of control - continued

Value

Wood and paper

TABLEAU D'ANNEXE 2

Variables financières principales, par branche d'activité
et type de contrôle - suite

Valeur

Bois et papier

Foreign - Étranger

Canadian - Canadien

All - Toutes

\$ 000,000

Assets - Actifs	1988	35,045	14,156	49,202
	1989	36,631	20,303	56,934
	1990	36,779	21,650	58,429
	1991	36,335	22,198	58,533
	1992	37,252	22,811	60,063
	1993	39,018	22,027	61,046
	1994	43,892	24,104	67,995
	1995	49,574	28,604	78,178
	1996	51,184	28,474	79,659
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	45,304	12,174	57,478
	1989	44,755	14,593	59,347
	1990	41,273	12,823	54,095
	1991	37,174	11,607	48,782
	1992	37,636	11,453	49,088
	1993	41,880	13,991	55,871
	1994	48,150	17,991	66,142
	1995	56,112	23,740	79,851
	1996	53,845	21,913	75,758
Operating Profits - Bénéfices d'exploitation	1988	4,082	1,996	6,078
	1989	3,029	1,818	4,847
	1990	1,119	662	1,781
	1991	-535	-470	-1,005
	1992	139	-291	-152
	1993	1,535	176	1,711
	1994	3,738	1,820	5,558
	1995	6,631	3,868	10,500
	1996	3,337	1,261	4,598

APPENDIX TABLE 3

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value
Energy

TABLEAU D'ANNEXE 3

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur
Énergie

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	75,335	54,092	129,427
	1989	76,967	56,170	133,137
	1990	77,478	58,939	136,418
	1991	79,002	55,830	134,832
	1992	84,040	54,981	139,021
	1993	89,709	55,414	145,123
	1994	104,592	54,172	158,764
	1995	121,383	53,365	174,748
	1996	132,952	55,664	188,616
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	42,498	31,890	74,388
	1989	44,283	32,083	76,366
	1990	47,066	38,670	85,735
	1991	45,940	34,859	80,799
	1992	47,999	34,777	82,776
	1993	54,611	36,921	91,532
	1994	61,641	37,172	98,813
	1995	69,253	38,981	108,233
	1996	84,754	47,434	132,188
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	4,571	3,452	8,023
	1989	4,805	3,002	7,808
	1990	5,130	3,697	8,827
	1991	4,098	1,566	5,664
	1992	5,216	1,657	6,872
	1993	6,310	3,194	9,505
	1994	7,608	3,529	11,137
	1995	9,105	3,298	12,403
	1996	11,153	4,409	15,561

APPENDIX TABLE 4

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Chemicals, chemical products and textiles

TABLEAU D'ANNEXE 4

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Produits chimiques et textiles

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	16,627	20,558	37,185
	1989	14,803	23,143	37,946
	1990	15,663	26,710	42,373
	1991	14,069	25,752	39,821
	1992	12,496	27,642	40,137
	1993	15,219	30,483	45,702
	1994	17,592	34,198	51,791
	1995	19,138	39,495	58,633
	1996	19,069	41,214	60,283
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	21,301	28,516	49,817
	1989	20,843	28,597	49,439
	1990	20,843	29,893	50,735
	1991	19,918	30,065	49,983
	1992	17,664	29,850	47,514
	1993	17,889	34,269	52,158
	1994	23,584	39,006	62,591
	1995	24,693	43,820	68,513
	1996	26,239	47,443	73,682
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	1,467	3,258	4,726
	1989	1,224	2,998	4,222
	1990	956	2,424	3,379
	1991	518	1,865	2,383
	1992	736	1,939	2,675
	1993	798	2,379	3,177
	1994	1,646	3,067	4,713
	1995	1,901	4,334	6,234
	1996	1,651	4,365	6,016

APPENDIX TABLE 5

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Metallic minerals and metal products

TABLEAU D'ANNEXE 5

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Minerais métalliques et produits en métal

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	58,929	17,194	76,123
	1989	58,657	20,382	79,039
	1990	57,107	20,416	77,523
	1991	56,109	21,678	77,788
	1992	54,933	22,427	77,360
	1993	56,341	23,305	79,646
	1994	72,405	21,678	94,083
	1995	76,419	22,509	98,928
	1996	83,638	23,549	107,187
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	51,746	17,952	69,698
	1989	52,422	21,223	73,645
	1990	47,436	18,807	66,243
	1991	42,240	17,747	59,987
	1992	40,286	17,411	57,697
	1993	40,146	19,533	59,679
	1994	49,746	22,533	72,279
	1995	59,038	24,343	83,381
	1996	59,670	24,884	84,554
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	6,246	1,283	7,529
	1989	5,137	1,846	6,982
	1990	2,283	1,138	3,421
	1991	510	121	630
	1992	652	337	989
	1993	766	240	1,006
	1994	3,207	1,017	4,225
	1995	4,987	1,405	6,392
	1996	3,639	1,616	5,255

APPENDIX TABLE 6

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Machinery and equipment (except electrical)

TABLEAU D'ANNEXE 6

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Machinerie et équipement (sauf électrique)

Foreign – Étranger

Canadian – Canadien

All – Toutes

		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	15,527	10,999	26,526
	1989	16,717	11,070	27,787
	1990	16,109	11,774	27,883
	1991	16,129	11,126	27,255
	1992	14,903	11,108	26,012
	1993	15,444	12,111	27,555
	1994	16,505	13,886	30,391
	1995	17,419	14,907	32,326
	1996	18,537	15,167	33,704
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	24,815	13,486	38,301
	1989	26,674	13,362	40,036
	1990	26,147	14,113	40,260
	1991	23,852	13,075	36,927
	1992	22,523	12,388	34,911
	1993	23,629	14,406	38,034
	1994	25,992	17,238	43,230
	1995	30,772	20,358	51,130
	1996	35,363	20,807	56,170
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	1,005	1,044	2,049
	1989	1,076	1,049	2,125
	1990	624	984	1,608
	1991	565	485	1,050
	1992	455	559	1,014
	1993	629	466	1,095
	1994	990	861	1,851
	1995	1,337	1,204	2,541
	1996	1,389	1,140	2,529

APPENDIX TABLE 7

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value
Transportation equipment

TABLEAU D'ANNEXE 7

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur
Matériel de transport

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	33,190	28,233	61,423
	1989	33,867	30,893	64,760
	1990	32,564	30,349	62,913
	1991	32,649	31,096	63,745
	1992	34,125	33,070	67,196
	1993	35,193	36,502	71,695
	1994	36,987	40,938	77,925
	1995	39,902	45,949	85,851
	1996	41,927	48,419	90,346
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	66,257	65,838	132,095
	1989	69,379	66,074	135,454
	1990	68,795	65,324	134,118
	1991	63,983	65,820	129,803
	1992	64,112	68,817	132,929
	1993	67,101	80,291	147,392
	1994	68,613	94,955	163,567
	1995	72,947	102,034	174,980
	1996	77,493	106,007	183,500
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	2,319	1,682	4,001
	1989	2,279	1,213	3,492
	1990	2,080	618	2,698
	1991	1,729	543	2,272
	1992	1,732	-60	1,671
	1993	1,926	1,232	3,158
	1994	2,743	2,925	5,668
	1995	2,916	3,626	6,542
	1996	2,898	3,811	6,709

APPENDIX TABLE 8

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Electrical and electronic products

TABLEAU D'ANNEXE 8

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Produits électriques et électroniques

Foreign – Étranger

Canadian – Canadien

All – Toutes

\$ 000,000

Assets – Actifs	1988	15,384	14,205	29,589
	1989	17,770	15,333	33,103
	1990	17,839	15,289	33,128
	1991	18,332	16,735	35,066
	1992	20,843	16,433	37,276
	1993	22,791	16,833	39,624
	1994	23,082	18,380	41,461
	1995	22,084	22,857	44,942
	1996	24,475	24,552	49,027
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	18,906	22,027	40,934
	1989	20,540	23,894	44,433
	1990	21,435	23,952	45,387
	1991	21,037	25,250	46,287
	1992	21,607	26,142	47,749
	1993	23,507	28,159	51,666
	1994	26,679	33,893	60,572
	1995	28,806	37,221	66,028
	1996	32,253	41,746	73,999
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	864	1,092	1,955
	1989	957	1,517	2,474
	1990	924	1,132	2,055
	1991	662	363	1,025
	1992	752	377	1,129
	1993	811	165	976
	1994	1,299	1,147	2,446
	1995	1,049	1,319	2,368
	1996	1,025	2,029	3,054

APPENDIX TABLE 9

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Construction and real estate

TABLEAU D'ANNEXE 9

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Construction et immobilier

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	142,643	19,203	161,846
	1989	162,873	21,929	184,802
	1990	176,490	22,390	198,880
	1991	173,885	22,540	196,425
	1992	163,677	21,895	185,572
	1993	164,080	21,132	185,211
	1994	165,198	22,628	187,825
	1995	175,600	23,529	199,129
	1996	165,044	26,091	191,135
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	104,332	9,152	113,484
	1989	117,850	9,922	127,772
	1990	120,710	9,945	130,655
	1991	107,154	9,352	116,506
	1992	96,183	7,847	104,030
	1993	94,943	9,077	104,020
	1994	100,269	10,201	110,470
	1995	106,761	10,499	117,260
	1996	114,424	13,240	127,665
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	8,613	1,284	9,897
	1989	9,164	1,369	10,533
	1990	7,735	1,142	8,877
	1991	6,714	747	7,460
	1992	3,804	655	4,459
	1993	4,186	658	4,844
	1994	5,581	935	6,516
	1995	6,127	1,080	7,207
	1996	7,385	1,115	8,501

APPENDIX TABLE 10

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Transportation services

TABLEAU D'ANNEXE 10

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Services de transport

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	x	x	x
	1989	x	x	x
	1990	x	x	x
	1991	x	x	x
	1992	x	x	x
	1993	x	x	x
	1994	x	x	x
	1995	x	x	x
	1996	x	x	x
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	x	x	x
	1989	x	x	x
	1990	x	x	x
	1991	x	x	x
	1992	x	x	x
	1993	x	x	x
	1994	x	x	x
	1995	x	x	x
	1996	x	x	x
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	x	x	x
	1989	x	x	x
	1990	x	x	x
	1991	x	x	x
	1992	x	x	x
	1993	x	x	x
	1994	x	x	x
	1995	x	x	x
	1996	x	x	x

APPENDIX TABLE 11

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value
Communications

TABLEAU D'ANNEXE 11

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur
Communications

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	43,242	5,439	48,682
	1989	50,226	5,984	56,210
	1990	57,362	6,406	63,768
	1991	61,608	7,283	68,891
	1992	66,781	7,508	74,290
	1993	70,293	7,858	78,152
	1994	73,294	8,011	81,305
	1995	80,605	9,710	90,315
	1996	83,674	9,801	93,475
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	30,689	4,030	34,720
	1989	33,027	4,348	37,375
	1990	34,568	4,621	39,188
	1991	34,390	5,192	39,582
	1992	35,143	5,271	40,414
	1993	35,357	5,691	41,048
	1994	38,101	6,637	44,738
	1995	41,621	8,656	50,277
	1996	45,559	9,012	54,571
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	3,971	637	4,608
	1989	4,157	637	4,794
	1990	3,785	682	4,467
	1991	4,078	663	4,741
	1992	4,227	692	4,919
	1993	4,034	742	4,775
	1994	4,293	691	4,985
	1995	4,250	880	5,131
	1996	4,871	1,002	5,873

APPENDIX TABLE 12

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value
Services

TABLEAU D'ANNEXE 12

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur
Services

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	41,865	7,236	49,100
	1989	45,667	7,668	53,334
	1990	50,123	7,822	57,945
	1991	50,030	8,514	58,544
	1992	52,394	8,162	60,556
	1993	59,941	10,504	70,444
	1994	66,285	12,008	78,293
	1995	67,109	12,022	79,131
	1996	75,624	14,650	90,274
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	50,665	5,061	55,725
	1989	56,916	4,982	61,898
	1990	61,738	6,074	67,812
	1991	61,223	5,982	67,206
	1992	60,017	5,830	65,847
	1993	66,031	6,685	72,716
	1994	71,917	8,611	80,528
	1995	88,043	12,679	100,723
	1996	111,460	17,126	128,586
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	3,221	345	3,566
	1989	3,547	182	3,730
	1990	2,988	199	3,186
	1991	2,209	64	2,273
	1992	2,152	29	2,181
	1993	2,461	142	2,604
	1994	3,116	318	3,434
	1995	3,086	667	3,753
	1996	3,213	456	3,670

APPENDIX TABLE 13

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Consumer goods and services

TABLEAU D'ANNEXE 13

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Biens et services de consommation

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	43,383	10,867	54,250
	1989	45,613	11,129	56,742
	1990	45,590	10,734	56,324
	1991	45,194	10,678	55,872
	1992	45,075	11,900	56,975
	1993	47,322	13,308	60,630
	1994	50,165	13,492	63,656
	1995	51,934	18,687	70,621
	1996	53,131	18,747	71,878
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	86,205	17,693	103,897
	1989	91,714	18,587	110,302
	1990	93,329	18,618	111,947
	1991	89,269	18,340	107,608
	1992	85,017	21,702	106,719
	1993	89,890	20,010	109,900
	1994	93,226	21,726	114,952
	1995	99,855	28,052	127,907
	1996	105,415	31,900	137,315
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	3,039	913	3,952
	1989	3,271	973	4,244
	1990	2,709	747	3,456
	1991	1,971	557	2,527
	1992	1,352	240	1,593
	1993	1,983	183	2,166
	1994	2,573	741	3,314
	1995	2,710	894	3,604
	1996	2,231	684	2,914

APPENDIX TABLE 14

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Deposit-accepting intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 14

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Intermédiaires de dépôt

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	505,560	79,779	585,339
	1989	563,687	84,481	648,168
	1990	604,187	98,476	702,663
	1991	628,112	98,697	726,809
	1992	652,133	98,557	750,690
	1993	678,653	102,248	780,901
	1994	735,126	105,794	840,920
	1995	776,693	110,507	887,201
	1996	888,420	120,732	1,009,152
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	47,888	7,314	55,202
	1989	60,972	8,944	69,916
	1990	68,541	10,239	78,779
	1991	66,663	9,487	76,150
	1992	58,530	8,334	66,864
	1993	54,197	8,020	62,217
	1994	54,113	8,582	62,695
	1995	65,086	9,686	74,771
	1996	67,236	9,121	76,357
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	5,584	881	6,466
	1989	5,407	721	6,128
	1990	5,857	739	6,597
	1991	6,273	450	6,723
	1992	2,595	-321	2,274
	1993	4,799	377	5,176
	1994	6,528	975	7,503
	1995	9,422	1,246	10,668
	1996	12,450	1,274	13,724

APPENDIX TABLE 15

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value
Insurers

TABLEAU D'ANNEXE 15

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur
Assureurs

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	85,908	43,920	129,828
	1989	95,671	50,478	146,150
	1990	102,935	57,262	160,197
	1991	112,785	61,462	174,247
	1992	119,828	63,833	183,661
	1993	125,613	71,007	196,620
	1994	132,107	69,478	201,586
	1995	139,557	75,467	215,024
	1996	152,539	76,599	229,138
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	26,825	17,599	44,424
	1989	30,100	19,217	49,318
	1990	32,434	21,170	53,604
	1991	34,139	22,319	56,458
	1992	34,861	22,522	57,383
	1993	34,315	23,959	58,273
	1994	34,914	23,557	58,471
	1995	36,239	26,424	62,663
	1996	35,493	26,287	61,781
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	1,386	1,467	2,853
	1989	1,459	1,369	2,828
	1990	1,535	1,443	2,979
	1991	997	1,519	2,516
	1992	947	1,477	2,424
	1993	1,637	1,594	3,231
	1994	1,832	1,413	3,245
	1995	1,951	2,307	4,258
	1996	2,435	2,593	5,027

APPENDIX TABLE 16

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Consumer and business financing and other financial intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 16

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

Foreign – Étranger Canadian – Canadien All – Toutes

		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	42,853	29,519	72,372
	1989	46,506	32,685	79,191
	1990	51,308	31,792	83,100
	1991	54,753	30,454	85,207
	1992	54,109	32,216	86,324
	1993	65,578	37,009	102,587
	1994	63,477	43,388	106,865
	1995	69,968	48,211	118,179
	1996	70,886	58,530	129,416
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	8,382	4,561	12,943
	1989	9,830	5,369	15,199
	1990	10,241	5,157	15,398
	1991	10,448	4,721	15,170
	1992	10,114	4,104	14,218
	1993	11,498	4,408	15,906
	1994	10,335	5,489	15,824
	1995	12,170	6,666	18,836
	1996	13,571	7,571	21,142
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	2,471	1,819	4,290
	1989	3,046	2,048	5,094
	1990	3,135	2,147	5,283
	1991	3,027	2,458	5,485
	1992	2,763	2,181	4,944
	1993	3,173	1,931	5,104
	1994	2,758	2,306	5,065
	1995	3,786	2,761	6,547
	1996	3,962	3,272	7,234

APPENDIX TABLE 17

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Total non-financial industries

TABLEAU D'ANNEXE 17

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Total des branches d'activité non financières

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	601,161	224,798	825,958
	1989	647,218	247,946	895,164
	1990	672,833	259,086	931,919
	1991	673,977	261,027	935,004
	1992	677,110	266,435	943,545
	1993	709,104	279,849	988,953
	1994	770,785	296,021	1,066,806
	1995	826,239	334,304	1,160,543
	1996	858,764	351,372	1,210,135
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	683,136	258,402	941,538
	1989	725,768	268,545	994,313
	1990	732,566	276,194	1,008,760
	1991	695,581	271,483	967,064
	1992	674,320	277,329	951,649
	1993	703,518	307,525	1,011,044
	1994	766,105	351,361	1,117,465
	1995	853,715	394,969	1,248,683
	1996	945,403	435,461	1,380,864
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	44,181	18,809	62,990
	1989	42,907	18,636	61,542
	1990	34,421	15,735	50,156
	1991	25,964	8,986	34,950
	1992	23,963	8,542	32,505
	1993	29,347	11,929	41,276
	1994	42,605	19,849	62,454
	1995	49,941	25,729	75,670
	1996	48,385	25,411	73,797

APPENDIX TABLE 18

Major financial variables, by industry and type of control – continued

Value

Total finance and insurance industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 18

Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – suite

Valeur

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	634,321	153,217	787,538
	1989	705,864	167,645	873,509
	1990	758,430	187,530	945,960
	1991	795,649	190,613	986,263
	1992	826,070	194,605	1,020,675
	1993	869,844	210,264	1,080,108
	1994	930,710	218,660	1,149,371
	1995	986,219	234,185	1,220,404
	1996	1,111,844	255,862	1,367,706
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	83,095	29,475	112,570
	1989	100,901	33,531	134,432
	1990	111,216	36,565	147,781
	1991	111,251	36,527	147,778
	1992	103,505	34,961	138,465
	1993	100,010	36,386	136,396
	1994	99,363	37,628	136,991
	1995	113,495	42,776	156,270
	1996	116,301	42,979	159,280
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	9,441	4,168	13,609
	1989	9,912	4,139	14,050
	1990	10,528	4,330	14,858
	1991	10,297	4,426	14,724
	1992	6,305	3,338	9,642
	1993	9,609	3,902	13,511
	1994	11,118	4,695	15,813
	1995	15,160	6,314	21,473
	1996	18,847	7,139	25,986

APPENDIX TABLE 19

Major financial variables, by industry and type of control – concluded

Value

Total all industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 19

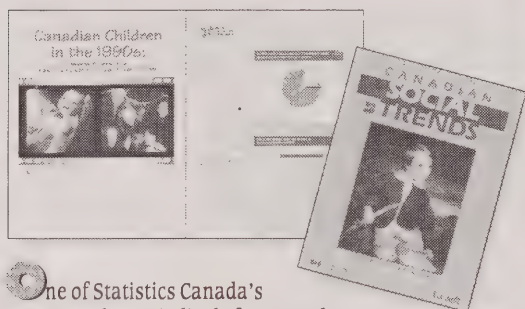
Variables financières principales, par branche d'activité et type de contrôle – fin

Valeur

Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

		Foreign – Étranger	Canadian – Canadien	All – Toutes
		\$ 000,000		
Assets – Actifs	1988	1,235,482	378,015	1,613,497
	1989	1,353,083	415,590	1,768,673
	1990	1,431,263	446,616	1,877,879
	1991	1,469,626	451,640	1,921,267
	1992	1,503,180	461,041	1,964,220
	1993	1,578,948	490,113	2,069,061
	1994	1,701,496	514,681	2,216,177
	1995	1,812,458	568,489	2,380,946
	1996	1,970,608	607,233	2,577,842
Operating Revenue - Revenu d'exploitation	1988	766,231	287,877	1,054,107
	1989	826,670	302,076	1,128,746
	1990	843,782	312,760	1,156,542
	1991	806,832	308,010	1,114,841
	1992	777,825	312,290	1,090,114
	1993	803,528	343,912	1,147,440
	1994	865,468	388,989	1,254,456
	1995	967,210	437,744	1,404,954
	1996	1,061,704	478,440	1,540,143
Operating Profits – Bénéfices d'exploitation	1988	53,622	22,977	76,599
	1989	52,819	22,774	75,593
	1990	44,949	20,065	65,014
	1991	36,261	13,413	49,674
	1992	30,268	11,880	42,148
	1993	38,957	15,831	54,787
	1994	53,723	24,544	78,267
	1995	65,101	32,043	97,144
	1996	67,232	32,550	99,783

Keep your finger on the pulse with *Canadian Social Trends*!



One of Statistics Canada's most popular periodicals for more than 10 years, *Canadian Social Trends* brings you clear, topical coverage on the critical issues and pertinent trends that affect you and your organization.

This colourful, best-selling quarterly transforms data from over 50 national surveys into information you can use — all in an easy-to-read magazine format supported by numerous charts, tables and graphs. It features key topics of major importance such as the employment of people with disabilities, children in low-income families, care-giving to seniors, emerging trends in computer use, and much, much more.

Thousands of educators, business and policy analysts, social-science professionals and academics refer to *Canadian Social Trends* regularly. Subscribing today will help you to:

- keep track of significant social developments
- evaluate social conditions
- plan new programs or services
- formulate funding proposals, and
- prepare reports that address your organization's policies!

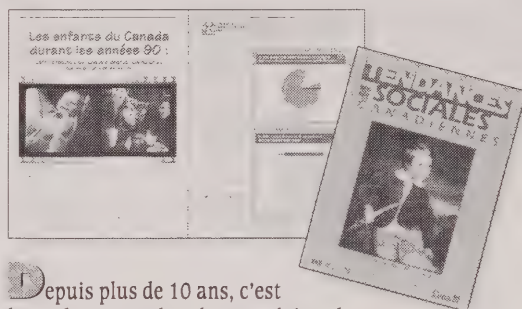
Subscribe today! You won't want to miss a single issue!

For only \$36 (plus GST and applicable PST or applicable HST) annually in Canada and US\$36 outside Canada!

To order *Canadian Social Trends* (cat. no. 11-008-XPE), write to Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Ave., Ottawa, Ontario, K1A 0T6 Canada or contact the nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication.

If more convenient, fax your order to 1-800-889-9734 or call toll-free 1-800-267-6677 and use your VISA or MasterCard. Via Internet: order@statcan.ca.

Prenez le pouls de la société... ... avec *Tendances sociales canadiennes*!



Depuis plus de 10 ans, c'est l'une des revues les plus populaires de Statistique Canada. Elle vous renseigne clairement sur les sujets d'actualité, les enjeux et les tendances qui vous touchent, vous et votre organisation.

Chaque trimestre, ce best-seller résume les données d'une cinquantaine d'enquêtes nationales. Bien illustrée, facile à lire et étayée de nombreux tableaux, graphiques et diagrammes, la revue traite de sujets de grande importance, comme l'emploi des personnes ayant une incapacité, les enfants des familles à faible revenu, les soins apportés aux personnes âgées et les tendances de l'utilisation de l'ordinateur.

Tendances sociales canadiennes compte des milliers de lecteurs fidèles : enseignants, analystes des affaires et des politiques, spécialistes des sciences sociales et universitaires. En vous y abonnant aujourd'hui, vous pourrez :

- suivre les faits saillants de l'évolution de la société
- évaluer la conjoncture sociale
- planifier de nouveaux programmes ou services
- formuler des propositions de financement, et
- préparer des rapports à l'appui des politiques de votre organisation!

Abonnez-vous aujourd'hui! Vous ne saurez vous passer d'un seul numéro!

Il en coûte seulement 36 \$ par année (TPS et TVP en sus ou TVH, s'il y a lieu) au Canada et 36 \$ US à l'extérieur du Canada!

Pour commander *Tendances sociales canadiennes* (n° 11-008-XPF au catalogue), écrivez à Statistique Canada, Division des opérations et de l'intégration, Gestion de la circulation, 120, av. Parkdale, Ottawa (Ontario) Canada K1A 0T6. Ou dans votre région, communiquez avec le Centre de consultation de Statistique Canada (voir la liste figurant dans la présente publication).

Par télécopieur, le numéro est le 1-800-889-9734. Ou composez le 1-800-267-6677 et faites porter les frais à votre compte VISA ou MasterCard. Adresse électronique : order@statcan.ca.



ORDER FORM

Statistics Canada

TO ORDER:



MAIL

Statistics Canada
Operations and Integration
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario
Canada K1A 0T6



PHONE
1 800 267-6677

Charge to VISA or
MasterCard, Outside Canada
and the U.S., and in the
Ottawa area, call (613)
951-7277. Please do not
send confirmation.



FAX
1 800 889-9734

or (613) 951-1584. VISA,
MasterCard and purchase
orders only. Please do not
send confirmation. A fax
will be treated as an
original order.



INTERNET order@statcan.ca

(Please print)



1 800 363-7629
Telecommunication Device
for the Hearing Impaired

Company

Department

Attention

Title

Address

City

Province

Postal Code

Phone

Fax

E-mail address:

METHOD OF PAYMENT:

(Check only one)



Please charge my:



VISA



MasterCard

Card Number

Expiry Date

Cardholder (please print)

Signature



Payment enclosed \$



Purchase
Order Number
(please enclose)

Authorized Signature

Catalogue Number	Title	Date of issue or indicate an "S" for subscription	Price (All prices exclude sales tax)		Quantity	Total \$
			Canada \$	Outside Canada US\$		

Note: Catalogue prices for clients outside Canada are shown in US dollars. Clients outside Canada pay total amount in US funds drawn on a US bank.

Subscription will begin with the next issue to be released.

Prices are subject to change. To Confirm current prices call 1 800 267-6677.

Canadian clients pay in Canadian funds and add 7% GST and applicable PST or HST.

Cheque or money order should be made payable to the
Receiver General for Canada.

GST Registration # R121491807

SUBTOTAL

DISCOUNT
(if applicable)

GST (7%)
(Canadian clients only, where applicable)

Applicable PST
(Canadian clients only, where applicable)

Applicable HST
(N.S., N.B., Nfld.)

GRAND TOTAL

PF 097019

THANK YOU FOR YOUR ORDER!



Statistics Canada
Statistique Canada

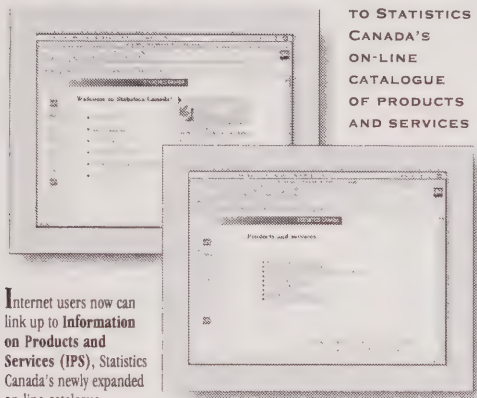
Canada



MERCI DE VOTRE COMMANDE!



GET Connected



TO STATISTICS
CANADA'S
ON-LINE
CATALOGUE
OF PRODUCTS
AND SERVICES

Internet users now can link up to **Information on Products and Services (IPS)**, Statistics Canada's newly expanded on-line catalogue.

Up-to-date and complete, **IPS** is a fully searchable listing of all current Statistics Canada publications, research papers, electronic products and services. It is the most extensive reference source available on all of Statistics Canada's information assets.

As part of our World Wide Web site, the **IPS** connects users to more than 2,000 entries documenting the full range of Statistics Canada products and services. With **IPS**, you find what you want, when you want it. Whether you're searching for the latest census information, health sector tables or news-breaking economic reports, **IPS** has it listed.

Not sure exactly what you're looking for? No problem! **IPS** features a powerful **search tool** that locates thematically related products and services in a matter of seconds. Just type in the word that fits best and the system will point you to the sources where information is available. It's that easy.

YOUR INTERNET ACCESS ROUTE TO STATISTICS CANADA DATA

To start your search, go to "Products and Services" and then click on "Catalogue". Simple on-screen directions will guide you along.

As you will see, **IPS** provides you with key information on Statistics Canada releases: who to contact for customized data retrievals, what you can download either **free of charge** or at cost, and how you can obtain what you see listed on-screen. **IPS** also highlights time-saving features of the products and services we sell from our nine reference centres across Canada. It's the kind of information you need most when making those important purchase decisions.

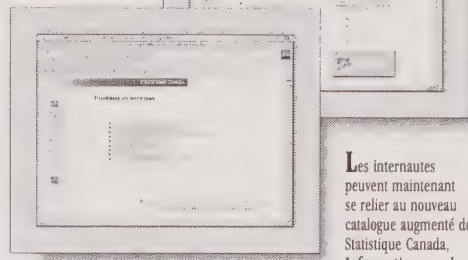
The Statistics Canada Web Site "is full of interesting facts and figures. There is no better place to get the big picture on the Canadian economy."

— David Zgodzinski
The Globe and Mail

Visit our Web site **TODAY** and discover how easily **IPS** can work for you.

Branchez- VOUS

AU CATALOGUE
EN LIGNE DES
PRODUITS ET
SERVICES DE
STATISTIQUE
CANADA



Les internautes peuvent maintenant se relier au nouveau catalogue augmenté de Statistique Canada, **Information sur des**

produits et services (IPS). À jour et complet, **IPS** offre une liste détaillée et facile à consulter des documents de recherche, produits électroniques, services et publications actuels de Statistique Canada. Il constitue la source de référence la plus complète sur les fonds d'information de l'agence.

Accessible à partir de notre site Web, **IPS** relie les utilisateurs à plus de 2 000 entrées décrivant la gamme complète des produits et services de Statistique Canada et leur permet de trouver ce qu'ils cherchent au moment où ils en ont besoin. Quelle que soit l'information recherchée, renseignements du plus récent recensement, tableaux sur le secteur de la santé ou rapports d'actualité sur l'économie, vous la trouverez dans **IPS**.

Vous ne savez pas exactement ce que vous cherchez? Aucun problème! **IPS** offre un **outil de recherche** puissant qui permet de repérer en quelques secondes les produits et services associés à un thème particulier. Il suffit de taper le mot qui décrit le mieux l'information recherchée pour que le système vous indique les sources où elle figure. C'est tout aussi simple que cela.

VOTRE CHEMIN D'ACCÈS INTERNET VERS LES DONNÉES DE STATISTIQUE CANADA

Pour commencer votre recherche, choisissez «Produits et services» puis cliquez sur «Catalogue». Des directives simples à l'écran vous aideront à naviguer.

Vous constaterez que **IPS** offre des renseignements essentiels sur les produits offerts par Statistique Canada : personne-ressource pour l'adaptation des extractions de données, ce que vous pouvez télécharger **gratuitement** ou moyennant des frais, comment obtenir les produits ou services qui figurent dans la liste à l'écran. **IPS** vous fait aussi gagner du temps en vous présentant les points saillants des produits et services vendus dans nos neuf centres de consultation au Canada. C'est le genre d'information essentielle dont vous avez besoin pour prendre des décisions d'acquisition importantes.

Le site Web de Statistique Canada «regorge de faits et chiffres intéressants. Aucune autre source n'offre une meilleure perspective globale sur l'économie canadienne.»

— David Zgodzinski
The Globe and Mail

Visitez notre site Web dès **AUJOURD'HUI** et découvrez la souplesse et l'efficacité de **IPS**.

<http://www.statcan.ca>

Forgetting Something?

Changing companies or even moving with the same company can be a very exciting time! So many things to do and so many details to look after... and then there's the packing... yikes!

There is one step that is essential to ensuring that you reach your destination with all the tools you need to do the job...

Let us know where you're moving to!

Don't forget to give us your new address so that you can continue to receive your subscriptions. To ensure that you don't miss an issue, please fill in the form below and fax a copy to 1-800-889-9734.

Vous oubliez quelque chose?

Changer de compagnie ou même déménager avec la compagnie peut être une expérience très excitante! Tant de choses à faire et de détails à considérer... et puis il y a l'emballage... aah!

Il existe un élément essentiel afin de garantir que vous atteigniez votre destination avec tous les outils dont vous avez besoin pour faire votre travail...

Faites-nous savoir où vous déménagez!

N'oubliez pas de nous communiquer votre nouvelle adresse afin que vous puissiez continuer de profiter de vos abonnements. Afin que vous ne ratiez aucun numéro, veuillez remplir la formule ci-dessous et envoyer une télécopie au 1-800-889-9734.



I've moved!

Please update the address
on all my subscriptions.

Customer Number / Client n°

Name / Nom

Company / Compagnie

Department / Ministère

Attention

Address / Adresse

City/ Ville

Province

Postal Code / Code postal

()

()

Phone / Téléphone

Fax / Télécopieur



Corporations Returns Act

1997

Loi sur les déclarations des personnes morales

1997



Data in many forms

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on the Internet, compact disc, diskette, computer printouts, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

How to obtain more information

Inquiries about this product and related statistics or services should be directed to: Annual Financial and Taxation Statistics Section, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (telephone: (613) 951-2604) or to the Statistics Canada Regional Reference Centre in:

Halifax	(902) 426-5331	Regina	(306) 780-5405
Montréal	(514) 283-5725	Edmonton	(780) 495-3027
Ottawa	(613) 951-8116	Calgary	(403) 292-6717
Toronto	(416) 973-6586	Vancouver	(604) 666-3691
Winnipeg	(204) 983-4020		

You can also visit our World Wide Web site:
<http://www.statcan.ca>

Toll-free access is provided for all users who reside outside the local dialing area of any of the Regional Reference Centres.

National enquiries line	1 800 263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1 800 363-7629
Order-only line (Canada and United States)	1 800 267-6677
Fax order line (Canada and United States)	1 877 287-4369

Ordering/Subscription information

All prices exclude sales tax

Catalogue no. 61-220-XPB, is published annually as a standard paper product. The prices for delivery in Canada is \$40.00. Outside Canada the cost is US \$40.00.

Please order by mail, at Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6; by phone, at (613) 951-7277 or 1 800 700-1033; by fax, at (613) 951-1584 or 1 800 889-9734; or by Internet, at order@statcan.ca. For changes of address, please provide both old and new addresses. Statistics Canada products may also be purchased from authorized agents, bookstores and local Statistics Canada offices.

Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner and in the official language of their choice. To this end, the agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

Des données sous plusieurs formes

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur Internet, disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordinarolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section des statistiques annuelles financières et fiscales, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-2604) ou à l'un des centres de consultation régionaux de Statistique Canada :

Halifax	(902) 426-5331	Regina	(306) 780-5405
Montréal	(514) 283-5725	Edmonton	(780) 495-3027
Ottawa	(613) 951-8116	Calgary	(403) 292-6717
Toronto	(416) 973-6586	Vancouver	(604) 666-3691
Winnipeg	(204) 983-4020		

Vous pouvez également visiter notre site sur le Web :
<http://www.statcan.ca>

Un service d'appel interurbain sans frais est offert à tous les utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres de consultation régionaux.

Service national de renseignements	1 800 263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1 800 363-7629
Numéro pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1 800 267-6677
Numéro pour commander par télécopieur (Canada et États-Unis)	1 877 287-4369

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Les prix ne comprennent pas les taxes de vente

Le produit n° 61-220-XPB au catalogue paraît annuellement en version imprimée standard. Au Canada, un numéro coûte 40 \$. À l'extérieur du Canada un numéro coûte 40 \$US.

Veillez commander par la poste, en écrivant à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6; par téléphone, en composant le (613) 951-7277 ou le 1 800 700-1033; par télécopieur, en composant le (613) 951-1584 ou le 1 800 889-9734; ou par Internet, en vous rendant à order@statcan.ca. Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresses. On peut aussi se procurer les produits de Statistique Canada auprès des agents autorisés, dans les librairies et dans les bureaux régionaux de Statistique Canada.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois et dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Statistics Canada

Industrial Organization and Finance Division
Annual Financial and Taxation Statistics Section

Corporations Returns Act

1997

Foreign Control in the Canadian Economy

Parliamentary Report

of the Minister of Industry under the Corporations
Returns Act

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des statistiques financières et fiscales

Loi sur les déclarations des personnes morales

1997

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie présenté sous l'emprise de
la Loi sur les déclarations des personnes morales



Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 2000

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise, without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

March 2000

Catalogue no. 61-220-XPB

Frequency: Annual

ISSN 1492-2800

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 2000

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

Mars 2000

N° 61-220-XPB au catalogue

Périodicité : annuelle

ISSN 1492-2800

Ottawa

Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a long-standing partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- ^P preliminary figures.
- ^r revised figures.
- x confidential.

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- ^P chiffres provisoires.
- ^r chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

NOTA :

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM Données disponibles sur CANSIM	CANSIM Matrix Numbers Numéro de matrice de CANSIM	
Current Series - Série courante	1988 - 1996	
Major financial characteristics, by industry group and control - Caractéristiques financières principales, par groupe de branches d'activité et contrôle	3275 - 3296	
Historical Series - Série historique	Old - Anciennes 1975 - 1985	New - Nouvelles 1980 - 1988
Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle		
For 182 industries - Pour 182 branches d'activité	9001 - 9182	7101 - 7279
For 34 industries - Pour 34 branches d'activité	9201 - 9234	7280 - 7313
Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle		
Leading 25 - Les 25 plus importantes	9301 - 9310	7314 - 7323
Leading 100 - Les 100 plus importantes	9331 - 9340	7324 - 7333
Leading 500 - Les 500 plus importantes	9381 - 9390	7334 - 7343
CRA (size) - De taille DPM	9441 - 9420	
All corporations - Toutes les sociétés	9421 - 9430	7344 - 7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984



Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984



Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA) was passed by Parliament in 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry Canada. The purpose of the Act is to collect financial and ownership information on the affairs of corporations (Part I) and labour unions (Part II) carrying on activities in Canada. With these data, we evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions. The Act was amended several times, most recently in 1998 to remove the labour unions component (Part II), leaving Part I of the Act unchanged. The revised Act, named the Corporations Returns Act, is equivalent to CALURA Part I.

Each year the Part I report to parliament provides insight into the financial nature of foreign control in Canada. The level and share of assets and operating revenue of foreign controlled enterprises in Canada are analyzed in order to provide a better understanding of this issue. Emerging trends and unusual movements are highlighted and explained whenever possible in order to bring new information into the public domain. This year, for example, the section on corporate concentration adds another dimension to the discussion of foreign control. Concentration measures the level of activity accounted for by the top foreign and Canadian controlled global enterprises.

As mentioned, beginning with reference period 1997, Statistics Canada no longer collects the CALURA Part II data. Statistics Canada has an ongoing review of its programs in which its key clients and its subject matter advisory committees, including in this case the Advisory Committee on Labour Statistics, are involved. In the process some surveys were identified as no longer required. The labour unions program is such a program. It differs from others so identified only in that it required an amendment to legislation before it was terminated. The labour unions program was identified as a candidate for elimination in significant part because

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA) a été adoptée par le Parlement en 1962 et elle est administrée par le statisticien en chef du Canada sous l'autorité du ministre de l'Industrie. Elle a pour objet la collecte de renseignements sur les finances et la propriété relativement aux affaires des sociétés (Partie I) et des syndicats (Partie II) qui exercent des activités au Canada. Avec ces données, nous déterminons l'étendue et les effets de la propriété et du contrôle de sociétés au Canada par des non-résidents, ainsi que l'étendue et les effets de l'association de canadiens avec des syndicats internationaux. La Loi a été modifiée à plusieurs reprises, la dernière fois en 1998 : on a alors éliminé le volet des syndicats (Partie II), sans modifier la Partie I. La Loi révisée, appelée Loi sur les déclarations des personnes morales, est la Partie I de la loi originale.

Chaque année, le rapport selon la Partie I, qui est présenté au Parlement, donne une idée de la nature financière du contrôle étranger au Canada. Le niveau et la part de l'actif et du revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger au Canada sont analysés pour que cette question soit mieux cernée. Les nouvelles tendances et les mouvements inhabituels sont mis en relief et expliqués là où c'est possible de sorte que les nouveaux éléments d'information soient rendus publics. Cette année, par exemple, la section sur la concentration des entreprises ajoute une autre dimension à l'examen du contrôle étranger. La concentration correspond au niveau d'activité attribuable aux plus grandes entreprises mondiales contrôlées à l'étranger et au Canada.

Comme nous l'avons indiqué, depuis la période de référence de 1997, Statistique Canada ne recueille plus de données de la Partie II de la CALURA. Statistique Canada revoit constamment ses programmes auxquels participent ses principaux clients et ses comités consultatifs spécialisés, notamment dans ce cas le Comité consultatif de la statistique du travail. En cours de route, nous avons déterminé que certaines enquêtes ne sont plus nécessaires. C'est le cas par exemple du programme des syndicats. Il diffère des autres ainsi devenus inutiles seulement en ce sens qu'il fallait modifier la loi avant d'y mettre fin. Il a été jugé que le programme des syndicats pouvait être supprimé en grande partie parce qu'il existe

alternative and in many respects more useful information exists from other sources.

When the CALURA legislation was introduced in 1962, international unions accounted for two thirds of union membership in Canada. Since then there has been a general downward trend and international unions now account for less than one third of Canadian union membership. The data also indicated a very gradual downward trend in unionization rates, with generally no large swings from year to year.

Nonetheless, data regarding unions are still available - some of which were not obtainable under the CALURA program. The Labour Force Survey provides a rich source of data on the size of the union movement, the socio-demographic characteristics of union members (and, for comparison, non-union workers), and the characteristics of the jobs that members and non-members hold (including industry, occupation, hours of work and wage rates). The data on flows, particularly flows associated with restructuring (growth in service jobs and the decline in goods producing employment), are obtainable from the Survey of Labour and Income Dynamics (Catalogue no. 75F0002MPE). Statistics Canada frequently publishes analytical tables on unionized/non-unionized workers. These data make it possible to compare job characteristics by industry, province, occupation, hours of work and wage rates, as well as socio-demographic characteristics such as age and gender. Further, Statistics Canada is prepared, from time to time and on a cost-recovery basis, to add questions to its surveys to meet the needs of its key users. Although the elimination of any Statistics Canada program may inconvenience some users, the Agency feels that the alternative data sources available in this case minimize those inconveniences.

d'autres renseignements, à de nombreux égards plus utiles, en provenance d'autres sources.

Lorsque la loi appelée CALURA a été adoptée en 1962, les syndicats internationaux comptaient pour plus des deux tiers de l'effectif syndical au Canada. Il y a eu depuis une tendance à la baisse généralisée et les syndicats internationaux comptent maintenant pour moins du tiers de l'effectif syndical au Canada. Les données indiquent également une tendance à la baisse très graduelle du taux de syndicalisation, avec généralement peu de mouvements importants d'une année à l'autre.

Les données au sujet des syndicats sont quand même encore disponibles - même que certaines ne l'étaient pas dans le cadre du programme CALURA. L'Enquête sur la population active constitue une riche source de données sur l'ampleur du mouvement syndical, les caractéristiques socio-démographiques des syndiqués (et, en comparaison, des travailleurs non syndiqués), ainsi que des caractéristiques des emplois occupés tant par les syndiqués que les non-syndiqués (notamment la branche d'activité, la profession, les heures de travail et les salaires). Les données sur les flux, en particulier les flux associés avec la restructuration (croissance de l'emploi dans les services et baisse dans la branche de la production de biens), existent dans l'Enquête sur la dynamique du travail et du revenu (n° 75F0002MPF au catalogue). Statistique Canada publie fréquemment des tableaux analytiques sur les travailleurs syndiqués et non syndiqués. Il est possible avec ces données de comparer les caractéristiques de l'emploi selon la branche d'activité, la province, la profession, les heures de travail et les salaires, de même que les caractéristiques socio-démographiques comme l'âge et le sexe. En outre, Statistique Canada est disposé à l'occasion, contre recouvrement des coûts, à ajouter à ses enquêtes des questions visant à répondre aux besoins de ses principaux utilisateurs. L'élimination d'un programme de Statistique Canada peut être un inconvénient pour certains utilisateurs, mais le Bureau est d'avis que les autres sources de données disponibles dans ce cas en minimise la portée.

Krishna Sahay,

Corporations Returns Act
Administration

Krishna Sahay,

Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales

Table of Contents**Tables des matières**

	Page		Page
Executive Summary	7	Résumé	7
Section I - All Industries	9	Section I - Toutes les branches d'activité	9
Foreign Control	11	Contrôle étranger	11
Major Industry Groups (Financial vs. Non-Financial)	12	Principales branches d'activité (secteur financier et non financier)	12
Geographic Source of Foreign Control	12	Origine géographique du contrôle étranger	12
Section II - Finance and Insurance Industries	15	Section II - Branches d'activité financières et assurances	15
Overview	17	Vue d'ensemble	17
Industrial Distribution	19	Distribution sectorielle	19
Foreign Control	20	Contrôle étranger	20
Geographic Source of Foreign Control	21	Origine géographique du contrôle étranger	21
Section III - Non-Financial Industries	25	Section III - Branches d'activité non financières	25
Overview	27	Vue d'ensemble	27
Foreign Control	28	Contrôle étranger	28
Industrial Detail	31	Résultats selon les branches d'activité	31
Distribution by Industry	34	Distribution par branche d'activité	34
Share by Industry	36	Part selon la branche d'activité	36
Section IV - Corporate Concentration	39	Section IV - Concentration des entreprises	39
Aggregate Concentration	41	Concentration globale	41
All Industries	41	Ensemble des branches	41
Ranking by Assets	41	Classement selon l'actif	41
Ranking by Operating Revenue	43	Classement selon les revenus d'exploitation	43
Statistical Notes and Definitions	45	Notes statistiques et définitions	45
Appendix Tables	57	Tableaux annexés	57

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **Krishna Sahay**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **Trish Horricks**, Chief, Annual and Financial Taxation Statistics

Economist

- **Stewart Taylor**, Unit Head

Support

- **Jeannine D'Angelo**, Client Services
- **Hilary Wojciechowska**, Publishing Coordinator

For further information, please contact Stewart Taylor (telephone (613) 951-6564, fax (613) 951-0318, email taylste@statcan.ca).

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to Jeannine D'Angelo, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa; telephone (613) 951-9856, fax (613) 951-0318.

Data available are subject to the confidentiality provisions of the Corporations Returns Act and the Statistics Act.

Related Publications

Catalogue No.	Title
61-221	CALURA, Aspects of Business Organization
61-222	CALURA, Aspects of Foreign Control
61-517	Inter-Corporate Ownership, Biannual; also available on CD-ROM and updated quarterly
61-219	Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual
61-008	Quarterly Financial Statistics for Enterprises
67-202	Canada's International Investment Position, Annual
67-203	Canada's International Transactions in Services, Annual

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de :

- **Krishna Sahay**, directeur, Division de l'organisation et des finances de l'industrie
- **Trish Horricks**, chef, Statistiques annuelles financières et fiscales

Économiste

- **Stewart Taylor**, chef d'unité

Soutien

- **Jeannine D'Angelo**, Services aux clients
- **Hilary Wojciechowska**, Coordinatrice de publications

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Stewart Taylor au (613) 951-6564, par télécopieur au (613) 951-0318, ou par courriel à taylste@statcan.ca.

Disponibilité de données supplémentaires

Des tableaux autres que ceux qui sont publiés peuvent être établis et distribués selon une formule de recouvrement des frais. Les demandes doivent être adressées à Jeannine D'Angelo, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa; téléphone (613) 951-2604, télécopieur (613) 951-0318.

Les données disponibles sont assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité de la Loi sur les déclarations des personnes morales et de la Loi sur la statistique.

Publications connexes

N° de catalogue	Titre
61-221	CALURA : Aspects de l'organisation des entreprises
61-222	CALURA : Aspects du contrôle étranger
61-517	Liens de parenté entre sociétés, bisannuelle, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles
61-219	Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle
61-008	Statistiques financières trimestrielles des entreprises
67-202	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle
67-203	Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

Executive Summary

In 1997 the foreign controlled shares of both assets and operating revenues of enterprises continued their growth trend of the nineties, with modest increases. The share of foreign controlled assets rose to 22.6%, up from 21.7% recorded in 1996. The operating revenues of foreign controlled enterprises also grew, although marginally, to 31.0%, up only 0.2% from 1996.

All industries, except energy, metallic minerals and metal products and electrical and electronic products, experienced gains in share of foreign control of assets since 1988. The industries with the highest levels of foreign control in 1997 are the chemical, chemical products and textiles (71.1%) and transportation equipment industries (52.6%).

Again, all industries except metallic minerals and metal products and electrical and electronic products showed growth in the foreign control share of operating revenue since 1988. As with foreign controlled assets, operating revenue held by foreign controlled enterprises was greatest in the chemical, chemical products and textiles (66.7%) and transportation equipment industries (55.3%). The continued strength in the exports of motor vehicles and related automotive equipment by US controlled enterprises contributes greatly to the strength of enterprises in the foreign controlled transportation equipment industry.

The stronger growth of foreign controlled enterprises and the upward trend in the share of foreign controlled operating revenue are due, in part, to continued globalization. Globalization refers to the spread of enterprises, their products and factors of production, and even the movement of markets across national boundaries. The relaxation of trade barriers, tax incentives, and the worldwide improvement of transportation and communications infrastructures greatly facilitated the process of globalization in recent years. Larger corporations, whether Canadian or foreign controlled, are best positioned to exploit the opportunities created by globalization. Since foreign controlled corporations are generally large, their growth rates have been

Résumé

En 1997, la part du contrôle étranger tant de l'actif que du revenu d'exploitation des entreprises a poursuivi sa tendance à la hausse des années 90 et a augmenté légèrement. La part de l'actif sous contrôle étranger est passée de 21,7 % en 1996 à 22,6 %. Les revenus d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger ont également augmenté, bien que de façon minime, pour atteindre 31,0 %, soit une hausse de seulement 0,2 % par rapport à 1996.

Toutes les branches, sauf celles de l'énergie, des minéraux et des produits métalliques, ainsi que des produits électriques et électroniques, enregistrent une hausse de la part de contrôle étranger de leur actif depuis 1988. Les branches pour lesquelles le contrôle étranger était le plus élevé en 1997 sont les produits chimiques et les textiles (71,1 %), ainsi que le matériel de transport (52,6 %).

Encore une fois, toutes les branches d'activité, sauf les minéraux et les produits métalliques, ainsi que les produits électriques et électroniques, ont enregistré une croissance de la part de leurs revenus d'exploitation sous contrôle étranger depuis 1988. Tout comme pour l'actif sous contrôle étranger, le revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger a été le plus élevé pour les produits chimiques et les textiles (66,7 %) et le matériel de transport (55,3 %). La vigueur soutenue des exportations de véhicules automobiles et du matériel automobile connexe par des entreprises sous contrôle américain a beaucoup contribué à la force des entreprises dans le secteur du matériel de transport sous contrôle étranger.

La croissance plus vigoureuse des entreprises sous contrôle étranger et la tendance à la hausse de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger sont attribuables en partie à la poursuite de la mondialisation. On entend par mondialisation l'expansion des entreprises, de leurs produits et des facteurs de production, et même du mouvement des marchés, au-delà des frontières nationales. L'élimination des barrières commerciales, les stimulants fiscaux et l'amélioration sur le plan mondial des infrastructures de transport et de communication ont beaucoup facilité le phénomène de la mondialisation depuis quelques années. Les grandes sociétés, qu'elles soient sous contrôle canadien ou sous contrôle étranger, sont les mieux positionnées pour tirer parti des occasions engendrées par la mondialisation. Comme les sociétés

more rapid than the average for all Canadian corporations.

The US continues to dominate the foreign controlled share of both operating revenue and assets, with 21.1% and 13.0% respectively. The 0.8% percent increase in the US controlled share of assets from 1996 is the major contributor to the foreign controlled share of assets increase in 1997.

Despite the trend of increasing foreign ownership at the enterprise level, the sum of operations in Canada of the enterprises under common control (referred to as global enterprises) are predominantly Canadian controlled. When the operations in Canada of the largest 25 global enterprises are ranked by assets, only about 4% of assets are controlled by foreign interests. On the other hand, over 40% of assets held by the largest 25 global enterprises are controlled by Canadian global enterprises. Only the Canadian operations of enterprises located in Canada are included in the asset and revenue totals of the global enterprise. Some of the larger foreign controlled global enterprises may conduct the majority of their operations outside Canada. As well, government regulation in sectors (e.g., the banking industry) may curtail the domestic activity of larger foreign controlled enterprises.

sous contrôle étranger ont généralement une grande envergure, leur taux de croissance a été plus rapide que la moyenne pour toutes les sociétés canadiennes.

Les États-Unis prennent toujours la plus grande part du contrôle étranger tant du revenu d'exploitation que de l'actif, avec 21,1 % et 13,0 % respectivement. La hausse de 0,8 % de la part de l'actif sous contrôle américain par rapport à 1996 est la cause principale de l'accroissement en 1997 de la part de l'actif sous contrôle étranger.

Malgré la tendance à la hausse de la propriété étrangère au niveau de l'entreprise, la totalité des activités au Canada des entreprises sous contrôle commun (qu'on appelle "entreprises mondiales") est essentiellement sous contrôle canadien. Si l'on classe selon l'actif les activités au Canada des 25 plus grandes entreprises mondiales, on constate que seulement 4 % de l'actif est contrôlé par des intérêts étrangers. Par contre, plus de 40 % de l'actif appartenant aux 25 plus grandes entreprises mondiales est contrôlé par des entreprises mondiales canadiennes. Seulement les activités canadiennes des entreprises situées au Canada sont incluses dans le total de l'actif et du revenu de l'entreprise mondiale. Certaines des plus grandes entreprises mondiales sous contrôle étranger peuvent exercer la plus grande partie de leurs activités à l'extérieur du Canada. En outre, la réglementation publique dans certains secteurs (p. ex., le secteur bancaire) peut réduire l'activité au Canada des plus grandes entreprises sous contrôle étranger.

Section I

All Industries

Section I

Toutes les branches d'activité

Foreign Control

This report presents measures of foreign control on two bases: the share of assets of Canadian enterprises controlled by foreign entities; and the share of revenues. Enterprises, in this and subsequent sections of this report, are defined by their ability to report a complete and consolidated set of financial statements for their Canadian operations.

The current value of assets owned by an enterprise, whether foreign or Canadian controlled, reflects financial decisions and results over an extended period. Therefore, an asset-based measure of foreign control reflects economic decisions and market conditions prevailing over a period of years, and is likely to reflect longer term trends. On the other hand, operating revenues normally reflect business conditions in a particular year and are therefore more volatile and quicker to react to current business conditions. Consequently, revenue-based measurements of the share of foreign ownership are more likely to fluctuate rapidly.

In 1997 the share of foreign controlled assets of enterprises operating in Canada increased to 22.6%, up from 21.7% in 1996. This continues the pattern of relative stability in this series over the past decade (the foreign share of assets fluctuated a mere 2.1 percentage points from 1988 to 1997).

In 1997, the level of foreign controlled operating revenue rose 0.2 percentage points to 31.0%. Despite this small increase from 1996, the foreign share of operating revenue increased steadily from just over 25% in 1988. Chart 1.1 compares the foreign controlled share of assets and operating revenue since 1988.

Foreign controlled assets of enterprises operating in Canada reached \$706.9 billion in 1997, up 12.0% or \$75.9 billion from 1996. This increase represents the largest year over year increase in the past 10 years.

Contrôle étranger

Le présent rapport expose des éléments de mesure du contrôle étranger sous deux aspects : la part de l'actif d'entreprises canadiennes contrôlées par des entités étrangères, et la part des revenus. Les entreprises, dans la présente partie et les parties postérieures du rapport, sont définies selon leur capacité de présenter un ensemble complet et consolidé d'états financiers pour leurs activités au Canada.

La valeur actuelle de l'actif appartenant à une entreprise, qu'elle soit sous contrôle étranger ou sous contrôle canadien, découle de ses décisions et de ses résultats financiers sur une période prolongée. Par conséquent, la mesure du contrôle étranger selon l'actif reflète les décisions économiques et la conjoncture du marché qui existait pendant un certain nombre d'années et elle est susceptible de traduire les tendances à plus long terme. Par ailleurs, le revenu d'exploitation traduisent habituellement la conjoncture des affaires une année donnée et elles sont par conséquent plus instables et plus rapides à réagir à la conjoncture actuelle. C'est ainsi que les mesures fondées sur le revenu pour déterminer la part de la propriété étrangère sont plus susceptibles de fluctuer rapidement.

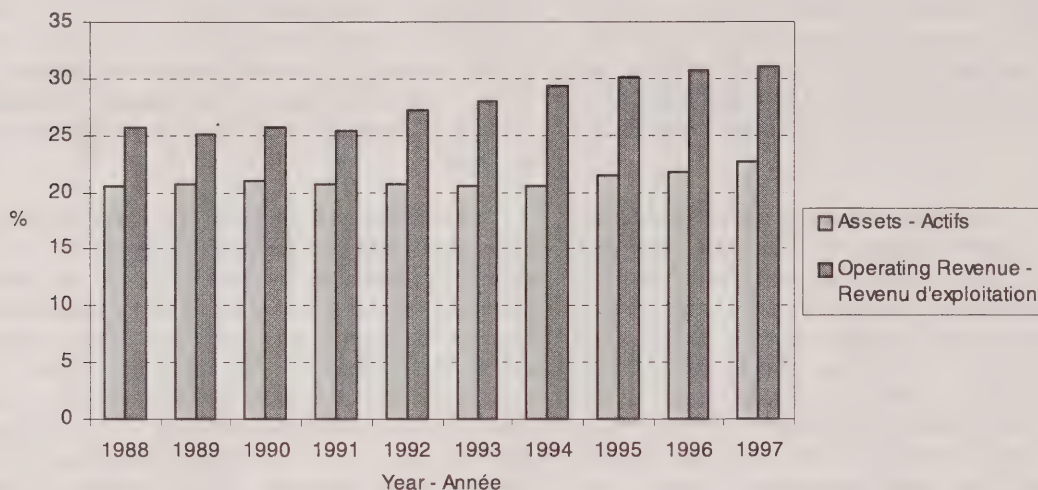
En 1997, la part de l'actif des entreprises sous contrôle étranger qui exerçaient des activités au Canada est passé à 22,6 %, comparativement à 21,7 % en 1996, pour ainsi maintenir une stabilité relative constante dans cette série au cours de la dernière décennie (la part étrangère de l'actif a fluctué d'à peine 2,1 points de 1988 à 1997).

Le niveau des revenus d'exploitation sous contrôle étranger s'est élevé en 1997 de 0,2 point pour atteindre 31,0 %. Malgré cette hausse modeste par rapport à 1996, la part étrangère du revenu d'exploitation a augmenté constamment à partir d'un peu plus de 25 % en 1988. On trouve au graphique 1.1 une comparaison de la part de l'actif et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger depuis 1988.

L'actif sous contrôle étranger des entreprises exerçant une activité au Canada s'est élevé à 706,9 milliards de dollars en 1997, soit une hausse de 12,0 % ou de 75,9 milliards de dollars par rapport à 1996. Cette augmentation est la plus forte d'une année à l'autre depuis dix ans.

Chart 1.1
Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, 1988 to 1997

Graphique 1.1
Part de l'actif et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité, 1988 à 1997



Major Industry Groups (Financial vs. Non-financial)

The foreign controlled share of assets in both the financial and non-financial industries remained relatively flat until 1994. Since 1994, both industry groups have experienced a similarly minor increase in share.

The foreign controlled share of operating revenue in the financial and non-financial sectors also increased modestly in the past decade, although it has levelled off in the past few years.

In 1997 foreign controlled assets for all industries increased 12.0%, while operating revenue's growth in the foreign controlled sector of the economy rose 6.0%. Most of this strength can be attributed to the non-financial industries, which grew at 6.4% in 1997.

Geographic Source of Foreign Control

United States controlled enterprises continued to dominate the foreign sector of the Canadian

Principales branches d'activité (secteur financier et non financier)

La part de l'actif sous contrôle étranger dans les branches tant financières que non financières est restée relativement stable jusqu'en 1994. Depuis 1994, les deux secteurs ont enregistré une augmentation mineure similaire de leur part.

La part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger dans le secteur financier et le secteur non financier a également augmenté de façon modérée au cours de la dernière décennie, bien qu'elle se soit stabilisée depuis quelques années.

En 1997, l'actif sous contrôle étranger pour toutes les branches a augmenté de 12,0 %, tandis que la croissance du revenu d'exploitation dans le secteur de l'économie sous contrôle étranger a été de 6,0 %. La plus grande partie de cette vigueur peut être attribuée aux branches d'activité non financières, et dont la croissance est de 6,4 % en 1997.

Origine géographique du contrôle étranger

Les entreprises sous contrôle américain dominent encore le secteur étranger de l'économie canadienne

economy, accounting for 13.0% of total corporate assets in 1997, having increased steadily since 1991 (Chart 1.2). The American share of operating revenue gradually rose, reaching 21.1% in 1997, up from 16.4% in 1991.

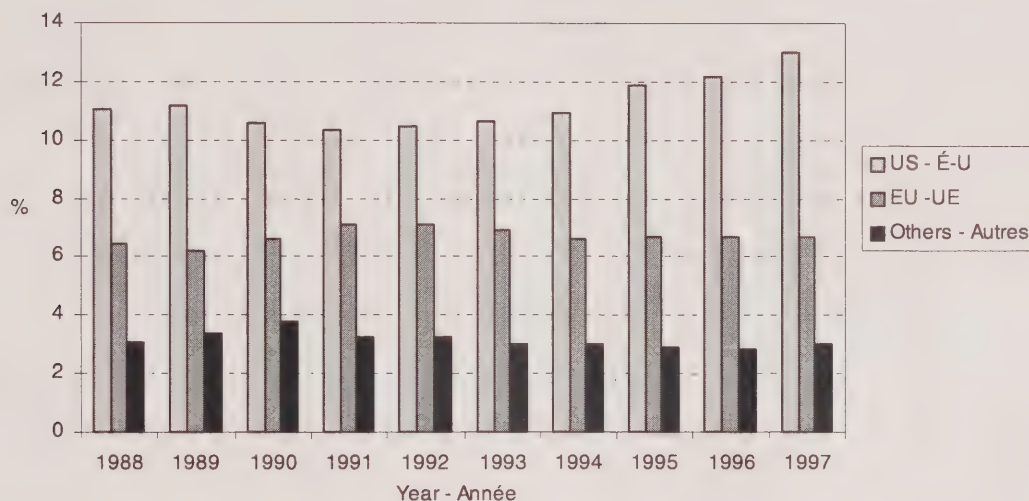
puisqu'elles comptaient pour 13,0 % du total de l'actif des sociétés en 1997, ayant augmenté de façon soutenue depuis 1991 (Graphique 1.2). La part américaine du revenu d'exploitation a augmenté progressivement pour atteindre 21,1 % en 1997, contre 16,4 % en 1991.

Chart 1.2

Foreign Controlled Share of Assets,
All Industries, 1988 to 1997

Graphique 1.2

Part de l'actif sous contrôle étranger,
toutes les branches d'activité, 1988 à 1997



The share of both assets and operating revenue fluctuated by less than one percentage point for the European Union (EU)¹ controlled enterprises since 1988. Similar stability, in terms of share percentage, is found for the other foreign controlled enterprises in both assets and operating revenue.

Growth in assets for most foreign controlled enterprises was very strong in 1997. United States enterprises enjoyed a 14.4% increase over 1996, averaging 7.8%. Average asset growth in the European Union was also very strong at 6.2% over the same time period.

La part à la fois de l'actif et du revenu d'exploitation a fluctué de moins d'un point pour les entreprises sous le contrôle de l'Union européenne (UE)¹ depuis 1988. On observe une stabilité semblable, en pourcentage de la part, pour les autres entreprises sous contrôle étranger tant pour l'actif que pour le revenu d'exploitation.

L'augmentation de l'actif pour la plupart des entreprises sous contrôle étranger a été très forte en 1997. Les entreprises américaines dégagent une hausse de 14,4 % par rapport à 1996, soit une moyenne de 7,8 %. La croissance moyenne de l'actif dans l'Union européenne a également été très forte (6,2 %) au cours de la même période.

¹. The countries forming the EU in this publication are: the United Kingdom, the Netherlands, France, Germany, Italy, Belgium, Denmark, Greece, Ireland, Luxembourg, Portugal and Spain.

¹. Les pays compris dans l'UE dans cette publication comprennent : le Royaume-Uni, la France, l'Allemagne, les Pays-Bas, l'Italie, la Belgique, le Danemark, la Grèce, l'Irlande, le Luxembourg, le Portugal et l'Espagne.

Growth in operating revenues of foreign controlled enterprises in 1997 was not as robust as assets, but was still quite healthy. United States controlled enterprises reported operating revenues growing at 5.5% in 1997, while the European Union and other foreign controlled enterprises grew at 7.7% and 6.4% respectively.

La croissance du revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger en 1997 n'a pas été aussi vigoureuse que celle de l'actif, mais elle a été quand même assez robuste. Les entreprises sous contrôle américain ont déclaré des revenus d'exploitation, avec une croissance de 5,5 % en 1997, tandis que les entreprises sous le contrôle de l'Union européenne et d'autres pays étrangers ont enregistré respectivement des hausses de 7,7 % et de 6,4 %.

Section II

Finance and Insurance Industries

Section II

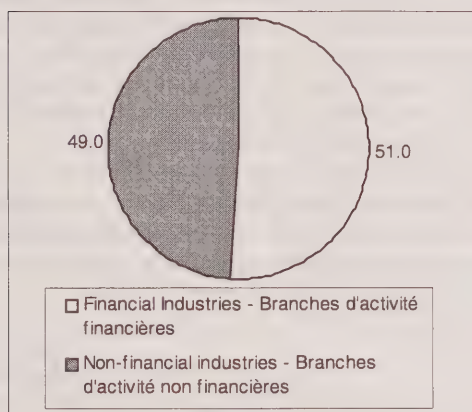
**Branches d'activité financières et
assurances**

Overview

In 1997, the finance and insurance industries (financial sector) accounted for 51.0% of assets and 10.2% of corporate operating revenue of all industries (Charts 2.1 and 2.2). The share of assets in the financial sector has edged up steadily since 1988, when the financial sector constituted 46.2% of the assets share for all industries.

Chart 2.1
Share of Assets by
Industry Group, 1997

Graphique 2.1
Part de l'actif par
branche d'activité, 1997



The share of operating revenue held by the financial sector, on the other hand, fluctuated from a high of 13.1% in 1991 to its present low of 10.2%.

Assets in the financial sector grew at 7.9% in 1997, falling short of the 11.5% growth experienced in 1996. Most of the strength can be attributed to the deposit-accepting intermediaries industry, whose assets grew at 8.6%, accounting for 72.1% of assets held by financial industries. Growth of assets held by enterprises in other financial intermediaries industries grew at 7.4%, with these enterprises' assets accounting for 12.4% of the financial industry aggregate, while growth of assets in the insurance industry grew at 5.1%, accounting for 15.5% of the financial industry total.

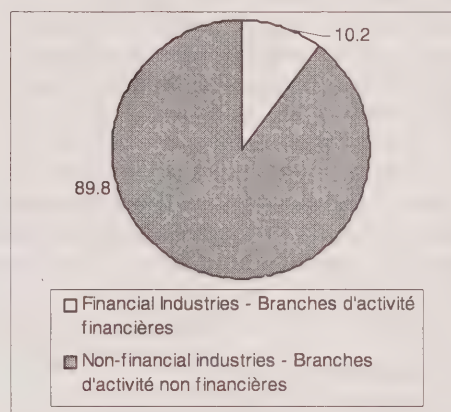
The growth of operating revenue of enterprises residing in the financial sector inched upward at 1.5% in 1997. Operating revenue in the insurance

Vue d'ensemble

En 1997, les branches des finances et de l'assurance (le secteur financier) ont compté pour 51,0 % de l'actif et 10,2 % des revenus d'exploitation des entreprises de toutes les branches (Graphiques 2.1 et 2.2). La part de l'actif dans le secteur financier augmente constamment depuis 1988, lorsque le secteur financier représentait 46,2 % de la part de l'actif pour toutes les branches.

Chart 2.2
Share of Operating Revenue
by Industry Group, 1997

Graphique 2.2
Part du revenu d'exploitation
par branche d'activité, 1997



La part du revenu d'exploitation du secteur financier par ailleurs a fluctué entre un sommet de 13,1 % en 1991 et son creux actuel de 10,2 %.

L'actif dans le secteur financier a augmenté de 7,9 % en 1997, pourcentage inférieur à celui de 11,5 % en 1996. Cette vigueur est surtout attribuable aux secteurs des intermédiaires de dépôts dont l'actif a augmenté de 8,6 % pour ainsi représenter 72,1 % de l'actif appartenant au secteur financier. La croissance de l'actif appartenant à des entreprises dans d'autres secteurs des intermédiaires financiers a augmenté de 7,4 %, l'actif de ces entreprises représentant 12,4 % du total des branches financières, tandis que la croissance de l'actif dans le secteur de l'assurance a été de 5,1 %, pour représenter 15,5 % du total des branches financières.

La croissance du revenu d'exploitation des entreprises appartenant au secteur financier a progressé de 1,5 % en 1997. Le revenu d'exploitation dans le secteur

industry grew at 3.7%, accounting for most of this increase and making up 39.9% of the operating revenue of the financial industries sector.

Growth in operating revenues of the financial sector, especially in the deposit-accepting intermediaries, appears to fluctuate strongly from year to year. This may be due, in part, to movements in the interest rates. For instance, Canadian chartered banks, which form the largest component of the deposit-accepting intermediaries, experienced huge gains in operating revenue in 1995 due, in part, to the increase of the Bank rate in 1995². In 1995, growth of operating revenue shot up to 12.2%, a significant departure from the tepid growth experienced for most of the decade thus far (Chart 2.3). Most of this strength was attributable to deposit-accepting intermediaries, whose operating revenues grew at 18.2%. Operating revenues are lower in 1996 and 1997, but remain positive despite lower interest rates because of the growth of non-interest income (such as service charges and commissions) in the banking sector during that period.

de l'assurance a augmenté de 3,7 % pour ainsi représenter la plus grande partie de cette hausse et constituer 39,9 % du revenu d'exploitation des branches financières.

La croissance du revenu d'exploitation du secteur financier, surtout pour les intermédiaires de dépôts, semble fluctuer beaucoup d'une année à l'autre. Cette situation s'explique peut-être en partie par l'évolution des taux d'intérêt. Ainsi, les banques canadiennes, qui constituent le bloc le plus important des intermédiaires de dépôts, ont enregistré des hausses considérables de leurs revenus d'exploitation en 1995 en raison en partie de l'accroissement du taux d'escompte en 1995². En 1995, la croissance du revenu d'exploitation a progressé jusqu'à 12,2 %, soit beaucoup plus que la croissance observée depuis le début de la décennie (Graphique 2.3). Cette vigueur est surtout attribuable aux intermédiaires de dépôts, dont les revenus d'exploitation ont augmenté de 18,2 %. Les revenus d'exploitation sont inférieurs en 1996 et 1997, mais ils restent positifs malgré la baisse des taux d'intérêt compte tenu de la croissance des revenus autres que les intérêts (comme les frais de service et les commissions) dans le secteur bancaire au cours de cette période.

Chart 2.3
Growth in Operating Revenue,
Financial Industries, 1989 to 1997

Graphique 2.3
Croissance du revenu d'exploitation,
branches d'activité financières, 1989 à 1997



². The Bank rate averaged 7.31% in 1995, while the rate since 1992 averaged 2 percentage points lower.

². Le taux d'escompte a été en moyenne de 7,31 % en 1995, tandis que le taux depuis 1992 a été en moyenne inférieur de 2 points.

Industrial Distribution

Assets held by enterprises in the financial sector fluctuated very little from industry to industry in the past five years. Within the deposit-accepting intermediaries sector, for example, share of assets held as a proportion of all assets within the financial sector never fell below 71.4% or exceeded 72.1%, a swing of less than 1%.

Movement of operating revenue share among financial industries was very stable as well. The share of operating revenue recorded by deposit-accepting intermediaries ranged from 44.8% in 1994 to 46.0% in 1997, an increase of only 1.2%. During the same period, the share of operating revenue recorded by enterprises in the insurance industry fell from 41.7% to 39.9%.

In absolute terms, operating revenues held by enterprises in the deposit-accepting intermediaries industry resided at \$66.6 billion in 1994 and rose \$12.2 billion to \$78.8 billion in 1997, an increase of 18.3%. During the same time period, insurers' operating revenue climbed 10.4% (Table 2.1).

Distribution sectorielle

L'actif des entreprises du secteur financier a très peu fluctué d'une branche à l'autre au cours des cinq dernières années. Dans le secteur des intermédiaires de dépôts, par exemple, la part de l'actif en tant que proportion de la totalité de l'actif appartenant au secteur financier n'est jamais tombée en dessous de 71,4 % et n'a jamais dépassé 72,1 %, soit un mouvement de moins de 1 %.

Le mouvement de la part du revenu d'exploitation parmi les branches financières a été très stable également. La part du revenu d'exploitation obtenue par les intermédiaires de dépôts s'est située entre 44,8 % en 1994 et 46,0 % en 1997, soit une augmentation de seulement 1,2 %. Au cours de la même période, la part des revenus d'exploitation obtenus par les entreprises du secteur de l'assurance a reculé de 41,7 % à 39,9 %.

En chiffres absolus, les revenus d'exploitation des entreprises du secteur des intermédiaires de dépôts se sont établies à 66,6 milliards de dollars en 1994 et ont augmenté de 12,2 milliards pour atteindre 78,8 milliards en 1997, soit une hausse de 18,3 %. Au cours de la même période, le revenu d'exploitation des assureurs a grimpé de 10,4 % (Tableau 2.1).

Table 2.1 - Operating Revenue Value and Growth by Industry, 1988 to 1997

Tableau 2.1 - Valeur et croissance du revenu d'exploitation par branche, 1988 à 1997

	Deposit Accepting Intermediaries - Inter- médiaires de dépôts		Insurers - Assureurs		Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers		Total	
	\$000,000 \$	%	\$000,000 \$	%	\$000,000 \$	%	\$000,000 \$	%
1988	59,754		46,122		16,074		121,950	
1989	75,070	25.6	51,723	12.1	19,235	19.7	146,028	19.7
1990	85,049	13.3	56,156	8.6	19,536	1.6	160,741	10.1
1991	81,892	-3.7	58,912	4.9	18,699	-4.3	159,503	-0.8
1992	72,049	-12.0	59,720	1.4	17,861	-4.5	149,630	-6.2
1993	66,024	-8.4	61,939	3.7	18,873	5.7	146,836	-1.9
1994	66,598	0.9	61,920	-	20,034	6.2	148,552	1.2
1995	78,751	18.2	65,947	6.5	21,911	9.4	166,609	12.2
1996	78,656	-0.1	65,907	-0.1	24,095	10.0	168,658	1.2
1997	78,756	0.1	68,331	3.7	24,092	-	171,179	1.5

Foreign Control

The foreign controlled share of assets and operating revenue in enterprises of the financial sector remained relatively constant over the past decade. The share of assets only fluctuated 1.4 percentage points, while operating revenue moved within a 3.2 percentage point range over the last decade.

Assets held by both foreign and Canadian controlled enterprises in the financial sector grew steadily since 1988, averaging 7.9% and 6.8% respectively for the foreign and Canadian controlled enterprises in the financial sector (Table 2.2). Growth in operating revenue of enterprises in the financial sector was not as strong as assets. Foreign controlled enterprises' operating revenue growth averaged 4.7%, while Canadian enterprises averaged 3.5% in the financial sector over the previous 10-year period. These lower average growth rates for operating revenues were due, in large part, to the greater negative impact the recession had on operating revenues. The recession in the early nineties hit the operating revenues of enterprises harder than assets holdings, as growth was negative for both foreign and Canadian controlled enterprises.

Contrôle étranger

La part de l'actif et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger dans les entreprises du secteur financier est restée relativement constante au cours de la dernière décennie. La part de l'actif n'a fluctué que de 1,4 point, tandis que le revenu d'exploitation a fluctué dans une fourchette de 3,2 points au cours de la dernière décennie.

L'actif des entreprises du secteur financier sous contrôle tant étranger que canadien a augmenté de façon soutenue depuis 1988, en moyenne de 7,9 % et de 6,8 % respectivement pour les entreprises du secteur financier sous contrôle étranger et canadien (Tableau 2.2). La croissance du revenu d'exploitation des entreprises du secteur financier n'a pas été aussi vigoureuse que celle de l'actif. La croissance des revenus d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger a été en moyenne de 4,7 %, tandis que les entreprises canadiennes ont dégagé en moyenne une hausse de 3,5 % dans le secteur financier au cours de la période antérieure de 10 ans. Ces taux de croissance moyens inférieurs pour le revenu d'exploitation sont attribuables en grande partie à l'effet négatif plus prononcé que la récession a eu sur le revenu d'exploitation. La récession au début des années 90 s'est répercutée plus fortement sur le revenu d'exploitation des entreprises que sur leur actif, car la croissance a été négative pour les entreprises sous contrôle tant étranger que canadien.

Table 2.2 - Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Control, 1989 to 1997

Tableau 2.2 - Actif et revenu d'exploitation, branches des finances et de l'assurance, selon le contrôle, 1989 à 1997

	Assets - Actif				Operating Revenue - Revenu d'exploitation			
	Foreign - Étranger		Canadian - Canadien		Foreign - Étranger		Canadian - Canadien	
	\$000,000 \$	%	\$000,000 \$	%	\$000,000 \$	%	\$000,000 \$	%
1989	168,398	12.2	795,123	10.9	32,836	13.0	113,192	21.9
1990	184,721	9.7	846,701	6.5	36,281	10.5	124,460	10.0
1991	189,081	2.4	888,238	4.9	36,175	-0.3	123,328	-0.9
1992	195,047	3.2	916,336	3.2	35,044	-3.1	114,586	-7.1
1993	206,976	6.1	984,608	7.5	35,873	2.4	110,963	-3.2
1994	221,293	6.9	1,045,976	6.2	36,964	3.0	111,588	0.6
1995	235,453	6.4	1,088,238	4.0	42,257	14.3	124,353	11.4
1996	267,270	13.5	1,208,284	11.0	43,265	2.4	125,392	0.8
1997	298,076	11.5	1,294,181	7.1	43,990	1.7	127,189	1.4
Compound % - % composé		7.9		6.8		4.7		3.5

Geographic Source of Foreign Control

In the late eighties, the US surpassed the European Union (EU) in terms of share of operating revenue. During the recession, however, the operating revenue share held by the EU eclipsed that of the US. In 1991, the European Union's share of operating revenue reached \$16.7 billion, while the US share amounted to only 15.7 billion. Soon after the recession, however, the US rebounded and regained its share of operating revenue. The US overtook the EU in 1994 and continues to remain above the EU in value and share into 1997 (Table 2.3). US strength in consumer and business financing and other financial intermediaries was a major contributor to this recent trend.

Origine géographique du contrôle étranger

À la fin des années 80, les États-Unis ont dépassé l'Union européenne (UE) pour ce qui est de la part du revenu d'exploitation. Au cours de la récession toutefois, la part du revenu d'exploitation de l'UE a éclipsé celle des États-Unis. En 1991, la part de l'Union européenne pour les revenus d'exploitation a atteint 16,7 milliards de dollars, tandis que celle des États-Unis ne s'élevait qu'à 15,7 milliards. Peu après la récession toutefois, la part des États-Unis a remonté pour retrouver son niveau antérieur. Les États-Unis ont dépassé l'UE en 1994 et sont encore au-dessus de l'UE pour ce qui est de la valeur et de la part en 1997 (Tableau 2.3). La vigueur des États-Unis pour le financement des consommateurs et des entreprises, ainsi que d'autres intermédiaires financiers, a beaucoup contribué à cette tendance récente.

Table 2.3 - Value of Assets and Operating Revenue across Financial Industries, by Country of Control, 1988 to 1997
Tableau 2.3 - Valeur de l'actif et du revenu d'exploitation par branches financières, par pays de contrôle, 1988 à 1997

	Assets - Actif				Operating Revenue - Revenu d'exploitation			
	US - É-U	EU - UE	Other Foreign - Autres pays	Total	US - É-U	EU - UE	Other Foreign - Autres pays	Total
	millions of dollars - millions de dollars				millions of dollars - millions de dollars			
1988	63,529	64,395	22,109	150,033	13,943	12,296	2,828	29,067
1989	70,481	67,975	29,942	168,398	15,239	13,677	3,920	32,836
1990	71,978	75,292	37,451	184,721	16,025	15,488	4,768	36,281
1991	72,095	89,943	27,043	189,081	15,670	16,718	3,787	36,175
1992	72,156	95,715	27,176	195,047	15,227	16,271	3,546	35,044
1993	79,330	101,317	26,329	206,976	15,734	16,674	3,465	35,873
1994	85,116	106,546	29,632	221,294	17,329	16,995	3,639	37,963
1995	93,236	114,700	27,517	235,453	19,336	18,939	3,982	42,257
1996	111,034	125,798	30,438	267,270	20,651	18,806	3,809	43,266
1997	130,181	135,196	32,700	298,077	20,413	19,691	3,886	43,990

Foreign controlled operating revenue growth was 1.7% in 1997, although its share remained unchanged at 25.7%. Most of this strength came from the EU (4.7%) controlled enterprises. Growth in operating revenue of US controlled enterprises fell 1.2% in 1997. As is the case with assets, operating revenue growth rates for the selected country of control groups fluctuated considerably in the nineties (Chart 2.4).

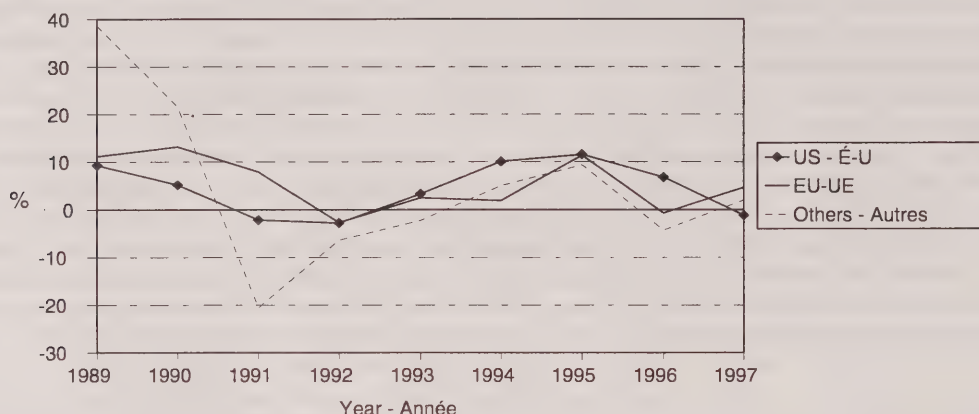
La croissance du revenu d'exploitation sous contrôle étranger a été de 1,7 % en 1997, bien que cette part soit restée stable à 25,7 %. Cette vigueur est surtout attribuable aux entreprises contrôlées par l'UE (4,7 %). La croissance du revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle américain a reculé de 1,2 % en 1997. Tout comme dans le cas de l'actif, le taux de croissance du revenu d'exploitation pour chacun des pays des groupes de contrôle a fluctué considérablement au cours des années 90 (Graphique 2.7).

Chart 2.4

Operating Revenue Growth, Financial Industries,
by Country of Control, 1989 to 1997

Graphique 2.4

Croissance de revenu d'exploitation, branches financières,
par pays de contrôle, 1989 à 1997



In the past decade the European Union generally surpassed the assets share held by United States controlled enterprises in Canada. In 1997, the US controlled enterprises held \$130.2 billion in assets, representing 43.7% of the foreign controlled share, falling short of the EU's \$135.2 billion in assets or 45.4% of the foreign share. The EU's continued strength in the share of assets can be largely attributed to the deposit accepting intermediaries industry. In 1997, for example, assets held by EU controlled enterprises in the deposit accepting intermediaries industry accounted for 70.2% of the foreign held total. (The US accounted for only 17.7%.)

Growth of assets held by foreign controlled enterprises averaged 7.9% since 1989. The average of assets held by US controlled enterprises and EU controlled enterprises was almost identical at 8.3% and 8.6%, respectively, over the same time period. The growth rates, however, fluctuated somewhat, as Chart 2.5 will attest. Growth was especially strong for the US controlled enterprises since the early nineties. In the past five years, assets growth averaged 13.2%, compounded annually.

Au cours de la dernière décennie, l'Union européenne a généralement eu une part supérieure de l'actif par rapport à celle des entreprises sous le contrôle des États-Unis au Canada. Les entreprises sous contrôle américain avaient un actif de 130,2 milliards de dollars en 1997, soit 43,7 % de la part sous contrôle étranger et donc un peu moins que la part de 135,2 milliards de l'UE, qui représentait 45,4 % de la part étrangère. La vigueur persistante de l'UE pour ce qui est de la part de l'actif est largement attribuable à la branche des intermédiaires de dépôts. En 1997, par exemple, l'actif des entreprises sous le contrôle de l'UE dans la branche des intermédiaires de dépôts comptait pour 70,2 % de la totalité sous contrôle étranger. (Les États-Unis ne comptaient que pour 17,7 %.)

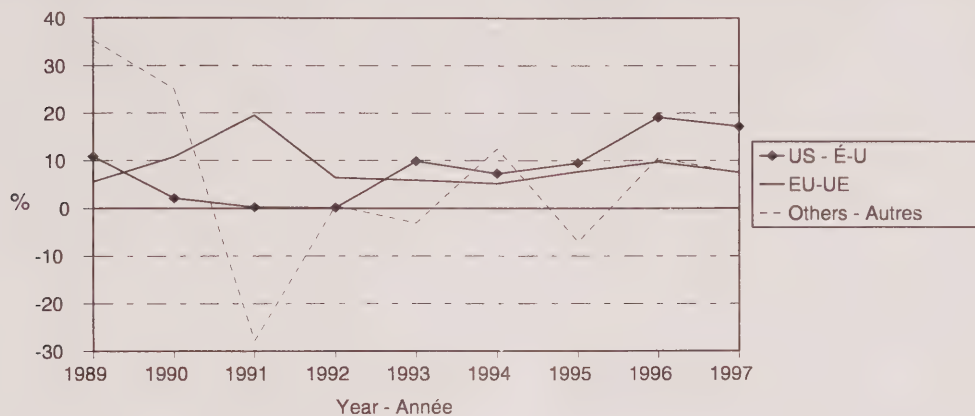
La croissance de l'actif des entreprises sous contrôle étranger a été en moyenne de 7,9 % depuis 1989. La moyenne de l'actif des entreprises sous le contrôle des É.-U. et des entreprises sous le contrôle de l'UE a été presque identique, soit 8,3 % et 8,6 % respectivement au cours de la même période. Le taux de croissance toutefois a quelque peu fluctué comme l'indique le Graphique 2.5. La croissance a été particulièrement vigoureuse pour les entreprises sous contrôle américain depuis le début des années 90. Depuis cinq ans, la croissance de l'actif a été en moyenne de 13,2 %, composée annuellement.

Chart 2.5

Assets Growth, Financial Industries,
by Country of Control, 1989 to 1997

Graphique 2.5

Croissance de l'actif, branches financières,
selon le pays de contrôle, 1989 à 1997



Section III

Non-Financial Industries

Section III

Branches d'activité non financières

Overview

In 1997 assets held by non-financial industries grew 7.0%, down marginally from the 8.4% growth experienced in 1996. In dollar values, assets held in the non-financial sector reached \$1,530.2 billion in 1997, or just over \$400 billion more than in 1990. The share of assets increased gradually in the foreign controlled enterprises of the non-financial sector, to reach 26.7% in 1997.

From a sectoral standpoint, enterprises of the non-financial sector share of assets declined steadily for all of the nineties, while the assets share of the financial sector steadily rose. Chart 3.1 illustrates this point. It should be noted, however, that the way fixed and physical assets are valued differs from sector to sector. In the non-financial sector, the value of assets is based on historical costs, while most of the financial sector value financial assets on current market prices. Thus, all other things being equal, assets will be valued higher in the financial sector, at least by the level of inflation. For this reason, direct asset value comparisons between the two sectors should be made with caution.

Unlike assets, where the share between the financial and non-financial sectors is roughly the same, operating revenue share is heavily weighted to the non-financial sector. In 1997, the non-financial sector held almost 90% of the operating revenues of all enterprises. In the past decade, the operating revenue share between the two sectors (financial/non-financial) was very stable, fluctuating less than 3 percentage points.

Operating revenues in the non-financial sector reached \$1,502.6 billion in 1997, or 5.8% higher than in 1996.

Vue d'ensemble

En 1997, l'actif des branches non financières a augmenté de 7,0 %, soit un peu moins que la hausse de 8,4 % en 1996. En valeur monétaire, l'actif du secteur non financier a atteint 1 530,2 milliards de dollars en 1997, soit un bon 400 milliards de plus qu'en 1990. La part de l'actif a augmenté graduellement dans les entreprises sous contrôle étranger du secteur non financier pour atteindre 26,7 % en 1997.

D'un point de vue sectoriel, la part de l'actif des entreprises non financières a diminué constamment pendant toute la période des années 90, tandis que la part de l'actif du secteur financier a augmenté continuellement. C'est ce que montre le Graphique 3.1. Il faut remarquer toutefois que l'évaluation de l'actif immobilisé et des biens matériels diffère entre les deux secteurs. Dans le secteur non financier, la valeur de l'actif est fondée sur les coûts historiques, tandis que, dans le secteur financier, l'actif financier est évalué selon les prix courants du marché. Par conséquent, toutes choses étant égales par ailleurs, l'actif est surévalué dans le secteur financier, et ce, d'au moins selon le niveau de l'inflation. Pour cette raison, toute comparaison directe de la valeur de l'actif entre les deux secteurs doit être faite avec prudence.

Contrairement à l'actif, pour lequel la part entre les secteurs financier et non financier est à peu près la même, la part du revenu d'exploitation est fortement pondérée en faveur du secteur non financier. En 1997, ce dernier comptait pour près de 90 % du revenu d'exploitation de toutes les entreprises. Au cours de la dernière décennie, la part du revenu d'exploitation entre les deux secteurs (financier et autre) a été très stable puisqu'elle a fluctué de moins de 3 points.

Le revenu d'exploitation dans le secteur non financier a atteint 1 502,6 milliards de dollars en 1997, soit 5,8 % de plus qu'en 1996.

Chart 3.1
Assets Share, by Industry Sector, 1988 to 1997

Graphique 3.1
Part de l'actif par branche d'activité, 1988 à 1997



Foreign Control

In 1997, the foreign controlled share of assets in the non-financial sector moved past the \$400 billion mark, resting at \$408.8 billion. Foreign controlled operating revenue forged ahead to \$474.9 billion in 1997, up from \$446.3 billion in 1996.

For both assets and operating revenue in the non-financial sector, the United States continues to be the largest single foreign control group. The US share in 1997 was 22.2% and 18.0% of operating revenues and assets respectively. EU controlled enterprises are a distant second, commanding 4.8% of the operating revenue share and 4.7% of the assets share in 1997 (Charts 3.2 and 3.3).

Contrôle étranger

En 1997, la part de l'actif sous contrôle étranger dans le secteur non financier a franchi la barre des 400 milliards de dollars, pour s'établir à 408,8 milliards. Le revenu d'exploitation sous contrôle étranger a été propulsées à 474,9 milliards de dollars en 1997, comparativement à 446,3 milliards en 1996.

Tant pour l'actif que pour le revenu d'exploitation dans le secteur non financier, les États-Unis sont encore de loin le plus gros groupe de contrôle étranger. La part des États-Unis en 1997 était de 22,2 % et de 18,0 % des revenus d'exploitation et des actifs respectivement. Les entreprises sous le contrôle de l'Union européenne arrivaient loin derrière, avec 4,8 % de la part du revenu d'exploitation et 4,7 % de la part de l'actif en 1997 (Graphiques 3.2 et 3.3).

Chart 3.2
Share of Assets,
Non-Financial Industries,
by Country of Control,
1997

Graphique 3.2
Part de l'actif,
branches non financières,
selon le pays du groupe
de contrôle, 1997

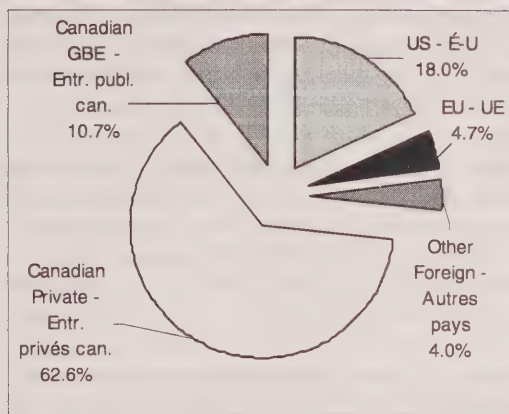


Chart 3.3
Share of Operating Revenue,
Non-Financial Industries,
by Country of Control,
1997

Graphique 3.3
Part du revenu d'exploitation,
branches non financières,
selon le pays du groupe
de contrôle, 1997

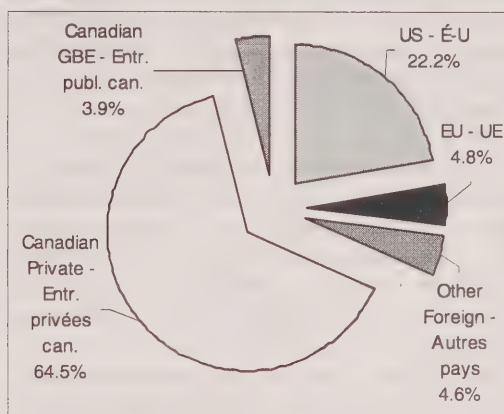


Chart 3.4 illustrates the gradual increase of the foreign control of assets and operating revenue in the 1990's. Neither increased its share by more than 6 percentage points over the 10 year span.

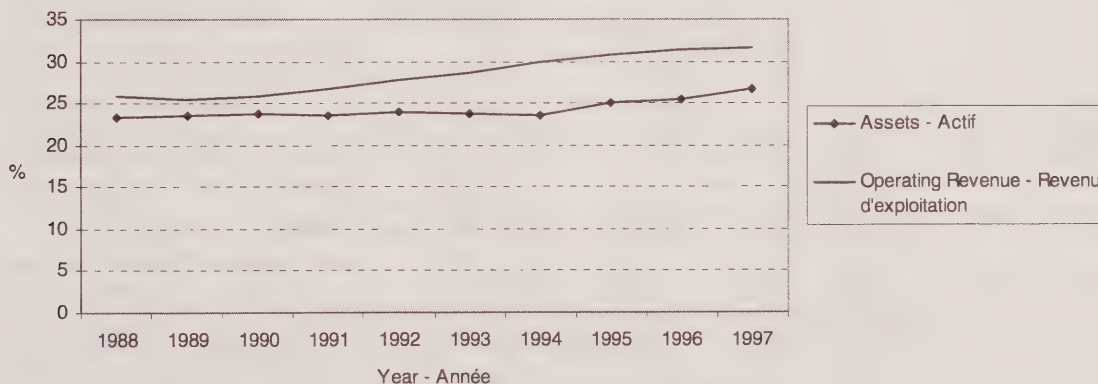
Movement of the foreign controlled share of operating revenue held by enterprises in the non-financial sector closely resembles assets share held. Both the foreign share of assets (26.7%) and operating revenue (31.6%) are at all time high levels in 1997.

Le Graphique 3.4 illustre l'augmentation graduelle du contrôle étranger de l'actif et du revenu d'exploitation dans les années 90. Ni l'un ni l'autre n'a augmenté sa part de plus de 6 points dans la période de 10 ans.

Le mouvement de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger des entreprises du secteur non financier ressemble étroitement à la part de son actif. La part étrangère de l'actif (26,7 %) et du revenu d'exploitation (31,6 %) ont tous deux atteint un sommet en 1997.

Chart 3.4
Foreign Controlled Share of Assets and Operating
Revenue, Non-Financial Industries, 1988 to 1997

Graphique 3.4
Part de l'actif et du revenu d'exploitation sous
contrôle étranger, branches non financières, 1988 à 1997



Growth in the value of operating revenue and assets held by foreign enterprises was much more volatile than the share movement over the past decade (Charts 3.5 and 3.6). Not surprisingly, growth in the assets and operating revenue of Canadian controlled enterprises was equally volatile. Relative growth was stronger for the foreign controlled enterprises, allowing their share to increase.

Despite this volatility, the pattern of growth is generally the same for both assets and operating revenue across all control groups. Average asset growth, compounded annually over the 1989 to 1997 period for foreign controlled enterprises, is 6.3%, with the US averaging 7.5% for the same time period. The US contribution to the average operating revenue growth over the same time period for foreign controlled enterprises is almost as strong, holding at 6.7%. The growth for the entire foreign control group is almost identical at 6.6% over the same 10 year span ending in 1997.

La croissance de la valeur du revenu d'exploitation et de l'actif des entreprises étrangères a été beaucoup plus irrégulière que le mouvement de la part au cours de la dernière décennie (Graphiques 3.5 et 3.6). Il n'est donc pas étonnant non plus que la croissance de l'actif et du revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger ait été aussi irrégulière. La croissance relative a été plus forte pour les entreprises sous contrôle étranger, de sorte que leur part a augmenté.

Malgré cette instabilité, l'évolution de la croissance est généralement la même tant pour l'actif que pour le revenu d'exploitation pour tous les groupes de contrôle. La croissance moyenne de l'actif, composée annuellement pour la période de 1989 à 1997 pour les entreprises sous contrôle étranger, est de 6,3 %, avec une moyenne de 7,5 % pour les États-Unis pour la même période. La contribution des États-Unis à la croissance moyenne du revenu d'exploitation au cours de la même période pour les entreprises sous contrôle étranger est presque aussi forte, se maintenant à 6,7 %. La croissance pour la totalité du groupe sous contrôle étranger est presque identique (6,6 %) au cours de la même période de dix ans se terminant en 1997.

Chart 3.5
Operating Revenue Growth,
Non-Financial Industries,
by Country of Control,
1989 to 1997

Graphique 3.5
Croissance du revenu
d'exploitation, branches
non financières, selon le pays
de contrôle, 1989 à 1997

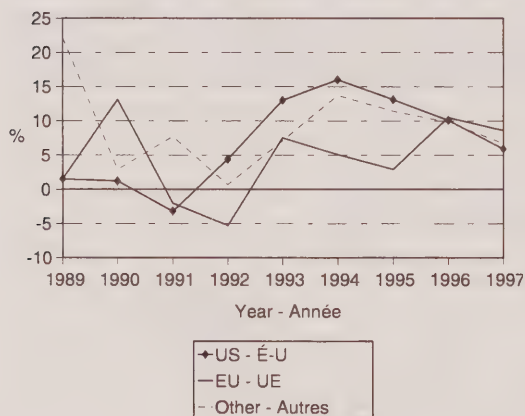
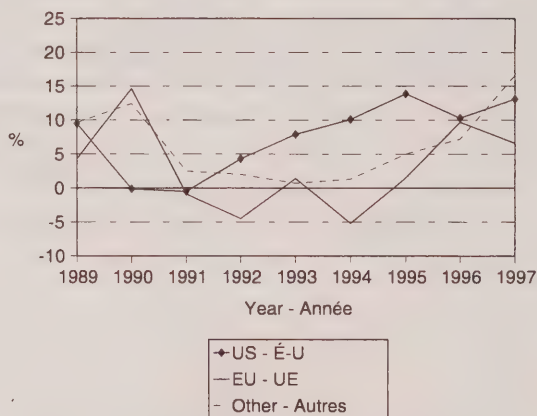


Chart 3.6
Assets Growth,
Non-Financial Industries,
by Country of Control,
1989 to 1997

Graphique 3.6
Croissance de l'actif,
branches non financières,
selon le pays de contrôle,
1989 à 1997



Industrial Detail

In 1997, the value of assets held by enterprises of the energy industry reached \$350.0 billion, almost twice as much as the next largest contributor, construction and related activities. Together the assets held by these two industries made up over 36% of all assets held in the non-financial sector. The two largest non-financial industries, in terms of operating revenue, were the transportation equipment industry, whose operating revenues reached \$218.9 billion, and the energy sector, attaining operating revenues of \$163.1 billion in 1997. Together these two industries made up 25.4% of the operating revenue share of all non-financial industries in 1997 (Table 3.1).

Résultats selon les branches d'activité

En 1997, la valeur de l'actif des entreprises dans la branche de l'énergie a atteint 350,0 milliards de dollars, soit presque deux fois autant que la branche qui arrive au deuxième rang, la construction et les activités connexes. Ensemble, l'actif de ces deux branches comptait pour plus de 36 % de tout l'actif du secteur autre que financier. Les deux plus grandes branches non financières, pour ce qui est du revenu d'exploitation, étaient celles du matériel de transport, dont le revenu d'exploitation a atteint 218,9 milliards de dollars, et de l'énergie, avec du revenu d'exploitation de 163,1 milliards de dollars en 1997. Ensemble, ces deux branches comptaient pour 25,4 % de la part du revenu d'exploitation de toutes les branches autres que financières en 1997 (Tableau 3.1).

Table 3.1 - Assets and Operating Revenues, Non-Financial Industries, by Control, 1997

Tableau 3.1 - Actif et revenu d'exploitation, branches non financières, selon le contrôle, 1997

Non-Financial Industry - Branche d'activité non financière	Operating Revenue - Revenu d'exploitation			Assets - Actif		
	Foreign - Étranger	Canadian - Canadien	All - Total	Foreign - Étranger	Canadian - Canadien	All - Total
	(\$million - millions \$)			(\$million - millions \$)		
Wood and Paper - Bois et papier	20,729	60,063	80,792	30,972	66,587	97,559
Energy - Énergie	54,912	108,145	163,057	69,409	280,547	349,956
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	51,043	25,467	76,510	48,245	19,566	67,811
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	23,612	68,311	91,923	23,382	95,078	118,460
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	25,173	35,199	60,372	17,623	22,661	40,284
Transportation Equipment - Matériel de transport	121,086	97,806	218,892	58,383	52,515	110,898
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	44,856	43,301	88,157	27,404	34,352	61,756
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	14,829	110,587	125,416	27,059	175,222	202,281
Communications - Communications	8,980	57,994	66,974	9,900	87,568	97,468
Services - Services	15,049	100,674	115,723	18,224	95,117	113,341
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	36,640	102,105	138,745	20,163	59,258	79,421
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	474,932	1,027,637	1,502,569	408,810	1,121,359	1,530,169

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverages and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des Boissons et du Tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Chart 3.7 provides an industry breakdown in the growth of assets in the non-financial sector by control group. It shows positive growth in the majority of industries and stronger growth in the foreign controlled enterprises at the industry aggregate level, resting at 12.4% in 1997. Aggregate growth by Canadian controlled enterprises was somewhat less, at 5.1%. Most of the strength in the foreign sector is attributed to the enterprises in the energy sector, whose assets grew at 21.1% in 1997. Assets of the foreign portion of the energy sector made up 17% of assets held in the non-financial sector. Most of this foreign portion in the energy sector (73.3%) was made up of US enterprises. Although growth of the foreign held assets in the services industries (29.9%) was higher than in the energy sector, this industry represented only 4.5% of the assets value in the foreign non-financial sector for 1997.

Each year there are numerous mergers and acquisitions among some of the largest Canadian and foreign controlled enterprises. In 1997, for example, some of the largest mergers and acquisitions took place in the communications, financial, wood and paper and energy sectors. Some of these business events have a significant impact on the operating revenues, especially since the assets of the enterprises involved are usually re-valued. As such, there may be large movements in the assets and operating revenue controlled by enterprises involved in such business activities. Some industries may experience significant gains (or losses) in assets or operating revenue share, especially if very large global enterprises are involved or if the changes occur in oligopolistic type industries.

Le Graphique 3.7 présente une ventilation par branche de la croissance de l'actif dans le secteur autre que financier selon le groupe de contrôle. Il indique une croissance positive dans la majorité des branches et une croissance plus forte dans les entreprises sous contrôle étranger pour l'ensemble des branches (12,4 % en 1997). La croissance globale des entreprises sous contrôle canadien a été quelque peu inférieure (5,1 %). La plus grande partie de la vigueur dans le secteur étranger est attribuable aux entreprises du secteur de l'énergie, dont l'actif a augmenté à 21,1 % en 1997. L'actif du volet étranger du secteur de l'énergie représentait 17 % de l'actif du secteur autre que financier. La plus grande partie de ce volet étranger dans le secteur de l'énergie (73,3 %) était constituée d'entreprises américaines. Bien que la croissance de l'actif sous contrôle étranger dans le secteur des services (29,9 %) ait été plus élevée que dans le secteur de l'énergie, cette branche ne comptait que pour 4,5 % de la valeur de l'actif dans le secteur étranger non financier en 1997.

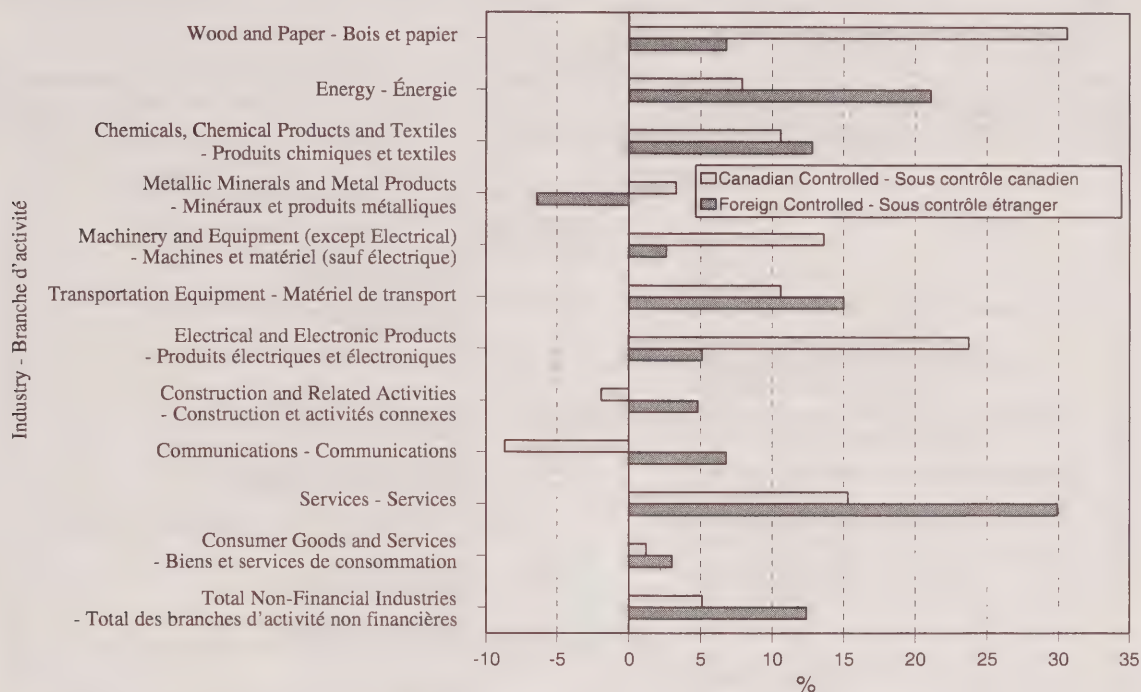
Chaque année, il y a de nombreuses fusions et acquisitions parmi certaines des plus grandes entreprises sous contrôle canadien et étranger. En 1997, par exemple, certaines des fusions et acquisitions les plus importantes ont eu lieu dans les secteurs des communications, des finances, du bois et du papier, et de l'énergie. Certains de ces événements dans le monde des affaires se répercutent profondément sur les revenus d'exploitation, tout spécialement du fait que l'actif des entreprises en question est habituellement réévalué. C'est ainsi qu'il peut y avoir de grandes fluctuations de l'actif et du revenu d'exploitation contrôlés par les entreprises mêlées à de telles activités économiques. Certaines branches peuvent connaître des gains (ou des pertes) sensibles de leur part de l'actif ou du revenu d'exploitation, surtout si de très grandes entreprises mondiales participent à ces changements ou si les changements se produisent dans des branches de nature oligopolistique.

Chart 3.7

Change in Assets, by Non-Financial Industries
and Control, 1996 to 1997

Graphique 3.7

Variation de l'actif, selon les branches non financières
et le contrôle, 1996 à 1997



Negative growth in the communications (-8.7%) and construction industries (-1.9%) is largely responsible for the weakness in the asset growth held by Canadian enterprises of the non-financial sector in 1997. Collectively, these two industries made up 23.4% of the total asset value held by enterprises in the Canadian non-financial sector.

Chart 3.8 shows the industrial composition in the growth of operating revenue in the non-financial sector by control group from 1996 to 1997. Aggregate industry growth in operating revenue for the non-financial sector was 6.4% for the foreign controlled enterprises and 5.5% for Canadian controlled enterprises. By industry, however, operating revenue growth rates fluctuated dramatically, especially within the foreign controlled sector. Here growth rates ranged from -6.9% in the wood and paper industry to 13.4% in the transportation equipment industry for 1997. On the other hand, the

La croissance négative dans les branches des communications (-8,7 %) et de la construction (-1,9 %) explique en grande partie la faiblesse de la croissance de l'actif des entreprises canadiennes du secteur autre que financier en 1997. Ensemble, ces deux branches comptaient pour 23,4 % du total de la valeur de l'actif des entreprises dans le secteur canadien autre que financier.

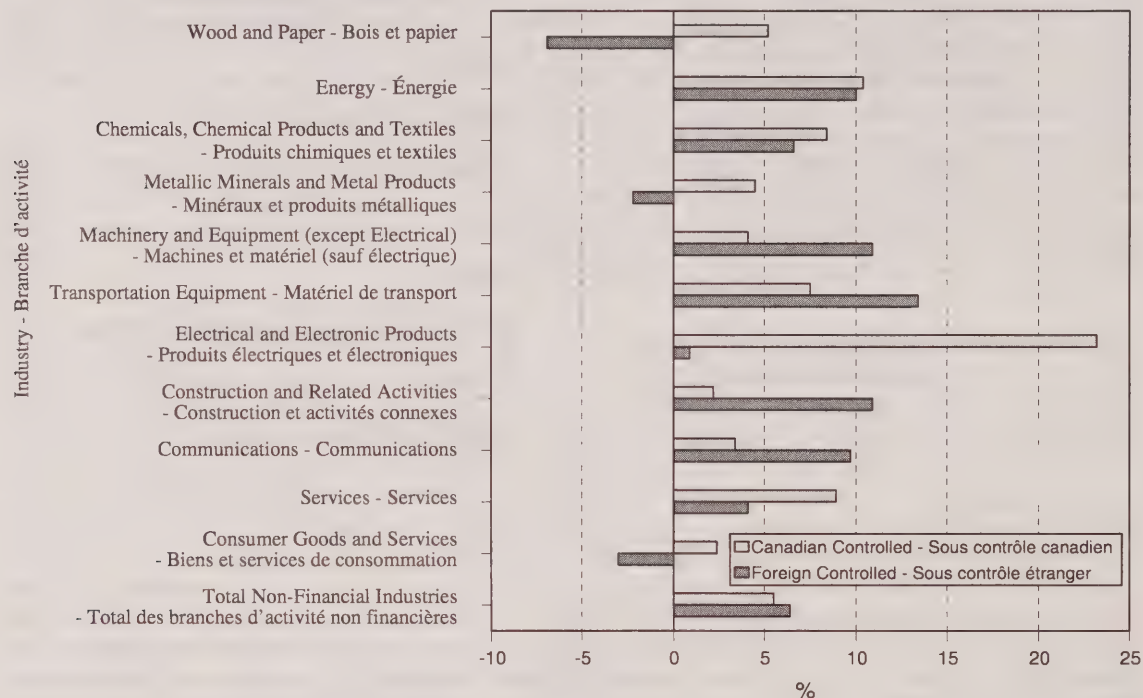
Le Graphique 3.8 montre la répartition par branche de la croissance du revenu d'exploitation dans le secteur autre que financier selon le groupe de contrôle de 1996 et 1997. La croissance globale des branches pour ce qui est du revenu d'exploitation dans le secteur autre que financier a été de 6,4 % pour les entreprises sous contrôle étranger et de 5,5 % pour les entreprises sous contrôle canadien. Par branche, toutefois, le taux de croissance du revenu d'exploitation a fluctué énormément, surtout dans le secteur sous contrôle étranger. Dans ce cas, le taux de croissance s'est échelonné de -6,9 % dans la branche du bois et du papier à 13,4 % dans celle du matériel de

Canadian controlled enterprises of all non-financial industries had positive growth in operating revenue in 1997.

transport pour 1997. En revanche, les entreprises sous contrôle canadien de toutes les branches autres que financières ont connu une croissance positive de leurs revenus d'exploitation en 1997.

Chart 3.8
Change in Operating Revenue, by Non-Financial Industries and Control, 1996 to 1997

Graphique 3.8
Variation du revenu d'exploitation, selon les branches non financières et le contrôle, 1996 à 1997



Distribution by Industry

Chart 3.9 provides the distribution of assets and operating revenue held by non-financial industries for 1997. In 1997 the largest foreign controlled share of assets was held in the energy sector, which accounted for 17.0% of the total.

Distribution par branche d'activité

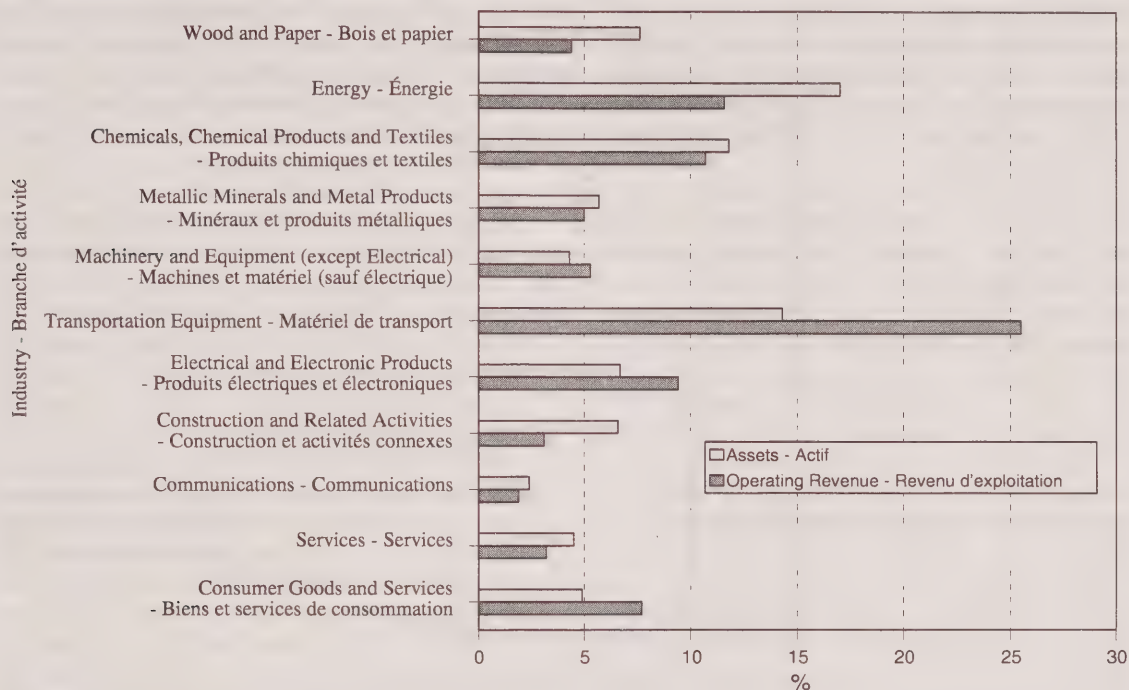
Le Graphique 3.9 illustre la distribution de l'actif et du revenu d'exploitation des branches d'activité selon les branches non financières pour 1997. En 1997, la plus grande part de l'actif sous contrôle étranger était dans le secteur de l'énergie, qui comptait pour 17,0 % du total.

Chart 3.9

**Distribution of Foreign Controlled Share of Assets
and Operating Revenue across
Non-Financial Industries, 1997**

Graphique 3.9

**Distribution de la part sous contrôle étranger de l'actif
et du revenu d'exploitation
parmi les branches non financières, 1997**



The next largest contributor was transportation equipment at 14.3%, followed by chemicals, chemical products and textiles (11.8%). These 3 industries held 43.1% of all assets held in the foreign controlled non-financial sector in 1997. Almost a decade ago, in 1988, these same three industries held a slightly larger share, at 46.2%.

The energy, transportation equipment and chemical, chemical products and textile industries were also the three largest contributors to the operating revenue share of the foreign controlled non-financial sector. Together they made up 47.8%, with the transportation equipment sector accounting for 25.5% of the foreign controlled non-financial total in 1997. The cumulative share of these three industries in 1997 has remained unchanged in the past decade.

Le secteur du matériel de transport se classe au deuxième rang avec 14,3 %, et il est suivi des produits chimiques et des textiles (11,8 %). Ces trois branches comptent pour 43,1 % de tout l'actif du secteur autre que financier sous contrôle étranger en 1997. Il y a près d'une décennie, en 1988, ces trois mêmes branches avaient une part légèrement supérieure, avec 46,2 %.

Les branches de l'énergie, du matériel de transport, ainsi que des produits chimiques et des textiles, regroupaient également les trois principaux contributeurs de la part du revenu d'exploitation du secteur non financier sous contrôle étranger. Ensemble, elles comptaient pour 47,8 %, le secteur du matériel de transport représentant pour 25,5 % du total du secteur non financier sous contrôle étranger en 1997. La part cumulative de ces trois branches en 1997 n'a pas varié au cours de la dernière décennie.

Share by Industry

Another way to look at the industrial breakdown of assets and operating revenue is to illustrate the foreign share of each industry. Chart 3.10 shows the foreign controlled share of assets and operating revenue within each industry of the non-financial sector in 1997. Foreign control of assets and revenues is greatest in the chemicals, chemical products and textiles industry, holding 71.1% and 66.7%, respectively.

The chart illustrates that the higher levels of foreign control are found in the primary industry and manufacturing related activities, while much lower foreign control is associated with activities related to all types of services and consumer goods.

Part selon la branche d'activité

Il y a une autre façon d'envisager la ventilation selon les branches de l'actif et du revenu d'exploitation; il s'agit d'illustrer la part étrangère de chaque branche. Le Graphique 3.10 montre la part de l'actif et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger dans chaque branche du secteur autre que financier en 1997. Le contrôle étranger de l'actif et du revenu est le plus élevé dans les produits chimiques et les textiles, à hauteur de 71,1 % et de 66,7 %, respectivement.

Le graphique montre que les niveaux supérieurs de contrôle étranger se trouvent dans le secteur primaire et dans les activités relatives à la fabrication, tandis qu'une part beaucoup plus faible du contrôle étranger est associée aux activités relatives à tous les types de services et de biens de consommation.

Chart 3.10
Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, by Non-Financial Industries, 1997

Graphique 3.10
Distribution de la part sous contrôle étranger de l'actif et du revenu d'exploitation parmi les branches d'activité non financières, 1997

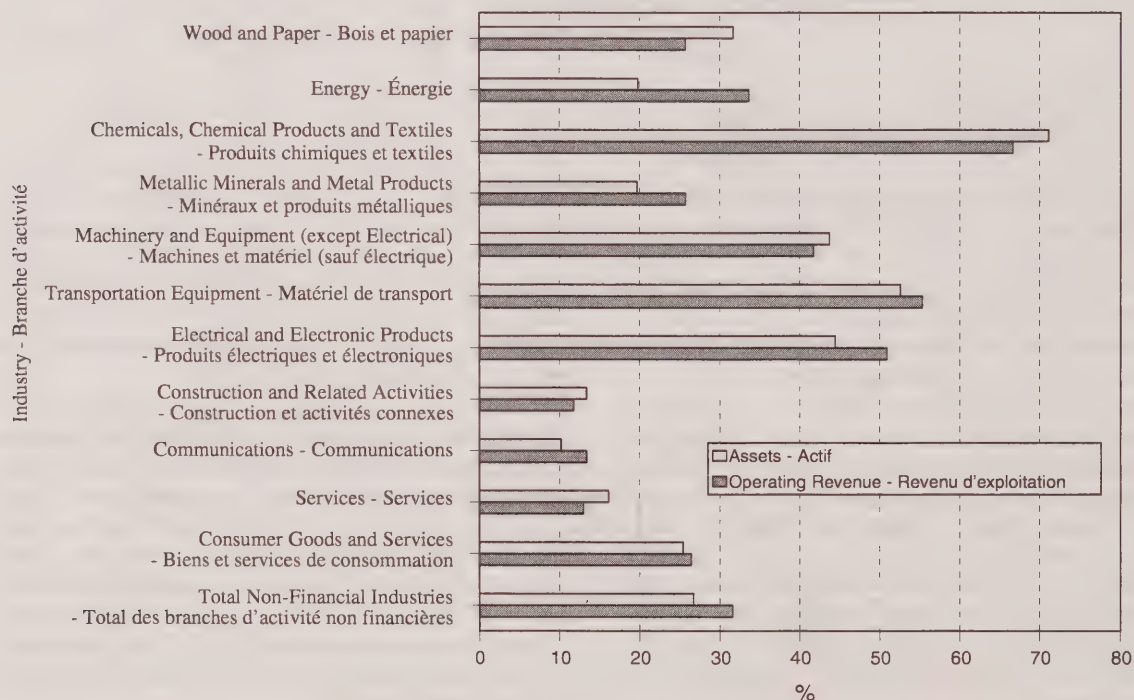


Table 3.2 provides a historic view of the foreign share of assets and operating revenue for all non-financial industries.

The foreign share of assets increased in all but the energy, metallic minerals and metal products and the electrical and electronic products industries in the past decade. Similarly, the foreign share of operating revenue increased in every industry except the metallic minerals and metal products and the electrical and electronic products industries in the last 10 years. The foreign share of the energy sector increased, although only marginally, over the same time period.

Clearly, during the 1988 to 1997 period, there was a gradual increase in the share of assets and of operating revenues of foreign controlled enterprises in Canada. For most industries, this upward trend is virtually uninterrupted. However, in industries more dependent on international commodity prices, there was a noticeable volatility in the foreign controlled shares. These developments highlight the dual nature of foreign control in Canada. In industries that are not especially dependent on commodity prices, the process of rationalizing production in an increasingly globalized world appears to be the central driving factor leading to a steady increase in foreign share. On the other hand, in the commodity based industries, exposure to world markets led to greater volatility in foreign controlled shares as world commodity prices continue to fluctuate.

Globalization of the automotive industry is also contributing to the continued strength of the foreign control in many industries in the past decade. Most of the major automotive manufacturers have plants in Canada. Many other manufacturers provide inputs to the automotive sector. Given the relative prosperity and high degree of foreign ownership in the automotive industry, it is not surprising that the foreign share of many industries continues to rise.

Le Tableau 3.2 donne un aperçu historique de la part étrangère de l'actif et du revenu d'exploitation pour toutes les branches autres que financières.

La part étrangère de l'actif a augmenté dans tous les secteurs, sauf l'énergie, les minéraux et produits métalliques, ainsi que les produits électriques et électroniques au cours de la dernière décennie. De même, la part étrangère du revenu d'exploitation a augmenté dans chaque branche sauf les minéraux et produits métalliques, ainsi que les produits électriques et électroniques, dans les 10 dernières années. La part étrangère dans le secteur de l'énergie a augmenté mais de façon minime seulement au cours de la même période.

Manifestement, au cours de la période de 1988 à 1997, il y a eu une augmentation progressive de la part de l'actif et du revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger au Canada. Dans la plupart des branches, cette tendance à la hausse est à toutes fins utiles ininterrompue. Toutefois, dans les branches qui sont davantage à la remorque du prix des produits de base internationaux, il y a eu une instabilité remarquable des parts sous contrôle étranger. Ces faits nouveaux illustrent la double nature du contrôle étranger au Canada. Dans les branches qui ne sont pas particulièrement tributaires du prix des produits de base, le processus de rationalisation de la production dans un contexte où la mondialisation s'accroît semble être le facteur principal expliquant l'augmentation constante de la part étrangère. Par contre, dans les branches fondées sur les produits de base, l'exposition aux marchés étrangers a conduit à une plus grande irrégularité de la part du contrôle étranger car le prix des produits de base dans le monde est resté instable.

La mondialisation du secteur automobile contribue également à la vigueur constante du contrôle étranger dans de nombreuses branches depuis une décennie. La plupart des grands fabricants d'automobiles ont des usines au Canada. De nombreux autres fabricants fournissent des facteurs de production au secteur de l'automobile. Étant donné la prospérité relative et le degré élevé de contrôle étranger dans le secteur de l'automobile, il n'est pas étonnant que la part étrangère dans de nombreux secteurs continue de s'accroître.

Table 3.2 - Foreign Share of Assets and Operating Revenue, by Non-Financial Industry, 1988 to 1997**Tableau 3.2 - Part étrangère de l'actif et du revenu d'exploitation, selon les branches non financières, 1988 à 1997**

Industry	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
Assets - Actif										
Wood and Paper - Bois et papier	27.2	34.3	36.6	37.3	37.6	35.5	35.1	36.2	36.3	31.7
Energy - Énergie	23.3	23.2	22.9	21.5	20.4	19.8	18.5	18.2	18.1	19.8
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	53.8	57.7	60.0	62.6	67.4	65.3	65.9	70.6	70.7	71.1
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	22.3	23.5	27.6	28.2	29.5	29.0	23.6	23.7	21.4	19.7
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	42.5	40.8	42.2	40.9	42.9	43.0	45.5	45.5	46.3	43.7
Transportation Equipment - Matériel de transport	45.0	46.4	46.9	47.8	48.3	49.2	50.8	52.3	51.7	52.6
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	48.2	46.6	46.1	44.5	45.2	42.7	43.3	47.5	48.4	44.4
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	11.6	11.4	10.5	11.0	11.2	11.4	11.6	11.6	12.6	13.4
Communications - Communications	9.9	9.5	8.9	9.6	9.2	9.1	8.3	10.0	8.8	10.2
Services - Services	16.1	14.6	13.5	14.7	13.8	14.0	15.0	14.7	14.5	16.1
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	20.2	20.7	19.6	19.5	20.9	21.7	21.7	23.7	25.1	25.4
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	23.3	23.6	23.7	23.6	23.9	23.8	23.6	25.1	25.4	26.7
Operating Revenue - Revenu d'exploitation										
Wood and Paper - Bois et papier	20.6	23.2	25.1	24.8	23.4	25.1	27.7	29.3	28.1	25.7
Energy - Énergie	32.4	31.1	34.4	33.8	31.7	31.1	29.7	30.1	33.7	33.7
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	56.8	56.8	57.8	59.3	62.6	64.2	65.5	66.3	67.1	66.7
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	26.5	28.5	28.1	30.4	31.3	32.7	32.2	30.0	27.0	25.7
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	36.6	35.1	36.0	36.0	36.7	38.7	41.4	41.3	40.2	41.7
Transportation Equipment - Matériel de transport	47.5	47.0	47.1	49.9	51.0	52.9	55.7	55.5	54.0	55.3
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	53.6	53.6	51.4	52.5	55.3	54.0	55.0	55.7	55.8	50.9
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	8.5	8.5	7.9	8.6	8.4	8.8	9.5	9.6	11.0	11.8
Communications - Communications	10.6	10.2	10.3	11.5	12.0	11.9	12.8	13.4	12.7	13.4
Services - Services	9.4	9.1	9.7	9.9	9.5	9.1	10.4	12.3	13.5	13.0
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	17.5	17.4	16.9	17.3	20.2	19.8	19.5	22.9	27.5	26.4
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	25.9	25.4	25.8	26.7	27.7	28.5	29.9	30.7	31.4	31.6

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverages and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des Boissons et du Tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Section IV

Corporate Concentration

Section IV

Concentration des entreprises

Aggregate Concentration

Aggregate corporate concentration indicates the degree to which the resources and output of an economy are held in the hands of a small number of the largest enterprises.

Financial results can be measured in two ways. In past reports, and for the most part in this report, an enterprise is defined by its ability to report a complete and consolidated set of financial statements for its Canadian operations. These entities, referred to as enterprises, can be owned by other entities called global enterprises. A global enterprise is the ultimate owner of a group of enterprises under common control. In the corporate concentration study in this report, the financial results (assets and operating revenue) of the Canadian operations for the top 25 global enterprises are compared by country of control for the financial and non-financial sectors.

Within a particular sector (i.e. financial or non-financial), the leading 25 are determined by ranking all global enterprises by either operating revenue or assets. A global enterprise is classified to the sector that accounts for the largest portion of value added.

All Industries

Ranking by Assets

Table 4.1 shows the share the largest 25 global enterprises represent in each sector when ranked by assets.

The share of assets held by the largest 25 foreign controlled global enterprises for all industries, or the level aggregate concentration, was only 3.3% and 4.1% for 1996 and 1997, respectively. This result reflects the Canadian operations only. In addition, many of the larger multinational corporations may keep most of their assets in the parent country. These same global enterprises accounted for a similarly modest 2.3% and 4.2% of operating revenues held by all industries in 1996 and 1997, respectively. The top 25 Canadian controlled global enterprises accounted for 41.0% of the total in 1996 and 38.8% in 1997, while their operating revenues

Concentration globale

La concentration globale des entreprises indique dans quelle mesure les ressources et les produits d'une économie appartiennent à un petit nombre des plus grandes entreprises.

Les résultats financiers peuvent se mesurer de deux façons. Dans les rapports antérieurs et dans la plus grande partie du présent rapport, une entreprise est définie selon sa capacité de présenter un ensemble complet et consolidé d'états financiers pour son activité au Canada. Ces entités, qu'on appelle entreprises, peuvent appartenir à d'autres entités appelées entreprises mondiales. L'entreprise mondiale est le propriétaire en dernier ressort d'un groupe d'entreprises sous contrôle commun. Dans l'étude sur la concentration des entreprises dans le présent rapport, les résultats financiers (actif et revenu d'exploitation) des activités au Canada pour les 25 entreprises mondiales en tête de liste sont comparés selon le pays de contrôle pour le secteur financier et le secteur non financier.

Dans un secteur donné (c.-à-d. le secteur financier ou le secteur autre que financier), la liste des 25 premières entreprises mondiales est établie en fonction soit du revenu d'exploitation, soit de l'actif. L'entreprise mondiale est classée selon le secteur qui représente la plus grande fraction de la valeur ajoutée.

Ensemble des branches

Classement selon l'actif

Le Tableau 4.1 illustre la part des 25 plus grandes entreprises mondiales figurant dans chaque secteur avec le classement selon l'actif.

La part de l'actif des 25 plus grandes entreprises mondiales sous contrôle étranger pour toutes les branches ou la concentration globale n'était que de 3,3 % et 4,1 % en 1996 et en 1997 respectivement. Ce résultat ne vaut que pour les activités au Canada. En outre, beaucoup des plus grandes sociétés multinationales peuvent conserver la plus grande partie de leur actif dans leur pays d'origine. Ces mêmes entreprises mondiales ont compté pour une part semblablement modeste de 2,3 % et 4,2 % du revenu d'exploitation de toutes les branches en 1996 et 1997 respectivement. Les 25 entreprises mondiales sous contrôle canadien en tête de liste ont compté pour 41,0 % du total en 1996 et 38,8 % en 1997, tandis que leurs revenus

garnered between 9 and 10 percent of the total for 1996 and 1997.

d'exploitation fluctuaient entre 9 et 10 % du total en 1996 et en 1997.

Table 4.1 - Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Ranked by Assets
Tableau 4.1 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, classées selon l'actif

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
	1996	1997		1996	1997
All industries - Toutes branches d'activité			All industries - Toutes branches d'activité		
Foreign - Étrangère	3.3	4.1	Foreign - Étrangère	2.3	4.2
Canadian - Canadienne	41.0	38.8	Canadian - Canadienne	10.1	9.4
Total	44.3	42.0	Total	9.4	10.0
Financial Industries - Branches financières			Financial Industries - Branches financières		
Foreign - Étrangère	9.4	9.3	Foreign - Étrangère	23.1	25.2
Canadian - Canadienne	67.8	65.7	Canadian - Canadienne	57.3	51.8
Total	76.2	76.5	Total	80.5	77.0
Non-Financial Industries - Branches non financières			Non-Financial Industries - Branches non financières		
Foreign - Étrangère	5.0	6.6	Foreign - Étrangère	5.5	7.1
Canadian - Canadienne	20.1	18.9	Canadian - Canadienne	7.1	7.5
Total	25.1	25.5	Total	12.5	14.6

Concentration of the foreign controlled financial sector is slightly above that of the all industry aggregate, with the top 25 holding 9.4% of assets held in 1996 and 9.3% in 1997. Their corresponding operating revenues constitute 23.1% of the financial industries total in 1996 and 25.2% in 1997. The top 25 Canadian controlled global enterprises, on the other hand, represent 67.8% of the financial industries total in 1996 and 65.7% in 1997, with their operating revenues amounting to 57.3% and 51.8% of the financial industries total in 1996 and 1997, respectively. Recall that some of the larger foreign controlled global enterprises may conduct the majority of their operations outside Canada, and that government regulation in sectors (e.g., the banking industry) may curtail the domestic activity of larger foreign controlled enterprises.

La concentration du secteur financier sous contrôle étranger est légèrement supérieure à celle de l'ensemble des branches d'activité, les 25 premières entreprises possédant 9,4 % de l'actif en 1996 et 9,3 % en 1997. Leurs revenus d'exploitation correspondants englobaient 23,1 % du total des branches financières en 1996 et 25,2 % en 1997. Les 25 premières entreprises mondiales sous contrôle canadien par ailleurs comptaient pour 67,8 % du total des branches financières en 1996 et pour 65,7 % en 1997, leurs revenus d'exploitation s'élevant à 57,3 % et à 51,8 % du total des branches financières en 1996 et en 1997 respectivement. Il est à noter que certaines des plus grandes entreprises mondiales sous contrôle étranger peuvent exercer la plus grande partie de leur activité à l'extérieur du Canada et que, en raison de la réglementation publique dans certains secteurs (p. ex., le secteur bancaire), l'activité intérieure des plus grandes entreprises sous contrôle étranger peut être limitée.

Ranking by Operating Revenue

When the top 25 global enterprises are ranked by operating revenue, a similar concentration profile emerges.

Table 4.2 provides the concentration ratios by sector when the global enterprises are ranked by operating revenues.

Classement selon les revenus d'exploitation

Si les 25 premières entreprises mondiales sont classées selon les revenus d'exploitation, un profil semblable de concentration se dessine.

Le Tableau 4.2 indique les ratios de concentration, selon les secteurs, lorsque les entreprises mondiales sont classées selon les revenus d'exploitation.

Table 4.2 - Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Ranked by Operating Revenue

Tableau 4.2 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, classées selon les revenus d'exploitation

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
	1996	1997		1996	1997
All industries - Toutes branches d'activité			All industries - Toutes branches d'activité		
Foreign - Étrangère	2.8	3.0	Foreign - Étrangère	7.2	7.4
Canadian - Canadienne	30.5	29.4	Canadian - Canadienne	9.7	9.2
Total	33.3	32.3	Total	16.9	16.6
Financial Industries - Branches financières			Financial Industries - Branches financières		
Foreign - Étrangère	7.1	6.9	Foreign - Étrangère	10.1	10.5
Canadian - Canadienne	64.9	64.5	Canadian - Canadienne	51.3	52.5
Total	72.1	71.4	Total	61.5	63.1
Non-Financial Industries - Branches non financières			Non-Financial Industries - Branches non financières		
Foreign - Étrangère	6.6	7.2	Foreign - Étrangère	8.9	9.5
Canadian - Canadienne	13.5	10.9	Canadian - Canadienne	7.3	7.1
Total	20.0	18.0	Total	16.2	16.5

The largest 25 foreign controlled global enterprises made up 2.8% of the total operating revenues of all industries for 1996, and 3.0% in 1997, when ranked in terms of operating revenues. These global enterprises held 7.2% of assets in 1996 and 7.4% of assets in 1997. The largest 25 Canadian controlled global enterprises held considerably more of the all industry aggregate, namely 30.5% of operating revenues in 1996 and 29.4% in 1997.

Charts 4.1 and 4.2 provide graphic illustrations of the marked difference in concentration in the financial sector between foreign and Canadian controlled global enterprises.

Les 25 plus grandes entreprises mondiales sous contrôle étranger comptaient pour 2,8 % du total des revenus d'exploitation de toutes les branches en 1996 et pour 3,0 % en 1997 lorsqu'elles sont classées selon les revenus d'exploitation. Ces entreprises mondiales possédaient 7,2 % de l'actif en 1996 et 7,4 % en 1997. Les 25 plus grandes entreprises mondiales sous contrôle canadien avaient une part beaucoup plus considérable de l'ensemble des branches, soit 30,5 % des revenus d'exploitation en 1996 et 29,4 % en 1997.

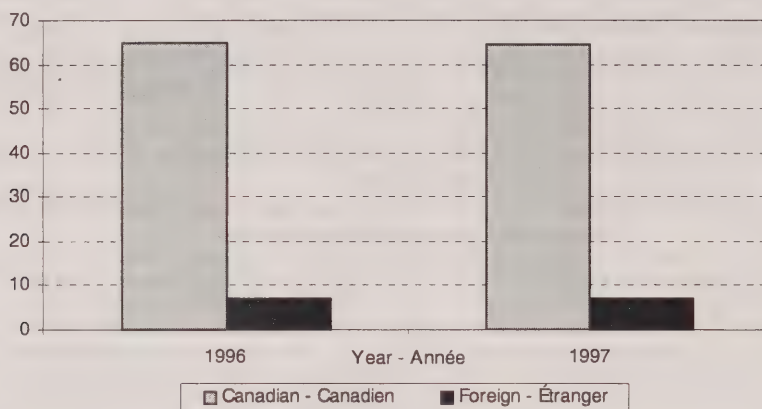
Les Graphiques 4.1 et 4.2 illustrent la différence marquée de la concentration dans le secteur financier entre les entreprises mondiales sous contrôle étranger et sous contrôle canadien.

Chart 4.1

Foreign and Canadian Share of Assets Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Ranked by Operating Revenue, Financial Industries

Chart 4.1

Part étrangère et canadienne de l'actif contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, classées selon les revenus d'exploitation, branches d'activité financières



The foreign controlled financial sector (especially banks) does not enjoy the same economies of scale and favorable operating climate enjoyed by the Canadian chartered banks. The foreign financial industries are also subject to stricter government regulations limiting their ability to concentrate wealth (assets or revenues).

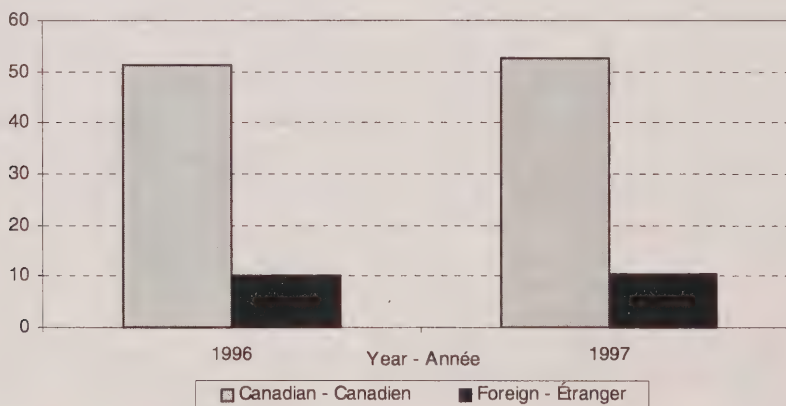
Le secteur financier sous contrôle étranger (surtout les banques) ne bénéficie pas des mêmes économies d'échelle et d'un climat d'exploitation aussi favorable que les banques canadiennes. Les secteurs financiers étrangers sont également assujettis à une réglementation publique plus rigoureuse qui limite les possibilités de concentration de leur richesse (actif ou revenu).

Chart 4.2

Foreign and Canadian Share of Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Ranked by Operating Revenue, Financial Industries

Chart 4.2

Part étrangère et canadienne des revenus d'exploitation contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, classées selon les revenus d'exploitation, branches d'activité financières



Statistical Notes and Definitions

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily through ownership returns filed by corporations liable under the Corporations Returns Act (CRA), beginning with the report for reference period 1997. Additional ownership information is obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey of Enterprises (Catalogue 61-008). Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada.

Methodology²

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA Part I reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Beginning with the 1992 report, the preliminary data have been derived by using the sampling techniques developed for the Quarterly Financial Survey of Enterprises. In general, financial data for all large businesses³ are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income

2. For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

3. Thresholds delineating size groups vary by industry. In general, they approximate the following:
Large: annual assets greater than \$25 million or revenue greater than \$100 million.
Medium: annual assets between \$10 million and \$25 million; or revenue between \$25 million and \$100 million.
Small: annual assets and revenue less than \$10 million and \$25 million, respectively.

Notes statistiques et définitions

Origine des données

À compter de la présente publication, les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales (DPM). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada (n° 61-008 au catalogue). Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada.

Méthodologie²

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA Partie 1 provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec le rapport de 1992, les données provisoires ont été produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés³ proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On procède ensuite à l'annualisation des données trimestrielles en choisissant les éléments (capital-actions) du bilan

2. Pour une description plus détaillée de la méthodologie, voir la publication *Statistiques financières trimestrielles des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

3. Les seuils qui délimitent les groupes de taille varient selon la branche d'activité. En général, ils se rapprochent de ce qui suit :
Grande société : actifs annuels supérieurs à 25 millions de dollars ou revenu annuel supérieur à 100 million de dollars ;
Moyenne société : actifs annuels entre 10 et 25 millions de dollars ou revenu annuel entre 25 et 100 millions de dollars ;
Petite société : actifs et revenu annuels inférieurs à 10 millions et 25 millions de dollars respectivement.

Statement (flow) items in each available quarter for the year. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum. These procedures are followed to produce quarterly data. Control attributes based on the CRA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Units which do not respond to the survey are "imputed" as follows: estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication examines two units: the statistical enterprise, which is the focus of the first three sections of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis for the section on corporate concentration. The terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control (definition follows below); the enterprise consists of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated activity, for which a consolidated set of financial statements is produced.

du quatrième trimestre pour chaque entreprise statistique et en additionnant ses éléments (flux) de l'état des résultats dans chaque trimestre disponible pour l'année. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate. Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires DPM pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise mondiale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration." Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique."

Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications, where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Coverage

This report covers most of the business sector of the Canadian domestic economy. The excluded sectors are detailed below. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, only non-government business enterprises operating in Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA Part I reports, where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting form the vast majority of their respective

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA antérieures à 1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Entreprise mondiale :

Une entreprise mondiale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise mondiale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises mondiales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise mondiale.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales non publiques qui exercent une activité au Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA Partie 1 précédents, où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité

industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

Assets

Total assets, as shown on the balance sheets of enterprises, include such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations, and other assets.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises, comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées, et tout autre actif.

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Control⁴

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time, the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be exercised when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

There are a variety of other methods of controlling a company which may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

Contrôle⁴

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50 % des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33 % de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs," les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

⁴. For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control, see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue 61-517, Bi-annual).

⁴. Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir la publication *Liens de parenté entre corporations* (publication bisannuelle de Statistique Canada, n° 61-517 au catalogue).

Common Control

A corporation is commonly controlled with another corporation if one of them is directly, effectively, or indirectly controlled by the other or if both of them are directly, effectively, or indirectly controlled by the same person.

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's international investment position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Concentration

To measure concentration, the top 25 global enterprises within a particular sector are ranked by assets (or by operating revenue). Within this ranking, the assets and operating revenues from the Canadian operations for the top 25 global enterprises are aggregated. Within each ranking, the top 25 global enterprises include some Canadian and some foreign controlled global enterprises. The concentration ratio takes the assets (or operating revenues) of Canadian controlled (or foreign controlled) global enterprises as a percentage of the total assets (or operating revenues) for all of the global enterprises in the sector. Note that the assets and operating revenue aggregations for the top 25 global enterprises change when global enterprises are ranked by operating revenues instead of assets.

Contrôle commun

Une société est contrôlée en commun avec une autre société si l'une d'elles est directement, effectivement ou indirectement contrôlée par l'autre, ou si les deux sont directement, effectivement ou indirectement contrôlées par la même personne.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Concentration

Pour mesurer la concentration, on classe selon l'actif (ou selon les revenus d'exploitation) les 25 premières entreprises mondiales dans un secteur donné. À l'intérieur de ce classement, l'actif et les revenus d'exploitation découlant des activités au Canada pour les 25 premières entreprises mondiales sont additionnées. À l'intérieur de chaque classement, les 25 premières entreprises mondiales comprennent certaines entreprises mondiales canadiennes et d'autres étrangères. Pour établir le ratio de concentration, on prend l'actif (ou les revenus d'exploitation) des entreprises mondiales sous contrôle canadien (ou sous contrôle étranger) en tant que pourcentage du total de l'actif (ou des revenus d'exploitation) pour toutes les entreprises mondiales dans le secteur. À signaler que les additions de l'actif et des revenus d'exploitation pour les 25 premières entreprises mondiales ne sont pas les mêmes lorsque les entreprises sont classées selon le revenu d'exploitation plutôt que selon l'actif.

The following steps determine the top 25 Canadian controlled global enterprises, ranked by assets, in a particular sector. Steps 3 to 5 are repeated for each sector to rank first by assets and then by operating revenue.

1. Combine the financial results for all enterprises within a global enterprise.
2. Separate all global enterprises into either the financial sector or the non-financial sector.
3. Sort all enterprises in a particular sector (financial or non-financial) by assets (or by operating revenue) to determine the top 25 global enterprises).
4. Sum the assets and revenues of all Canadian controlled global enterprises in the top 25. (The top 25 will be a mix of Canadian and foreign controlled enterprises.)
5. Divide the assets and operating revenue aggregations for these Canadian controlled global enterprises by the total assets and operating revenues for all enterprises in the sector.

The global enterprises ranked as the leading 25 will likely vary from year to year, causing variations in the share percentages. Of course, the composition of the top 25 will change depending on how they are ranked (by assets or operating revenues).

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned

Voici les étapes suivies pour déterminer les 25 premières entreprises mondiales sous contrôle canadien, classées selon l'actif, dans un secteur donné. Les étapes 3 à 5 sont répétées pour chaque secteur pour établir le classement en premier lieu selon l'actif, et en deuxième lieu selon les revenus d'exploitation.

1. Combiner les résultats financiers pour toutes les entreprises au sein d'une entreprise mondiale.
2. Répartir toutes les entreprises mondiales en les classant soit dans le secteur financier, soit dans le secteur non financier.
3. Classer toutes les entreprises dans un secteur donné (financier ou non) selon l'actif (ou selon les revenus d'exploitation) pour déterminer les 25 premières entreprises mondiales.
4. Faire le total de l'actif et des revenus de toutes les entreprises mondiales sous contrôle canadien faisant partie des 25 premières. (Les 25 premières comprennent des entreprises à la fois sous contrôle canadien et sous contrôle étranger).
5. Diviser les additions de l'actif et des revenus d'exploitation pour ses entreprises mondiales sous contrôle canadien par le total de l'actif et des revenus d'exploitation pour toutes les entreprises du secteur.

Les entreprises mondiales figurant aux 25 premiers rangs ne seront probablement pas les mêmes d'une année à l'autre, de sorte qu'il y aura des variations dans le pourcentage des parts. Bien entendu, la composition des 25 premières varie selon la façon dont elles sont classées (selon l'actif ou selon les revenus d'exploitation).

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise mondiale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investisse-

according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e., United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc).

Industrial Classification⁵

Before 1992, industries presented in CALURA Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified entirely to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, sawmills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

ment direct étranger au Canada (les États-Unis arrivent en tête, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Classification des branches d'activité⁵

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA antérieures à 1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule branche d'activité, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs revenus bruts. Dorénavant, à compter de la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement diversifiées. La CTI-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la CTI-C met l'accent sur les marchés ou les lignes de produits. La CTI-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons le cas d'une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

⁵. For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

⁵. Pour une comparaison plus détaillée de la CTI-E et de la CTI-C, voir la publication *Statistiques financières des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

Reliability of Data

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des branches visées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

Fiabilité des données

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Industry Groupings Used in this Report**Les regroupements industriels utilisés dans le rapport**

Industry Code No. Numéro d'industrie	SICC-C Subsector^a Sous-secteur de CTI-C^a
1. Food (including Food Retailing), Beverages and Tobacco - Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac	01, 02, 03, 04, 84
2. Wood and Paper - Bois et papier	06, 07, 08, 09
3. Energy - Énergie	10, 11, 12
4. Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	15, 16, 17
5. Metallic Minerals and Metal Products - Minerais métalliques et produits en métal	20, 21, 22
6. Machinery and Equipment (except Electrical) - Machinerie et équipement (sauf électrique)	25, 26
7. Transportation Equipment - Matériel de transport	30, 31, 32
8. Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	35, 36
9. Construction and Real Estate - Construction et immobilier	40, 41, 42, 43, 44
10. Transportation Services - Services de transport	45, 46, 47, 48, 49, 50
11. Communications - Communications	55, 56, 57, 58, 59
12. Services - Services	65, 66, 67, 75, 76, 80, 81, 82
13. Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	85, 86, 87, 88, 89
14. Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	60
15. Insurers - Assureurs	63
16. Consumer and Business Financing and Other Financial Intermediaries - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers	6229, 61, 64
Totals and Sub-Totals Totaux	Industry Code Number Numéro d'industrie
17. Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	1 to - à 13
18. Total Finance and Insurance Industries (excluding Investment and Holding Companies) - Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	14 + 15 + 16
19. Total All Industries (excluding Investment and Holding Companies) - Total, toutes les branches d'activité (sauf les sociétés d'investissement et de portefeuille)	1 to - à 16 or 17 + 18

Note: ^a For the description of industries corresponding to the subsector number, see "Canadian Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises, 1980" (STC Catalogue No. 12-570E).

Nota : ^a Pour la description d'une industrie correspondant à un code sous-secteur, voir *Classification canadienne type des industries pour compagnies et entreprises, 1980* (n° 12-570F au catalogue de Statistique Canada).

Appendix Tables

Tableaux annexés

APPENDIX TABLE 1

TABLEAU D'ANNEXE 1

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Food (including food retailing), beverages and tobacco

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-

APPENDIX TABLE 2

TABLEAU D'ANNEXE 2

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôleValue and share
Wood and PaperValeur et part
Bois et papier

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	6,960	598	6,080	13,638	35,978	530	36,508	50,146
	1989	11,277	404	8,523	20,204	38,320	388	38,708	58,912
	1990	12,107	532	9,397	22,036	37,713	487	38,200	60,236
	1991	12,019	749	9,583	22,351	37,049	499	37,548	59,899
	1992	13,092	584	9,782	23,458	38,475	440	38,915	62,373
	1993	13,346	653	8,007	22,006	39,617	352	39,969	61,975
	1994	14,877	651	8,887	24,415	44,885	308	45,193	69,608
	1995	18,791	877	9,118	28,786	50,334	331	50,665	79,452
	1996	19,024	908	9,073	29,005	50,527	463	50,991	79,995
	1997	20,766	1,104	9,102	30,972	65,950	637	66,587	97,559
%	1988	13.9	1.2	12.1	27.2	71.7	1.1	72.8	100.0
	1989	19.1	0.7	14.5	34.3	65.0	0.7	65.7	100.0
	1990	20.1	0.9	15.6	36.6	62.6	0.8	63.4	100.0
	1991	20.1	1.3	16.0	37.3	61.9	0.8	62.7	100.0
	1992	21.0	0.9	15.7	37.6	61.7	0.7	62.4	100.0
	1993	21.5	1.1	12.9	35.5	63.9	0.6	64.5	100.0
	1994	21.4	0.9	12.8	35.1	64.5	0.4	64.9	100.0
	1995	23.7	1.1	11.5	36.2	63.4	0.4	63.8	100.0
	1996	23.8	1.1	11.3	36.3	63.2	0.6	63.7	100.0
	1997	21.3	1.1	9.3	31.7	67.6	0.7	68.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	7,341	720	4,384	12,445	47,621	298	47,919	60,364
	1989	9,104	422	4,611	14,137	46,375	352	46,727	60,864
	1990	8,612	565	5,137	14,314	42,465	146	42,611	56,925
	1991	7,558	557	4,490	12,605	38,010	145	38,155	50,760
	1992	8,033	490	3,382	11,905	38,761	133	38,894	50,799
	1993	10,086	767	3,806	14,659	43,556	144	43,700	58,359
	1994	12,488	787	5,899	19,174	49,943	146	50,088	69,262
	1995	16,137	994	7,125	24,256	58,368	172	58,540	82,795
	1996	14,632	928	6,700	22,260	56,884	206	57,090	79,350
	1997	13,803	1,038	5,888	20,729	59,947	115	60,063	80,792
%	1988	12.2	1.2	7.3	20.6	78.9	0.5	79.4	100.0
	1989	15.0	0.7	7.6	23.2	76.2	0.6	76.8	100.0
	1990	15.1	1.0	9.0	25.1	74.6	0.3	74.9	100.0
	1991	14.9	1.1	8.8	24.8	74.9	0.3	75.2	100.0
	1992	15.8	1.0	6.7	23.4	76.3	0.3	76.6	100.0
	1993	17.3	1.3	6.5	25.1	74.6	0.2	74.9	100.0
	1994	18.0	1.1	8.5	27.7	72.1	0.2	72.3	100.0
	1995	19.5	1.2	8.6	29.3	70.5	0.2	70.7	100.0
	1996	18.4	1.2	8.4	28.1	71.7	0.3	71.9	100.0
	1997	17.1	1.3	7.3	25.7	74.2	0.1	74.3	100.0

APPENDIX TABLE 3

TABLEAU D'ANNEXE 3

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôleValue and share
EnergyValeur et part
Énergie

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	37,344	12,350	7,566	57,260	76,836	112,103	188,939	246,199
	1989	39,460	11,568	4,650	55,678	77,233	107,455	184,688	240,366
	1990	38,697	15,494	4,588	58,779	77,908	119,476	197,384	256,163
	1991	37,080	14,029	4,707	55,816	80,674	122,726	203,400	259,216
	1992	38,170	11,977	4,679	54,826	81,770	132,726	214,496	269,322
	1993	38,931	11,415	5,015	55,361	91,240	133,082	224,322	279,683
	1994	40,706	8,780	5,314	54,800	105,263	135,770	241,033	295,833
	1995	40,378	8,447	5,633	54,459	119,100	126,345	245,445	299,904
	1996	42,783	8,947	5,594	57,323	134,088	126,033	260,121	317,445
	1997	50,861	8,934	9,614	69,409	154,580	125,967	280,547	349,956
%	1988	15.2	5.0	3.1	23.3	31.2	45.5	76.7	100.0
	1989	16.4	4.8	1.9	23.2	32.1	44.7	76.8	100.0
	1990	15.1	6.0	1.8	22.9	30.4	46.6	77.1	100.0
	1991	14.3	5.4	1.8	21.5	31.1	47.3	78.5	100.0
	1992	14.2	4.4	1.7	20.4	30.4	49.3	79.6	100.0
	1993	13.9	4.1	1.8	19.8	32.6	47.6	80.2	100.0
	1994	13.8	3.0	1.8	18.5	35.6	45.9	81.5	100.0
	1995	13.5	2.8	1.9	18.2	39.7	42.1	81.8	100.0
	1996	13.5	2.8	1.8	18.1	42.2	39.7	81.9	100.0
	1997	14.5	2.6	2.7	19.8	44.2	36.0	80.2	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	22,043	8,504	1,019	31,566	42,484	23,389	65,873	97,439
	1989	22,084	8,250	1,006	31,340	46,513	23,052	69,565	100,905
	1990	26,053	11,233	1,195	38,481	48,237	25,049	73,286	111,767
	1991	23,158	10,429	1,276	34,863	47,340	20,829	68,169	103,032
	1992	25,084	8,179	1,606	34,869	49,004	26,263	75,267	110,136
	1993	26,461	9,065	1,912	37,438	56,380	26,543	82,923	120,361
	1994	28,099	7,653	2,239	37,992	63,246	26,755	90,001	127,993
	1995	29,522	7,697	2,323	39,542	68,630	23,359	91,989	131,532
	1996	38,498	8,640	2,771	49,910	76,668	21,327	97,994	147,904
	1997	43,493	9,302	2,117	54,912	84,329	23,817	108,145	163,057
%	1988	22.6	8.7	1.0	32.4	43.6	24.0	67.6	100.0
	1989	21.9	8.2	1.0	31.1	46.1	22.8	68.9	100.0
	1990	23.3	10.1	1.1	34.4	43.2	22.4	65.6	100.0
	1991	22.5	10.1	1.2	33.8	45.9	20.2	66.2	100.0
	1992	22.8	7.4	1.5	31.7	44.5	23.8	68.3	100.0
	1993	22.0	7.5	1.6	31.1	46.8	22.1	68.9	100.0
	1994	22.0	6.0	1.7	29.7	49.4	20.9	70.3	100.0
	1995	22.4	5.9	1.8	30.1	52.2	17.8	69.9	100.0
	1996	26.0	5.8	1.9	33.7	51.8	14.4	66.3	100.0
	1997	26.7	5.7	1.3	33.7	51.7	14.6	66.3	100.0

APPENDIX TABLE 4

TABLEAU D'ANNEXE 4

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Chemicals, chemical products and textiles

Produits chimiques et textiles

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	13,766	5,903	2,143	21,812	x	x	18,717	40,529
\$000,000 \$	1989	14,872	6,474	2,630	23,976	x	x	17,569	41,545
	1990	17,225	8,455	2,468	28,148	x	x	18,733	46,881
	1991	16,957	8,027	2,174	27,158	x	x	16,246	43,404
	1992	17,231	8,993	2,233	28,457	x	x	13,760	42,217
	1993	20,172	8,829	2,296	31,297	x	x	16,645	47,942
	1994	23,213	9,572	2,147	34,932	17,977	63	18,040	52,972
	1995	26,400	10,914	2,338	39,652	16,469	64	16,533	56,185
	1996	28,214	11,496	3,057	42,767	17,546	140	17,685	60,453
	1997	32,446	12,570	3,229	48,245	19,423	142	19,566	67,811
%	1988	34.0	14.6	5.3	53.8	x	x	46.2	100.0
	1989	35.8	15.6	6.3	57.7	x	x	42.3	100.0
	1990	36.7	18.0	5.3	60.0	x	x	40.0	100.0
	1991	39.1	18.5	5.0	62.6	x	x	37.4	100.0
	1992	40.8	21.3	5.3	67.4	x	x	32.6	100.0
	1993	42.1	18.4	4.8	65.3	x	x	34.7	100.0
	1994	43.8	18.1	4.1	65.9	33.9	0.1	34.1	100.0
	1995	47.0	19.4	4.2	70.6	29.3	0.1	29.4	100.0
	1996	46.7	19.0	5.1	70.7	29.0	0.2	29.3	100.0
	1997	47.8	18.5	4.8	71.1	28.6	0.2	28.9	100.0
Operating revenue -	1988	19,479	7,544	2,586	29,609	x	x	22,516	52,125
Revenu d'exploitation	1989	18,872	8,169	2,531	29,572	x	x	22,486	52,058
\$000,000 \$	1990	19,856	8,433	2,565	30,854	x	x	22,496	53,350
	1991	20,246	8,281	2,905	31,432	x	x	21,568	53,000
	1992	19,447	8,801	3,082	31,330	x	x	18,753	50,083
	1993	23,213	9,095	3,460	35,768	x	x	19,962	55,730
	1994	28,192	10,388	3,232	41,811	21,947	121	22,068	63,879
	1995	30,195	10,838	3,633	44,666	22,538	136	22,675	67,341
	1996	31,080	12,708	4,105	47,894	23,421	74	23,495	71,388
	1997	32,884	14,087	4,073	51,043	25,388	79	25,467	76,510
%	1988	37.4	14.5	5.0	56.8	x	x	43.2	100.0
	1989	36.3	15.7	4.9	56.8	x	x	43.2	100.0
	1990	37.2	15.8	4.8	57.8	x	x	42.2	100.0
	1991	38.2	15.6	5.5	59.3	x	x	40.7	100.0
	1992	38.8	17.6	6.2	62.6	x	x	37.4	100.0
	1993	41.7	16.3	6.2	64.2	x	x	35.8	100.0
	1994	44.1	16.3	5.1	65.5	34.4	0.2	34.5	100.0
	1995	44.8	16.1	5.4	66.3	33.5	0.2	33.7	100.0
	1996	43.5	17.8	5.8	67.1	32.8	0.1	32.9	100.0
	1997	43.0	18.4	5.3	66.7	33.2	0.1	33.3	100.0

APPENDIX TABLE 5

TABLEAU D'ANNEXE 5

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Metallic minerals and metal products

Minéraux métalliques et produits en métal

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	7,775	6,694	3,051	17,520	x	x	61,049	78,569
	1989	7,852	8,602	2,960	19,414	x	x	63,208	82,622
	1990	7,734	9,106	5,236	22,076	x	x	57,832	79,908
	1991	7,978	8,649	5,476	22,103	x	x	56,387	78,490
	1992	9,085	7,794	6,133	23,012	x	x	54,982	77,994
	1993	9,247	8,011	6,193	23,451	x	x	57,285	80,736
	1994	11,489	6,943	4,314	22,745	73,207	459	73,666	96,411
	1995	11,558	7,179	4,362	23,100	73,895	455	74,350	97,450
	1996	13,224	6,760	4,995	24,979	91,544	457	92,001	116,980
	1997	11,002	6,913	5,467	23,382	94,588	490	95,078	118,460
%	1988	9.9	8.5	3.9	22.3	x	x	77.7	100.0
	1989	9.5	10.4	3.6	23.5	x	x	76.5	100.0
	1990	9.7	11.4	6.6	27.6	x	x	72.4	100.0
	1991	10.2	11.0	7.0	28.2	x	x	71.8	100.0
	1992	11.6	10.0	7.9	29.5	x	x	70.5	100.0
	1993	11.5	9.9	7.7	29.0	x	x	71.0	100.0
	1994	11.9	7.2	4.5	23.6	75.9	0.5	76.4	100.0
	1995	11.9	7.4	4.5	23.7	75.8	0.5	76.3	100.0
	1996	11.3	5.8	4.3	21.4	78.3	0.4	78.6	100.0
	1997	9.3	5.8	4.6	19.7	79.8	0.4	80.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	8,816	6,436	3,683	18,935	x	x	52,642	71,577
	1989	9,284	6,117	6,726	22,127	x	x	55,441	77,568
	1990	8,574	5,717	4,629	18,920	x	x	48,310	67,230
	1991	8,052	4,654	5,629	18,335	x	x	42,018	60,353
	1992	7,682	4,553	6,107	18,342	x	x	40,275	58,617
	1993	8,353	4,876	6,842	20,071	x	x	41,330	61,401
	1994	10,679	6,137	6,584	23,400	48,856	438	49,294	72,693
	1995	11,615	6,632	6,343	24,589	56,855	441	57,296	81,886
	1996	12,515	5,366	6,258	24,139	64,963	435	65,398	89,537
	1997	10,878	5,586	7,148	23,612	67,739	571	68,311	91,923
%	1988	12.3	9.0	5.1	26.5	x	x	73.5	100.0
	1989	12.0	7.9	8.7	28.5	x	x	71.5	100.0
	1990	12.8	8.5	6.9	28.1	x	x	71.9	100.0
	1991	13.3	7.7	9.3	30.4	x	x	69.6	100.0
	1992	13.1	7.8	10.4	31.3	x	x	68.7	100.0
	1993	13.6	7.9	11.1	32.7	x	x	67.3	100.0
	1994	14.7	8.4	9.1	32.2	67.2	0.6	67.8	100.0
	1995	14.2	8.1	7.7	30.0	69.4	0.5	70.0	100.0
	1996	14.0	6.0	7.0	27.0	72.6	0.5	73.0	100.0
	1997	11.8	6.1	7.8	25.7	73.7	0.6	74.3	100.0

APPENDIX TABLE 6

TABLEAU D'ANNEXE 6

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Machinery and equipment (except electrical)

Machinerie et équipement (sauf électrique)

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	8,784	1,446	1,639	11,869	x	x	16,075	27,944
	1989	8,749	1,470	1,637	11,856	x	x	17,176	29,032
	1990	8,897	1,662	1,989	12,548	x	x	17,169	29,717
	1991	8,142	1,711	2,061	11,914	x	x	17,195	29,109
	1992	7,970	1,679	1,910	11,559	x	x	15,356	26,915
	1993	8,119	1,906	2,328	12,353	x	x	16,364	28,717
	1994	9,469	2,071	2,566	14,107	16,919	-	16,919	31,025
	1995	10,358	2,284	2,886	15,528	18,577	-	18,578	34,106
	1996	11,813	2,070	3,291	17,174	19,949	-	19,949	37,123
	1997	11,511	2,101	4,011	17,623	22,661	-	22,661	40,284
%	1988	31.4	5.2	5.9	42.5	x	x	57.5	100.0
	1989	30.1	5.1	5.6	40.8	x	x	59.2	100.0
	1990	29.9	5.6	6.7	42.2	x	x	57.8	100.0
	1991	28.0	5.9	7.1	40.9	x	x	59.1	100.0
	1992	29.6	6.2	7.1	42.9	x	x	57.1	100.0
	1993	28.3	6.6	8.1	43.0	x	x	57.0	100.0
	1994	30.5	6.7	8.3	45.5	54.5	-	54.5	100.0
	1995	30.4	6.7	8.5	45.5	54.5	-	54.5	100.0
	1996	31.8	5.6	8.9	46.3	53.7	-	53.7	100.0
	1997	28.6	5.2	10.0	43.7	56.3	-	56.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	10,140	2,158	2,450	14,748	x	x	25,596	40,344
	1989	10,389	2,086	2,315	14,790	x	x	27,378	42,168
	1990	10,444	2,250	2,781	15,475	x	x	27,549	43,024
	1991	9,253	2,206	2,676	14,135	x	x	25,174	39,309
	1992	8,606	2,177	2,562	13,345	x	x	23,032	36,377
	1993	9,752	2,621	3,294	15,667	x	x	24,867	40,534
	1994	11,620	3,221	3,854	18,696	26,443	-	26,443	45,138
	1995	13,363	3,634	4,540	21,538	30,613	-	30,613	52,151
	1996	14,134	3,681	4,892	22,706	33,797	-	33,797	56,504
	1997	15,139	3,779	6,255	25,173	35,199	-	35,199	60,372
%	1988	25.1	5.3	6.1	36.6	x	x	63.4	100.0
	1989	24.6	4.9	5.5	35.1	x	x	64.9	100.0
	1990	24.3	5.2	6.5	36.0	x	x	64.0	100.0
	1991	23.5	5.6	6.8	36.0	x	x	64.0	100.0
	1992	23.7	6.0	7.0	36.7	x	x	63.3	100.0
	1993	24.1	6.5	8.1	38.7	x	x	61.3	100.0
	1994	25.7	7.1	8.5	41.4	58.6	-	58.6	100.0
	1995	25.6	7.0	8.7	41.3	58.7	-	58.7	100.0
	1996	25.0	6.5	8.7	40.2	59.8	-	59.8	100.0
	1997	25.1	6.3	10.4	41.7	58.3	-	58.3	100.0

APPENDIX TABLE 7

TABLEAU D'ANNEXE 7

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Transportation equipment

Matériel de transport

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	22,510	3,172	3,843	29,525	x	x	36,080	65,605
\$000,000 \$	1989	24,562	3,143	4,340	32,045	x	x	36,981	69,026
	1990	23,141	3,933	4,318	31,392	x	x	35,523	66,915
	1991	23,986	3,960	3,980	31,926	x	x	34,806	66,732
	1992	25,041	3,887	4,448	33,376	x	x	35,797	69,173
	1993	28,747	4,041	4,416	37,204	x	x	38,381	75,585
	1994	32,774	3,707	4,631	41,112	38,520	1,287	39,807	80,919
	1995	37,927	3,844	5,057	46,829	42,414	251	42,665	89,493
	1996	40,899	4,374	5,502	50,776	47,408	78	47,485	98,261
	1997	45,655	5,343	7,385	58,383	52,372	142	52,515	110,898
%	1988	34.3	4.8	5.9	45.0	x	x	55.0	100.0
	1989	35.6	4.6	6.3	46.4	x	x	53.6	100.0
	1990	34.6	5.9	6.5	46.9	x	x	53.1	100.0
	1991	35.9	5.9	6.0	47.8	x	x	52.2	100.0
	1992	36.2	5.6	6.4	48.3	x	x	51.7	100.0
	1993	38.0	5.3	5.8	49.2	x	x	50.8	100.0
	1994	40.5	4.6	5.7	50.8	47.6	1.6	49.2	100.0
	1995	42.4	4.3	5.7	52.3	47.4	0.3	47.7	100.0
	1996	41.6	4.5	5.6	51.7	48.2	0.1	48.3	100.0
	1997	41.2	4.8	6.7	52.6	47.2	0.1	47.4	100.0
Operating revenue -	1988	57,103	4,142	5,630	66,875	x	x	73,865	140,740
Revenu d'exploitation	1989	54,086	4,253	8,622	66,961	x	x	75,406	142,367
\$000,000 \$	1990	51,782	5,268	9,730	66,780	x	x	75,097	141,877
	1991	52,120	5,251	10,177	67,548	x	x	67,927	135,475
	1992	54,052	5,268	10,373	69,693	x	x	67,040	136,733
	1993	64,888	5,822	10,626	81,336	x	x	72,503	153,839
	1994	77,080	6,322	11,935	95,336	75,706	258	75,964	171,300
	1995	84,255	6,741	12,314	103,310	82,545	184	82,730	186,040
	1996	85,479	7,417	13,881	106,777	90,879	85	90,964	197,741
	1997	93,433	9,051	18,601	121,086	97,756	50	97,806	218,892
%	1988	40.6	2.9	4.0	47.5	x	x	52.5	100.0
	1989	38.0	3.0	6.1	47.0	x	x	53.0	100.0
	1990	36.5	3.7	6.9	47.1	x	x	52.9	100.0
	1991	38.5	3.9	7.5	49.9	x	x	50.1	100.0
	1992	39.5	3.9	7.6	51.0	x	x	49.0	100.0
	1993	42.2	3.8	6.9	52.9	x	x	47.1	100.0
	1994	45.0	3.7	7.0	55.7	44.2	0.2	44.3	100.0
	1995	45.3	3.6	6.6	55.5	44.4	0.1	44.5	100.0
	1996	43.2	3.8	7.0	54.0	46.0	-	46.0	100.0
	1997	42.7	4.1	8.5	55.3	44.7	-	44.7	100.0

APPENDIX TABLE 8

TABLEAU D'ANNEXE 8

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Electrical and electronic products

Produits électriques et électroniques

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	10,533	2,987	1,560	15,080	x	x	16,190	31,270
	1989	11,734	2,813	1,759	16,306	x	x	18,691	34,997
	1990	11,475	2,827	2,096	16,398	x	x	19,167	35,565
	1991	11,991	2,579	2,095	16,665	x	x	20,762	37,427
	1992	12,118	3,470	2,091	17,679	x	x	21,417	39,096
	1993	12,405	3,562	2,061	18,028	x	x	24,170	42,198
	1994	13,382	2,981	2,306	18,669	24,495	-	24,495	43,164
	1995	16,232	3,153	2,506	21,891	24,169	19	24,188	46,079
	1996	19,889	3,017	3,176	26,082	27,759	16	27,775	53,857
	1997	21,354	2,260	3,791	27,404	34,334	18	34,352	61,756
%	1988	33.7	9.6	5.0	48.2	x	x	51.8	100.0
	1989	33.5	8.0	5.0	46.6	x	x	53.4	100.0
	1990	32.3	7.9	5.9	46.1	x	x	53.9	100.0
	1991	32.0	6.9	5.6	44.5	x	x	55.5	100.0
	1992	31.0	8.9	5.3	45.2	x	x	54.8	100.0
	1993	29.4	8.4	4.9	42.7	x	x	57.3	100.0
	1994	31.0	6.9	5.3	43.3	56.7	-	56.7	100.0
	1995	35.2	6.8	5.4	47.5	52.5	-	52.5	100.0
	1996	36.9	5.6	5.9	48.4	51.5	-	51.6	100.0
	1997	34.6	3.7	6.1	44.4	55.6	-	55.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	16,328	3,576	3,101	23,005	x	x	19,932	42,937
	1989	17,713	3,954	3,506	25,173	x	x	21,753	46,926
	1990	17,162	3,724	3,948	24,834	x	x	23,472	48,306
	1991	18,610	3,483	3,865	25,958	x	x	23,524	49,482
	1992	19,930	3,790	4,278	27,998	x	x	22,672	50,670
	1993	21,988	3,592	4,372	29,952	x	x	25,470	55,422
	1994	26,275	4,245	4,735	35,256	28,793	-	28,794	64,050
	1995	28,975	4,418	5,378	38,772	30,832	25	30,857	69,629
	1996	32,874	5,158	6,418	44,450	35,133	26	35,158	79,609
	1997	34,116	3,491	7,250	44,856	43,273	28	43,301	88,157
%	1988	38.0	8.3	7.2	53.6	x	x	46.4	100.0
	1989	37.7	8.4	7.5	53.6	x	x	46.4	100.0
	1990	35.5	7.7	8.2	51.4	x	x	48.6	100.0
	1991	37.6	7.0	7.8	52.5	x	x	47.5	100.0
	1992	39.3	7.5	8.4	55.3	x	x	44.7	100.0
	1993	39.7	6.5	7.9	54.0	x	x	46.0	100.0
	1994	41.0	6.6	7.4	55.0	45.0	-	45.0	100.0
	1995	41.6	6.3	7.7	55.7	44.3	-	44.3	100.0
	1996	41.3	6.5	8.1	55.8	44.1	-	44.2	100.0
	1997	38.7	4.0	8.2	50.9	49.1	-	49.1	100.0

APPENDIX TABLE 9

TABLEAU D'ANNEXE 9

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Construction and real estate

Construction et immobilier

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	8,425	7,811	3,919	20,155	148,245	5,522	153,767	173,922
	1989	8,463	9,894	4,464	22,821	170,861	5,799	176,660	199,481
	1990	8,341	9,544	4,839	22,724	183,720	10,029	193,749	216,473
	1991	7,909	10,535	4,998	23,442	179,789	9,140	188,929	212,371
	1992	7,568	8,954	5,624	22,146	166,477	8,455	174,932	197,078
	1993	8,301	8,840	5,676	22,817	169,035	8,220	177,255	200,072
	1994	7,606	9,414	5,868	22,889	166,882	8,313	175,195	198,084
	1995	7,374	9,455	6,141	22,969	165,129	9,889	175,018	197,987
	1996	9,785	9,359	6,688	25,831	167,444	11,157	178,602	204,433
	1997	10,394	9,602	7,062	27,059	167,272	7,950	175,222	202,281
%	1988	4.8	4.5	2.3	11.6	85.2	3.2	88.4	100.0
	1989	4.2	5.0	2.2	11.4	85.7	2.9	88.6	100.0
	1990	3.9	4.4	2.2	10.5	84.9	4.6	89.5	100.0
	1991	3.7	5.0	2.4	11.0	84.7	4.3	89.0	100.0
	1992	3.8	4.5	2.9	11.2	84.5	4.3	88.8	100.0
	1993	4.1	4.4	2.8	11.4	84.5	4.1	88.6	100.0
	1994	3.8	4.8	3.0	11.6	84.2	4.2	88.4	100.0
	1995	3.7	4.8	3.1	11.6	83.4	5.0	88.4	100.0
	1996	4.8	4.6	3.3	12.6	81.9	5.5	87.4	100.0
	1997	5.1	4.7	3.5	13.4	82.7	3.9	86.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	4,236	4,258	1,619	10,113	107,995	1,200	109,195	119,308
	1989	4,990	4,966	1,625	11,581	123,867	1,206	125,073	136,654
	1990	5,006	4,552	1,394	10,952	126,088	1,452	127,540	138,492
	1991	5,012	4,304	1,274	10,590	111,458	1,418	112,876	123,466
	1992	3,855	4,024	1,283	9,162	98,357	1,386	99,743	108,905
	1993	4,259	4,063	1,400	9,722	99,476	1,566	101,042	110,764
	1994	4,598	4,392	1,703	10,693	101,059	1,299	102,358	113,051
	1995	4,492	4,647	2,133	11,273	104,302	1,830	106,132	117,405
	1996	6,204	4,726	2,445	13,374	106,430	1,753	108,183	121,558
	1997	6,949	5,031	2,849	14,829	109,231	1,356	110,587	125,416
%	1988	3.6	3.6	1.4	8.5	90.5	1.0	91.5	100.0
	1989	3.7	3.6	1.2	8.5	90.6	0.9	91.5	100.0
	1990	3.6	3.3	1.0	7.9	91.0	1.0	92.1	100.0
	1991	4.1	3.5	1.0	8.6	90.3	1.1	91.4	100.0
	1992	3.5	3.7	1.2	8.4	90.3	1.3	91.6	100.0
	1993	3.8	3.7	1.3	8.8	89.8	1.4	91.2	100.0
	1994	4.1	3.9	1.5	9.5	89.4	1.1	90.5	100.0
	1995	3.8	4.0	1.8	9.6	88.8	1.6	90.4	100.0
	1996	5.1	3.9	2.0	11.0	87.6	1.4	89.0	100.0
	1997	5.5	4.0	2.3	11.8	87.1	1.1	88.2	100.0

APPENDIX TABLE 10

TABLEAU D'ANNEXE 10

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Transportation services

Services de transport

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-

APPENDIX TABLE 11

TABLEAU D'ANNEXE 11

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôleValue and share
CommunicationsValeur et part
Communications

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	4,840	448	221	5,509	43,766	6,136	49,902	55,411
	1989	5,233	514	281	6,028	50,722	6,757	57,479	63,507
	1990	5,456	625	316	6,397	58,585	6,902	65,487	71,884
	1991	5,810	1,308	336	7,454	62,617	7,511	70,128	77,582
	1992	6,078	1,149	315	7,542	67,917	6,373	74,290	81,832
	1993	6,476	1,139	287	7,902	71,592	7,131	78,723	86,625
	1994	7,322	401	319	8,042	81,410	7,065	88,475	96,517
	1995	8,100	492	343	8,935	72,896	7,294	80,190	89,126
	1996	8,341	540	390	9,271	86,009	9,947	95,956	105,227
	1997	9,088	524	288	9,900	81,515	6,053	87,568	97,468
%	1988	8.7	0.8	0.4	9.9	79.0	11.1	90.1	100.0
	1989	8.2	0.8	0.4	9.5	79.9	10.6	90.5	100.0
	1990	7.6	0.9	0.4	8.9	81.5	9.6	91.1	100.0
	1991	7.5	1.7	0.4	9.6	80.7	9.7	90.4	100.0
	1992	7.4	1.4	0.4	9.2	83.0	7.8	90.8	100.0
	1993	7.5	1.3	0.3	9.1	82.6	8.2	90.9	100.0
	1994	7.6	0.4	0.3	8.3	84.3	7.3	91.7	100.0
	1995	9.1	0.6	0.4	10.0	81.8	8.2	90.0	100.0
	1996	7.9	0.5	0.4	8.8	81.7	9.5	91.2	100.0
	1997	9.3	0.5	0.3	10.2	83.6	6.2	89.8	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	3,406	372	407	4,185	30,065	5,396	35,461	39,646
	1989	3,469	405	512	4,386	32,822	5,737	38,559	42,945
	1990	3,766	469	392	4,627	34,233	6,087	40,320	44,947
	1991	3,960	758	568	5,286	34,398	6,371	40,769	46,055
	1992	4,190	697	562	5,449	33,973	5,998	39,971	45,420
	1993	4,612	697	530	5,839	36,499	6,701	43,200	49,039
	1994	5,683	441	596	6,721	38,922	6,954	45,876	52,597
	1995	6,243	503	650	7,397	40,304	7,419	47,723	55,120
	1996	6,904	638	645	8,187	47,385	8,692	56,078	64,264
	1997	7,822	612	546	8,980	50,630	7,364	57,994	66,974
%	1988	8.6	0.9	1.0	10.6	75.8	13.6	89.4	100.0
	1989	8.1	0.9	1.2	10.2	76.4	13.4	89.8	100.0
	1990	8.4	1.0	0.9	10.3	76.2	13.5	89.7	100.0
	1991	8.6	1.6	1.2	11.5	74.7	13.8	88.5	100.0
	1992	9.2	1.5	1.2	12.0	74.8	13.2	88.0	100.0
	1993	9.4	1.4	1.1	11.9	74.4	13.7	88.1	100.0
	1994	10.8	0.8	1.1	12.8	74.0	13.2	87.2	100.0
	1995	11.3	0.9	1.2	13.4	73.1	13.5	86.6	100.0
	1996	10.7	1.0	1.0	12.7	73.7	13.5	87.3	100.0
	1997	11.7	0.9	0.8	13.4	75.6	11.0	86.6	100.0

APPENDIX TABLE 12

TABLEAU D'ANNEXE 12

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôleValue and share
ServicesValeur et part
Services

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	4,540	2,043	1,799	8,382	42,665	951	43,616	51,998
	1989	4,628	1,588	2,245	8,461	47,654	1,830	49,484	57,945
	1990	3,457	1,789	3,123	8,369	51,745	1,870	53,615	61,984
	1991	3,432	2,317	3,652	9,401	52,300	2,209	54,509	63,910
	1992	4,286	2,001	2,667	8,954	53,949	2,133	56,082	65,036
	1993	4,590	2,253	3,939	10,782	63,974	2,118	66,092	76,874
	1994	5,996	2,572	3,875	12,443	67,109	3,360	70,469	82,913
	1995	6,112	2,776	3,910	12,798	70,631	3,654	74,284	87,082
	1996	7,271	2,782	3,981	14,034	78,305	4,188	82,493	96,527
	1997	9,792	3,926	4,506	18,224	90,641	4,476	95,117	113,341
%	1988	8.7	3.9	3.5	16.1	82.1	1.8	83.9	100.0
	1989	8.0	2.7	3.9	14.6	82.2	3.2	85.4	100.0
	1990	5.6	2.9	5.0	13.5	83.5	3.0	86.5	100.0
	1991	5.4	3.6	5.7	14.7	81.8	3.5	85.3	100.0
	1992	6.6	3.1	4.1	13.8	83.0	3.3	86.2	100.0
	1993	6.0	2.9	5.1	14.0	83.2	2.8	86.0	100.0
	1994	7.2	3.1	4.7	15.0	80.9	4.1	85.0	100.0
	1995	7.0	3.2	4.5	14.7	81.1	4.2	85.3	100.0
	1996	7.5	2.9	4.1	14.5	81.1	4.3	85.5	100.0
	1997	8.6	3.5	4.0	16.1	80.0	3.9	83.9	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	3,977	1,013	679	5,669	51,284	3,589	54,873	60,542
	1989	4,305	1,084	898	6,287	57,994	4,548	62,542	68,829
	1990	4,587	1,493	1,226	7,306	63,214	4,629	67,843	75,149
	1991	4,352	1,818	1,281	7,451	63,035	4,784	67,819	75,270
	1992	4,562	1,223	1,062	6,847	60,121	5,144	65,265	72,112
	1993	4,834	1,593	1,081	7,508	69,026	5,624	74,650	82,158
	1994	6,488	1,609	1,168	9,266	72,888	7,164	80,052	89,317
	1995	7,938	2,894	1,326	12,159	78,714	7,654	86,367	98,527
	1996	9,963	2,986	1,513	14,463	84,093	8,342	92,434	106,897
	1997	10,228	3,409	1,412	15,049	91,908	8,766	100,674	115,723
%	1988	6.6	1.7	1.1	9.4	84.7	5.9	90.6	100.0
	1989	6.3	1.6	1.3	9.1	84.3	6.6	90.9	100.0
	1990	6.1	2.0	1.6	9.7	84.1	6.2	90.3	100.0
	1991	5.8	2.4	1.7	9.9	83.7	6.4	90.1	100.0
	1992	6.3	1.7	1.5	9.5	83.4	7.1	90.5	100.0
	1993	5.9	1.9	1.3	9.1	84.0	6.8	90.9	100.0
	1994	7.3	1.8	1.3	10.4	81.6	8.0	89.6	100.0
	1995	8.1	2.9	1.3	12.3	79.9	7.8	87.7	100.0
	1996	9.3	2.8	1.4	13.5	78.7	7.8	86.5	100.0
	1997	8.8	2.9	1.2	13.0	79.4	7.6	87.0	100.0

APPENDIX TABLE 13

TABLEAU D'ANNEXE 13

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Consumer goods and services

Biens et services de consommation

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	7,738	2,537	1,101	11,376	44,897	-	44,897	56,273
	1989	8,586	2,952	1,107	12,645	48,305	-	48,305	60,950
	1990	8,845	1,693	1,162	11,700	47,931	-	47,931	59,631
	1991	8,557	1,478	1,324	11,359	46,791	-	46,791	58,150
	1992	9,070	1,857	1,317	12,244	46,456	-	46,456	58,700
	1993	10,336	2,448	1,151	13,935	50,422	-	50,422	64,357
	1994	10,146	2,815	1,295	14,256	51,569	-	51,569	65,825
	1995	12,411	2,491	1,837	16,738	54,011	-	54,011	70,749
	1996	14,672	3,062	1,843	19,578	58,575	-	58,575	78,152
	1997	15,538	3,091	1,534	20,163	59,257	1	59,258	79,421
%	1988	13.8	4.5	2.0	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1989	14.1	4.8	1.8	20.7	79.3	-	79.3	100.0
	1990	14.8	2.8	1.9	19.6	80.4	-	80.4	100.0
	1991	14.7	2.5	2.3	19.5	80.5	-	80.5	100.0
	1992	15.5	3.2	2.2	20.9	79.1	-	79.1	100.0
	1993	16.1	3.8	1.8	21.7	78.3	-	78.3	100.0
	1994	15.4	4.3	2.0	21.7	78.3	-	78.3	100.0
	1995	17.5	3.5	2.6	23.7	76.3	-	76.3	100.0
	1996	18.8	3.9	2.4	25.1	75.0	-	75.0	100.0
	1997	19.6	3.9	1.9	25.4	74.6	-	74.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	13,897	2,385	2,588	18,870	88,723	-	88,723	107,593
	1989	15,049	2,632	2,683	20,364	96,773	-	96,773	117,137
	1990	14,855	2,481	2,777	20,113	98,754	-	98,754	118,867
	1991	13,686	2,240	3,628	19,554	93,748	-	93,748	113,302
	1992	16,540	2,478	3,501	22,519	88,698	-	88,698	111,217
	1993	16,415	3,137	3,715	23,267	94,265	-	94,265	117,532
	1994	15,774	3,239	4,658	23,670	97,415	-	97,415	121,086
	1995	19,614	3,272	6,527	29,413	99,237	-	99,237	128,650
	1996	26,127	4,065	7,581	37,773	99,672	-	99,672	137,445
	1997	27,694	3,746	5,199	36,640	102,103	2	102,105	138,745
%	1988	12.9	2.2	2.4	17.5	82.5	-	82.5	100.0
	1989	12.8	2.2	2.3	17.4	82.6	-	82.6	100.0
	1990	12.5	2.1	2.3	16.9	83.1	-	83.1	100.0
	1991	12.1	2.0	3.2	17.3	82.7	-	82.7	100.0
	1992	14.9	2.2	3.1	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1993	14.0	2.7	3.2	19.8	80.2	-	80.2	100.0
	1994	13.0	2.7	3.8	19.5	80.5	-	80.5	100.0
	1995	15.2	2.5	5.1	22.9	77.1	-	77.1	100.0
	1996	19.0	3.0	5.5	27.5	72.5	-	72.5	100.0
	1997	20.0	2.7	3.7	26.4	73.6	-	73.6	100.0

APPENDIX TABLE 14

TABLEAU D'ANNEXE 14

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Deposit-accepting intermediaries

Intermédiaires de dépôt

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	13,953	47,416	17,889	79,258	505,199	48,451	553,650	632,908
	1989	15,590	47,222	23,200	86,012	564,338	49,659	613,997	700,009
	1990	16,628	51,819	29,790	98,237	602,960	51,487	654,447	752,684
	1991	16,669	63,329	18,700	98,698	627,816	52,644	680,460	779,158
	1992	14,846	66,713	17,955	99,514	653,307	47,157	700,464	799,978
	1993	15,070	69,471	16,262	100,803	698,779	50,671	749,450	850,253
	1994	14,847	74,766	16,996	106,609	744,580	53,883	798,463	905,072
	1995	13,131	80,096	16,727	109,953	780,217	55,070	835,288	945,241
	1996	18,584	87,989	17,215	123,788	890,768	41,499	932,268	1,056,055
	1997	24,097	95,547	16,529	136,173	968,732	42,326	1,011,058	1,147,231
%	1988	2.2	7.5	2.8	12.5	79.8	7.7	87.5	100.0
	1989	2.2	6.7	3.3	12.3	80.6	7.1	87.7	100.0
	1990	2.2	6.9	4.0	13.1	80.1	6.8	86.9	100.0
	1991	2.1	8.1	2.4	12.7	80.6	6.8	87.3	100.0
	1992	1.9	8.3	2.2	12.4	81.7	5.9	87.6	100.0
	1993	1.8	8.2	1.9	11.9	82.2	6.0	88.1	100.0
	1994	1.6	8.3	1.9	11.8	82.3	6.0	88.2	100.0
	1995	1.4	8.5	1.8	11.6	82.5	5.8	88.4	100.0
	1996	1.8	8.3	1.6	11.7	84.3	3.9	88.3	100.0
	1997	2.1	8.3	1.4	11.9	84.4	3.7	88.1	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	1,227	4,865	1,210	7,302	47,913	4,539	52,452	59,754
	1989	1,646	5,127	1,834	8,607	61,320	5,143	66,463	75,070
	1990	1,911	5,748	2,500	10,159	68,454	6,436	74,890	85,049
	1991	1,890	6,221	1,375	9,486	66,580	5,826	72,406	81,892
	1992	1,675	5,464	1,221	8,360	58,437	5,252	63,689	72,049
	1993	1,521	5,248	1,085	7,854	53,365	4,805	58,170	66,024
	1994	2,148	6,338	1,102	8,588	54,055	3,955	58,010	66,598
	1995	1,654	6,401	1,417	9,472	65,092	4,187	69,279	78,751
	1996	1,468	6,351	1,164	8,982	67,094	2,579	69,673	78,656
	1997	1,398	7,136	1,053	9,587	66,762	2,407	69,169	78,756
%	1988	2.1	8.1	2.0	12.2	80.2	7.6	87.8	100.0
	1989	2.2	6.8	2.4	11.5	81.7	6.9	88.5	100.0
	1990	2.2	6.8	2.9	11.9	80.5	7.6	88.1	100.0
	1991	2.3	7.6	1.7	11.6	81.3	7.1	88.4	100.0
	1992	2.3	7.6	1.7	11.6	81.1	7.3	88.4	100.0
	1993	2.3	7.9	1.6	11.9	80.8	7.3	88.1	100.0
	1994	3.2	9.5	1.7	12.9	81.2	5.9	87.1	100.0
	1995	2.1	8.1	1.8	12.0	82.7	5.3	88.0	100.0
	1996	1.9	8.1	1.5	11.4	85.3	3.3	88.6	100.0
	1997	1.8	9.1	1.3	12.2	84.8	3.1	87.8	100.0

APPENDIX TABLE 15

TABLEAU D'ANNEXE 15

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Insurers

Assureurs

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs	1988	23,609	15,354	2,849	41,812	x	x	89,892	131,704
\$000,000 \$	1989	25,502	18,879	3,794	48,175	x	x	101,123	149,298
	1990	28,051	21,458	4,324	53,833	x	x	109,210	163,043
	1991	30,016	24,531	4,398	58,945	x	x	120,346	179,291
	1992	31,250	27,318	4,495	63,063	x	x	130,189	193,252
	1993	33,677	30,452	4,585	68,714	x	x	135,400	204,114
	1994	34,328	29,923	4,890	69,140	132,558	9,259	141,817	210,958
	1995	36,773	32,313	4,768	73,855	142,116	8,010	150,126	223,980
	1996	35,711	34,720	6,332	76,763	151,540	7,901	159,441	236,204
	1997	35,925	36,190	8,696	80,810	159,322	8,077	167,399	248,209
%	1988	17.9	11.7	2.2	31.7	x	x	68.3	100.0
	1989	17.1	12.6	2.5	32.3	x	x	67.7	100.0
	1990	17.2	13.2	2.7	33.0	x	x	67.0	100.0
	1991	16.7	13.7	2.5	32.9	x	x	67.1	100.0
	1992	16.2	14.1	2.3	32.6	x	x	67.4	100.0
	1993	16.5	14.9	2.2	33.7	x	x	66.3	100.0
	1994	16.3	14.2	2.3	32.8	62.8	4.4	67.2	100.0
	1995	16.4	14.4	2.1	33.0	63.5	3.6	67.0	100.0
	1996	15.1	14.7	2.7	32.5	64.2	3.3	67.5	100.0
	1997	14.5	14.6	3.5	32.6	64.2	3.3	67.4	100.0
Operating revenue -	1988	8,518	7,229	1,355	17,102	x	x	29,020	46,122
Revenu d'exploitation	1989	8,643	8,282	1,756	18,681	x	x	33,042	51,723
\$000,000 \$	1990	9,424	9,426	1,838	20,688	x	x	35,468	56,156
	1991	9,480	10,235	2,019	21,734	x	x	37,178	58,912
	1992	9,738	10,567	2,012	22,317	x	x	37,403	59,720
	1993	10,264	11,159	2,030	23,453	x	x	38,486	61,939
	1994	10,361	10,334	1,994	22,690	35,634	3,597	39,230	61,920
	1995	11,852	12,192	1,970	26,014	35,287	4,646	39,933	65,947
	1996	11,980	11,975	2,074	26,029	36,259	3,619	39,878	65,907
	1997	11,018	12,203	2,260	25,481	38,676	4,173	42,850	68,331
%	1988	18.5	15.7	2.9	37.1	x	x	62.9	100.0
	1989	16.7	16.0	3.4	36.1	x	x	63.9	100.0
	1990	16.8	16.8	3.3	36.8	x	x	63.2	100.0
	1991	16.1	17.4	3.4	36.9	x	x	63.1	100.0
	1992	16.3	17.7	3.4	37.4	x	x	62.6	100.0
	1993	16.6	18.0	3.3	37.9	x	x	62.1	100.0
	1994	16.7	16.7	3.2	36.6	57.5	5.8	63.4	100.0
	1995	18.0	18.5	3.0	39.4	53.5	7.0	60.6	100.0
	1996	18.2	18.2	3.1	39.5	55.0	5.5	60.5	100.0
	1997	16.1	17.9	3.3	37.3	56.6	6.1	62.7	100.0

APPENDIX TABLE 16

TABLEAU D'ANNEXE 16

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Consumer and business financing and other financial intermediaries

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	25,967	1,625	1,371	28,963	46,447	27,296	73,743	102,706
	1989	29,389	1,874	2,948	34,211	52,740	27,263	80,003	114,214
	1990	27,299	2,015	3,337	32,651	55,536	27,508	83,044	115,695
	1991	25,410	2,083	3,945	31,438	60,773	26,659	87,432	118,870
	1992	26,060	1,684	4,726	32,470	57,003	28,680	85,683	118,153
	1993	30,583	1,394	5,482	37,459	66,894	32,864	99,758	137,217
	1994	35,941	1,857	7,746	45,544	71,379	34,317	105,696	151,240
	1995	43,332	2,291	6,022	51,645	65,572	37,252	102,824	154,470
	1996	56,739	3,089	6,891	66,719	77,749	38,826	116,575	183,294
	1997	70,159	3,459	7,475	81,093	75,644	40,081	115,724	196,817
%	1988	25.3	1.6	1.3	28.2	45.2	26.6	71.8	100.0
	1989	25.7	1.6	2.6	30.0	46.2	23.9	70.0	100.0
	1990	23.6	1.7	2.9	28.2	48.0	23.8	71.8	100.0
	1991	21.4	1.8	3.3	26.4	51.1	22.4	73.6	100.0
	1992	22.1	1.4	4.0	27.5	48.2	24.3	72.5	100.0
	1993	22.3	1.0	4.0	27.3	48.8	24.0	72.7	100.0
	1994	23.8	1.2	5.1	30.1	47.2	22.7	69.9	100.0
	1995	28.1	1.5	3.9	33.4	42.4	24.1	66.6	100.0
	1996	31.0	1.7	3.8	36.4	42.4	21.2	63.6	100.0
	1997	35.6	1.8	3.8	41.2	38.4	20.4	58.8	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	4,198	202	263	4,663	8,625	2,786	11,411	16,074
	1989	4,950	268	330	5,548	10,748	2,939	13,687	19,235
	1990	4,690	314	430	5,434	11,076	3,026	14,102	19,536
	1991	4,300	262	393	4,955	11,122	2,622	13,744	18,699
	1992	3,814	240	313	4,367	10,307	3,187	13,494	17,861
	1993	3,949	267	350	4,566	10,980	3,327	14,307	18,873
	1994	4,820	323	543	5,686	10,508	3,840	14,348	20,034
	1995	5,830	346	595	6,771	11,215	3,926	15,141	21,911
	1996	7,203	480	571	8,254	12,142	3,699	15,841	24,095
	1997	7,997	352	573	8,922	11,233	3,937	15,170	24,092
%	1988	26.1	1.3	1.6	29.0	53.7	17.3	71.0	100.0
	1989	25.7	1.4	1.7	28.8	55.9	15.3	71.2	100.0
	1990	24.0	1.6	2.2	27.8	56.7	15.5	72.2	100.0
	1991	23.0	1.4	2.1	26.5	59.5	14.0	73.5	100.0
	1992	21.4	1.3	1.8	24.4	57.7	17.8	75.6	100.0
	1993	20.9	1.4	1.9	24.2	58.2	17.6	75.8	100.0
	1994	24.1	1.6	2.7	28.4	52.5	19.2	71.6	100.0
	1995	26.6	1.6	2.7	30.9	51.2	17.9	69.1	100.0
	1996	29.9	2.0	2.4	34.3	50.4	15.4	65.7	100.0
	1997	33.2	1.5	2.4	37.0	46.6	16.3	63.0	100.0

APPENDIX TABLE 17

TABLEAU D'ANNEXE 17

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Total non-financial industries

Total des branches d'activité non financières

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	143,473	56,227	35,503	235,203	620,615	152,704	773,319	1,008,522
	1989	157,158	58,658	38,895	254,711	675,519	147,694	823,213	1,077,924
	1990	156,940	67,201	43,737	267,878	695,235	165,620	860,855	1,128,733
	1991	156,105	66,615	44,848	267,568	696,593	169,138	865,731	1,133,299
	1992	162,846	63,624	45,732	272,202	689,226	177,135	866,361	1,138,563
	1993	175,653	64,507	46,060	286,220	733,803	180,922	914,725	1,200,945
	1994	193,451	61,136	46,653	301,240	790,775	185,846	976,620	1,277,860
	1995	220,399	62,047	48,974	331,420	818,808	168,974	987,782	1,319,203
	1996	243,209	68,061	52,493	363,763	893,163	173,530	1,066,694	1,430,456
	1997	275,082	72,536	61,192	408,810	957,931	163,426	1,121,359	1,530,169
%	1988	14.2	5.6	3.5	23.3	61.5	15.1	76.7	100.0
	1989	14.6	5.4	3.6	23.6	62.7	13.7	76.4	100.0
	1990	13.9	6.0	3.9	23.7	61.6	14.7	76.3	100.0
	1991	13.8	5.9	4.0	23.6	61.5	14.9	76.4	100.0
	1992	14.3	5.6	4.0	23.9	60.5	15.6	76.1	100.0
	1993	14.6	5.4	3.8	23.8	61.1	15.1	76.2	100.0
	1994	15.1	4.8	3.7	23.6	61.9	14.5	76.4	100.0
	1995	16.7	4.7	3.7	25.1	62.1	12.8	74.9	100.0
	1996	17.0	4.8	3.7	25.4	62.4	12.1	74.6	100.0
	1997	18.0	4.7	4.0	26.7	62.6	10.7	73.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	185,732	48,991	31,830	266,553	707,830	55,904	763,734	1,030,287
	1989	188,460	49,713	38,892	277,065	758,200	55,592	813,792	1,090,857
	1990	190,646	56,217	40,008	286,871	765,017	58,358	823,375	1,110,246
	1991	184,556	55,065	43,087	282,708	724,136	52,754	776,890	1,059,598
	1992	192,668	52,160	43,399	288,227	692,774	57,760	750,534	1,038,761
	1993	217,783	56,098	46,477	320,358	741,493	60,480	801,973	1,122,331
	1994	252,732	58,949	52,847	364,531	790,856	63,025	853,882	1,218,410
	1995	285,844	60,652	58,857	405,357	856,876	56,921	913,798	1,319,157
	1996	314,604	67,021	64,631	446,258	915,979	58,069	974,045	1,420,304
	1997	333,194	72,777	68,960	474,932	969,082	58,553	1,027,637	1,502,569
%	1988	18.0	4.8	3.1	25.9	68.7	5.4	74.1	100.0
	1989	17.3	4.6	3.6	25.4	69.5	5.1	74.6	100.0
	1990	17.2	5.1	3.6	25.8	68.9	5.3	74.2	100.0
	1991	17.4	5.2	4.1	26.7	68.3	5.0	73.3	100.0
	1992	18.5	5.0	4.2	27.7	66.7	5.6	72.3	100.0
	1993	19.4	5.0	4.1	28.5	66.1	5.4	71.5	100.0
	1994	20.7	4.8	4.3	29.9	64.9	5.2	70.1	100.0
	1995	21.7	4.6	4.5	30.7	65.0	4.3	69.3	100.0
	1996	22.2	4.7	4.6	31.4	64.5	4.1	68.6	100.0
	1997	22.2	4.8	4.6	31.6	64.5	3.9	68.4	100.0



ORDER FORM

Statistics Canada

TO ORDER:



MAIL

Statistics Canada
Operations and Integration
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario
Canada K1A 0T6



PHONE

1 800 267-6677

Charge to VISA or MasterCard. Outside Canada and the U.S., and in the Ottawa area, call (613) 951-7277. Please do not send confirmation.



FAX

1 800 889-9734

or (613) 951-1584. VISA, MasterCard and purchase orders only. Please do not send confirmation. A fax will be treated as an original order.



INTERNET order@statcan.ca



1 800 363-7629

Telecommunication Device
for the Hearing Impaired

(Please print)

Company

Department

Attention

Title

Address

City

Province

()

()

Postal Code

Phone

Fax

E-mail address:

METHOD OF PAYMENT:

(Check only one)



Please charge my:



VISA



MasterCard

Card Number

Expiry Date

Cardholder (please print)

Signature



Payment enclosed \$



Purchase
Order Number
(please enclose)

Authorized Signature

Catalogue Number	Title	Date of issue or indicate an "S" for subscription	Price (All prices exclude sales tax)		Quantity	Total \$
			Canada \$	Outside Canada US\$		

- Note: Catalogue prices for clients outside Canada are shown in US dollars. Clients outside Canada pay total amount in US funds drawn on a US bank.
- Subscription will begin with the next issue to be released.
- Prices are subject to change. To Confirm current prices call 1 800 267-6677.
- Canadian clients pay in Canadian funds and add 7% GST and applicable PST or HST.
- Cheque or money order should be made payable to the Receiver General for Canada.
- GST Registration # R121491807

SUBTOTAL	
DISCOUNT (if applicable)	
GST (7%) (Canadian clients only, where applicable)	
Applicable PST (Canadian clients only, where applicable)	
Applicable HST (N.S., N.B., Nfld.)	
GRAND TOTAL	
PF 097019	

THANK YOU FOR YOUR ORDER!



Statistics Canada
Statistique Canada

Canada



Numéro au catalogue	Titre	Édition demandée ou inscrire « A » pour les abonnements	Prix (Les prix n'incluent pas la taxe de vente)		Quantité	Total \$
			Canada \$	Extérieur du Canada \$ US		
<p>▶ Veuillez noter que les prix au catalogue pour les clients de l'extérieur du Canada sont donnés en dollars américains. Les clients de l'extérieur du Canada paient le montant total en dollars US tirés sur une banque américaine.</p> <p>▶ L'abonnement commencera avec le prochain numéro diffusé.</p> <p>▶ Les prix peuvent être modifiés sans préavis. Pour vérifier les prix courants, veuillez composer le 1 800 267-6677.</p> <p>▶ Les clients canadiens paient en dollars canadiens et ajoutent soit la TPS de 7 % et la TVP en vigueur, soit la TVH.</p> <p>▶ Le chèque ou mandat-poste doit être établi à l'ordre du <i>Receveur général du Canada</i>.</p> <p>▶ TPS N° R121491807</p>				TOTAL		
				RÉDUCTION (s'il y a lieu)		
				TPS (7 %) (Clients canadiens seulement, s'il y a lieu)		
				TVP en vigueur (Clients canadiens seulement, s'il y a lieu)		
				TVH en vigueur (N.-É., N.-B., T.-N.)		
				TOTAL GÉNÉRAL		
				PF097019		

MERCI DE VOTRE COMMANDE!



Statistique Canada Statistics Canada

Canada

What class of business are you in?

NAICS Canada 1997 . . .
an indispensable reference tool for understanding the burgeoning economies of Canada, the United States and Mexico!

Monitoring business and economic activity just got simpler! The **North American Industry Classification System (NAICS) Canada 1997**, replaces the 1980 Standard Industrial Classification (SIC) system. **NAICS Canada 1997** identifies many new industries and categories. Now, you can access up-to-date information on the growth and diversification of economic activity in recent decades.

Whatever business you are in, chances are you'll want to get your hands on this **ground-breaking** tool! **NAICS Canada 1997** provides, for the **first time**, a common framework for the **collection of comparable production data for NAFTA's three trade partners** ... making it **easier than ever** to compare financial and economic statistics between Canada, the United States and Mexico!

What's more, you can get the information you need in the format you want: **NAICS Canada 1997** is available both in a durable hardcover book and on CD-ROM. The portable-size manual, with its detailed index, makes a handy desktop reference while the user-friendly CD-ROM allows you to access comprehensive industry information quickly and easily.

NAICS Canada 1997 is indispensable for all suppliers and users of economic data in industry, business, governments, banks, trade associations, academia, research and elsewhere. Use this first-of-its-kind resource to make more informed business and policy decisions and to enhance your professional productivity!

NAICS Canada 1997 . . .

- ▶ allows every business to see precisely to which industry it belongs ... essential for assessing business performance
- ▶ differentiates between
 - ▷ industries where all three countries produce **common** comparable data
 - ▷ industries **unique** to Canada
- ▶ recognizes the emergence of the new service economy, including the growing high tech industries as well as health care and social services
- ▶ identifies 921 industries in 20 sectors.

In an economy where change is a constant factor, **first class** information is essential to **your** success! Order your copy of **NAICS Canada 1997** today!



NAICS Canada 1997 (Cat. No. 12-501-XPE) costs \$45 (plus GST/HST and applicable PST). The bilingual CD-ROM version of **NAICS Canada 1997** (Cat. No. 12-501-XCB) costs \$100 (plus GST/HST and applicable PST). To order, **CALL** toll-free at 1 800 267-6677, **FAX** your VISA, MasterCard order to 1 800 889-9734 or **MAIL** your order to Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6. Or contact your nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication. You may also order via e-mail: **order@statcan.ca**.

À quelle classe votre entreprise appartient-elle?

SCIAN Canada 1997 . . .
un outil de référence indispensable pour comprendre les économies florissantes du Canada, des États-Unis et du Mexique!

Il est désormais plus facile de suivre l'activité commerciale et économique! Le **Système de classification des industries de l'Amérique**

du Nord (SCIAN) Canada 1997 remplace la Classification type des industries (CTI) de 1980. Le **SCIAN Canada 1997** compte bon nombre de nouvelles classes et catégories. Vous pouvez maintenant avoir accès à des renseignements à jour sur la croissance et la diversification de l'activité économique au cours des dernières décennies.

Peu importe votre secteur d'activité, vous ne voudrez pas rater l'occasion de mettre la main sur cet outil **novateur**! Le **SCIAN Canada 1997** offre, pour la **première fois**, un cadre commun de **collecte de données de production comparables pour les trois partenaires de l'ALENA**. Il est donc plus facile que jamais de comparer les statistiques financières et économiques du Canada, des États-Unis et du Mexique!

De plus, vous pouvez obtenir l'information que vous désirez dans le format de votre choix : le **SCIAN Canada 1997** est offert sous la forme d'un livre cartonné durable et sur CD-ROM. Le manuel de format pratique comprend un index détaillé et constitue un ouvrage de référence maniable, tandis que le CD-ROM convivial vous donne accès facilement et rapidement à des données complètes sur l'activité économique.

Le **SCIAN Canada 1997** est un outil indispensable pour tous les fournisseurs et les utilisateurs de données économiques dans le secteur privé, les entreprises, les administrations publiques, les banques, les associations professionnelles, le milieu universitaire, le milieu de la recherche et d'autres secteurs d'activité. Utilisez cet outil innovateur pour prendre des décisions plus éclairées en matière de gestion ou d'orientation et pour accroître votre productivité professionnelle!

SCIAN Canada 1997 . . .

- ▶ permet à **chaque** entreprise de déterminer avec précision la classe à laquelle elle appartient; un mécanisme essentiel pour évaluer son rendement;
- ▶ établit une distinction entre
 - ▷ les classes d'activité pour lesquelles les trois pays produisent des données **communes** comparables
 - ▷ et les classes **propres** au Canada;
- ▶ reconnaît l'émergence de la nouvelle économie de services, notamment du secteur florissant de la haute technologie de même que du secteur de la santé et des services sociaux;
- ▶ définit 921 classes réparties dans 20 secteurs.

Dans une économie en constante mutation, le succès de **votre** entreprise dépend de l'accès à des données de **premier ordre**! Commandez votre exemplaire du **SCIAN Canada 1997** dès aujourd'hui!

Le prix du **SCIAN Canada 1997** (n° 12-501-XPF au cat.) est de 45 \$ (TPS/TVH et TVP le cas échéant, en sus). La version bilingue du **SCIAN Canada 1997** sur CD-ROM (n° 12-501-XCB au cat.) coûte 100 \$ (TPS/TVH et TVP le cas échéant, en sus). Pour commander, **COMPOSEZ** sans frais le 1 800 267-6677, envoyez votre bon de commande (VISA ou MasterCard) par **TÉLÉCOPIEUR** au 1 800 889-9734 ou par la **POSTE** à l'adresse suivante : Statistique Canada, Division des opérations et de l'intégration, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) Canada, K1A 0T6. Vous pouvez également communiquer avec l'un des centres de consultation de Statistique Canada dont la liste figure dans la présente publication ou encore passer votre commande par courrier électronique : **order@statcan.ca**.



Discover labour market trends in seconds

When you need a snapshot of the labour market

...when you need quick answers or in-depth analysis

...when you need to see historical movements

...when you need labour-related data for a presentation or report

...you'll find that the **Labour Force Historical Review on CD-ROM** is the perfect solution.

This easy-to-use CD-ROM, issued annually, provides:

Accurate, timely data...

- * actual and seasonally adjusted, monthly and annual data

...plus historical information...

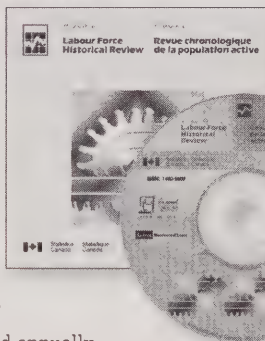
- * over 20 years of data (from 1976 to 1999)

...in a tremendously useful format!

- * with thousands of cross-classified data series
- * and the functionality for easy export of the data into any spreadsheet package for data manipulation

At the click of a mouse, access key variables, such as:

- * employment and unemployment levels and rates
- * demographic characteristics including age, sex, educational attainment and family variables
- * national, provincial, metropolitan areas and economic regions
- * industry, occupation, wages, union membership, job tenure
- * workplace size and hours worked ...and much more.



Découvrez les tendances du marché du travail en quelques secondes

Que vous ayez besoin d'un instantané du marché du travail

... de réponses rapides ou d'analyses approfondies

... de séries chronologiques

... ou de données sur le marché du travail pour un exposé ou un compte rendu

... le **CD-ROM de la Revue chronologique de la population active** est l'outil parfait.

Ce CD-ROM facile à utiliser, qui paraît chaque année, vous offre :

des données exactes et à jour...

- * brutes et désaisonnalisées, mensuelles et annuelles

... et des renseignements chronologiques...

- * portant sur plus de 20 ans de données (de 1976 à 1999)

... présentés dans un format des plus pratiques!

- * avec des milliers de séries croisées
- * les fonctionnalités permettant d'exporter facilement les données vers tout tableur à des fins de manipulation

Il suffit d'un clic de souris pour accéder à des variables clés :

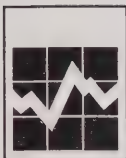
- * les niveaux et les taux d'emploi et de chômage
- * les caractéristiques démographiques, dont l'âge, le sexe, le niveau d'instruction et les données familiales
- * les données nationales, provinciales et relatives aux régions métropolitaines et économiques
- * les données relatives aux branches d'activité, aux professions, aux salaires, à l'affiliation syndicale et à l'ancienneté d'emploi
- * les données sur la taille du lieu de travail, le nombre d'heures de travail... et beaucoup plus.

For more detailed information on this CD-ROM, visit our Web site at <http://www.statcan.ca/english/ads/71F0004XCB/index.htm>

The *Labour Force Historical Review on CD-ROM* (catalogue no. 71F0004XCB) is available for only \$195 (plus either GST/PST or HST) in Canada and US \$195 outside Canada. To order the CD ROM, CALL 1 800 267-6677, FAX 1 877 287-4369 or MAIL your order to Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6. You may also order by E-MAIL: order@statcan.ca or contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre: 1 800 263-1136.

Pour plus de précisions sur ce CD-ROM, visitez notre site Web à http://www.statcan.ca/francais/ads/71F0004XCB/index_f.htm

Le *CD-ROM de la Revue chronologique de la population active* (n° 71F0004XCB au catalogue) est offert à seulement 195 \$ (TPS/TVP ou TVH en sus) au Canada et 195 \$ US à l'extérieur du Canada. Vous pouvez commander le CD-ROM par TÉLÉPHONE au 1 800 267-6677, par TÉLÉCOPIEUR au 1 877 287-4369 ou par la POSTE à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, Canada. Vous pouvez aussi commander par COURRIEL à order@statcan.ca ou en communiquant avec le Centre de consultation régional de Statistique Canada le plus proche au 1 800 263-1136.

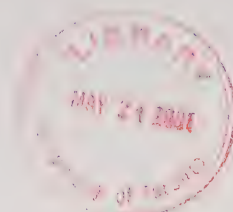


Corporations Returns Act

1998

Loi sur les déclarations des personnes morales

1998



How to obtain more information

Specific inquiries about this product and related statistics or services should be directed to: Annual Financial and Taxation Statistics Section, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (telephone: (613) 951-2604).

For information on the wide range of data available from Statistics Canada, you can contact us by calling one of our toll-free numbers. You can also contact us by e-mail or by visiting our Web site.

National inquiries line	1 800 263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1 800 363-7629
Depository Services Program inquiries	1 800 700-1033
Fax line for Depository Services Program	1 800 889-9734
E-mail inquiries	infostats@statcan.ca
Web site	www.statcan.ca

Ordering and subscription information

This product, Catalogue no. 61-220-XPB, is published annually as a standard printed publication at a price of CDN \$40.00. The following additional shipping charges apply for delivery outside Canada:

	Single issue
United States	CDN \$ 6.00
Other countries	CDN \$ 10.00

All prices exclude sales taxes.

This product can be ordered by

- Phone (Canada and United States) 1 800 267-6677
- Fax (Canada and United States) 1 877 287-4369
- E-mail order@statcan.ca
- Mail Statistics Canada
Dissemination Division
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario K1A 0T6

• And, in person at the Statistics Canada Regional Centre nearest you, or from authorised agents and bookstores.

When notifying us of a change in your address, please provide both old and new addresses.

Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner and in the official language of their choice. To this end, the Agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact Statistics Canada toll free at 1 800 263-1136.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section des statistiques annuelles financières et fiscales, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-XXXX).

Pour obtenir des renseignements sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements	1 800 263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1 800 363-7629
Renseignements concernant le Programme des bibliothèques de dépôt	1 800 700-1033
Télécopieur pour le Programme des bibliothèques de dépôt	1 800 889-9734
Renseignements par courriel	infostats@statcan.ca
Site Web	www.statcan.ca

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Le produit n° 61-220-XPB au catalogue est publié annuellement en version imprimée standard et est offert au prix de 40 \$ CA. Les frais de livraison supplémentaires suivants s'appliquent aux envois à l'extérieur du Canada :

	Exemplaire
États-Uni	6 \$ CA
Autres pays	10 \$ CA

Les prix ne comprennent pas les taxes de ventes.

Ce produit peut être commandé par

- Téléphone (Canada et États-Unis) 1 800 267-6677
- Télécopieur (Canada et États-Unis) 1 877 287-4369
- Courriel order@statcan.ca
- Poste Statistique Canada
Division de la diffusion
Gestion de la circulation
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario) K1A 0T6

• En personne au bureau régional de Statistique Canada le plus près de votre localité ou auprès des agents et librairies autorisés.

Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresse.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1 800 263-1136.



Statistics Canada

Industrial Organizations and Finance Division
Annual Financial and Taxation Statistics Section

Corporations Returns Act

1998

Foreign Control in the Canadian Economy

Parliamentary Report

*of the Minister of Industry under the Corporations
Returns Act*

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des statistiques financières et fiscales

Loi sur les déclarations des personnes morales

1998

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Rapport au Parlement

*du ministre de l'Industrie présenté sous l'emprise de
la Loi sur les déclarations des personnes morales*

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 2001

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise, without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

March 2001

Catalogue no. 61-220-XPB

Frequency: Annual

ISSN 1492-2800

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 2001

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

Mars 2001

N° 61-220-XPB au catalogue

Périodicité : annuelle

ISSN 1492-2800

Ottawa

Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a long-standing partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available
- ... figures not appropriate or not applicable
- nil or zero
- amount too small to be expressed
- ^P preliminary figures
- ^r revised figures
- x confidential

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- .. chiffres indisponibles
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- néant ou zéro
- valeurs infimes
- ^P chiffres provisoires
- ^r chiffres rectifiés
- x confidentiel

NOTA :

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM
Données disponibles sur CANSIM

CANSIM Matrix Numbers
Numéro de matrice de CANSIM

Current Series - Série courante

1988 - 1996

Major financial characteristics, by industry group and control - Caractéristiques financières principales, par groupe de branches d'activité et contrôle

3275 - 3296

Historical Series - Série historique

Old - Anciennes
1975 - 1985

New - Nouvelles
1980 - 1988

Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle

For 182 industries - Pour 182 branches d'activité

9001 - 9182

7101 - 7279

For 34 industries - Pour 34 branches d'activité

9201 - 9234

7280 - 7313

Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle

Leading 25 - Les 25 plus importantes

9301 - 9310

7314 - 7323

Leading 100 - Les 100 plus importantes

9331 - 9340

7324 - 7333

Leading 500 - Les 500 plus importantes

9381 - 9390

7334 - 7343

CRA (size) - De taille DPM

9441 - 9420

All corporations - Toutes les sociétés

9421 - 9430

7344 - 7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984



Table of Contents**Tables des matières**

	Page		Page
Executive Summary	5	Résumé	5
Introduction	7	Introduction	7
Background	9	Contexte	9
Section I - All Industries	11	Section I - Toutes les branches d'activité	11
Section II - The Finance and Insurance Sector	17	Section II - Le secteur des finances et des assurances	17
Section III - The Non-Financial Sector	23	Section III - Le secteur non financier	23
Section IV - Corporate Concentration	35	Section IV - Concentration des entreprises	35
Section V - Size Analysis	41	Section V - Analyse selon la taille	41
Section VI - Financial Performance Ratios	49	Section VI - Ratios financiers de rendement	49
Statistical Notes and Definitions	59	Notes statistiques et définitions	59
Appendix - Foreign Share	73	Annexe - Part étrangère	73
Appendix Tables	79	Tableaux annexés	79

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **Krishna Sahay**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **Mark Marcogliese**, Assistant Director, Industrial Organization and Finance Division

Economist

- **Stewart Taylor**, Unit Head

Support

- **Jeannine D'Angelo**, Client Services
- **Hilary Wojciechowska**, Publishing Coordinator

For further information, please contact Stewart Taylor (telephone (613) 951-6564, fax (613) 951-0318, email taylste@statcan.ca).

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to Jeannine D'Angelo, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa; telephone (613) 951-2604, fax (613) 951-0318.

Data available are subject to the confidentiality provisions of the Corporations Returns Act and the Statistics Act.

Related Publications

Catalogue No.	Title
61-221	CALURA, Aspects of Business Organization
61-222	CALURA, Aspects of Foreign Control
61-517	Inter-Corporate Ownership, Biennial; also available on CD-ROM and updated quarterly
61-219	Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual
61-008	Quarterly Financial Statistics for Enterprises
67-202	Canada's International Investment Position, Annual
67-203	Canada's International Transactions in Services, Annual

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de :

- **Krishna Sahay**, directeur, Division de l'organisation et des finances de l'industrie
- **Mark Marcogliese**, directeur adjoint, Division de l'organisation et des finances de l'industrie

Économiste

- **Stewart Taylor**, chef d'unité

Soutien

- **Jeannine D'Angelo**, Services aux clients
- **Hilary Wojciechowska**, Coordinatrice de publications

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Stewart Taylor au (613) 951-6564, par télécopieur au (613) 951-0318, ou par courriel à taylste@statcan.ca.

Disponibilité de données supplémentaires

Des tableaux autres que ceux qui sont publiés peuvent être établis et distribués selon une formule de recouvrement des frais. Les demandes doivent être adressées à Jeannine D'Angelo, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa; téléphone (613) 951-2604, télécopieur (613) 951-0318.

Les données disponibles sont assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité de la Loi sur les déclarations des personnes morales et de la Loi sur la statistique.

Publications connexes

N° de catalogue	Titre
61-221	CALURA : Aspects de l'organisation des entreprises
61-222	CALURA : Aspects du contrôle étranger
61-517	Liens de parenté entre sociétés, biennale, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles
61-219	Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle
61-008	Statistiques financières trimestrielles des entreprises
67-202	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle
67-203	Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

Executive Summary

There has been a mildly upward trend in foreign ownership of enterprises operating in Canada over the last five years, increasing from 20.5% of total assets held in 1994 to 22.7% in 1998. The trend accelerated marginally between 1997 and 1998.

Almost all of the increase in foreign control of assets has occurred in the non-financial sector. Government regulation is the main reason for the continued high level of control by Canadian corporations in the finance and insurance sector.

Of those assets under foreign control in the non-financial sector, 69% are controlled by US-based corporations, while an additional 18% are under the direction of enterprises from the European Union.

Foreign control of assets is greater than 50% in only two industries - chemical, chemical products and textiles as well as the transportation industries - both in the non-financial sector. Assets in the remaining industries, including those in the financial sector, are dominated by Canadian corporations.

During 1998, all of the non-financial industries except chemicals, chemical products and textiles, construction and related activities, and consumer goods and services showed an increase in the level of foreign control of assets due to mergers and acquisitions. Just over 25% of the overall increase was due to assets moving from Canadian to foreign control. The majority of the increase was attributed to expansion and/or strong performance of existing foreign controlled firms already in Canada.

The largest 25 global enterprises in Canada possess 41.2% of all industry assets in 1998, with Canadian controlled enterprises controlling 36.3% of the assets and foreign controlled enterprises controlling the remaining 4.9%.

Résumé

Depuis cinq ans, on constate une légère tendance à la hausse du contrôle étranger des entreprises au Canada, celui-ci étant passé de 20,5 % de l'actif total détenu en 1994 à 22,7 % en 1998. La tendance s'est accélérée de façon marginale entre 1997 et 1998.

L'accroissement du contrôle étranger de l'actif est survenu presque entièrement dans le secteur non financier. La réglementation gouvernementale constitue la principale raison qui explique la persistance du niveau élevé de contrôle exercé par des sociétés canadiennes dans le secteur des finances et des assurances.

Un examen de l'actif sous contrôle étranger dans le secteur non financier révèle que 69 % appartiennent à des sociétés américaines et 18 % à des entreprises de l'Union européenne.

Deux branches d'activité seulement affichent un taux de contrôle étranger de l'actif supérieur à 50 %, à savoir les produits chimiques et les textiles ainsi que le matériel de transport, toutes deux dans le secteur non financier. Dans le reste des branches, y compris celles du secteur financier, les sociétés canadiennes exercent un contrôle dominant de l'actif.

En 1998, toutes les branches non financières, à l'exception des produits chimiques et textiles, de la construction et activités connexes, et des biens et services de consommation ont présenté une hausse du niveau du contrôle étranger de l'actif à la suite de fusions et d'acquisitions. Un peu plus de 25 % de cet accroissement général s'explique par un transfert d'éléments d'actif canadiens à des intérêts étrangers. La plus grande partie de cette hausse a été attribuable à l'expansion et/ou au rendement robuste des entreprises sous contrôle étranger déjà installées au Canada.

Les 25 plus grandes entreprises mondiales au Canada possédaient 41,2 % de l'actif de toutes les branches en 1998, les entreprises sous contrôle canadien contrôlaient 36,3 % de l'actif alors que les entreprises sous contrôle étranger contrôlaient le reste (4,9 %).

In the financial sector, the dominance of the largest Canadian controlled enterprises is unquestioned. The largest 25 global enterprises in the financial sector possess 71.2% of that sector's total assets in 1998, with Canadian controlled enterprises holding 68.6% and foreign controlled enterprises holding the remaining 2.6%.

In the non-financial sector, the largest Canadian controlled enterprises are not as dominant. The largest 25 global enterprises in the Canadian non-financial sector possess 25.1% of all industry assets in 1998 with foreign controlled enterprises holding 13.6% of the assets while Canadian controlled enterprises hold the remaining 11.5%.

While the majority of assets under foreign control can be found in only two industries, foreign interests control the majority of the assets of large firms (more than \$75 million) in five of the 14 industries under study. Canadian corporations dominate the assets of small-sized (less than \$5 million) and medium-sized (\$5 to \$75 million) enterprises in all industries except the medium-sized insurance firms.

Based on four financial performance ratios examined at the industry level, there is no obvious pattern in comparing the performance of Canadian and foreign controlled firms. In some industries and in some years performance of foreign firms is stronger, while Canadian firms performed well in certain years and in some industries. These results, however, are preliminary and more exhaustive research is required.

Dans le secteur financier, la suprématie des grandes entreprises sous contrôle canadien est incontestable. Les 25 premières grandes entreprises mondiales dans le secteur financier possèdent 71,2 % de l'actif total de ce secteur en 1998, les entreprises sous contrôle canadien en détenant 68,6 % et les entreprises sous contrôle étranger, les 2,6 % qui restent.

Dans le secteur non financier, les grandes entreprises sous contrôle canadien ne sont pas aussi prépondérantes. Les 25 premières grandes entreprises mondiales dans le secteur canadien non financier possèdent 25,1 % de tout l'actif de la branche en 1998, les entreprises sous contrôle étranger ayant 13,6 % de l'actif et les entreprises sous contrôle canadien, les 11,5 % qui restent.

Même si la plus grande partie de l'actif sous contrôle étranger se retrouve dans seulement deux branches, des intérêts étrangers contrôlent la plus grande partie de l'actif des grandes entreprises (plus de 75 millions de dollars) dans cinq des 14 branches à l'étude. Les sociétés canadiennes contrôlent la majeure partie de l'actif des petites (moins de 5 millions de dollars) et moyennes (de 5 à 75 millions de dollars) entreprises dans toutes les branches, sauf les sociétés d'assurances de taille moyenne.

Un examen des quatre ratios financiers de rendement des branches d'activité ne révèle aucune tendance évidente lorsqu'on compare le rendement des entreprises sous contrôle canadien à celui d'entreprises sous contrôle étranger. Dans certaines branches et dans certaines années, les entreprises étrangères affichent un rendement supérieur, alors que l'inverse est vrai pour d'autres années et branches d'activité. Toutefois, ces résultats sont préliminaires et une étude plus poussée s'impose donc.

Introduction

Each year, the Corporations Returns Act (CRA) is the basis of a report to Parliament that provides insight into the financial nature of foreign control of enterprises/corporations operating in Canada. The level and share of assets and of operating revenue of foreign controlled enterprises in Canada are analyzed in order to provide a better understanding of this issue. Emerging trends and unusual movements are highlighted and explained whenever possible in order to bring new information into the public domain.

This report presents measures of foreign control, in terms of the share of assets of Canadian enterprises controlled by foreign entities and, to a lesser extent, their share of operating revenues. Enterprises in this report are defined by their ability to report a complete and consolidated set of financial statements for their Canadian operations.

The current value of assets owned by an enterprise, whether foreign or Canadian controlled, reflects financial decisions and results over an extended period. Therefore, an asset-based measure of foreign control reflects economic decisions and market conditions prevailing over a period of years and is likely to reflect longer term trends. On the other hand, operating revenues normally reflect business conditions in a particular year and are, therefore, more volatile and quicker to react to current business conditions. Consequently, revenue-based measurements of the share of foreign ownership are more likely to fluctuate from year to year. For this reason, the report will focus on the significance of asset changes, with selected references to movements in operating revenues.

The rest of this report is divided into six sections. First, some background information is presented with respect to the Corporations Returns Act itself. The remainder of the report will then discuss the data findings collected under the authority of the CRA.

Introduction

Chaque année, la *Loi sur les déclarations des personnes morales* (LDPM) fait l'objet d'un rapport au Parlement, qui donne une idée de la nature financière du contrôle étranger d'entreprises et de sociétés exploitées au Canada. Le niveau et la part de l'actif et des revenus d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger au Canada sont analysés pour que cette question soit mieux cernée. Les nouvelles tendances et les mouvements inhabituels sont mis en relief et expliqués là où c'est possible afin que les nouveaux éléments d'information soient rendus publics.

Le présent rapport expose des éléments de mesure du contrôle étranger sous deux aspects : la part de l'actif d'entreprises canadiennes contrôlée par des entités étrangères, et, dans une moindre mesure, la part des revenus. Les entreprises dont il est question dans le présent rapport sont définies selon leur capacité de présenter un ensemble complet et consolidé d'états financiers pour leurs activités au Canada.

La valeur actuelle de l'actif appartenant à une entreprise, qu'elle soit sous contrôle étranger ou sous contrôle canadien, découle de ses décisions et de ses résultats financiers sur une période prolongée. Par conséquent, la mesure du contrôle étranger selon l'actif reflète les décisions économiques et la conjoncture du marché qui existait pendant un certain nombre d'années et elle est susceptible de refléter les tendances à plus long terme. Par ailleurs, comme les revenus d'exploitation traduisent habituellement la conjoncture des affaires une année donnée, elles sont par conséquent plus instables et plus rapides à réagir à la conjoncture actuelle. C'est ainsi que les mesures fondées sur les revenus servant à déterminer la part de la propriété étrangère sont plus susceptibles de fluctuer d'une année à l'autre. Pour cette raison, le rapport portera sur l'importance des fluctuations de l'actif et sur quelques mouvements choisis des revenus d'exploitation.

Le reste du rapport se divise en six parties. On présente d'abord des renseignements de base sur la Loi sur les déclarations des personnes morales. Le reste du rapport aborde les conclusions tirées des données recueillies en vertu de la LDPM.

Section I addresses the overall issue of foreign control of enterprises operating in Canada. Whether the share of foreign control is increasing, decreasing or stable is presented, as is a discussion on which countries are investing most heavily in Canadian enterprises. A similar examination is done in Section II for the finance and insurance sector and in Section III for the non-financial sector. In both sections, foreign control is portrayed in more detail, broken down by the industries making up each of the sectors.

Section IV explores corporate concentration in the various industries, outlining the degree to which a small number of enterprises may control the resources and output of those industries.

Section V, entitled Size Analysis, gives a portrait of both Canadian and foreign controlled corporations by industry, broken down by the size of the corporation (small, medium and large).

The last section uses some basic financial ratios at the industry level to compare the relative performance of Canadian controlled versus foreign controlled enterprises. While not exhaustive, these ratios do provide some interesting preliminary findings.

La section I traite de la question globale du contrôle étranger des entreprises exploitées au Canada. On y indique s'il y a augmentation, diminution ou stabilité du contrôle étranger avant d'examiner les pays qui investissent le plus dans les entreprises canadiennes. On reprend le même examen à la section II en ce qui concerne le secteur des finances et des assurances, et à la section III pour ce qui est du secteur non financier. Ces deux parties exposent de façon plus détaillée le contrôle étranger dans les branches d'activité composant chacun des secteurs.

La section IV examine la concentration des sociétés dans les diverses branches, c'est-à-dire le degré de contrôle qu'un petit nombre d'entreprises est susceptible d'exercer sur les ressources et la production de ces branches.

La section V, intitulée Analyse selon la taille, présente un portrait des sociétés à la fois sous contrôle canadien et sous contrôle étranger selon la branche d'activité, avec ventilation selon la taille de la société (petite, moyenne ou grande).

La dernière section compare le rendement des entreprises sous contrôle canadien à celui des entreprises sous contrôle étranger à l'aide de quelques ratios financiers de base calculés à l'échelle des branches d'activité. Même s'ils ne sont pas complets, ces ratios fournissent quand même des conclusions préliminaires intéressantes.

Background

The Corporations Returns Act (CRA) is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry Canada. The purpose of the Act is to collect financial and ownership information on the affairs of corporations carrying on activities in Canada. With these data, Statistics Canada evaluates the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada.

The Act was amended several times, most recently in 1998. Its predecessor, known as the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA), was originally passed by Parliament in 1962. In addition to collecting financial and ownership information on the affairs of corporations (known as Part 1), CALURA was also responsible for collecting information on the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions (known as Part 2).

When the CALURA legislation was introduced in 1962, international unions accounted for two thirds of union membership in Canada. Since then there has been a general downward trend and international unions now account for less than one third of Canadian union membership. The data also indicated a very gradual downward trend in unionization rates, with generally no large swings from year to year. As alternative sources of labour union information were also available, there seemed little need to duplicate those efforts. With the most recent amendment in 1998, the labour unions component was removed, leaving Part 1 of the Act unchanged but necessitating a change of name - to the Corporations Returns Act (CRA).

Note to Users of Labour Union Information

For those interested, data regarding labour unions are still available - some of which were not obtainable under the CALURA program:

1. The Labour Force Survey by Statistics Canada provides a rich source of data on the size of the union movement, the socio-demographic

Contexte

La Loi sur les déclarations des personnes morales (LDPM) est administrée par le statisticien en chef du Canada sous l'autorité du ministre d'Industrie Canada. Elle a pour objet la collecte de renseignements sur les finances et la propriété relativement aux affaires des sociétés qui exercent des activités au Canada. Grâce à ces données, Statistique Canada peut évaluer la portée et les effets de la propriété et du contrôle des sociétés au Canada par des non-résidents.

La loi a été modifiée à plusieurs reprises, la dernière fois en 1998. L'ancienne loi, connue sous le nom de Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA), avait été adoptée pour la première fois par le Parlement en 1962. Outre qu'elle recueillait des renseignements sur les finances et la propriété des affaires des sociétés (connue sous le nom de Partie 1), CALURA devait aussi collecter des données sur la portée et les effets de l'association de Canadiens avec des syndicats internationaux (connue sous le nom de Partie 2).

Lorsque la loi appelée CALURA a été adoptée en 1962, les syndicats internationaux comptaient pour les deux tiers de l'effectif syndical au Canada. Il y a eu depuis une tendance à la baisse généralisée et les syndicats internationaux comptent maintenant pour moins du tiers de l'effectif syndical au Canada. Les données indiquent également une tendance à la baisse très graduelle du taux de syndicalisation, avec généralement peu de mouvements importants d'une année à l'autre. Comme il existait d'autres sources de données sur les syndicats, il semblait peu nécessaire de répéter ces efforts. Comme suite à la dernière modification adoptée en 1998, on a supprimé le volet des syndicats sans modifier la Partie 1 qui nécessitait alors un changement de nom, d'où l'appellation Loi sur les déclarations des personnes morales (LDPM).

Note aux utilisateurs des données sur les syndicats

Les données au sujet des syndicats sont quand même encore disponibles - même que certaines ne l'étaient pas dans le cadre du programme CALURA :

1. L'Enquête sur la population active constitue une source riche de données sur l'ampleur du mouvement syndical, les caractéristiques socio-démographiques

characteristics of union members (and, for comparison, non-union workers), and the characteristics of the jobs that members and non-members hold (including industry, occupation, hours of work and wage rates).

2. Data on flows, particularly flows associated with restructuring (growth in service jobs and the decline in goods-producing employment) are obtainable from the Survey of Labour and Income Dynamics conducted by Statistics Canada (Catalogue no. 75F0002MPE).
3. Statistics Canada frequently publishes analytical tables on unionized/non-unionized workers. These data make it possible to compare job characteristics by industry, province, occupation, hours of work and wage rates, as well as socio-demographic characteristics such as age and gender.

Further, Statistics Canada is prepared, from time to time and on a cost-recovery basis, to add questions to its surveys to meet the needs of its key users.

Note to Users Regarding Future Reports

The data up to and including 1998 are presented according to the 1980 Standard Industrial Classification (SIC) for Companies and Enterprises. Starting with the reference year 1999, significant changes will be implemented to the financial and taxation statistics program which will affect the comparability and the historical continuity of the financial statistics. Data will be collected and compiled on the new 1997 North American Industrial Classification System (NAICS) basis to provide for greater international comparability of economic data. Changes will also be made to certain methodological aspects of the program. They will be explained in detail in next year's publication.

des syndiqués (et, en comparaison, des travailleurs non syndiqués) ainsi que les caractéristiques des emplois occupés tant par les syndiqués que les non-syndiqués (notamment la branche d'activité, la profession, les heures de travail et les salaires).

2. Les données sur les flux, en particulier les flux associés avec la restructuration (croissance de l'emploi dans les services et baisse dans la branche de la production de biens), existent dans l'Enquête sur la dynamique du travail et du revenu (no 75F0002MPF au catalogue).
3. Statistique Canada publie fréquemment des tableaux analytiques sur les travailleurs syndiqués et non syndiqués. Il est possible avec ces données de comparer les caractéristiques de l'emploi selon la branche d'activité, la province, la profession, les heures de travail et les salaires, de même que les caractéristiques socio-démographiques comme l'âge et le sexe.

En outre, Statistique Canada est disposé, à l'occasion et contre recouvrement des coûts, à ajouter à ses enquêtes des questions visant à répondre aux besoins de ses principaux utilisateurs.

Note aux utilisateurs au sujet des rapports à venir

Jusqu'à 1998 inclusivement, les données sont présentées selon la Classification type des industries de 1980 (CTI) pour les sociétés et les entreprises. À partir de l'année de référence 1999, on apportera des modifications importantes au programme de la statistique financière et fiscale, qui influenceront sur la comparabilité et la continuité historique de la statistique financière. On recueillera et on compilera les données en fonction du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) afin d'offrir une meilleure comparabilité internationale des données économiques. On modifiera aussi certains aspects méthodologiques du programme, qu'on expliquera en détail dans la publication de l'an prochain.

Section I

**Foreign Control of Enterprises
Operating in Canada**

All Industries

Section I

**Contrôle étranger des entreprises
exploitées au Canada**

Toutes les branches d'activité

Overview

There has been a mildly upward trend in foreign ownership of firms operating in Canada over the last five years. This trend continued in 1998 and even accelerated marginally.

In 1998, the share of foreign controlled assets of enterprises operating in Canada increased to 22.7%, up from 21.7% in 1997. However, this represents an increase of only 2.2% since 1994, when the foreign share was 20.5% or, in other words, an average increase of just over 0.4% per year.

The level of foreign controlled operating revenue showed a similar pattern to that of assets. Since 1994, there was little or no increase in the level of foreign control of operating revenue generated. In 1998, however, the level of foreign controlled operating revenue rose 1.3 percentage points from the 1997 level, to 31.7%, the largest increase in the past five years. Chart 1.1 compares the foreign controlled share of assets and operating revenue since 1994¹.

Vue d'ensemble

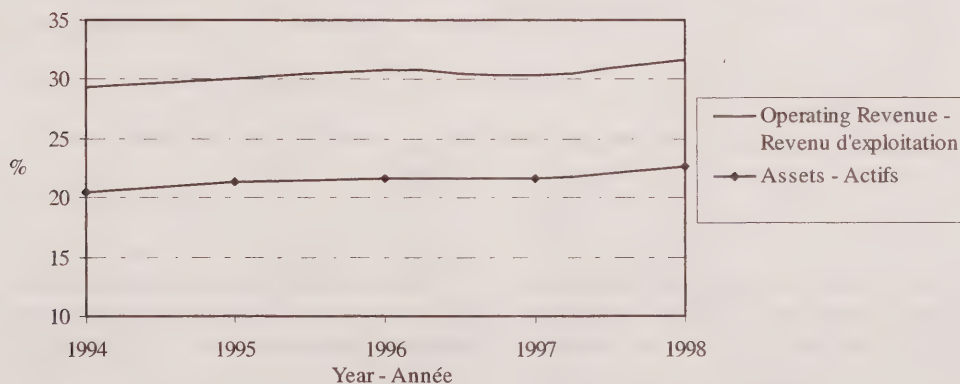
Depuis cinq ans, on constate une légère tendance à la hausse du contrôle étranger des entreprises exploitées au Canada. Cette tendance s'est poursuivie en 1998 et s'est même accélérée quelque peu.

En 1998, la part du contrôle étranger de l'actif des entreprises exploitées au Canada est passée à 22,7 %, une hausse par rapport aux 21,7 % de 1997. Toutefois, cela ne représente qu'une augmentation de 2,2 % depuis 1994, au moment où la part du contrôle étranger s'établissait à 20,5 %, ou, autrement dit, une hausse moyenne d'un peu plus de 0,4 % par année.

Le niveau des revenus d'exploitation sous contrôle étranger présente une tendance semblable à celle de l'actif. Depuis 1994, le niveau des revenus d'exploitation sous contrôle étranger n'a à peu près pas augmenté. En 1998, cependant, le niveau des revenus d'exploitation sous contrôle étranger a progressé de 1,3 point par rapport à celui de 1997, pour s'établir à 31,7 %, sa plus forte augmentation des cinq dernières années. On trouve au graphique 1.1 une comparaison de la part de l'actif et des revenus d'exploitation sous contrôle étranger depuis 1994¹.

Chart 1.1
Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, 1994 to 1998

Graphique 1.1
Part de l'actif et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité, 1994 à 1998



¹. Charts illustrating the foreign controlled share of assets for all industries and sector totals can be found in the appendix.

¹. On trouvera à l'annexe des graphiques qui illustrent la part de l'actif sous contrôle étranger dans toutes les branches d'activité, ainsi que les totaux par secteur.

Geographic Source of Foreign Control

Overview

Chart 1.2 below shows that, of all foreign countries, the United States (US) controls by far the largest share of assets of Canadian enterprises. The European Union (EU) is a distant second with less than half the assets of US controlled firms. Furthermore, the US has contributed to almost all of the growth in the share of assets held by foreign firms in the past five years. As noted above, the aggregate foreign share increased 2.2% in the past five years. The US share increased 2.6% during the same time period. The EU and Other Countries' shares actually dropped marginally since 1994.

Chart 1.3 shows a similar pattern for operating revenues.

Origine géographique du contrôle étranger

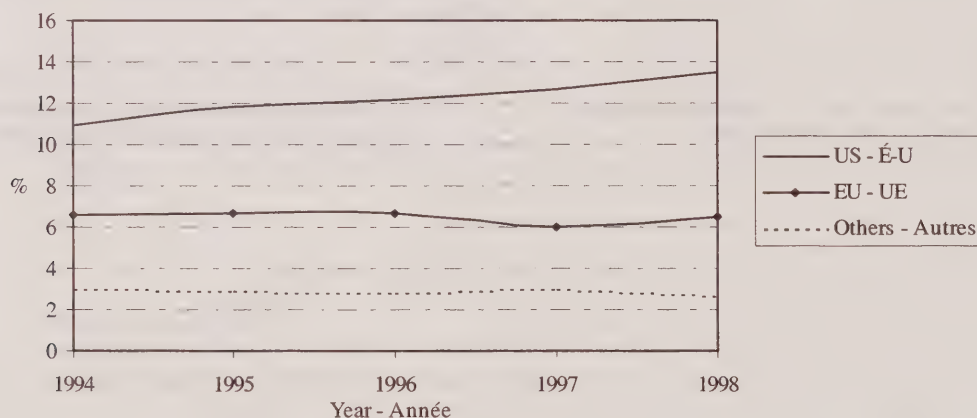
Vue d'ensemble

Le graphique 1.2 ci-après indique que, parmi tous les pays étrangers, les États-Unis (É.-U.) contrôlent de loin la plus importante part de l'actif des entreprises canadiennes. L'Union européenne (UE) vient loin en deuxième place avec un peu moins de la moitié de l'actif des entreprises sous contrôle américain. De plus, les États-Unis ont figuré pour la presque totalité de la croissance de la part de l'actif des entreprises étrangères depuis cinq ans. Comme on le souligne ci-avant, la part globale sous contrôle étranger a augmenté de 2,2 % au cours des cinq dernières années, la part des États-Unis progressant de 2,6 % pendant cette même période. La part de l'UE et des autres pays a, en réalité, diminué légèrement depuis 1994.

Le graphique 1.3 présente une tendance similaire pour les revenus d'exploitation.

Chart 1.2
Share of Assets, by Control, 1994 to 1998

Graphique 1.2
Part de l'actif, selon le contrôle, 1994 à 1998

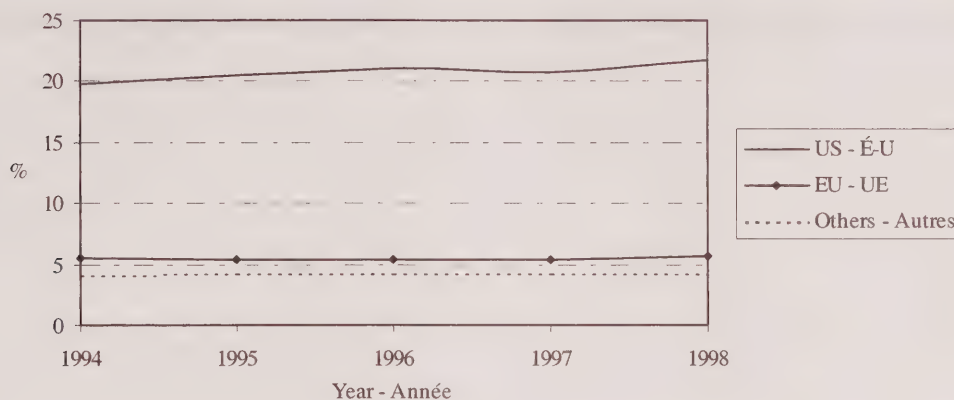


United States controlled enterprises continue to dominate the foreign sector of the Canadian economy, accounting for 13.5% of total corporate assets in 1998, up 0.8 percentage points from last year. Similarly, the American share of operating revenue continues to dominate the foreign component, reaching 21.8% in 1998, up from 20.8% in 1997.

Les entreprises sous contrôle américain dominent encore le secteur étranger de l'économie canadienne puisqu'elles comptaient pour 13,5 % de l'actif total des sociétés en 1998, ayant augmenté de 0,8 point par rapport à l'an dernier. De même, la part des revenus d'exploitation sous contrôle américain continue de dominer la composante étrangère, atteignant 21,8 % en 1998 contre 20,8 % en 1997.

Chart 1.3
Share of Operating Revenue, by Control,
1994 to 1998

Graphique 1.3
Part du revenu d'exploitation, selon le contrôle,
1994 à 1998



The share of assets for the European Union (EU) controlled enterprises remained relatively flat into 1998, resting at 6.5%. The share of operating revenues held by EU controlled firms was 5.7% in 1998. These shares varied little throughout the nineties.

En 1998, la part de l'actif des entreprises contrôlées dans l'Union européenne (UE) est demeurée relativement stationnaire à 6,5 %. La part des revenus d'exploitation des entreprises contrôlées dans l'UE s'est fixée à 5,7 % en 1998. Ces parts n'ont que peu varié pendant les années 90.

Section II

**Foreign Control of Enterprises
Operating in Canada**

The Finance and Insurance Sector

Section II

**Contrôle étranger des entreprises
exploitées au Canada**

Le secteur des finances et des assurances

Overview

Deposit-accepting intermediaries, insurers and other financial intermediaries make up the finance and insurance sector.

The foreign controlled share of assets held by enterprises in the financial sector remained relatively constant over the past five years, with the share fluctuating in the narrow range of 17.5% to 18.4% (see Table 2.1). In examining the industry breakdown, the foreign share of the deposit-accepting intermediaries was only 11.5% in 1998, actually down 0.3% from 1994. In its entirety, this industry represents over 70% of all assets held in the financial sector. The dominance of the Canadian chartered banks, and heavy government regulation in this industry, continue to curtail foreign control of the financial sector. On the other hand, the foreign share of the insurance industries is somewhat higher at 31.3%, while showing a similar trend to that for deposit-accepting intermediaries. Again, heavy government regulation dissuades foreign interests in this industry. It is, however, the remaining group, other financial intermediaries, which has bucked this trend, as the foreign share of assets has jumped 14 percentage points between 1994 and 1998, now resting at 44.1%.

Vue d'ensemble

Les intermédiaires de dépôt, les assureurs et les autres intermédiaires financiers composent le secteur des finances et des assurances.

La part de l'actif sous contrôle étranger détenue par des entreprises du secteur financier est demeurée relativement constante au cours des cinq dernières années, fluctuant dans une fourchette étroite de 17,5 % à 18,4 % (voir le tableau 2.1). Lorsqu'on examine la répartition par branches d'activité, la part étrangère des intermédiaires de dépôt n'a atteint que 11,5 % en 1998, ce qui représente effectivement une baisse de 0,3 % par rapport à 1994. Dans l'ensemble, cette branche figure pour plus de 70 % de tout l'actif du secteur financier. La domination des banques canadiennes et la forte réglementation gouvernementale à laquelle cette branche est assujettie continuent de limiter le contrôle du secteur financier par l'étranger. En revanche, la part étrangère de la branche des assurances a quelque peu augmenté pour s'établir à 31,3 %, tout en présentant une tendance semblable à celle des intermédiaires de dépôt. Ici encore, la forte réglementation gouvernementale exerce un effet dissuasif sur le contrôle de cette branche par des non-résidents. Toutefois, c'est le dernier groupe, celui des autres intermédiaires financiers, qui a inversé cette tendance, puisque la part étrangère de l'actif a fait un bond de 14 points entre 1994 et 1998 pour se fixer à 44,1 %.

Table 2.1 - Foreign Share (%) within Each Industry, Financial Sector, 1994 to 1998
Tableau 2.1 - Part étrangère (%) au sein de chaque branche, secteur financier, 1994 à 1998

Year - Année	Deposit Accepting Intermediaries - Inter- médiaires de dépôt	Insurers - Assureurs	Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Total Financial Sector - Total, secteur financier
	%	%	%	%
1994	11.8	32.8	30.1	17.5
1995	11.6	33.0	33.4	17.8
1996	11.7	32.5	36.4	18.1
1997	10.1	32.4	40.5	17.6
1998	11.5	31.3	44.1	18.4

Sector Profile

The total of all assets held in the financial sector reached \$1,628.8 billion in 1998, up just over \$69 billion from 1997. The deposit-accepting intermediaries industry is, by far, the largest contributor to the financial sector, with nearly 73% of all assets held in this sector, or \$1,186.7 billion in 1998. Together, assets held by the remaining two industries, insurers and other financial intermediaries, accounted for only 27% of all assets held in the financial sector, or \$250.3 billion and 191.8 billion respectively in 1998 (see Table 2.2).

Total assets in the financial sector grew at a modest 4.4% in 1998, falling just short of the 5.7% growth averaged over the past five years. The only financial industry showing robust growth in 1998 was deposit-accepting intermediaries, whose assets grew at 7.1% in 1998, even stronger than the average growth rate of 6.2% per year experienced since 1994. In 1998, growth of assets in the insurance industry remained relatively flat at 0.3%, while assets held by enterprises in the other financial intermediaries industry fell by 5.0%.

Profil du secteur

En 1998, l'actif total du secteur financier atteignait 1 628,8 milliards de dollars, une augmentation d'un peu plus de 69 milliards de dollars par rapport à 1997. Les intermédiaires de dépôt représentent de loin le plus important contributeur du secteur financier, détenant près de 73 % de tout l'actif de ce secteur, c'est-à-dire 1 186,7 milliards de dollars en 1998. Ensemble, les deux branches qui restent, à savoir les assureurs et les autres intermédiaires financiers, sont intervenues pour seulement 27 % de l'actif total du secteur financier, c'est-à-dire 250,3 milliards de dollars et 191,8 milliards de dollars respectivement en 1998 (voir le tableau 2.2).

Dans le secteur financier, l'actif total s'est accru modestement de 4,4 % en 1998, tout juste en deçà de la croissance moyenne de 5,7 % observée au cours des cinq années précédentes. Les intermédiaires de dépôt est la seule branche financière à présenter une croissance robuste en 1998, puisque son actif a progressé de 7,1 % cette année-là, ce qui est supérieur au taux de croissance annuel moyen de 6,2 % observé depuis 1994. En 1998, la croissance de l'actif dans la branche des assurances est demeurée relativement stationnaire à 0,3 %, alors que l'actif des entreprises de la branche des autres intermédiaires financiers régressait de 5,0 %.

Table 2.2 - Assets by Industry, Financial Sector, 1994 to 1998

Tableau 2.2 - Actif par branche d'activité, secteur financier, 1994 à 1998

Year - Année	Deposit Accepting Intermediaries - Inter- médiaires de dépôt		Insurers - Assureurs		Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers		Total Financial Sector - Total, secteur financier	
				Annual Change - Variation annuelle (%)		Annual Change - Variation annuelle (%)		Annual Change - Variation annuelle (%)
	\$000,000 \$		\$000,000 \$		\$000,000 \$		\$000,000 \$	
1994	905,072	0.9	210,958	0.0	151,240	6.2	1,267,270	1.2
1995	945,241	4.4	223,980	6.2	154,470	2.1	1,323,691	4.5
1996	1,056,055	11.7	236,204	5.5	183,294	18.7	1,475,553	11.5
1997	1,108,367	5.0	249,415	5.6	201,894	10.1	1,559,676	5.7
1998	1,186,729	7.1	250,260	0.3	191,803	-5.0	1,628,792	4.4
Average Annual Change - Variation annuelle moyenne		6.2		3.7		5.4		5.7

In 1998, Canadian controlled enterprises held \$1,329.7 billion in assets, or 81.6% of all assets held in Canada in the finance and insurance sector (see Tables 2.3 and 2.4).

En 1998, l'actif des entreprises sous contrôle canadien a atteint 1 329,7 milliards de dollars, c'est-à-dire 81,6 % de tout l'actif du secteur des finances et des assurances au Canada (voir les tableaux 2.3 et 2.4).

Table 2.3 - Value of Assets in the Financial Sector, by Country of Control, 1994 to 1998

Tableau 2.3 - Valeur de l'actif dans le secteur financier, selon le pays de contrôle, 1994 à 1998

Year - Année	Canada	US - É-U	EU - UE	Other Foreign - Autres pays	Total Financial Sector - Total, secteur financier
	\$000,000 \$	\$000,000 \$	\$000,000 \$	\$000,000 \$	\$000,000 \$
1994	1,045,976	85,116	106,546	29,632	1,267,270
1995	1,088,238	93,236	114,700	27,517	1,323,691
1996	1,208,284	111,034	125,798	30,438	1,475,553
1997	1,284,721	130,143	112,245	32,568	1,559,676
1998	1,329,681	135,785	136,041	27,285	1,628,792

At a distant second, EU controlled enterprises held \$136.0 billion in assets, representing only 8.4% of all assets held regardless of country of control, but making up 45.5% of the foreign controlled share. Close behind, the US held \$135.8 billion in assets, representing 8.3% of all assets or 45.4% of the foreign share (see Table 2.4).

Loi au deuxième rang, l'actif des entreprises contrôlées par l'UE s'est établi à 136,0 milliards de dollars, figurant pour seulement 8,4 % de l'actif total indépendamment du pays de contrôle, mais représentant 45,5 % de la part étrangère. Très près derrière, les États-Unis détenaient un actif de 135,8 milliards de dollars, qui est intervenu pour 8,3 % de l'actif total ou 45,4 % de la part étrangère (voir le tableau 2.4).

Table 2.4 - Share of Assets in the Financial Sector (%), by Country of Control, 1994 to 1998

Tableau 2.4 - Part de l'actif dans le secteur financier (%), selon le pays de contrôle, 1994 à 1998

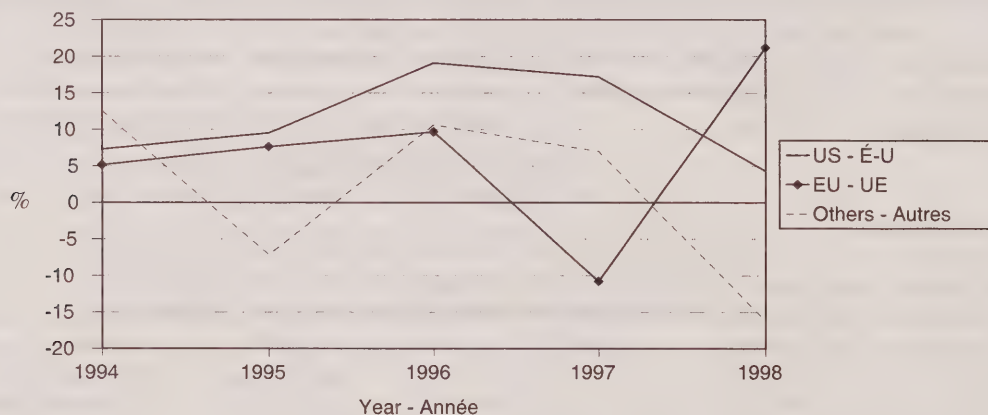
Year - Année	Canada	US - É-U	EU - UE	Other Foreign - Autres pays	Total Financial Sector - Total, secteur financier
	%	%	%	%	%
1994	82.5	6.7	8.4	2.3	100.0
1995	82.2	7.0	8.7	2.1	100.0
1996	81.9	7.5	8.5	2.1	100.0
1997	82.4	8.3	7.2	2.1	100.0
1998	81.6	8.3	8.4	1.7	100.0

The EU's continued strength in the share of assets can be largely attributed to its strength in the insurance industry. In 1998, for example, assets held by EU controlled enterprises in the insurance industry grew at 7.4%, while the US and other foreign controlled firms experienced declines in this industry. The US, however, significantly outpaced the growth in assets held by EU and other foreign controlled enterprises in the deposit-accepting and other financial intermediaries industries. In fact, the average growth rate of assets held by US controlled enterprises was 11.9% from 1994 to 1998, more than double the 5.5% rate of asset growth by EU controlled enterprises (see Chart 2.1). Consequently, by 1998 the US controlled firms held almost the same value of assets as their EU counterparts.

La vigoureuse part de l'actif que continue d'afficher l'UE est largement attribuable au dynamisme de sa branche des assurances. En 1998, par exemple, l'actif des entreprises contrôlées par l'UE dans la branche des assurances a augmenté pour passer à 7,4 %, tandis que les entreprises sous contrôle américain et les autres entreprises sous contrôle étranger enregistraient une baisse dans cette branche. Cependant, les États-Unis ont largement distancé la croissance de l'actif des entreprises contrôlées par l'UE et des autres entreprises sous contrôle étranger dans les branches des intermédiaires de dépôt et des autres intermédiaires financiers. De fait, le taux de croissance moyen de l'actif des entreprises américaines s'est établi à 11,9 % entre 1994 et 1998, plus du double du taux (5,5 %) de croissance de l'actif des entreprises contrôlées par l'UE (voir le graphique 2.1). Par conséquent, dès 1998, les entreprises sous contrôle américain détenaient un actif semblable à celui de leurs homologues de l'UE.

Chart 2.1
Annual Assets Growth, Financial Industries,
by Country of Control, 1994 to 1998

Graphique 2.1
Croissance annuelle de l'actif, branches d'activité
financières, selon le pays de contrôle, 1994 à 1998



Section III

**Foreign Control of Enterprises
Operating in Canada**

The Non-Financial Sector

Section III

**Contrôle étranger des entreprises
exploitées au Canada**

Le secteur non financier

Overview

The foreign controlled share of assets held by enterprises in the non-financial sector has steadily risen since 1994, increasing from 23.6% to 26.9% (see Chart 3.1).

Vue d'ensemble

La part étrangère de l'actif des entreprises dans le secteur non financier a augmenté progressivement depuis 1994, passant de 23,6 % à 26,9 % (voir le graphique 3.1).

Chart 3.1
Foreign-Controlled Share of Assets,
Non-Financial Industries, 1994 to 1998

Graphique 3.1
Part de l'actif sous contrôle étranger,
branches non financières, 1994 à 1998



Table 3.1 provides a historic view of the foreign share of assets for all non-financial industries. The 1998 foreign shares have been ranked in descending order.

Le tableau 3.1, qui présente un aperçu historique de la part étrangère de l'actif pour toutes les branches non financières, classé par ordre descendant les parts étrangères en 1998.

Table 3.1 - Foreign Share of Assets (%), by Non-Financial Industry, 1994 to 1998**Tableau 3.1 - Part étrangère de l'actif (%), selon les branches non financières, 1994 à 1998**

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998
			%		
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	65.9	70.6	70.7	69.6	68.5
Transportation Equipment - Matériel de transport	50.8	52.3	51.7	51.8	52.8
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	45.5	45.5	46.3	42.7	44.4
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	43.3	47.5	48.4	40.9	33.5
Wood and Paper - Bois et papier	35.1	36.2	36.3	30.3	31.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	21.7	23.7	25.1	25.6	28.8
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	23.6	23.7	21.4	20.0	20.9
Energy - Énergie	18.5	18.2	18.1	19.8	20.0
Services - Services	15.0	14.7	14.5	15.8	16.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	11.6	11.6	12.6	13.6	12.6
Communications - Communications	8.3	10.0	8.8	10.2	9.0
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	23.6	25.1	25.4	25.9	26.9

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

The foreign share of assets increased in all but four industries since 1994, declining in the wood and paper, metallic minerals and metal products, machinery and equipment and the electrical and electronic products industries. The largest foreign controlled industry in the non-financial sector, in terms of the share of assets held, is the chemicals, chemical products and textiles industry, which increased its foreign share from 65.9% in 1994 to 68.5% in 1998.

It is not surprising that the chemicals, chemical products and textiles (68.5%), transportation equipment (52.8%) and machinery and equipment (44.4%) industries have the highest degree of foreign control. At the global level, these industries are highly integrated and dominated by several large multinational corporations with geographically dispersed facilities. Additionally, foreign control restrictions in Canada are minimal for these industries, and bilateral agreements such as the Auto Pact encouraged foreign direct investment.

La part étrangère de l'actif a progressé dans toutes les branches d'activité, sauf quatre, mais a diminué dans les branches du bois et du papier, des minéraux et produits métalliques, des machines et du matériel et des produits électriques et électroniques. Au niveau de la part de l'actif, les produits chimiques et les textiles représentent la plus importante branche sous contrôle étranger du secteur non financier, sa part étrangère ayant augmenté de 65,9 % en 1994 à 68,5 % en 1998.

Il n'est pas étonnant que les branches des produits chimiques et des textiles (68,5 %), du matériel de transport (52,8 %) et des machines et du matériel (44,4 %) affichent le plus haut niveau de contrôle étranger. Sur le plan mondial, ces branches sont fortement intégrées et dominées par un petit nombre de grandes multinationales comptant des installations dispersées géographiquement. De plus, les restrictions imposées au Canada sur le contrôle étranger dans ces branches sont minimales, et les ententes bilatérales, comme le Pacte de l'automobile, favorisent les investissements directs de l'étranger.

Sector Profile

The total of all assets held in the non-financial sector reached \$1,655.1 billion in 1998, up \$135.4 billion compared to 1997. This represents a growth of 8.9%, following a 6.3% increase experienced in 1997. The average growth over the past five years was somewhat less, at 5.9%.

The assets held by foreign controlled enterprises in the non-financial sector increased in 1998 to \$444.9 billion. This represents an increase of 13.2%, up from 8.0% in 1997. The average rate of growth of assets held by foreign controlled enterprises is 9.5% since 1994.

On the other hand, the rate of growth of assets held by Canadian controlled enterprises in the non-financial sector was not as healthy as their foreign counterparts, yet still grew 7.4% to \$1,210.2 billion in 1998. The growth rate of assets held by Canadian controlled enterprises since 1994 was about half that of foreign controlled enterprises, averaging 4.8% annually (see Table 3.2).

Profil du secteur

L'actif total du secteur non financier a atteint 1 655,1 milliard de dollars en 1998, une hausse de 135,4 milliards de dollars par comparaison à 1997. Cela représente une croissance de 8,9 % par rapport à l'augmentation de 6,3 % observée en 1997. La croissance moyenne des cinq dernières années a été un peu moins élevée, s'établissant à 5,9 %.

Dans le secteur non financier, les entreprises sous contrôle étranger ont augmenté leur actif à 444,9 milliards de dollars en 1998, marquant ainsi une progression de 13,2 % par rapport au pourcentage de 8,0 % de 1997. Le taux de croissance moyen de l'actif des entreprises sous contrôle étranger atteint 9,5 % depuis 1994.

D'autre part, le taux de croissance de l'actif des entreprises sous contrôle canadien dans le secteur non financier n'a pas été aussi robuste que celui de leurs homologues étrangères, mais il a quand même fait un bond de 7,4 % pour se fixer à 1 210,2 milliard de dollars en 1998. Le taux de croissance de l'actif des entreprises sous contrôle canadien depuis 1994 représente environ la moitié de celui des entreprises sous contrôle étranger, s'établissant en moyenne à 4,8 % par année (voir le tableau 3.2).

Table 3.2 - Annual Percentage Change in Assets Held in the Non-Financial Sector, by Control, 1994 to 1998
Tableau 3.2 - Taux de variation annuel de l'actif dans le secteur non financier, selon le contrôle, 1994 à 1998

Year - Année	Foreign Controlled - Sous contrôle étranger		Canadian Controlled - Sous contrôle canadien		Total Financial Sector - Total, Total, secteur financier	
	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)	\$000,000 \$	Annual Change - Variation annuelle (%)
1994	301,240	5.2	976,620	6.8	1,277,860	6.4
1995	331,420	10.0	987,782	1.1	1,319,202	3.2
1996	363,763	9.8	1,066,260	7.9	1,430,023	8.4
1997	392,864	8.0	1,126,803	5.7	1,519,667	6.3
1998	444,901	13.2	1,210,210	7.4	1,655,111	8.9
	Average Annual Change - Variation annuelle moyenne					
		9.5		4.8		5.9

Share by Industry

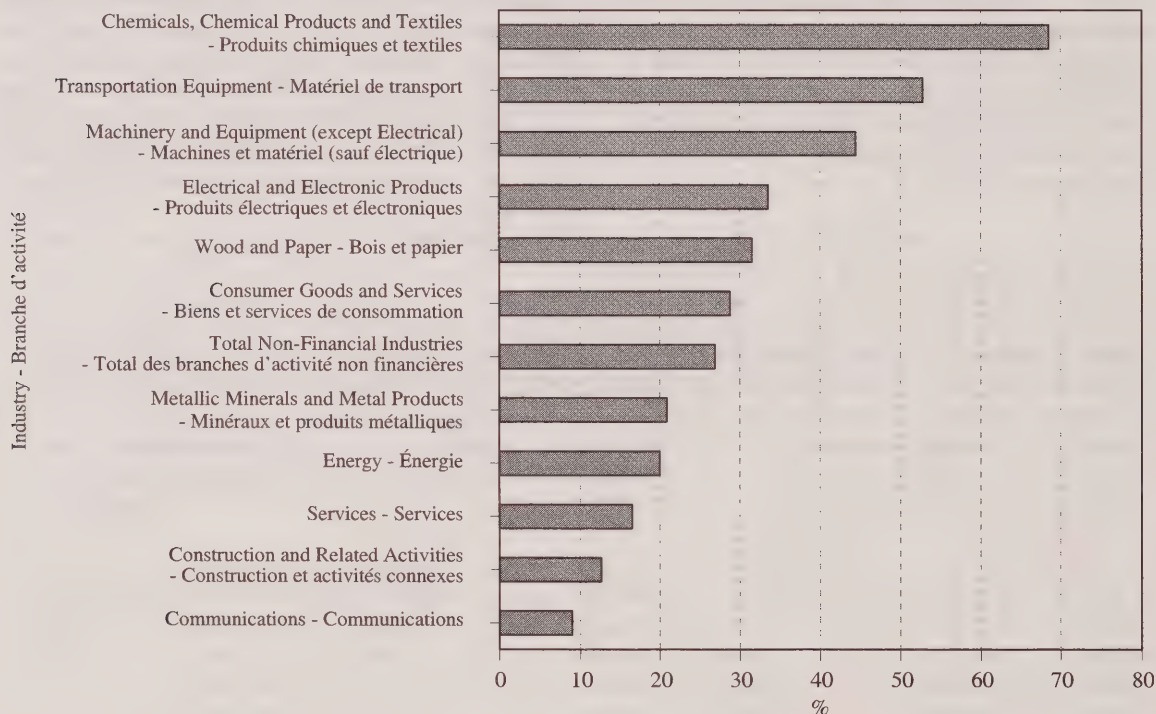
Chart 3.2 shows the foreign controlled share of assets within each industry of the non-financial sector in 1998. Foreign control of assets is greatest in the chemicals, chemical products and textiles industries, holding 68.5% in 1998. The share of assets controlled by foreign enterprises in the transportation equipment industries was second at 52.8%, followed by machinery and equipment at 44.4% in 1998.

Part selon la branche d'activité

Le graphique 3.2 présente la part étrangère de l'actif dans chaque branche d'activité du secteur non financier en 1998. C'est dans les produits chimiques et textiles que le contrôle étranger de l'actif domine, se fixant à 68,5 % en 1998. Dans les branches du matériel de transport, la part de l'actif contrôlée par des entreprises étrangères a pris le deuxième rang, à 52,8 %, suivie de celle des machines et du matériel à 44,4 %.

Chart 3.2
Foreign Controlled Share of Assets,
by Non-Financial Industries, 1998

Graphique 3.2
Distribution de la part sous contrôle étranger de l'actif
parmi les branches non financières, 1998



Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Within the foreign controlled group, the United States continues to be the largest holder of assets. The US holds 18.5% of total assets, which represents 69% of all assets held by foreign interests. European Union controlled enterprises are a distant second, commanding a 4.8% share of total assets in 1998, or representing 18% of the assets under foreign control (see Chart 3.3).

Reasons for the strong US performance would include the high degree of integration within the North American marketplace, the strong trading relationship that exists between Canada and the US, and merger and acquisition activities.

The relatively stable trend in the overall level of foreign control in Canada masks volatile year-to-year changes in the annual growth in the value of assets held by both foreign and domestic enterprises. Amongst foreign controlled enterprises, United States and European Union controlled assets have increased consistently since 1994, while assets controlled by other countries declined sharply in 1998. However, the value of assets controlled by "Other" countries is relatively small, and it is difficult to interpret the longer term implications of this operation (see Chart 3.4).

Table 3.3 illustrates the US contribution to the foreign share's impressive growth over the past five years. The robust growth of US controlled assets in the past five years is largely responsible for keeping the growth of foreign controlled assets greater than that of their Canadian counterparts.

Dans le groupe sous contrôle étranger, les États-Unis continuent de dominer au chapitre de l'actif. En effet, les États-Unis détiennent 18,5 % de tout l'actif ou 69 % de l'actif total appartenant à des intérêts étrangers. Les entreprises contrôlées par l'Union européenne arrivent loin derrière au deuxième rang avec une part de 4,8 % de l'actif total en 1998, c'est-à-dire 18 % de l'actif sous contrôle étranger (voir le graphique 3.3).

La forte domination des États-Unis à ce titre pourrait s'expliquer par le degré élevé d'intégration sur le marché nord-américain, la vigueur des échanges commerciaux entre le Canada et les États-Unis et enfin les fusions et les acquisitions.

La stabilité relative du niveau global de contrôle étranger au Canada cache des fluctuations instables d'une année à l'autre de la croissance annuelle de la valeur de l'actif détenu à la fois par des entreprises sous contrôle étranger et

sous contrôle canadien. Chez les entreprises sous contrôle étranger, l'actif contrôlé par les États-Unis et l'Union européenne n'a pas cessé d'augmenter depuis 1994, tandis que l'actif contrôlé par les autres pays a connu une forte diminution en 1998. Cependant, la valeur de l'actif contrôlé par les "autres" pays demeure relativement infime et il est difficile d'en interpréter les répercussions à long terme (voir le graphique 3.4).

Le tableau 3.3 illustre la contribution des États-Unis à la croissance impressionnante de la part étrangère des cinq dernières années. De fait, la croissance robuste de l'actif sous contrôle américain au cours des cinq dernières années explique en grande partie pourquoi la croissance de l'actif sous contrôle étranger est plus importante que celle de leurs homologues canadiennes.

Chart 3.3
Share of Assets,
Non-Financial Industries,
by Country of Control Group,
1998

Graphique 3.3
Part de l'actif,
branches non financières,
selon le pays du groupe
de contrôle, 1998

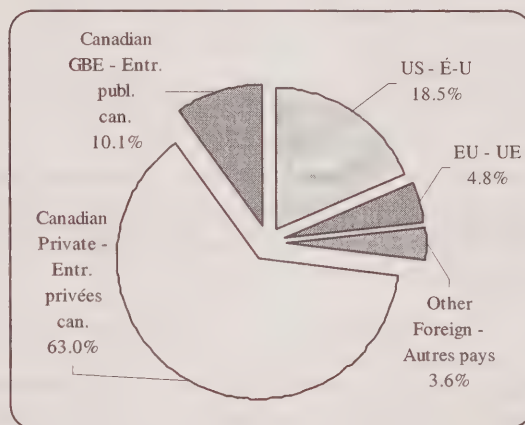


Chart 3.4

Assets Growth, Non-Financial Industries,
by Country of Control, 1994 to 1998

Graphique 3.4

Croissance de l'actif, branches non financières,
selon le pays de contrôle, 1994 à 1998



Table 3.3 - Foreign Controlled Assets in the Non-Financial Sector, by Control, 1994 to 1998

Tableau 3.3 - Actif sous contrôle étranger du secteur non financier, selon le contrôle, 1994 à 1998

Year - Année	US - É-U		EU - UE		Others - Autres		Total	
	Annual Change - Variation		Annual Change - Variation		Annual Change - Variation		Annual Change - Variation	
	\$000,000 \$	annuelle (%)	\$000,000 \$	annuelle (%)	\$000,000 \$	annuelle (%)	\$000,000 \$	annuelle (%)
1994	193,451	10.1	61,136	-5.2	46,653	1.3	301,240	5.2
1995	220,399	13.9	62,047	1.5	48,974	5.0	331,420	10.0
1996	243,209	10.3	68,061	9.7	52,493	7.2	363,763	9.8
1997	259,675	6.8	72,266	6.2	60,924	16.1	392,864	8.0
1998	306,589	18.1	78,751	9.0	59,558	-2.2	444,901	13.2
Average Annual Change - Variation annuel moyenne		11.7		5.8		5.5		9.5

Industrial Detail

In 1998, the value of assets held by enterprises of the energy industry reached \$369.3 billion, almost twice as much as the next largest contributor, construction and related activities. Together, the assets held by these two industries constituted just over 35% of all assets held in the non-financial sector (see Table 3.4).

Résultats par branches d'activité

En 1998, la valeur de l'actif des entreprises dans la branche de l'énergie a atteint 369,3 milliards de dollars, soit presque deux fois autant que la branche qui arrive au deuxième rang, la construction et les activités connexes. Ensemble, l'actif de ces deux branches a compté pour plus de 35 % de tout l'actif du secteur non financier (voir le tableau 3.4).

Table 3.4 - Assets Held by Non-Financial Industries, by Control, 1998 (ranked by foreign share of assets held)
Tableau 3.4 - Actif des branches non financières, par contrôle, 1998 (classement selon la part étrangère de l'actif)

Non-Financial Industry - Branche d'activité non financière	Foreign Étranger	Canadian Canadien	Total
		\$000,000 \$	
Energy - Énergie	74,034	295,296	369,330
Transportation Equipment - Matériel de transport	65,027	58,081	123,108
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	52,162	23,939	76,101
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	29,669	58,958	88,627
Wood and Paper - Bois et papier	28,487	61,843	90,330
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	26,704	184,594	211,298
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	26,591	100,463	127,054
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	23,405	57,906	81,311
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	21,032	26,390	47,422
Services - Services	19,047	96,339	115,386
Communications - Communications	9,741	98,314	108,055
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	444,901	1,210,210	1,655,111

Note: For confidentiality reasons, the Food, beverage and tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Chart 3.5 provides an industry breakdown in the growth of assets from 1997 to 1998 in the non-financial sector, by Canadian and foreign control. Assets increased in most industry groups, with foreign controlled enterprises recording more rapid growth than their Canadian counterparts in seven of the eleven industry groupings. Only in the communications (-2.6%) and construction and related activities (-1.6%) industries did foreign controlled enterprises experience a loss of assets in 1998.

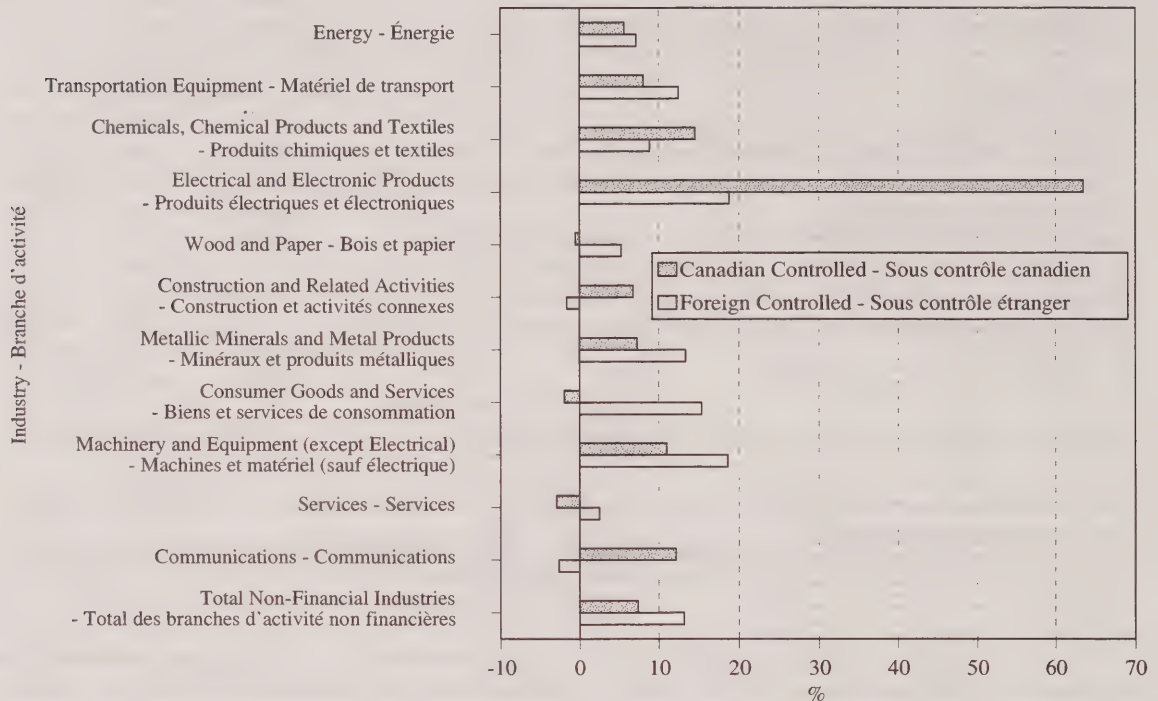
As with the foreign controlled industries, most of the Canadian controlled industries in the non-financial sector have positive growth in 1998 except in the services (-2.9), consumer goods and services (-1.9), and wood and paper (-0.5%) industries. It is, however, the strong increases in the electrical and electronic products (+63.5%), the chemical, chemical products and textiles (+14.6%) and the communications (+12.2%) industries which contributed to the strong growth of assets by the Canadian controlled non-financial industries aggregate, which grew at 7.4% in 1998.

Le graphique 3.5 présente une ventilation par branches de la croissance de l'actif dans le secteur non financier entre 1997 et 1998, selon le contrôle étranger et le contrôle canadien. L'actif a augmenté dans la plupart des groupes de branches d'activité, les entreprises sous contrôle étranger affichant une croissance plus rapide que leurs homologues canadiennes dans sept des onze groupes. Les entreprises sous contrôle étranger n'ont connu une perte d'actifs en 1998 que dans les branches des communications (-2,6 %) et de la construction et des activités connexes (-1,6 %).

À l'instar des branches d'activité sous contrôle étranger, la plupart des branches sous contrôle canadien dans le secteur non financier présentent une croissance positive en 1998, sauf dans les services (-2,9 %), les biens et services de consommation (-1,9 %) et le bois et le papier (-0,5 %). La forte croissance de l'actif dans l'agrégat des branches d'activité non financières sous contrôle canadien, qui s'établit à 7,4 % en 1998, explique cependant les augmentations appréciables observées dans les branches des produits électriques et électroniques (63,5 %), des produits chimiques et des textiles (+14,6 %) et des communications (+12,2 %).

Chart 3.5
Change in Assets, by Non-Financial Industries
and Control, 1997 to 1998

Graphique 3.5
Variation de l'actif, selon les branches non financières
et le contrôle, 1997 à 1998



Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Mergers and Acquisitions

Changes in the assets of enterprises can take place either through internal growth (decline) in the enterprise or through acquisitions (divestitures) and mergers. For instance, a Canadian controlled enterprise could grow by acquiring another Canadian controlled enterprise; by acquiring a foreign controlled enterprise; by internal growth; or by some combination of these three mechanisms. This section provides estimates of these three channels of growth for both domestically controlled and foreign controlled enterprises.

Fusions et acquisitions

Les fluctuations de l'actif des entreprises peuvent survenir à la suite d'une croissance (diminution) interne de l'entreprise ou par des d'acquisitions (dessaisissements) et des fusions. Ainsi, une entreprise contrôlée au Canada pourrait prendre de l'expansion par l'acquisition d'une autre entreprise sous contrôle canadien, par l'acquisition d'une entreprise sous contrôle étranger, par une croissance interne ou par une combinaison de ces trois mécanismes. Nous présentons dans cette partie des estimations de ces trois méthodes de croissance à la fois pour les entreprises contrôlées au Canada et à l'étranger.

In the aggregate, Canadian controlled assets in non-financial industries increased by \$83.4 billion or 7.4 percent, compared to foreign controlled assets which increased by \$52.0 billion or 13.2 percent. Companies that were Canadian controlled in both 1997 and 1998 recorded gains of \$94.8 billion, which were offset by a net loss of \$11.4 billion resulting from ownership transfers (mergers, acquisitions) to and from foreign controlled companies. For companies that were foreign controlled in both 1997 and 1998, asset growth was \$39.3 billion. This increase was augmented by a net gain of \$12.7 billion through the merger and acquisition of Canadian controlled companies (see Table 3.5).

Canadian and foreign controlled firms were involved in significant mergers and acquisitions during 1998, partly in response to the ongoing globalization of their markets. A portion of the overall growth in assets can be attributed to increasing levels of outward foreign direct investment, whereby companies resident in Canada acquire foreign-based affiliates. The overall growth of assets in the non-financial industries, regardless of domestic or foreign control, amounted to \$135.4 billion. The prime reason for this increase was investment in affiliates. As shown in Table 3.5, only 24.5% of the total growth in foreign assets was due to the net movement of assets from Canadian to foreign control.

This trend was most prevalent in the Canadian controlled portion of the electrical and electronic products industry, which recorded the highest growth in terms of both amount (\$22.9 billion) and percentage increase (63.5%). More than three-quarters of the \$22.9 billion increase is the result of the acquisition of foreign-based assets.

Another major factor contributing to the growth of assets in the non-financial sector is growth in net capital assets. Industries investing heavily in capital assets included the energy, chemicals, chemical products and textiles, metallic minerals and metal products, transportation equipment and the construction and related activities industry. These five industries accounted for \$61.2 billion (45.1%) of the overall growth in the non-financial industries;

Dans l'ensemble, l'actif sous contrôle canadien dans les branches non financières a augmenté de 83,4 milliards de dollars, ou 7,4 %, par rapport à l'actif sous contrôle étranger, qui a marqué une hausse de 52,0 milliards de dollars, ou 13,2 %. Les sociétés sous contrôle canadien tant en 1997 qu'en 1998 ont affiché des gains de 94,8 milliards de dollars qu'a cependant neutralisés une perte nette de 11,4 milliards de dollars découlant de transferts de propriété (fusions et acquisitions) avec des sociétés sous contrôle étranger. Dans le cas des sociétés contrôlées à l'étranger à la fois en 1997 et 1998, la croissance de l'actif s'est établie à 39,3 milliards de dollars. À cette augmentation s'ajoute un gain net de 12,7 milliards de dollars attribuable à des fusions et acquisitions de sociétés sous contrôle canadien (voir le tableau 3.5).

En 1998, les entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger ont pris part à des fusions et des acquisitions importantes, en réaction partielle à la mondialisation continue de leurs marchés. Une partie de la croissance globale de l'actif peut s'expliquer par une hausse des niveaux des investissements directs étrangers, qui consistent pour des sociétés résidant au Canada à acquérir des filiales à l'étranger. La croissance globale de l'actif des branches non financières, sans égard au contrôle canadien ou étranger, a atteint 135,4 milliards de dollars. Cette augmentation est principalement attribuable à des investissements dans les sociétés affiliées. Seulement (voir le tableau 3.5) 24,5 % de la croissance de l'actif sous contrôle étranger est attribuable à l'actif net passé de contrôle canadien à contrôle étranger.

On a surtout observé cette tendance dans la branche des produits électriques et électroniques sous contrôle canadien, qui a connu la croissance la plus élevée tant en chiffres réels (22,9 milliards de dollars) qu'en pourcentage (63,5 %). Plus des trois quarts de cette augmentation de 22,9 milliards de dollars est attribuable à l'acquisition d'éléments d'actifs à l'étranger.

La croissance de l'actif du secteur non financier peut aussi s'expliquer principalement par la croissance nette des immobilisations. Parmi les branches qui ont fait des investissements massifs dans des immobilisations, on trouve l'énergie, les produits chimiques et textiles, les minéraux et produits métalliques, le matériel de transport et enfin la construction et les activités connexes. Ces cinq branches ont figuré pour 61,2 milliards de dollars (45,1 %) de la croissance globale des branches non

growth in net capital assets fuelled approximately 43% of the growth in these industries.

financières; la croissance des immobilisations nettes est intervenue pour près de 43 % de la croissance de ces branches.

Table 3.5 - Change in Assets 1997-1998, for Canadian and Foreign Controlled Firms

Tableau 3.5 - Variation de l'actif des entreprises sous contrôle canadien et étranger en 1997-1998

Non-Financial Industry - Branche d'activité non financière	Canadian Assets - Actif canadien					Foreign Assets - Actif étranger				
	\$000,000 \$				%	\$000,000 \$				%
	CAN	F to C - É à C	C to F - C à F	Total		FOR - ÉTR	C to F - C à F	F to C - É à C	Total	
Wood and Paper - Bois et papier	2,468	0	-2,799	-331	-0.5	-1,372	2,796	0	1,424	5.3
Energy - Énergie	22,843	104	-6,934	16,013	5.7	-1,773	6,835	-109	4,953	7.2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	2,801	420	-163	3,058	14.6	4,499	173	-416	4,256	8.9
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	6,616	567	-310	6,873	7.3	2,823	658	-345	3,136	13.4
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	2,656	88	-139	2,605	11.0	2,915	393	-14	3,294	18.6
Transportation Equipment - Matériel de transport	5,090	31	-760	4,361	8.1	6,462	800	-29	7,233	12.5
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	23,051	14	-176	22,889	63.5	4,521	179	-8	4,692	18.8
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	10,968	1,663	-914	11,717	6.8	121	1,102	-1,652	-429	-1.6
Communications - Communications	10,747	0	-52	10,695	12.2	-305	50	0	-255	-2.6
Services - Services	-1,843	268	-1,307	-2,882	-2.9	-606	1,257	-180	471	2.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	-1,479	664	-286	-1,101	-1.9	3,336	382	-596	3,122	15.4
Total Non-Financial Industries - Total, branches d'activité non financières	94,838	5,985	-17,416	83,407	7.4	39,277	18,256	-5,496	52,037	13.2

CAN and FOR refer to growth of Canadian and foreign controlled firms, including growth through M&A activities involving Canadian and foreign based assets - CAN et ÉTR s'entendent de la croissance des entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, y compris la croissance découlant de F et A d'éléments d'actif au Canada et à l'étranger

C to F refers to the change in assets resulting from Canadian controlled firms becoming foreign controlled in 1998 - C à É s'entend de la variation de l'actif provenant d'entreprises sous contrôle canadien qui sont passées à des intérêts étrangers en 1998

F to C refers to the change in assets resulting from foreign controlled firms becoming Canadian controlled in 1998 - É à C s'entend de la variation de l'actif provenant d'entreprises sous contrôle étranger qui sont passées à des intérêts canadiens en 1998

For confidentiality reasons, the Food, Beverages and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total - Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières

Section IV

Corporate Concentration

Section IV

Concentration des entreprises

Aggregate corporate concentration indicates the degree to which the resources and output of an economy are held in the hands of a small number of the largest enterprises.

In past reports and in the majority of this report, an enterprise is defined by its ability to report a complete and consolidated set of financial statements for its Canadian operations. Government agencies and crown corporations are not included in the calculations because, for the most part, they don't operate like typical business enterprises. They would, by definition, be only under Canadian control.

These enterprises can be owned by other entities called global enterprises. A global enterprise is the ultimate owner of a group of enterprises under common control. In the corporate concentration study in this report, the top 25 global enterprises in each sector (i.e., all industries, financial industries and non-financial industries) are determined by value of assets. For "all industries," all global enterprises are considered. For the "financial" and "non-financial" sectors, a global enterprise is classified to the sector that accounts for the largest portion of assets, even though some of the assets may fall under several industry groupings. For example, an integrated oil company may be involved in mining, chemicals and retailing but may be classified to the one industry which accounts for the largest portion of its assets - in this example, chemicals.

Overview

There are only a half dozen enterprises in the top 25 in Canada that are foreign controlled in 1998. These six enterprises account for less than 5% of total assets, whereas the remaining 19 domestically controlled enterprises hold 36.3% of total assets.

The share of assets held by foreign controlled global enterprises in the top 25 for all industries is only 2.4% and 4.9% for 1997 and 1998 respectively (see Table 4.1 below). These figures represent the assets of their Canadian operations only, not the assets that may be controlled by their foreign

La concentration globale des entreprises indique dans quelle mesure les ressources et les produits d'une économie appartiennent à un petit nombre des plus grandes entreprises.

Dans les rapports antérieurs et dans la plus grande partie du présent rapport, une entreprise est définie selon sa capacité de présenter un ensemble complet et consolidé d'états financiers pour son activité au Canada. Les organismes gouvernementaux et les sociétés d'État ne figurent pas dans les calculs, car la plupart ne fonctionnent pas comme des entreprises commerciales typiques. Par définition, on les regrouperait uniquement dans les entreprises sous contrôle canadien.

Ces entreprises peuvent appartenir à d'autres entités appelées entreprises mondiales. L'entreprise mondiale est le propriétaire ultime d'un groupe d'entreprises sous contrôle commun. Dans notre étude de la concentration des entreprises, les 25 plus grandes entreprises mondiales de chaque secteur (c'est-à-dire toutes les branches d'activité, les branches financières et les branches non financières) sont déterminées en fonction de la valeur de leur actif. La catégorie "toutes branches d'activité" englobe toutes les entreprises mondiales. Dans les secteurs "financiers" et "non financiers," on classe une entreprise mondiale dans le secteur où figure la plus grande partie de son actif, même si une partie de cet actif peut appartenir à plusieurs groupes de branches. Par exemple, une société pétrolière intégrée peut exercer des activités dans l'industrie minière, les produits chimiques et le commerce de détail tout en étant classée dans la branche où est concentrée la plus forte partie de son actif, les produits chimiques dans notre exemple.

Vue d'ensemble

En 1998, il n'y avait qu'une demi-douzaine d'entreprises dans les 25 plus grandes sociétés au Canada sous contrôle étranger. Ces six entreprises interviennent pour moins de 5 % de l'actif total, tandis que les 19 autres entreprises contrôlées au Canada possèdent 36,3 % de l'actif total.

La part de l'actif des entreprises mondiales contrôlées à l'étranger figurant parmi les 25 plus grandes entreprises de toutes les branches d'activité s'établissait seulement à 2,4 % et à 4,9 % en 1997 et en 1998 respectivement (voir le tableau 4.1 ci-après). Ces chiffres représentent uniquement l'actif de leurs activités

operations in other countries. In addition, many of the larger multinational corporations may keep most of their assets in the parent country. These same global enterprises accounted for a similarly modest 2.5% and 5.4% of operating revenues generated by all industries in 1997 and 1998 respectively. Only three of the top 25 global enterprises were foreign controlled in 1997, increasing to six of the top 25 under foreign hands in 1998.

The Canadian controlled global enterprises in the top 25 accounted for 37.5% of the total in 1997 and 36.3% in 1998, while their operating revenues garnered about 8 percent of the total for both 1997 and 1998.

canadiennes et non l'actif susceptible d'être contrôlé par leurs activités étrangères dans d'autres pays. En outre, bon nombre des plus grandes sociétés multinationales peuvent conserver la plus grande partie de leur actif dans leur pays d'origine. Ces mêmes entreprises mondiales ont compté pour une part semblablement modeste de 2,5 % et 5,4 % des revenus d'exploitation de toutes les branches en 1997 et en 1998 respectivement. Seulement trois des 25 plus grandes entreprises mondiales étaient sous contrôle étranger en 1997, mais six de ces 25 entreprises sont passées à des mains étrangères en 1998.

Les entreprises mondiales sous contrôle canadien dans les 25 plus grandes entreprises ont figuré pour 37,5 % du total en 1997 et 36,3 % en 1998, pendant que leurs revenus d'exploitation intervenaient pour près de 8 % du total dans ces deux années.

Table 4.1 - Share of Assets and Operating Revenue (%) Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, All Industries, 1997 and 1998 (ranked by assets)

Tableau 4.1 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation (%) contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, toutes les branches d'activité, 1997 et 1998 (classées selon l'actif)

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
All industries - Toutes les branches d'activité	1997	1998	All industries - Toutes les branches d'activité	1997	1998
	%	%		%	%
Foreign - Étrangère	2.4	4.9	Foreign - Étrangère	2.5	5.4
Canadian - Canadienne	37.5	36.3	Canadian - Canadienne	8.2	8.0
Total	39.9	41.2	Total	10.7	13.4

Financial Sector

Concentration in the financial sector is similar to that of the all industry aggregate, with the foreign controlled global enterprises in the top 25 holding a mere 3.4% of the assets in 1997 and 2.6% in 1998 (see Table 4.2).

Their corresponding operating revenues represent 7.1% of the financial sector total in 1997 and 6.4% in 1998. Similar to the all industry aggregate, a minority of enterprises in the top 25 are foreign controlled, with only six in both 1997 and 1998.

Le secteur financier

La concentration dans le secteur financier est semblable à celle de l'ensemble des branches d'activité, les entreprises mondiales sous contrôle étranger dans les 25 plus grandes sociétés ne possédant qu'un maigre 3,4 % de l'actif en 1997 et 2,6 % en 1998 (voir le tableau 4.2)

Leurs revenus d'exploitation correspondants constituaient 7,1 % de tout le secteur financier en 1997 et 6,4 % en 1998. Comme pour l'ensemble des branches d'activité, une minorité d'entreprises dans les 25 premières appartenaient à des intérêts étrangers, contre seulement six en 1997 et 1998.

Table 4.2 - Share of Assets and Operating Revenue (%) Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Financial Sector, 1997 and 1998 (ranked by assets)

Tableau 4.2 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation (%) contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, secteur financier, 1997 et 1998 (classées selon l'actif)

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
Financial Industries - Branches d'activité financières	1997	1998	Financial Industries - Branches d'activité financières	1997	1998
	%	%		%	%
Foreign - Étrangère	3.4	2.6	Foreign - Étrangère	7.1	6.4
Canadian - Canadienne	66.1	68.6	Canadian - Canadienne	48.0	55.3
Total	69.5	71.2	Total	55.2	61.7

The Canadian controlled global enterprises in the top 25, on the other hand, make up 66.1% of the total assets in the financial sector in 1997 and 68.6% in 1998; while operating revenues generated amounted to 48.0% and 55.3% of the financial sector total in 1997 and 1998 respectively. The heavy concentration of domestic control in the finance and insurance sector is partly the result of government regulation in certain sectors of the Canadian economy, notably the banking industry, which curtails the activity of larger foreign controlled enterprises in these industries. Further, some of the larger foreign controlled global enterprises may conduct the majority of their operations outside Canada (hence, those values would not be included as part of their Canadian operations).

Non-Financial Sector

In the non-financial sector, the influence of foreign controlled global enterprises is somewhat higher than in the financial sector or all industry aggregate. In 1997, there were 10 foreign controlled global enterprises in the top 25 holding 10.4% of assets and generating 7.5% of operating revenues. In 1998, foreign controlled global enterprises increased to 12 of the top 25, which increased their share of assets to 13.6% while operating revenue remained relatively unchanged at 7.4% (see Table 4.3).

D'autre part, les entreprises mondiales sous contrôle canadien appartenant aux 25 premières entreprises représentaient 66,1 % de l'actif total du secteur financier en 1997 et 68,6 % en 1998, leurs revenus d'exploitation s'établissant à 48,0 % et 55,3 % de celles de l'ensemble du secteur financier en 1997 et en 1998 respectivement. Le contrôle fortement concentré du secteur des finances et des assurances par des intérêts canadiens s'explique en partie par la réglementation gouvernementale dans certains secteurs de l'économie canadienne (surtout les banques), qui réduit l'activité des grandes entreprises sous contrôle étranger dans ces branches. De plus, quelques-unes des plus grandes entreprises mondiales sous contrôle étranger sont susceptibles d'exercer la plupart de leurs activités à l'extérieur du Canada (excluant du même coup ces chiffres de leurs activités au Canada).

Le secteur non financier

Dans le secteur non financier, les entreprises mondiales sous contrôle étranger exercent une influence un peu plus forte que dans le secteur financier ou dans l'ensemble des branches d'activité. En 1997, 10 entreprises mondiales sous contrôle étranger parmi les 25 premières figuraient pour 10,4 % de l'actif et 7,5 % des revenus d'exploitation. En 1998, le nombre d'entreprises mondiales sous contrôle étranger est passé à 12 des 25 plus grandes entreprises, d'où l'augmentation de leur actif qui est passé à 13,6 %, cependant leurs revenus d'exploitation sont demeurées relativement stables à 7,4 % (voir le tableau 4.3).

Table 4.3 - Share of Assets and Operating Revenue (%) Controlled by the Leading 25 Global Enterprises, Non-Financial Sector, 1997 and 1998 (ranked by assets)

Tableau 4.3 - Part de l'actif et du revenu d'exploitation (%) contrôlée par les 25 premières entreprises mondiales, secteur non financier, 1997 et 1998 (classées selon l'actif)

Share of Assets - Part de l'actif			Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation		
Non-Financial Industries - Branches d'activité non financières	1997	1998	Non-Financial Industries - Branches d'activité non financières	1997	1998
	%	%		%	%
Foreign - Étrangère	10.4	13.6	Foreign - Étrangère	7.5	7.4
Canadian - Canadienne	14.4	11.5	Canadian - Canadienne	6.3	5.2
Total	24.8	25.1	Total	13.9	12.6

The Canadian controlled global enterprises in the top 25, on the other hand, made up 14.4% of the non-financial industries total in 1997 but only 11.5% in 1998, with their operating revenues amounting to 6.3% and 5.2% of the non-financial sector total in 1997 and 1998 respectively.

Parmi les 25 premières, les entreprises mondiales sous contrôle canadien comptaient par ailleurs pour 14,4 % du total des branches non financières en 1996, mais pour seulement 11,5 % en 1998, leurs revenus d'exploitation s'élevant à 6,3 % et à 5,2 % du total dans le secteur non financier en 1997 et en 1998 respectivement.

Section V

Size Analysis

Section V

Analyse selon la taille

Overview

Foreign control has increased slowly but steadily since 1994. However, who is contributing to this phenomenon? For the most part, it is the larger foreign controlled firms that are contributing to the increase in foreign share. However, these large foreign firms are only making significant contributions to the increasing foreign share in industries where the foreign share is already dominant. They include the chemicals, chemical products and textiles, machinery and equipment and transportation equipment industries. Most other industries are dominated by large Canadian enterprises.

Tables 5.1 and 5.2 provide a breakdown by industry of three firm size groups by Canadian or foreign control in 1998. The figures indicate the percentage each control group represents, by size, of the total. Small enterprises include those with operating revenues less than \$5 million; medium-sized enterprises refer to those with operating revenues between \$5 million and \$75 million; and large enterprises are those with operating revenues more than \$75 million.

Vue d'ensemble

Depuis 1994, on note une croissance lente mais stable du contrôle étranger. À quoi peut-on attribuer ce phénomène? L'accroissement de la part étrangère s'explique surtout par la présence des plus grandes entreprises contrôlées à l'étranger. Toutefois, ces grandes entreprises ne contribuent vraiment de façon marquée à l'accroissement de la part étrangère dans les branches d'activité que lorsque cette part occupe déjà une place dominante. Ces branches comprennent les produits chimiques et textiles, les machines et le matériel ainsi que le matériel de transport. Les grandes entreprises canadiennes dominent la plupart des autres branches.

Les tableaux 5.1 et 5.2 présentent une ventilation par branches d'activité des trois groupes de taille d'entreprises selon le contrôle canadien ou le contrôle étranger en 1998. Les chiffres indiquent le pourcentage de chaque groupe de contrôle, selon sa taille, dans l'ensemble. Les petites entreprises comprennent celles dont les revenus d'exploitation sont inférieures à 5 millions de dollars; les entreprises de taille moyenne s'entendent de celles qui génèrent des revenus d'exploitation variant entre 5 millions de dollars et 75 millions de dollars; enfin, les grandes entreprises présentent des revenus d'exploitation supérieures à 75 millions de dollars.

Table 5.1 - Canadian and Foreign Firms by Size - Assets, 1998 (% of assets each group controls of the total)
Tableau 5.1 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - actif, 1998 (% de l'actif total contrôlé par chaque groupe)

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL	
	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
	%	%	%	%	%	%	%	%
Wood and Paper - Bois et papier	8.4	0.4	9.3	1.9	50.7	29.3	68.5	31.5
Energy - Énergie	3.0	0.4	5.1	1.3	71.9	18.3	80.0	20.0
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	6.4	1.0	11.5	9.8	13.5	57.7	31.5	68.5
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	5.8	0.8	9.7	4.1	63.6	16.0	79.1	20.9
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	19.3	1.1	23.5	11.0	12.8	32.3	55.6	44.4
Transportation Equipment - Matériel de transport	11.4	0.3	15.9	3.2	19.9	49.3	47.2	52.8
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	11.9	1.0	11.6	5.3	43.0	27.2	66.5	33.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	44.4	2.7	23.5	3.2	19.5	6.8	87.4	12.6
Communications - Communications	6.2	0.4	9.2	2.2	75.6	6.4	91.0	9.0
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	0.1	0.0	1.2	0.9	87.3	10.6	88.5	11.5
Insurers - Assureurs	1.9	0.5	3.2	4.7	63.6	26.1	68.7	31.3
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	10.8	1.3	8.8	5.9	36.2	36.9	55.9	44.1
Services - Services	47.5	3.4	16.8	5.0	19.2	8.1	83.5	16.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	31.6	1.4	18.9	5.1	20.8	22.3	71.2	28.8
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	17.7	1.1	12.5	3.4	42.9	22.4	73.1	26.9
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	1.6	0.2	2.4	2.0	77.6	16.1	81.6	18.4
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	9.7	0.7	7.5	2.7	60.1	19.3	77.3	22.7

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Tables 5.1 and 5.2 show that where foreign controlled firms dominate the industry, there is a corresponding dominance in the control of assets of the larger enterprises. This is especially notable in chemical, chemical products and textiles, as well as the transportation equipment industries, where

Les tableaux 5.1 et 5.2 indiquent que lorsqu'une branche d'activité est dominée par des entreprises sous contrôle étranger, on observe une domination correspondante du contrôle de l'actif des plus grandes entreprises. Cette situation est plus marquée dans les branches des produits chimiques et des textiles ainsi que

foreign control is greater than 50% of total assets in these industries, the only industries where foreign interests control a majority of the assets and operating revenue.

dans celle du matériel de transport où les intérêts étrangers contrôlent plus de 50 % de l'actif total de ces branches, les seules branches d'ailleurs où des entreprises étrangères contrôlent une part majoritaire de l'actif et des revenus d'exploitation.

Table 5.2 - Canadian and Foreign Firms by Size - Operating Revenues, 1998 (% of operating revenues each group controls of the total)

Tableau 5.2 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - revenus d'exploitation, 1998 (% des revenus d'exploitation total contrôlé par chaque groupe)

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL	
	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
	%	%	%	%	%	%	%	%
Wood and Paper - Bois et papier	13.1	0.3	19.3	3.2	41.5	22.7	73.8	26.2
Energy - Énergie	6.6	0.1	5.2	1.3	56.0	30.8	67.8	32.2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	8.8	0.3	15.0	8.5	12.1	55.3	35.9	64.1
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	10.5	0.3	15.3	5.5	47.2	21.2	73.1	26.9
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	18.6	0.8	31.0	10.8	11.4	27.4	61.0	39.0
Transportation Equipment - Matériel de transport	10.0	0.1	21.9	2.3	12.4	53.2	44.4	55.6
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	12.6	0.6	14.1	5.6	24.8	42.3	51.5	48.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	43.2	0.5	31.7	2.2	12.6	9.7	87.5	12.5
Communications - Communications	15.1	0.2	8.6	3.1	62.2	10.8	85.9	14.1
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	0.1	0.0	1.4	0.9	86.0	11.6	87.5	12.5
Insurers - Assureurs	5.8	0.2	5.1	4.1	52.7	32.1	63.5	36.5
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	12.3	0.5	12.8	5.9	27.2	41.3	52.3	47.7
Services - Services	47.6	1.2	17.2	3.8	19.7	10.6	84.5	15.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	31.4	0.6	20.9	3.8	18.5	24.7	70.8	29.2
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	19.9	0.4	18.1	3.6	29.8	28.4	67.7	32.3
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	3.9	0.2	4.4	2.8	65.2	23.5	73.5	26.5
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	18.2	0.3	16.7	3.5	33.4	27.9	68.3	31.7

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Tables 5.3 and 5.4 show the percentage share of Canadian and foreign control within each of the three size groups. These figures show that in three other industries with significant but minority foreign control of total assets, foreign interests seem to have targeted the large firms. Specifically, in machinery and equipment, other financial intermediaries, and consumer goods and services industries, foreign enterprises control more than 50% of the assets of the largest firms. It is, however, the Canadian dominance of the small and medium size enterprises in these three, as well as most of the other industries, which accounts for the overall control of assets by Canadian enterprises. In most other industries, large Canadian firms contribute more to the aggregate assets/operating revenue share for all size groups.

Les tableaux 5.3 et 5.4 présentent, en pourcentage, la part du contrôle canadien et étranger dans chacun des trois groupes de taille. Selon ces chiffres, les intérêts étrangers semblent avoir ciblé les grandes entreprises dans les trois autres branches où ils exercent un contrôle important mais minoritaire de l'actif total. Plus précisément, les entreprises étrangères contrôlent plus de 50 % de l'actif des grandes entreprises dans les branches des machines et du matériel, des autres intermédiaires financiers et des biens et services de consommation. Cependant, dans ces trois branches ainsi que dans la plupart des autres branches d'activité, la domination canadienne des petites et moyennes entreprises figure pour la plus grande partie du contrôle de l'actif par des entreprises canadiennes. Dans la plupart des autres branches, les grandes entreprises canadiennes contribuent davantage à la part globale de l'actif et des revenus d'exploitation de tous les autres groupes de taille.

Table 5.3 - Canadian and Foreign Firms by Size - Assets, 1998 (share the control groups represent within each size group)**Tableau 5.3 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - actif, 1998 (part des groupes de contrôle au sein de chaque groupe de taille)**

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL	
	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
	%	%	%	%	%	%	%	%
Wood and Paper - Bois et papier	95.7	4.3	83.2	16.8	63.4	36.6	68.5	31.5
Energy - Énergie	87.3	12.7	80.0	20.0	79.7	20.3	80.0	20.0
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	86.0	14.0	53.9	46.1	19.0	81.0	31.5	68.5
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	87.2	12.8	70.4	29.6	79.9	20.1	79.1	20.9
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	94.5	5.5	68.2	31.8	28.5	71.5	55.6	44.4
Transportation Equipment - Matériel de transport	97.4	2.6	83.2	16.8	28.7	71.3	47.2	52.8
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	92.4	7.6	68.6	31.4	61.3	38.7	66.5	33.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	94.3	5.7	88.1	11.9	74.2	25.8	87.4	12.6
Communications - Communications	94.4	5.6	80.4	19.6	92.2	7.8	91.0	9.0
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	92.9	7.1	58.0	42.0	89.2	10.8	88.5	11.5
Insurers - Assureurs	79.7	20.3	40.4	59.6	70.9	29.1	68.7	31.3
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	89.3	10.7	59.9	40.1	49.5	50.5	55.9	44.1
Services - Services	93.3	6.7	77.1	22.9	70.4	29.6	83.5	16.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	95.8	4.2	78.6	21.4	48.3	51.7	71.2	28.8
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	94.2	5.8	78.6	21.4	65.7	34.3	73.1	26.9
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	87.4	12.6	53.9	46.1	82.8	17.2	81.6	18.4
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	93.6	6.4	73.3	26.7	75.7	24.3	77.3	22.7

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Table 5.4 - Canadian and Foreign Firms by Size - Operating Revenues, 1998 (share the control groups represent within each size group)**Tableau 5.4 - Entreprises canadiennes et étrangères selon la taille - revenus d'exploitation, 1998 (part des groupes de contrôle au sein de chaque groupe de taille)**

Industry - Branche d'activité	SMALL - PETITES		MEDIUM - MOYENNES		LARGE - GRANDES		TOTAL	
	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.	Can.	For. - Étr.
	%	%	%	%	%	%	%	%
Wood and Paper - Bois et papier	97.6	2.4	86.0	14.0	64.6	35.4	73.8	26.2
Energy - Énergie	98.6	1.4	79.7	20.3	64.5	35.5	67.8	32.2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	96.4	3.6	63.7	36.3	18.0	82.0	35.9	64.1
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	97.5	2.5	73.5	26.5	69.1	30.9	73.1	26.9
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	96.0	4.0	74.1	25.9	29.4	70.6	61.0	39.0
Transportation Equipment - Matériel de transport	99.1	0.9	90.4	9.6	18.9	81.1	44.4	55.6
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	95.7	4.3	71.7	28.3	37.0	63.0	51.5	48.5
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	98.8	1.2	93.5	6.5	56.4	43.6	87.5	12.5
Communications - Communications	98.8	1.2	73.6	26.4	85.2	14.8	85.9	14.1
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	84.8	15.2	58.9	41.1	88.1	11.9	87.5	12.5
Insurers - Assureurs	96.4	3.6	55.2	44.8	62.1	37.9	63.5	36.5
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	96.4	3.6	68.2	31.8	39.7	60.3	52.3	47.7
Services - Services	97.6	2.4	82.0	18.0	65.0	35.0	84.5	15.5
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	98.0	2.0	84.5	15.5	42.9	57.1	70.8	29.2
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	98.2	1.8	83.6	16.4	51.2	48.8	67.7	32.3
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	96.3	3.7	60.4	39.6	73.5	26.5	73.5	26.5
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	98.1	1.9	82.8	17.2	54.5	45.5	68.3	31.7

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Section VI

Financial Performance Ratios

Section VI

Ratios financiers de rendement

Overview

Initial results suggest that there is no obvious pattern in comparing the performance of Canadian and foreign controlled firms. In some industries and in some years performance of foreign firms is stronger, while Canadian firms performed well in certain years and in some industries. There was very little consistency from year to year and across like industries with these measures. These results, however, are preliminary and are not consistent across all industries or for the full five-year period under review. More exhaustive research is required.

Though the level and share of assets and operating revenue of foreign controlled enterprises operating in Canada is slowly increasing, the performance of Canadian enterprises can be measured by more than just the up and down movement of these variables. Various financial ratio measures can be used to provide some additional insight into the relative strength or weakness of a given enterprise, or, more generally, an industry.

Four financial ratios are included in this report: return on capital employed, return on equity, operating profit margin and debt to equity. Each ratio has a table that indicates whether the foreign or Canadian ratio is higher for each industry for the years 1994 to 1998, and indicates the number of years the foreign controlled enterprises outperformed the ones under Canadian control.

Return on Capital Employed

This ratio measures profitability and how well management has employed the assets, by calculating the percentage return on total capital provided by the owners and lenders (creditors). The earnings figure is before taking into account interest expense (payments to lenders) and dividends (payments to owners). In general, the ratio indicates how many cents are returned to every dollar of capital invested.

Vue d'ensemble

Les résultats préliminaires indiquent que, comparant la performance des entreprises canadiennes à celle des entreprises contrôlées à l'étranger, on ne voit pas de tendance évidente. Dans certaines branches et dans certaines années, les entreprises étrangères affichent un rendement supérieur, alors que c'est l'inverse pour d'autres années et branches d'activité. Ces mesures ne présentent à peu près pas de cohérence d'une année à l'autre de même qu'entre des branches similaires. Toutefois, ces résultats préliminaires manquent d'uniformité pour l'ensemble des branches ou pour la période quinquennale examinée. Une étude plus poussée s'impose donc.

Même si le niveau et la part de l'actif et des revenus d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger exploitées au Canada augmentent lentement, on peut évaluer le rendement des entreprises canadiennes autrement que par un simple mouvement à la hausse ou à la baisse de ces variables. Divers ratios financiers peuvent fournir des renseignements supplémentaires sur la vigueur ou la faiblesse d'une entreprise ou, de façon plus générale, d'une branche d'activité.

Notre rapport traite de quatre ratios financiers : rendement des capitaux employés, rendement de l'avoir, marge bénéficiaire d'exploitation et ratio d'endettement. Chaque ratio fait l'objet d'un tableau qui indique si le ratio est plus élevé chez les entreprises sous contrôle étranger ou canadien dans chaque branche d'activité pour les années 1994 à 1998; on indique aussi le nombre d'années pendant lesquelles les entreprises sous contrôle étranger ont connu un meilleur rendement que leurs homologues sous contrôle canadien.

Rendement des capitaux employés

Ce ratio mesure la rentabilité et l'utilisation efficiente de l'actif par la direction, en calculant le rendement en pourcentage de l'apport total en capital des propriétaires et des prêteurs (créanciers). Le bénéfice ne tient pas compte des intérêts débiteurs (paiements aux prêteurs) ni des dividendes (paiements aux propriétaires). En général, le ratio indique le rendement en cents par dollar de capital investi.

Table 6.1 - Return on Capital Employed, 1994 to 1998
Tableau 6.1 - Rendement des capitaux employés, 1994 à 1998

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Energy - Énergie	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	Can.	F - É	Can.	F - É	2
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	F - É	F - É	Can.	F - É	Can.	3
Transportation Equipment - Matériel de transport	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Communications - Communications	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	F - É	F - É	Can.	F - É	F - É	4
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Services - Services	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	C	Can.	F - É	F - É	3
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

In Table 6.1, enterprises that are foreign controlled have returns on capital employed that outstrip their Canadian counterparts in seven industries in at least three of the last five years. These seven industries are the chemicals, chemical products and textiles, machinery and equipment,

Le tableau 6.1 indique que le rendement des capitaux employés chez les entreprises sous contrôle étranger est supérieur à celui de leurs homologues canadiennes dans sept branches d'activité pour au moins trois des cinq dernières années. Ces sept branches sont : produits chimiques et textiles, machinerie et équipement,

transportation equipment, electrical and electronic products, communications, insurance and the consumer goods and services industries. All of these industries except the communications industry had foreign controlled asset shares of more than 28% in 1998.

Conversely, Canadian controlled firms fared better in the remaining six industries where the foreign share of assets held was usually under 25%. This suggests that the reason firms are in a particular industry is that they tend to perform well which, in turn, is a reason for increasing their share of assets.

Return on Equity

This ratio measures the level of return to the owners (investors) and it represents their measure of profitability. The earnings figure is the after-tax profits, including a deduction for interest expense (payments to lenders). It is the net profit available to the owners (investors). In general, the ratio indicates how many cents are returned to every dollar invested by the owners.

In Table 6.2, enterprises that are foreign controlled have returns on equity ratios that outstrip their Canadian counterparts in seven industries, with six of them overlapping with those that had superior returns on equity. Machinery and equipment industries were replaced by metallic minerals and metal products industries in the table because of superior returns on equity for foreign controlled enterprises in at least three of the five years under review. Once again, there appears to be a strong relationship between firms with higher rates of return on equity and the level of control in their respective industries; that is, foreign firms with higher returns on equity than their Canadian counterparts reside in industries with a relatively high share of foreign assets held.

matériel de transport, produits électriques et électroniques, communications, assurances, et biens et services de consommation. Dans toutes ces branches d'activité, sauf celle de communication, la part de l'actif sous contrôle étranger était supérieure à 28 % en 1998.

Inversement, les entreprises sous contrôle canadien ont fait mieux dans les six branches restantes, où la part étrangère de l'actif s'élevait habituellement à moins de 25 %. Il semble donc que si les entreprises exercent leur activité dans une branche particulière, c'est parce qu'elles connaissent un bon rendement qui, à son tour, les incite à augmenter la part de leur actif.

Rendement de l'avoir

Ce ratio mesure le niveau de rendement des propriétaires (investisseurs) et représente leur mesure de rentabilité. Le bénéfice est indiqué après impôts, déduction faite des intérêts débiteurs (paiements aux prêteurs). C'est le bénéfice net des propriétaires (investisseurs). En général, ce ratio indique le rendement en cents pour chaque dollar investi par les propriétaires.

Au tableau 6.2, les entreprises sous contrôle étranger affichent un rendement de l'avoir supérieur à celui de leurs homologues canadiennes dans sept branches d'activité, dont six chevauchent celles où le rendement de l'avoir a été plus élevé. La branche de la machinerie et de l'équipement a fait place à celle des minerais métalliques et des produits en métal dans le tableau parce que les entreprises sous contrôle étranger ont obtenu des rendements de l'avoir supérieurs dans au moins trois des cinq années observées. Ici, encore, il semble y avoir une forte association entre les entreprises qui connaissent un taux élevé de rendement de l'avoir et de niveau de contrôle dans leur branche respective; autrement dit, les entreprises étrangères dont le rendement de l'avoir est plus élevé que celui de leurs homologues canadiennes exercent leur activité dans des branches où la part de l'actif étranger est relativement élevée.

Table 6.2 - Return on Equity, 1994 to 1998**Tableau 6.2 - Rendement de l'avoir, 1994 à 1998**

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Energy - Énergie	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	Can.	F - É	F - É	Can.	F - É	3
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	F - É	F - É	Can.	F - É	3
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	Can.	F - É	Can.	F - É	Can.	2
Transportation Equipment - Matériel de transport	F - É	F - É	Can.	F - É	F - É	4
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	F - É	Can.	Can.	Can.	Can.	1
Communications - Communications	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Services - Services	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	Can.	Can.	F - É	F - É	3
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	Can.	Can.	F - É	F - É	Can.	2

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Operating Profit Margin

Operating profit is the net result of the principal business activities of a firm. This profit is before taking into account interest expense, investment income, non-recurring losses from the write-down

Marge bénéficiaire d'exploitation

Le bénéfice d'exploitation est le résultat net des principales activités commerciales d'une entreprise. Ce chiffre ne tient pas compte des intérêts débiteurs, du revenu de placement, des pertes non récurrentes

of assets, gains or losses realized on the disposal of assets and income tax expense. In general, this ratio indicates management's ability to generate earnings from the principal business activities of a firm. The ratio is expressed as a percentage of operating revenue.

déoulant de la dépréciation d'éléments d'actif, des gains ou des pertes réalisées à la suite de la cession d'éléments d'actif ni de l'impôt payé sur le revenu. En général, ce ratio indique la capacité de la direction de générer un bénéfice à partir des principales activités commerciales d'une entreprise. On exprime ce ratio en pourcentage des revenus d'exploitation.

Table 6.3 - Operating Profit Margin, 1994 to 1998

Tableau 6.3 - Marge bénéficiaire d'exploitation, 1994 à 1998

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Energy - Énergie	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	Can.	F - É	Can.	F - É	2
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Transportation Equipment - Matériel de transport	Can.	Can.	Can.	F - É	F - É	2
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	F - É	F - É	F - É	F - É	4
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Communications - Communications	F - É	F - É	F - É	Can.	F - É	4
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	F - É	F - É	F - É	F - É	Can.	4
Services - Services	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	Can.	Can.	F - É	F - É	3
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	F - É	Can.	Can.	Can.	Can.	1
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Table 6.3 shows that enterprises that are foreign controlled have profit margins that exceed their Canadian counterparts in nine industries. Five of the industries are the same as those identified as having superior returns on capital employed and returns on equity. These industries are: chemicals, chemical products and textiles, electrical and electronic products, communications, insurers, and consumer goods and services. The four other industries that have stronger operating profit margins when enterprises are under foreign control are wood and paper, machinery and equipment, construction and related activities, and other financial intermediaries. It is difficult to say without more in-depth analysis why foreign controlled firms seem to outperform their Canadian counterparts with respect to this financial performance measure. It may be that these foreign firms are better able to generate more sales and/or reduce costs. They are certainly more profitable and are likely more able to acquire assets than Canadian enterprises.

Debt to Equity

This ratio examines the relationship of debt (loans, bonds, debentures) to shareholders' equity. It compares the relative size of debt to resources invested by the owners. It indicates the extent to which a firm relies on borrowed funds to finance its operations. Firms that rely heavily on borrowed funds are said to be highly leveraged.

In Table 6.4, enterprises that are foreign controlled have debt to equity ratios lower than that of their Canadian counterparts in all industries except in the metallic minerals and metal products, electrical and electronic products, other financial intermediaries and services industries. Unlike the other three ratios, debt to equity is a better performance indicator the lower the value is.

Overall, performance seems to lean more positively to foreign controlled enterprises after examining the four performance indicators. It is, however, not a consistent story across all industries or across all performance measures. More detailed

Le tableau 6.3 indique que les entreprises sous contrôle étranger affichent une marge bénéficiaire supérieure à celle de leurs homologues canadiennes dans neuf branches d'activité. Cinq de ces branches affichaient déjà un rendement de capitaux employés et un rendement de l'avoir supérieurs. Ces branches d'activité sont : produits chimiques et textiles, produits électriques et électroniques, communications, assureurs, et biens et services de consommation. Les quatre autres branches présentant une marge bénéficiaire d'exploitation plus élevée lorsque les entreprises appartiennent à des intérêts étrangers sont le bois et le papier, la machinerie et l'équipement, la construction et les activités connexes et les autres intermédiaires financiers. Il est difficile d'expliquer, sans une analyse plus approfondie, la raison pour laquelle les entreprises sous contrôle étranger semblent faire mieux que leurs homologues canadiennes pour ce qui est de la marge bénéficiaire. C'est peut-être que ces entreprises étrangères sont plus en mesure d'accroître leur chiffre d'affaires et/ou de réduire leurs coûts. Elles sont indéniablement plus rentables et sans doute plus susceptibles d'acquérir des éléments d'actif que des entreprises canadiennes.

Endettement

Ce ratio examine le lien entre l'endettement (emprunts, obligations, débetures) et l'avoir des actionnaires. On l'utilise pour comparer l'importance de l'endettement par rapport aux ressources investies par les propriétaires. Il indique la mesure dans laquelle une entreprise finance ses activités par des emprunts. Les entreprises qui empruntent beaucoup sont dites d'être fortement endettées.

Au tableau 6.4, les entreprises sous contrôle étranger présentent un ratio d'endettement inférieur à celui de leurs homologues canadiennes dans toutes les branches d'activité sauf celles des minerais métalliques et des produits en métal, des produits électriques et électroniques, des autres intermédiaires financiers et des services. Contrairement aux trois autres ratios, plus la valeur du ratio d'endettement est faible, plus il est signe de bon rendement.

Dans l'ensemble, après examen des quatre indicateurs susmentionnés, les entreprises sous contrôle étranger semblent afficher un meilleur rendement. Cependant, cette tendance n'est pas uniforme parmi l'ensemble des branches ni d'ailleurs pour tous les

analysis is required before any definitive conclusions may be made.

indicateurs de rendement. Une analyse plus détaillée s'impose avant qu'on puisse tirer des conclusions définitives.

Table 6.4 - Debt to Equity, 1994 to 1998

Tableau 6.4 - Endettement, 1994 à 1998

Industry - Branche d'activité	1994	1995	1996	1997	1998	No. of Years Foreign Outperforms Canadian - Nombre d'années où le rendement des entreprises étrangères est supérieur à celui des entreprises canadiennes
Wood and Paper - Bois et papier	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Energy - Énergie	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Metallic Minerals and Metal Products - Minéraux et produits métalliques	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Machinery and Equipment (except Electrical) - Machines et matériel (sauf électrique)	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Transportation Equipment - Matériel de transport	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	Can.	Can.	Can.	F - É	Can.	1
Construction and Related Activities - Construction et activités connexes	F - É	Can.	F - É	F - É	F - É	4
Communications - Communications	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Insurers - Assureurs	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Other Financial Intermediaries - Autres intermédiaires financiers	Can.	Can.	Can.	Can.	Can.	0
Services - Services	F - É	Can.	Can.	Can.	Can.	1
Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5
Total Financial Industries - Total des branches d'activité financières	F - É	F - É	Can.	Can.	Can.	2
Total All Industries - Total, toutes les branches d'activité	F - É	F - É	F - É	F - É	F - É	5

Note: For confidentiality reasons, the Food, Beverage and Tobacco and Transportation Services industries are not included in the industry detail but are part of the non-financial industries total.

Nota : Par souci de confidentialité, les branches des Aliments, des boissons et du tabac, ainsi que des Services de transport, ne sont pas incluses dans le tableau détaillé selon les branches, mais elles le sont dans le total des branches non financières.

Statistical Notes and Definitions

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily through ownership returns filed by corporations liable under the Corporations Returns Act (CRA), beginning with the report for reference period 1997. Additional ownership information is obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey of Enterprises (Catalogue 61-008). Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada.

Methodology²

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA Part I reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Beginning with the 1992 report, the preliminary data have been derived by using the sampling techniques developed for the Quarterly Financial Survey of Enterprises. In general, financial data for all large businesses³ are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income

Notes statistiques et définitions

Origine des données

À compter de la présente publication, les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales (LDPM). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada (n° 61-008 au catalogue). Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada.

Méthodologie²

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA Partie I provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec le rapport de 1992, les données provisoires ont été produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés³ proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On procède ensuite à l'annualisation des données trimestrielles en choisissant les éléments

². For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

³. Thresholds delineating size groups vary by industry. In general, they approximate the following:
Large: annual assets greater than \$25 million or revenue greater than \$100 million.

Medium: annual assets between \$10 million and \$25 million; or revenue between \$25 million and \$100 million.

Small: annual assets and revenue less than \$10 million and \$25 million, respectively.

². Pour une description plus détaillée de la méthodologie, voir la publication *Statistiques financières trimestrielles des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

³. Les seuils qui délimitent les groupes de taille varient selon la branche d'activité. En général, ils se rapprochent de ce qui suit :
Grande société : actifs annuels supérieurs à 25 millions de dollars ou revenu annuel supérieur à 100 million de dollars ;
Moyenne société : actifs annuels entre 10 et 25 millions de dollars ou revenu annuel entre 25 et 100 millions de dollars ;
Petite société : actifs et revenu annuels inférieurs à 10 millions et 25 millions de dollars respectivement.

Statement (flow) items in each available quarter for the year. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum. These procedures are followed to produce quarterly data. Control attributes based on the CRA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Units that do not respond to the survey are "imputed" as follows: estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication examines two units: the statistical enterprise, which is the focus of the first three sections of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis for the section on corporate concentration. The terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control (definition follows below); the enterprise consists of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated

(capital-actions) du bilan du quatrième trimestre pour chaque entreprise statistique et en additionnant ses éléments (flux) de l'état des résultats dans chaque trimestre disponible pour l'année. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate. Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires LDPM pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise mondiale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration." Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique."

Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et

activity, for which a consolidated set of financial statements is produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications, where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Coverage

This report covers most of the business sector of the Canadian domestic economy. The excluded sectors are detailed below. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, only non-government business enterprises operating in Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA Part I reports, where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the

pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA antérieures à 1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Entreprise mondiale :

Une entreprise mondiale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise mondiale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises mondiales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise mondiale.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales non publiques qui exercent une activité au Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA Partie I précédents, où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet

amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting form the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

Assets

Total assets, as shown on the balance sheets of enterprises, include such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations, and other assets.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises, comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées, et tout autre actif.

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Control⁴

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time, the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be exercised when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

There are a variety of other methods of controlling a company that may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

⁴ For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control, see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue 61-517, Biennial).

Contrôle⁴

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50 % des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33 % de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs," les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

⁴ Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir la publication *Liens de parenté entre corporations* (publication biennale de Statistique Canada, n° 61-517 au catalogue).

Common Control

A corporation is commonly controlled with another corporation if one of them is directly, effectively, or indirectly controlled by the other or if both of them are directly, effectively, or indirectly controlled by the same person.

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's international investment position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Concentration

To measure concentration, the top 25 global enterprises within a particular sector are ranked by assets. Within this ranking, the assets and operating revenues from the Canadian operations for the top 25 global enterprises are aggregated. Within each ranking, the top 25 global enterprises include some Canadian and some foreign controlled global enterprises. The concentration ratio takes the assets (or operating revenues) of Canadian controlled (or foreign controlled) global enterprises as a percentage of the total assets (or operating revenues) for all of the global enterprises in the sector.

The following steps determine the top 25 Canadian controlled global enterprises, ranked by assets, in a particular sector.

Contrôle commun

Une société est contrôlée en commun avec une autre société si l'une d'elles est directement, effectivement ou indirectement contrôlée par l'autre, ou si les deux sont directement, effectivement ou indirectement contrôlées par la même personne.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Concentration

Pour mesurer la concentration, on classe selon l'actif les 25 premières entreprises mondiales dans un secteur donné. À l'intérieur de ce classement, l'actif et les revenus d'exploitation découlant des activités au Canada pour les 25 premières entreprises mondiales sont additionnées. À l'intérieur de chaque classement, les 25 premières entreprises mondiales comprennent certaines entreprises mondiales canadiennes et d'autres étrangères. Pour établir le ratio de concentration, on prend l'actif (ou les revenus d'exploitation) des entreprises mondiales sous contrôle canadien (ou sous contrôle étranger) en tant que pourcentage du total de l'actif (ou des revenus d'exploitation) pour toutes les entreprises mondiales dans le secteur.

Voici les étapes suivies pour déterminer les 25 premières entreprises mondiales sous contrôle canadien, classées selon l'actif, dans un secteur donné.

- | | |
|--|--|
| <ol style="list-style-type: none"> 1. Combine the financial results for all enterprises within a global enterprise. 2. Separate all global enterprises into either the financial sector or the non-financial sector. 3. Sort all enterprises in a particular sector (financial or non-financial) by assets to determine the top 25 global enterprises). 4. Sum the assets and revenues of all Canadian controlled global enterprises in the top 25. (The top 25 will be a mix of Canadian and foreign controlled enterprises.) 5. Divide the assets and operating revenue aggregations for these Canadian controlled global enterprises by the total assets and operating revenues for all enterprises in the sector. | <ol style="list-style-type: none"> 1. Combiner les résultats financiers pour toutes les entreprises au sein d'une entreprise mondiale. 2. Répartir toutes les entreprises mondiales en les classant soit dans le secteur financier, soit dans le secteur non financier. 3. Classer toutes les entreprises dans un secteur donné (financier ou non) selon l'actif pour déterminer les 25 premières entreprises mondiales. 4. Faire le total de l'actif et des revenus de toutes les entreprises mondiales sous contrôle canadien faisant partie des 25 premières. (Les 25 premières comprennent des entreprises à la fois sous contrôle canadien et sous contrôle étranger.) 5. Diviser les additions de l'actif et des revenus d'exploitation pour ses entreprises mondiales sous contrôle canadien par le total de l'actif et des revenus d'exploitation pour toutes les entreprises du secteur. |
|--|--|

Follow the same steps to determine the top foreign controlled global enterprises, substituting foreign for Canadian, where appropriate.

The global enterprises ranked as the leading 25 will likely vary from year to year, causing variations in the share percentages.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e., United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc.).

Pour déterminer quelles sont les meilleures entreprises globales sous contrôle étranger, suivre les mêmes étapes, en remplaçant "canadien" par "étranger," le cas échéant.

Les entreprises mondiales figurant aux 25 premiers rangs ne seront probablement pas les mêmes d'une année à l'autre, de sorte qu'il y aura des variations dans le pourcentage des parts.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise mondiale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis arrivent en tête, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Definition of Financial Ratios

Return on Capital Employed

This ratio measures profitability and how well management has employed the assets, by calculating the percentage return on total capital provided by the owners and lenders (creditors). The earnings figure is calculated before taking into account interest expense (payments to lenders) and dividends (payments to owners). The ratio indicates how many cents are returned to every dollar of capital invested.

FORMULA

$$\frac{\text{net profit} + \text{after-tax interest expense}}{\text{short-term loans} + \text{long-term loans} + \text{shareholders' equity}}$$

Return on Equity

This ratio measures the level of return to the owners (investors) and it represents their measure of profitability. The earnings figure is the after-tax profits, including a deduction for interest expense (payments to lenders). It is the net profit available to the owners (investors). The ratio indicates how many cents are returned to every dollar invested by the owners.

FORMULA

$$\frac{\text{net profit}}{\text{shareholders' equity}}$$

Operating Profit Margin

Operating profit is the net result of the principal business activities of a firm. It is calculated before taking into account interest expense, investment income, non-recurring losses from the write-down of assets, gains or losses realized on the disposal of assets, and income tax expense. This ratio indicates management's ability to generate earnings from the principal business activities of a firm. The ratio is expressed as a percentage of operating revenue.

Définition des ratios financiers

Rendement des capitaux employés

Ce ratio mesure la rentabilité de l'entreprise ainsi que l'efficacité avec laquelle la direction a employé l'actif, en calculant le taux de rendement du capital total fourni par les propriétaires et les prêteurs (créanciers). Le bénéfice est calculé avant la prise en compte des frais d'intérêts (paiements aux prêteurs) et des dividendes (paiements aux propriétaires). Le ratio indique combien de cents rapporte chaque dollar de capital investi.

FORMULE

$$\frac{\text{bénéfice net} + \text{frais d'intérêts après impôts}}{\text{prêts à court terme} + \text{prêts à long terme} + \text{avoir des actionnaires}}$$

Rendement de l'avoir

Ce ratio permet de mesurer le rendement obtenu par les propriétaires (investisseurs) et constitue une évaluation de leur rentabilité. Le bénéfice est calculé après impôts, déduction faite des frais d'intérêts (paiements aux prêteurs). Il s'agit du bénéfice net qui reste à la disposition des propriétaires (investisseurs). Le ratio indique combien de cents rapporte chaque dollar investi par les propriétaires.

FORMULE

$$\frac{\text{bénéfice net}}{\text{avoir des actionnaires}}$$

Marge bénéficiaire

Le bénéfice d'exploitation représente les résultats nets des principales activités commerciales d'une entreprise. Il est calculé avant la prise en compte des frais d'intérêts, du revenu de placement, des pertes non récurrentes découlant de la dépréciation d'éléments d'actif, du bénéfice réalisé ou des pertes subies lors de la cession d'éléments d'actif, ainsi que de la charge d'impôts. Ce ratio indique la capacité de la direction de l'entreprise à réaliser un bénéfice à partir de ses activités principales. Le ratio est exprimé en pourcentage des revenus d'exploitation.

FORMULA

$$\frac{\text{operating profit}}{\text{total operating revenue}}$$

Debt to Equity

This ratio examines the relationship of debt (loans, bonds, debentures) to shareholders' equity. It compares the relative size of debt to resources invested by the owners. It indicates the extent to which a firm relies on borrowed funds to finance its operations. Firms that rely heavily on borrowed funds are said to be highly leveraged.

FORMULA

$$\frac{\text{short-term loans} + \text{long-term loans and debt}}{\text{shareholders' equity}}$$

Industrial Classification⁵

Before 1992, industries presented in CALURA Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified entirely to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or

FORMULE

$$\frac{\text{bénéfice d'exploitation}}{\text{total des revenus d'exploitation}}$$

Endettement

Ce ratio exprime la relation entre les capitaux empruntés (prêts, obligations, obligations non garanties) et les capitaux propres (avoir des actionnaires). Il permet de comparer l'importance relative des capitaux empruntés par rapport aux ressources investies par les propriétaires. Il indique dans quelle mesure une entreprise s'en remet à des fonds empruntés pour financer son exploitation. On dit des entreprises qui dépendent beaucoup de fonds empruntés qu'elles sont fortement endettées.

FORMULE

$$\frac{\text{prêts à court terme} + \text{prêts et dettes à long terme}}{\text{avoir des actionnaires}}$$

Classification des branches d'activité⁵

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA antérieures à 1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule branche d'activité, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs revenus bruts. Dorénavant, à compter de la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement

5. For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

5. Pour une comparaison plus détaillée de la CTI-E et de la CTI-C, voir la publication *Statistiques financières des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, saw-mills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

Reliability of Data

Non-sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

diversifiées. La CTI-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la CTI-C met l'accent sur les marchés ou les lignes de produits. La CTI-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons le cas d'une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des branches visées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

Fiabilité des données

Dans le cas du questionnaire CALURA (annexe II - Participation au capital-actions), les erreurs non dues à l'échantillonnage pourraient être attribuables à des taux de réponse faibles ou à un traitement fautif des données. Toutefois, les réponses tardives se limitent généralement aux petites sociétés, dont l'incidence sur les données globales est faible ou nulle. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Les erreurs attribuables au traitement sont négligeables.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Industry Groupings Used in this Report**Les regroupements industriels utilisés dans le rapport**

Industry Code No. Numéro d'industrie	SIC-C Subsector^a Sous-secteur de CTI-C^a
1. Food (including Food Retailing), Beverage and Tobacco - Aliments y compris le commerce de détail, boissons et tabac	01, 02, 03, 04, 84
2. Wood and Paper - Bois et papier	06, 07, 08, 09
3. Energy - Énergie	10, 11, 12
4. Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	15, 16, 17
5. Metallic Minerals and Metal Products - Minerais métalliques et produits en métal	20, 21, 22
6. Machinery and Equipment (except Electrical) - Machinerie et équipement (sauf électrique)	25, 26
7. Transportation Equipment - Matériel de transport	30, 31, 32
8. Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	35, 36
9. Construction and Related Activities - Construction et activités annexes	40, 41, 42, 43, 44
10. Transportation Services - Services de transport	45, 46, 47, 48, 49, 50
11. Communications - Communications	55, 56, 57, 58, 59
12. Services - Services	65, 66, 67, 75, 76, 80, 81, 82
13. Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	85, 86, 87, 88, 89
14. Deposit-Accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	60
15. Insurers - Assureurs	63
16. Consumer and Business Financing and Other Financial Intermediaries - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers	6229, 61, 64
Totals and Sub-Totals Totaux	Industry Code Number Numéro d'industrie
17. Total Non-Financial Industries - Total des branches d'activité non financières	1 to - à 13
18. Total Finance and Insurance Industries (excluding Investment and Holding Companies) - Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	14 + 15 + 16
19. Total All Industries (excluding Investment and Holding Companies) - Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	1 to - à 16 or 17 + 18

Note: ^a For the description of industries corresponding to the subsector number, see "Canadian Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises, 1980" (STC Catalogue No. 12-570XPE).

Nota : ^a Pour la description d'une industrie correspondant à un code sous-secteur, voir *Classification canadienne type des industries pour compagnies et entreprises, 1980* (n° 12-570XPF au catalogue de Statistique Canada).

Appendix

Foreign Share

Annexe

Part étrangère

Overview

Foreign share of both assets and operating revenues has gradually risen in the past five years. The foreign share of assets rose from 20.5 % in 1994 to 22.7% in 1998, while the foreign share of operating revenue rose to 31.7% in 1998, up from 29.4% in 1994.

However not all industries have seen their foreign share increase throughout the past five years. In fact only a couple of industries have had continuously rising foreign shares over this five-year period.

The charts on the next couple of pages illustrate that only two industries, the other financial intermediaries and consumer goods and services industries, have had a continuous increase in foreign share of assets since 1994.

Strong foreign investment has been a major contributor to the strength of foreign controlled enterprises in these industries over the later part of the nineties.

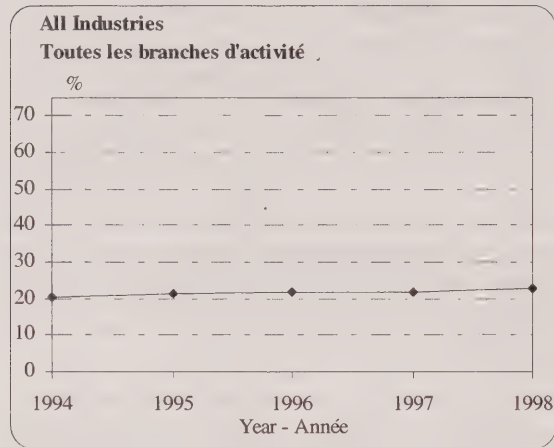
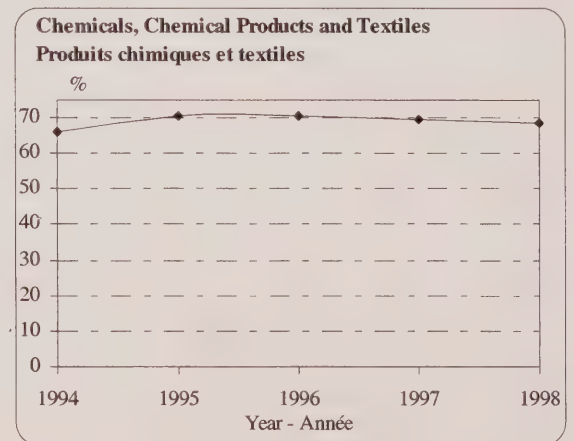
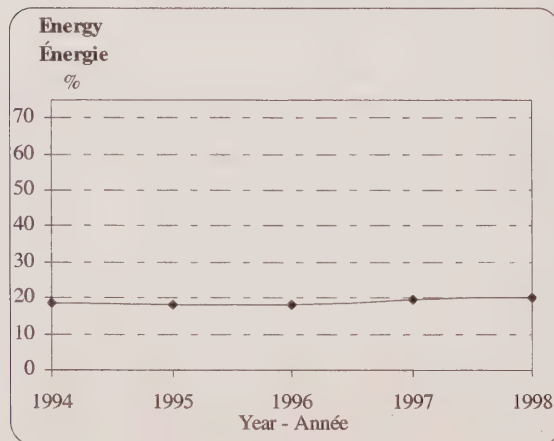
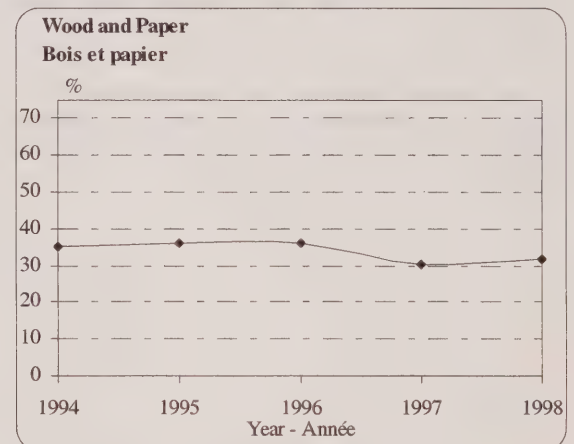
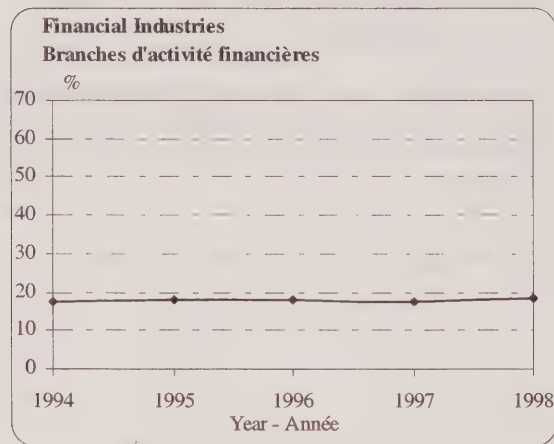
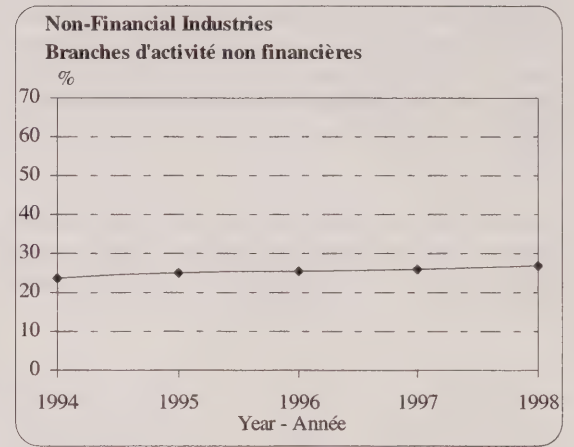
Vue d'ensemble

La part étrangère de l'actif et des revenus d'exploitation a augmenté graduellement au cours des cinq dernières années. La part étrangère de l'actif est passée de 20,5 % en 1994 à 22,7 % en 1998, tandis que la part étrangère des revenus d'exploitation progressait de 29,4 % à 31,7 % entre ces cinq années.

Toutefois, l'augmentation de la part étrangère n'a pas touché toutes les branches d'activité pendant les cinq années écoulées. De fait, seules quelques branches ont présenté une hausse continue de la part étrangère pendant cette période quinquennale.

Les graphiques aux pages suivantes indiquent que la part étrangère de l'actif n'a affiché une augmentation constante depuis 1994 que dans deux branches, soit les autres intermédiaires financiers et les biens et services de consommation.

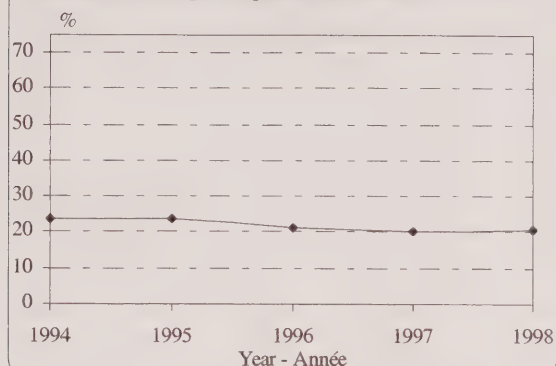
Dans la dernière partie des années 90, la vigueur des entreprises sous contrôle étranger dans ces branches s'explique principalement par de forts investissements étrangers.

Foreign Share of Assets: 1994 to 1998**Part étrangère de l'actif : 1994 à 1998**

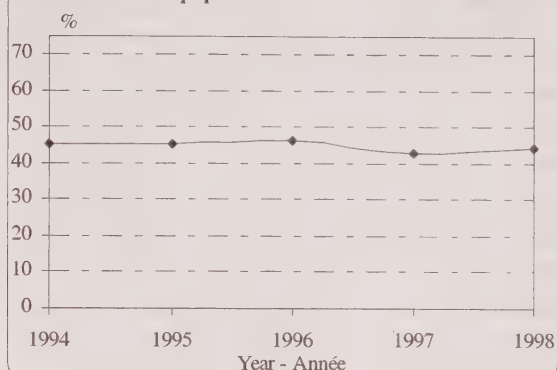
Foreign Share of Assets: 1994 to 1998 (Continued)

Part étrangère de l'actif : 1994 à 1998 (suite)

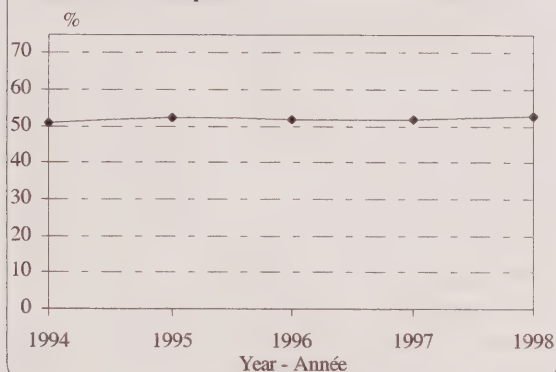
Metallic Minerals and Metal Products
Minerais métalliques et produits en métal



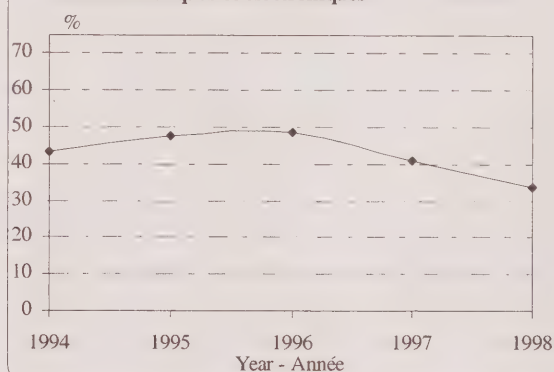
Machinery and Equipment
Machinerie et équipement



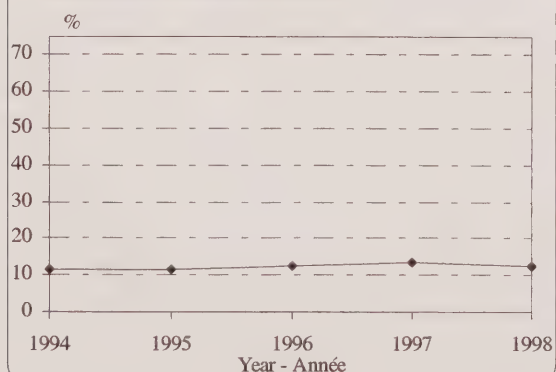
Transportation Equipment
Matériel de transport



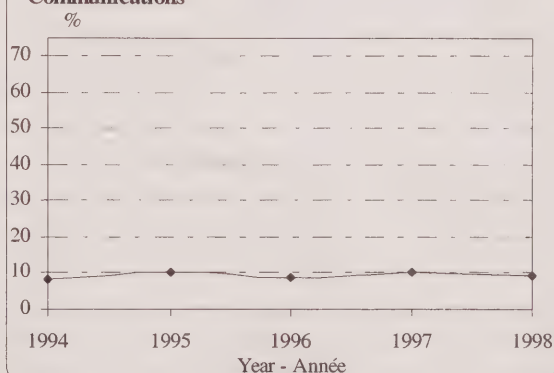
Electrical and Electronic Products
Produits électriques et électroniques



Construction and Related Activities
Construction et activités connexes

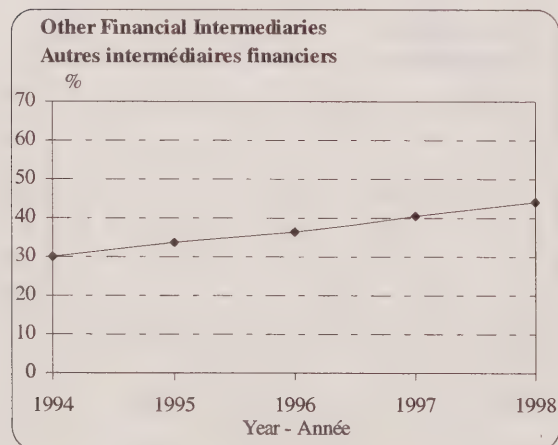
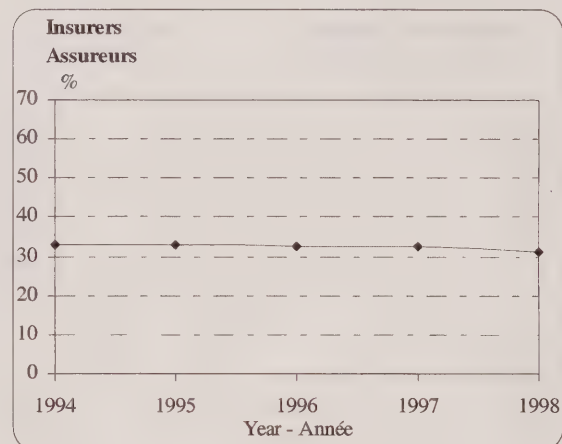
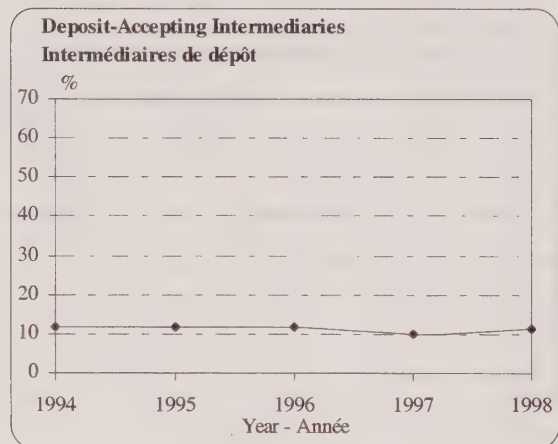
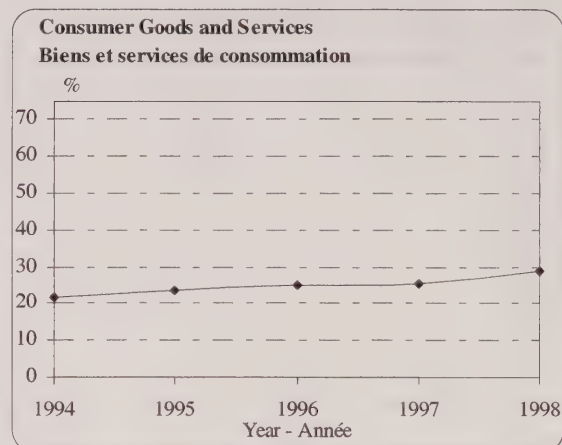
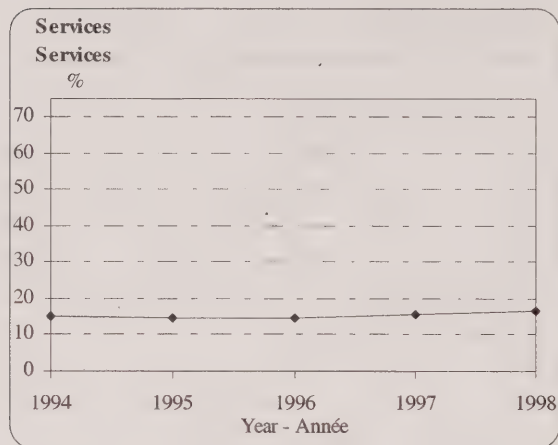


Communications
Communications



Foreign Share of Assets: 1994 to 1998 (Concluded)

Part étrangère de l'actif : 1994 à 1998 (fin)



Appendix Tables

Tableaux annexes

APPENDIX TABLE 1

TABLEAU D'ANNEXE 1

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Food (including food retailing), beverage and tobacco

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

		US É-U	Foreign - Étranger EU UE Others Autres		Total	Canadian - Canadien Private GBE Total Privé ECP			All - Tout
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
	1998	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
	1998	-	-	-	-	-	-	-	-
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
	1998	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
	1998	-	-	-	-	-	-	-	-

APPENDIX TABLE 2

TABLEAU D'ANNEXE 2

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Wood and Paper

Bois et papier

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	6,960	598	6,080	13,638	35,978	530	36,508	50,146
	1989	11,277	404	8,523	20,204	38,320	388	38,708	58,912
	1990	12,107	532	9,397	22,036	37,713	487	38,200	60,236
	1991	12,019	749	9,583	22,351	37,049	499	37,548	59,899
	1992	13,092	584	9,782	23,458	38,475	440	38,915	62,373
	1993	13,346	653	8,007	22,006	39,617	352	39,969	61,975
	1994	14,877	651	8,887	24,415	44,885	308	45,193	69,608
	1995	18,791	877	9,118	28,786	50,334	331	50,665	79,452
	1996	19,024	908	9,073	29,005	50,527	463	50,991	79,995
	1997	16,872	1,104	9,088	27,063	61,537	637	62,174	89,237
	1998	18,029	1,154	9,304	28,487	61,008	835	61,843	90,330
%	1988	13.9	1.2	12.1	27.2	71.7	1.1	72.8	100.0
	1989	19.1	0.7	14.5	34.3	65.0	0.7	65.7	100.0
	1990	20.1	0.9	15.6	36.6	62.6	0.8	63.4	100.0
	1991	20.1	1.3	16.0	37.3	61.9	0.8	62.7	100.0
	1992	21.0	0.9	15.7	37.6	61.7	0.7	62.4	100.0
	1993	21.5	1.1	12.9	35.5	63.9	0.6	64.5	100.0
	1994	21.4	0.9	12.8	35.1	64.5	0.4	64.9	100.0
	1995	23.7	1.1	11.5	36.2	63.4	0.4	63.8	100.0
	1996	23.8	1.1	11.3	36.3	63.2	0.6	63.7	100.0
	1997	18.9	1.2	10.2	30.3	69.0	0.7	69.7	100.0
	1998	20.0	1.3	10.3	31.5	67.5	0.9	68.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	7,341	720	4,384	12,445	47,621	298	47,919	60,364
	1989	9,104	422	4,611	14,137	46,375	352	46,727	60,864
	1990	8,612	565	5,137	14,314	42,465	146	42,611	56,925
	1991	7,558	557	4,490	12,605	38,010	145	38,155	50,760
	1992	8,033	490	3,382	11,905	38,761	133	38,894	50,799
	1993	10,086	767	3,806	14,659	43,556	144	43,700	58,359
	1994	12,488	787	5,899	19,174	49,943	146	50,088	69,262
	1995	16,137	994	7,125	24,256	58,368	172	58,540	82,795
	1996	14,632	928	6,700	22,260	56,884	206	57,090	79,350
	1997	13,833	1,038	5,879	20,749	64,456	115	64,571	85,320
	1998	13,940	1,284	5,440	20,664	58,122	222	58,344	79,008
%	1988	12.2	1.2	7.3	20.6	78.9	0.5	79.4	100.0
	1989	15.0	0.7	7.6	23.2	76.2	0.6	76.8	100.0
	1990	15.1	1.0	9.0	25.1	74.6	0.3	74.9	100.0
	1991	14.9	1.1	8.8	24.8	74.9	0.3	75.2	100.0
	1992	15.8	1.0	6.7	23.4	76.3	0.3	76.6	100.0
	1993	17.3	1.3	6.5	25.1	74.6	0.2	74.9	100.0
	1994	18.0	1.1	8.5	27.7	72.1	0.2	72.3	100.0
	1995	19.5	1.2	8.6	29.3	70.5	0.2	70.7	100.0
	1996	18.4	1.2	8.4	28.1	71.7	0.3	71.9	100.0
	1997	16.2	1.2	6.9	24.3	75.5	0.1	75.7	100.0
	1998	17.6	1.6	6.9	26.2	73.6	0.3	73.8	100.0

APPENDIX TABLE 3

TABLEAU D'ANNEXE 3

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôleValue and share
EnergyValeur et part
Énergie

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	37,344	12,350	7,566	57,260	76,836	112,103	188,939	246,199
	1989	39,460	11,568	4,650	55,678	77,233	107,455	184,688	240,366
	1990	38,697	15,494	4,588	58,779	77,908	119,476	197,384	256,163
	1991	37,080	14,029	4,707	55,816	80,674	122,726	203,400	259,216
	1992	38,170	11,977	4,679	54,826	81,770	132,726	214,496	269,322
	1993	38,931	11,415	5,015	55,361	91,240	133,082	224,322	279,683
	1994	40,706	8,780	5,314	54,800	105,263	135,770	241,033	295,833
	1995	40,378	8,447	5,633	54,459	119,100	126,345	245,445	299,904
	1996	42,783	8,947	5,594	57,323	134,088	126,033	260,121	317,445
	1997	50,660	8,805	9,616	69,081	153,159	126,124	279,283	348,364
	1998	53,016	14,760	6,258	74,034	166,543	128,753	295,296	369,330
%	1988	15.2	5.0	3.1	23.3	31.2	45.5	76.7	100.0
	1989	16.4	4.8	1.9	23.2	32.1	44.7	76.8	100.0
	1990	15.1	6.0	1.8	22.9	30.4	46.6	77.1	100.0
	1991	14.3	5.4	1.8	21.5	31.1	47.3	78.5	100.0
	1992	14.2	4.4	1.7	20.4	30.4	49.3	79.6	100.0
	1993	13.9	4.1	1.8	19.8	32.6	47.6	80.2	100.0
	1994	13.8	3.0	1.8	18.5	35.6	45.9	81.5	100.0
	1995	13.5	2.8	1.9	18.2	39.7	42.1	81.8	100.0
	1996	13.5	2.8	1.8	18.1	42.2	39.7	81.9	100.0
	1997	14.5	2.5	2.8	19.8	44.0	36.2	80.2	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	22,043	8,504	1,019	31,566	42,484	23,389	65,873	97,439
	1989	22,084	8,250	1,006	31,340	46,513	23,052	69,565	100,905
	1990	26,053	11,233	1,195	38,481	48,237	25,049	73,286	111,767
	1991	23,158	10,429	1,276	34,863	47,340	20,829	68,169	103,032
	1992	25,084	8,179	1,606	34,869	49,004	26,263	75,267	110,136
	1993	26,461	9,065	1,912	37,438	56,380	26,543	82,923	120,361
	1994	28,099	7,653	2,239	37,992	63,246	26,755	90,001	127,993
	1995	29,522	7,697	2,323	39,542	68,630	23,359	91,989	131,532
	1996	38,498	8,640	2,771	49,910	76,668	21,327	97,994	147,904
	1997	43,595	8,868	2,117	54,581	89,441	23,835	113,276	167,857
	1998	35,502	11,962	2,490	49,954	79,924	25,101	105,026	154,980
%	1988	22.6	8.7	1.0	32.4	43.6	24.0	67.6	100.0
	1989	21.9	8.2	1.0	31.1	46.1	22.8	68.9	100.0
	1990	23.3	10.1	1.1	34.4	43.2	22.4	65.6	100.0
	1991	22.5	10.1	1.2	33.8	45.9	20.2	66.2	100.0
	1992	22.8	7.4	1.5	31.7	44.5	23.8	68.3	100.0
	1993	22.0	7.5	1.6	31.1	46.8	22.1	68.9	100.0
	1994	22.0	6.0	1.7	29.7	49.4	20.9	70.3	100.0
	1995	22.4	5.9	1.8	30.1	52.2	17.8	69.9	100.0
	1996	26.0	5.8	1.9	33.7	51.8	14.4	66.3	100.0
	1997	26.0	5.3	1.3	32.5	53.3	14.2	67.5	100.0
	1998	22.9	7.7	1.6	32.2	51.6	16.2	67.8	100.0

APPENDIX TABLE 4

TABLEAU D'ANNEXE 4

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Chemicals, chemical products and textiles

Produits chimiques et textiles

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	13,766	5,903	2,143	21,812	x	x	18,717	40,529
	1989	14,872	6,474	2,630	23,976	x	x	17,569	41,545
	1990	17,225	8,455	2,468	28,148	x	x	18,733	46,881
	1991	16,957	8,027	2,174	27,158	x	x	16,246	43,404
	1992	17,231	8,993	2,233	28,457	x	x	13,760	42,217
	1993	20,172	8,829	2,296	31,297	x	x	16,645	47,942
	1994	23,213	9,572	2,147	34,932	17,977	63	18,040	52,972
	1995	26,400	10,914	2,338	39,652	16,469	64	16,533	56,185
	1996	28,214	11,496	3,057	42,767	17,546	140	17,685	60,453
	1997	32,239	12,509	3,157	47,906	20,739	142	20,881	68,787
	1998	34,683	13,000	4,479	52,162	23,759	180	23,939	76,101
	%								
	1988	34.0	14.6	5.3	53.8	x	x	46.2	100.0
	1989	35.8	15.6	6.3	57.7	x	x	42.3	100.0
	1990	36.7	18.0	5.3	60.0	x	x	40.0	100.0
	1991	39.1	18.5	5.0	62.6	x	x	37.4	100.0
	1992	40.8	21.3	5.3	67.4	x	x	32.6	100.0
	1993	42.1	18.4	4.8	65.3	x	x	34.7	100.0
	1994	43.8	18.1	4.1	65.9	33.9	0.1	34.1	100.0
	1995	47.0	19.4	4.2	70.6	29.3	0.1	29.4	100.0
	1996	46.7	19.0	5.1	70.7	29.0	0.2	29.3	100.0
	1997	46.9	18.2	4.6	69.6	30.1	0.2	30.4	100.0
	1998	45.6	17.1	5.9	68.5	31.2	0.2	31.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	19,479	7,544	2,586	29,609	x	x	22,516	52,125
	1989	18,872	8,169	2,531	29,572	x	x	22,486	52,058
	1990	19,856	8,433	2,565	30,854	x	x	22,496	53,350
	1991	20,246	8,281	2,905	31,432	x	x	21,568	53,000
	1992	19,447	8,801	3,082	31,330	x	x	18,753	50,083
	1993	23,213	9,095	3,460	35,768	x	x	19,962	55,730
	1994	28,192	10,388	3,232	41,811	21,947	121	22,068	63,879
	1995	30,195	10,838	3,633	44,666	22,538	136	22,675	67,341
	1996	31,080	12,708	4,105	47,894	23,421	74	23,495	71,388
	1997	33,278	14,108	4,047	51,433	26,902	79	26,981	78,414
	1998	34,820	13,958	4,106	52,885	29,500	71	29,571	82,456
	%								
	1988	37.4	14.5	5.0	56.8	x	x	43.2	100.0
	1989	36.3	15.7	4.9	56.8	x	x	43.2	100.0
	1990	37.2	15.8	4.8	57.8	x	x	42.2	100.0
	1991	38.2	15.6	5.5	59.3	x	x	40.7	100.0
	1992	38.8	17.6	6.2	62.6	x	x	37.4	100.0
	1993	41.7	16.3	6.2	64.2	x	x	35.8	100.0
	1994	44.1	16.3	5.1	65.5	34.4	0.2	34.5	100.0
	1995	44.8	16.1	5.4	66.3	33.5	0.2	33.7	100.0
	1996	43.5	17.8	5.8	67.1	32.8	0.1	32.9	100.0
	1997	42.4	18.0	5.2	65.6	34.3	0.1	34.4	100.0
	1998	42.2	16.9	5.0	64.1	35.8	0.1	35.9	100.0

APPENDIX TABLE 5

TABLEAU D'ANNEXE 5

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Metallic minerals and metal products

Minerais métalliques et produits en métal

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	
		É-U	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	7,775	6,694	3,051	17,520	x	x	61,049	78,569
	1989	7,852	8,602	2,960	19,414	x	x	63,208	82,622
	1990	7,734	9,106	5,236	22,076	x	x	57,832	79,908
	1991	7,978	8,649	5,476	22,103	x	x	56,387	78,490
	1992	9,085	7,794	6,133	23,012	x	x	54,982	77,994
	1993	9,247	8,011	6,193	23,451	x	x	57,285	80,736
	1994	11,489	6,943	4,314	22,745	73,207	459	73,666	96,411
	1995	11,558	7,179	4,362	23,100	73,895	455	74,350	97,450
	1996	13,224	6,760	4,995	24,979	91,544	457	92,001	116,980
	1997	11,100	6,853	5,503	23,455	93,415	175	93,590	117,045
	1998	13,807	6,761	6,024	26,591	100,302	162	100,463	127,054
%	1988	9.9	8.5	3.9	22.3	x	x	77.7	100.0
	1989	9.5	10.4	3.6	23.5	x	x	76.5	100.0
	1990	9.7	11.4	6.6	27.6	x	x	72.4	100.0
	1991	10.2	11.0	7.0	28.2	x	x	71.8	100.0
	1992	11.6	10.0	7.9	29.5	x	x	70.5	100.0
	1993	11.5	9.9	7.7	29.0	x	x	71.0	100.0
	1994	11.9	7.2	4.5	23.6	75.9	0.5	76.4	100.0
	1995	11.9	7.4	4.5	23.7	75.8	0.5	76.3	100.0
	1996	11.3	5.8	4.3	21.4	78.3	0.4	78.6	100.0
	1997	9.5	5.9	4.7	20.0	79.8	0.1	80.0	100.0
	1998	10.9	5.3	4.7	20.9	78.9	0.1	79.1	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	8,816	6,436	3,683	18,935	x	x	52,642	71,577
	1989	9,284	6,117	6,726	22,127	x	x	55,441	77,568
	1990	8,574	5,717	4,629	18,920	x	x	48,310	67,230
	1991	8,052	4,654	5,629	18,335	x	x	42,018	60,353
	1992	7,682	4,553	6,107	18,342	x	x	40,275	58,617
	1993	8,353	4,876	6,842	20,071	x	x	41,330	61,401
	1994	10,679	6,137	6,584	23,400	48,856	438	49,294	72,693
	1995	11,615	6,632	6,343	24,589	56,855	441	57,296	81,886
	1996	12,515	5,366	6,258	24,139	64,963	435	65,398	89,537
	1997	10,898	5,629	7,152	23,680	66,611	492	67,103	90,783
	1998	12,679	6,123	5,952	24,754	66,591	515	67,106	91,860
%	1988	12.3	9.0	5.1	26.5	x	x	73.5	100.0
	1989	12.0	7.9	8.7	28.5	x	x	71.5	100.0
	1990	12.8	8.5	6.9	28.1	x	x	71.9	100.0
	1991	13.3	7.7	9.3	30.4	x	x	69.6	100.0
	1992	13.1	7.8	10.4	31.3	x	x	68.7	100.0
	1993	13.6	7.9	11.1	32.7	x	x	67.3	100.0
	1994	14.7	8.4	9.1	32.2	67.2	0.6	67.8	100.0
	1995	14.2	8.1	7.7	30.0	69.4	0.5	70.0	100.0
	1996	14.0	6.0	7.0	27.0	72.6	0.5	73.0	100.0
	1997	12.0	6.2	7.9	26.1	73.4	0.5	73.9	100.0
	1998	13.8	6.7	6.5	26.9	72.5	0.6	73.1	100.0

APPENDIX TABLE 6

TABLEAU D'ANNEXE 6

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Machinery and equipment (except electrical)

Machinerie et équipement (sauf électrique)

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	8,784	1,446	1,639	11,869	x	x	16,075	27,944
	1989	8,749	1,470	1,637	11,856	x	x	17,176	29,032
	1990	8,897	1,662	1,989	12,548	x	x	17,169	29,717
	1991	8,142	1,711	2,061	11,914	x	x	17,195	29,109
	1992	7,970	1,679	1,910	11,559	x	x	15,356	26,915
	1993	8,119	1,906	2,328	12,353	x	x	16,364	28,717
	1994	9,469	2,071	2,566	14,107	16,919	-	16,919	31,025
	1995	10,358	2,284	2,886	15,528	18,577	-	18,578	34,106
	1996	11,813	2,070	3,291	17,174	19,949	-	19,949	37,123
	1997	11,655	2,148	3,935	17,738	23,785	-	23,785	41,523
	1998	14,205	2,234	4,593	21,032	26,390	-	26,390	47,422
	%								
% %	1988	31.4	5.2	5.9	42.5	x	x	57.5	100.0
	1989	30.1	5.1	5.6	40.8	x	x	59.2	100.0
	1990	29.9	5.6	6.7	42.2	x	x	57.8	100.0
	1991	28.0	5.9	7.1	40.9	x	x	59.1	100.0
	1992	29.6	6.2	7.1	42.9	x	x	57.1	100.0
	1993	28.3	6.6	8.1	43.0	x	x	57.0	100.0
	1994	30.5	6.7	8.3	45.5	54.5	-	54.5	100.0
	1995	30.4	6.7	8.5	45.5	54.5	-	54.5	100.0
	1996	31.8	5.6	8.9	46.3	53.7	-	53.7	100.0
	1997	28.1	5.2	9.5	42.7	57.3	-	57.3	100.0
	1998	30.0	4.7	9.7	44.4	55.6	-	55.6	100.0
	%								
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	10,140	2,158	2,450	14,748	x	x	25,596	40,344
	1989	10,389	2,086	2,315	14,790	x	x	27,378	42,168
	1990	10,444	2,250	2,781	15,475	x	x	27,549	43,024
	1991	9,253	2,206	2,676	14,135	x	x	25,174	39,309
	1992	8,606	2,177	2,562	13,345	x	x	23,032	36,377
	1993	9,752	2,621	3,294	15,667	x	x	24,867	40,534
	1994	11,620	3,221	3,854	18,696	26,443	-	26,443	45,138
	1995	13,363	3,634	4,540	21,538	30,613	-	30,613	52,151
	1996	14,134	3,681	4,892	22,706	33,797	-	33,797	56,504
	1997	15,535	3,850	6,043	25,428	38,191	-	38,191	63,619
	1998	16,475	3,782	6,217	26,474	41,348	-	41,348	67,822
	%								
% %	1988	25.1	5.3	6.1	36.6	x	x	63.4	100.0
	1989	24.6	4.9	5.5	35.1	x	x	64.9	100.0
	1990	24.3	5.2	6.5	36.0	x	x	64.0	100.0
	1991	23.5	5.6	6.8	36.0	x	x	64.0	100.0
	1992	23.7	6.0	7.0	36.7	x	x	63.3	100.0
	1993	24.1	6.5	8.1	38.7	x	x	61.3	100.0
	1994	25.7	7.1	8.5	41.4	58.6	-	58.6	100.0
	1995	25.6	7.0	8.7	41.3	58.7	-	58.7	100.0
	1996	25.0	6.5	8.7	40.2	59.8	-	59.8	100.0
	1997	24.4	6.1	9.5	40.0	60.0	-	60.0	100.0
	1998	24.3	5.6	9.2	39.0	61.0	-	61.0	100.0
	%								

APPENDIX TABLE 7

TABLEAU D'ANNEXE 7

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Transportation equipment

Matériel de transport

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	22,510	3,172	3,843	29,525	x	x	36,080	65,605
	1989	24,562	3,143	4,340	32,045	x	x	36,981	69,026
	1990	23,141	3,933	4,318	31,392	x	x	35,523	66,915
	1991	23,986	3,960	3,980	31,926	x	x	34,806	66,732
	1992	25,041	3,887	4,448	33,376	x	x	35,797	69,173
	1993	28,747	4,041	4,416	37,204	x	x	38,381	75,585
	1994	32,774	3,707	4,631	41,112	38,520	1,287	39,807	80,919
	1995	37,927	3,844	5,057	46,829	42,414	251	42,665	89,493
	1996	40,899	4,374	5,502	50,776	47,408	78	47,485	98,261
	1997	45,314	5,091	7,389	57,794	53,575	145	53,720	111,514
	1998	52,901	3,478	8,648	65,027	57,934	147	58,081	123,108
	%								
	1988	34.3	4.8	5.9	45.0	x	x	55.0	100.0
	1989	35.6	4.6	6.3	46.4	x	x	53.6	100.0
	1990	34.6	5.9	6.5	46.9	x	x	53.1	100.0
	1991	35.9	5.9	6.0	47.8	x	x	52.2	100.0
	1992	36.2	5.6	6.4	48.3	x	x	51.7	100.0
	1993	38.0	5.3	5.8	49.2	x	x	50.8	100.0
	1994	40.5	4.6	5.7	50.8	47.6	1.6	49.2	100.0
	1995	42.4	4.3	5.7	52.3	47.4	0.3	47.7	100.0
	1996	41.6	4.5	5.6	51.7	48.2	0.1	48.3	100.0
	1997	40.6	4.6	6.6	51.8	48.0	0.1	48.2	100.0
	1998	43.0	2.8	7.0	52.8	47.1	0.1	47.2	100.0
	%								
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	57,103	4,142	5,630	66,875	x	x	73,865	140,740
	1989	54,086	4,253	8,622	66,961	x	x	75,406	142,367
	1990	51,782	5,268	9,730	66,780	x	x	75,097	141,877
	1991	52,120	5,251	10,177	67,548	x	x	67,927	135,475
	1992	54,052	5,268	10,373	69,693	x	x	67,040	136,733
	1993	64,888	5,822	10,626	81,336	x	x	72,503	153,839
	1994	77,080	6,322	11,935	95,336	75,706	258	75,964	171,300
	1995	84,255	6,741	12,314	103,310	82,545	184	82,730	186,040
	1996	85,479	7,417	13,881	106,777	90,879	85	90,964	197,741
	1997	93,547	9,048	18,609	121,204	105,670	112	105,782	226,986
	1998	101,354	6,107	21,760	129,221	102,937	52	102,989	232,210
	%								
	1988	40.6	2.9	4.0	47.5	x	x	52.5	100.0
	1989	38.0	3.0	6.1	47.0	x	x	53.0	100.0
	1990	36.5	3.7	6.9	47.1	x	x	52.9	100.0
	1991	38.5	3.9	7.5	49.9	x	x	50.1	100.0
	1992	39.5	3.9	7.6	51.0	x	x	49.0	100.0
	1993	42.2	3.8	6.9	52.9	x	x	47.1	100.0
	1994	45.0	3.7	7.0	55.7	44.2	0.2	44.3	100.0
	1995	45.3	3.6	6.6	55.5	44.4	0.1	44.5	100.0
	1996	43.2	3.8	7.0	54.0	46.0	-	46.0	100.0
	1997	41.2	4.0	8.2	53.4	46.6	-	46.6	100.0
	1998	43.6	2.6	9.4	55.6	44.3	-	44.4	100.0
	%								

APPENDIX TABLE 8

TABLEAU D'ANNEXE 8

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Electrical and electronic products

Produits électriques et électroniques

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	10,533	2,987	1,560	15,080	x	x	16,190	31,270
	1989	11,734	2,813	1,759	16,306	x	x	18,691	34,997
	1990	11,475	2,827	2,096	16,398	x	x	19,167	35,565
	1991	11,991	2,579	2,095	16,665	x	x	20,762	37,427
	1992	12,118	3,470	2,091	17,679	x	x	21,417	39,096
	1993	12,405	3,562	2,061	18,028	x	x	24,170	42,198
	1994	13,382	2,981	2,306	18,669	24,495	-	24,495	43,164
	1995	16,232	3,153	2,506	21,891	24,169	19	24,188	46,079
	1996	19,889	3,017	3,176	26,082	27,759	16	27,775	53,857
	1997	19,157	2,455	3,365	24,977	36,051	18	36,069	61,046
	1998	22,219	3,806	3,644	29,669	58,939	19	58,958	88,627
	%								
	1988	33.7	9.6	5.0	48.2	x	x	51.8	100.0
	1989	33.5	8.0	5.0	46.6	x	x	53.4	100.0
	1990	32.3	7.9	5.9	46.1	x	x	53.9	100.0
	1991	32.0	6.9	5.6	44.5	x	x	55.5	100.0
	1992	31.0	8.9	5.3	45.2	x	x	54.8	100.0
	1993	29.4	8.4	4.9	42.7	x	x	57.3	100.0
	1994	31.0	6.9	5.3	43.3	56.7	-	56.7	100.0
	1995	35.2	6.8	5.4	47.5	52.5	-	52.5	100.0
	1996	36.9	5.6	5.9	48.4	51.5	-	51.6	100.0
	1997	31.4	4.0	5.5	40.9	59.1	-	59.1	100.0
	1998	25.1	4.3	4.1	33.5	66.5	-	66.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	16,328	3,576	3,101	23,005	x	x	19,932	42,937
	1989	17,713	3,954	3,506	25,173	x	x	21,753	46,926
	1990	17,162	3,724	3,948	24,834	x	x	23,472	48,306
	1991	18,610	3,483	3,865	25,958	x	x	23,524	49,482
	1992	19,930	3,790	4,278	27,998	x	x	22,672	50,670
	1993	21,988	3,592	4,372	29,952	x	x	25,470	55,422
	1994	26,275	4,245	4,735	35,256	28,793	-	28,794	64,050
	1995	28,975	4,418	5,378	38,772	30,832	25	30,857	69,629
	1996	32,874	5,158	6,418	44,450	35,133	26	35,158	79,609
	1997	33,221	4,492	6,830	44,544	45,410	28	45,438	89,982
	1998	36,002	5,087	7,815	48,904	51,959	31	51,990	100,894
	%								
	1988	38.0	8.3	7.2	53.6	x	x	46.4	100.0
	1989	37.7	8.4	7.5	53.6	x	x	46.4	100.0
	1990	35.5	7.7	8.2	51.4	x	x	48.6	100.0
	1991	37.6	7.0	7.8	52.5	x	x	47.5	100.0
	1992	39.3	7.5	8.4	55.3	x	x	44.7	100.0
	1993	39.7	6.5	7.9	54.0	x	x	46.0	100.0
	1994	41.0	6.6	7.4	55.0	45.0	-	45.0	100.0
	1995	41.6	6.3	7.7	55.7	44.3	-	44.3	100.0
	1996	41.3	6.5	8.1	55.8	44.1	-	44.2	100.0
	1997	36.9	5.0	7.6	49.5	50.5	-	50.5	100.0
	1998	35.7	5.0	7.7	48.5	51.5	-	51.5	100.0

APPENDIX TABLE 9

TABLEAU D'ANNEXE 9

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Construction and related activities

Construction et activités annexe

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	8,425	7,811	3,919	20,155	148,245	5,522	153,767	173,922
	1989	8,463	9,894	4,464	22,821	170,861	5,799	176,660	199,481
	1990	8,341	9,544	4,839	22,724	183,720	10,029	193,749	216,473
	1991	7,909	10,535	4,998	23,442	179,789	9,140	188,929	212,371
	1992	7,568	8,954	5,624	22,146	166,477	8,455	174,932	197,078
	1993	8,301	8,840	5,676	22,817	169,035	8,220	177,255	200,072
	1994	7,606	9,414	5,868	22,889	166,882	8,313	175,195	198,084
	1995	7,374	9,455	6,141	22,969	165,129	9,889	175,018	197,987
	1996	9,785	9,359	6,688	25,831	167,444	11,157	178,602	204,433
	1997	10,459	9,559	7,115	27,133	164,924	7,953	172,877	200,010
	1998	10,584	9,768	6,351	26,704	175,431	9,163	184,594	211,298
	%								
	1988	4.8	4.5	2.3	11.6	85.2	3.2	88.4	100.0
	1989	4.2	5.0	2.2	11.4	85.7	2.9	88.6	100.0
	1990	3.9	4.4	2.2	10.5	84.9	4.6	89.5	100.0
	1991	3.7	5.0	2.4	11.0	84.7	4.3	89.0	100.0
	1992	3.8	4.5	2.9	11.2	84.5	4.3	88.8	100.0
	1993	4.1	4.4	2.8	11.4	84.5	4.1	88.6	100.0
	1994	3.8	4.8	3.0	11.6	84.2	4.2	88.4	100.0
	1995	3.7	4.8	3.1	11.6	83.4	5.0	88.4	100.0
	1996	4.8	4.6	3.3	12.6	81.9	5.5	87.4	100.0
	1997	5.2	4.8	3.6	13.6	82.5	4.0	86.4	100.0
	1998	5.0	4.6	3.0	12.6	83.0	4.3	87.4	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	4,236	4,258	1,619	10,113	107,995	1,200	109,195	119,308
	1989	4,990	4,966	1,625	11,581	123,867	1,206	125,073	136,654
	1990	5,006	4,552	1,394	10,952	126,088	1,452	127,540	138,492
	1991	5,012	4,304	1,274	10,590	111,458	1,418	112,876	123,466
	1992	3,855	4,024	1,283	9,162	98,357	1,386	99,743	108,905
	1993	4,259	4,063	1,400	9,722	99,476	1,566	101,042	110,764
	1994	4,598	4,392	1,703	10,693	101,059	1,299	102,358	113,051
	1995	4,492	4,647	2,133	11,273	104,302	1,830	106,132	117,405
	1996	6,204	4,726	2,445	13,374	106,430	1,753	108,183	121,558
	1997	7,148	5,131	2,842	15,121	113,072	1,359	114,431	129,552
	1998	9,578	5,156	2,227	16,961	117,281	1,523	118,804	135,765
	%								
	1988	3.6	3.6	1.4	8.5	90.5	1.0	91.5	100.0
	1989	3.7	3.6	1.2	8.5	90.6	0.9	91.5	100.0
	1990	3.6	3.3	1.0	7.9	91.0	1.0	92.1	100.0
	1991	4.1	3.5	1.0	8.6	90.3	1.1	91.4	100.0
	1992	3.5	3.7	1.2	8.4	90.3	1.3	91.6	100.0
	1993	3.8	3.7	1.3	8.8	89.8	1.4	91.2	100.0
	1994	4.1	3.9	1.5	9.5	89.4	1.1	90.5	100.0
	1995	3.8	4.0	1.8	9.6	88.8	1.6	90.4	100.0
	1996	5.1	3.9	2.0	11.0	87.6	1.4	89.0	100.0
	1997	5.5	4.0	2.2	11.7	87.3	1.0	88.3	100.0
	1998	7.1	3.8	1.6	12.5	86.4	1.1	87.5	100.0

APPENDIX TABLE 10

TABLEAU D'ANNEXE 10

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Transportation services

Services de transport

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	All - Tout
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
	1998	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
	1998	-	-	-	-	-	-	-	-
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	x	x	x	x	x	x	x	x
	1989	x	x	x	x	x	x	x	x
	1990	x	x	x	x	x	x	x	x
	1991	x	x	x	x	x	x	x	x
	1992	x	x	x	x	x	x	x	x
	1993	x	x	x	x	x	x	x	x
	1994	x	x	x	x	x	x	x	x
	1995	x	x	x	x	x	x	x	x
	1996	x	x	x	x	x	x	x	x
	1997	x	x	x	x	x	x	x	x
	1998	x	x	x	x	x	x	x	x
%	1988	-	-	-	-	-	-	-	-
	1989	-	-	-	-	-	-	-	-
	1990	-	-	-	-	-	-	-	-
	1991	-	-	-	-	-	-	-	-
	1992	-	-	-	-	-	-	-	-
	1993	-	-	-	-	-	-	-	-
	1994	-	-	-	-	-	-	-	-
	1995	-	-	-	-	-	-	-	-
	1996	-	-	-	-	-	-	-	-
	1997	-	-	-	-	-	-	-	-
	1998	-	-	-	-	-	-	-	-

APPENDIX TABLE 11

TABLEAU D'ANNEXE 11

Major financial characteristics, by industry
and controlCaractéristiques financières principales, par branche
d'activité et contrôleValue and share
CommunicationsValeur et part
Communications

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	4,840	448	221	5,509	43,766	6,136	49,902	55,411
	1989	5,233	514	281	6,028	50,722	6,757	57,479	63,507
	1990	5,456	625	316	6,397	58,585	6,902	65,487	71,884
	1991	5,810	1,308	336	7,454	62,617	7,511	70,128	77,582
	1992	6,078	1,149	315	7,542	67,917	6,373	74,290	81,832
	1993	6,476	1,139	287	7,902	71,592	7,131	78,723	86,625
	1994	7,322	401	319	8,042	81,410	7,065	88,475	96,517
	1995	8,100	492	343	8,935	72,896	7,294	80,190	89,126
	1996	8,341	540	390	9,271	86,009	9,514	95,522	104,794
	1997	9,019	594	383	9,996	81,566	6,053	87,619	97,615
	1998	8,447	955	338	9,741	92,115	6,199	98,314	108,055
%	1988	8.7	0.8	0.4	9.9	79.0	11.1	90.1	100.0
	1989	8.2	0.8	0.4	9.5	79.9	10.6	90.5	100.0
	1990	7.6	0.9	0.4	8.9	81.5	9.6	91.1	100.0
	1991	7.5	1.7	0.4	9.6	80.7	9.7	90.4	100.0
	1992	7.4	1.4	0.4	9.2	83.0	7.8	90.8	100.0
	1993	7.5	1.3	0.3	9.1	82.6	8.2	90.9	100.0
	1994	7.6	0.4	0.3	8.3	84.3	7.3	91.7	100.0
	1995	9.1	0.6	0.4	10.0	81.8	8.2	90.0	100.0
	1996	8.0	0.5	0.4	8.8	82.1	9.1	91.2	100.0
	1997	9.2	0.6	0.4	10.2	83.6	6.2	89.8	100.0
	1998	7.8	0.9	0.3	9.0	85.2	5.7	91.0	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	3,406	372	407	4,185	30,065	5,396	35,461	39,646
	1989	3,469	405	512	4,386	32,822	5,737	38,559	42,945
	1990	3,766	469	392	4,627	34,233	6,087	40,320	44,947
	1991	3,960	758	568	5,286	34,398	6,371	40,769	46,055
	1992	4,190	697	562	5,449	33,973	5,998	39,971	45,420
	1993	4,612	697	530	5,839	36,499	6,701	43,200	49,039
	1994	5,683	441	596	6,721	38,922	6,954	45,876	52,597
	1995	6,243	503	650	7,397	40,304	7,419	47,723	55,120
	1996	6,904	638	645	8,187	47,385	8,513	55,898	64,085
	1997	7,641	666	711	9,018	52,525	7,364	59,888	68,906
	1998	8,286	1,563	524	10,374	55,746	7,710	63,456	73,830
%	1988	8.6	0.9	1.0	10.6	75.8	13.6	89.4	100.0
	1989	8.1	0.9	1.2	10.2	76.4	13.4	89.8	100.0
	1990	8.4	1.0	0.9	10.3	76.2	13.5	89.7	100.0
	1991	8.6	1.6	1.2	11.5	74.7	13.8	88.5	100.0
	1992	9.2	1.5	1.2	12.0	74.8	13.2	88.0	100.0
	1993	9.4	1.4	1.1	11.9	74.4	13.7	88.1	100.0
	1994	10.8	0.8	1.1	12.8	74.0	13.2	87.2	100.0
	1995	11.3	0.9	1.2	13.4	73.1	13.5	86.6	100.0
	1996	10.8	1.0	1.0	12.8	73.9	13.3	87.2	100.0
	1997	11.1	1.0	1.0	13.1	76.2	10.7	86.9	100.0
	1998	11.2	2.1	0.7	14.1	75.5	10.4	85.9	100.0

APPENDIX TABLE 12

TABLEAU D'ANNEXE 12

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share
ServicesValeur et part
Services

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	4,540	2,043	1,799	8,382	42,665	951	43,616	51,998
	1989	4,628	1,588	2,245	8,461	47,654	1,830	49,484	57,945
	1990	3,457	1,789	3,123	8,369	51,745	1,870	53,615	61,984
	1991	3,432	2,317	3,652	9,401	52,300	2,209	54,509	63,910
	1992	4,286	2,001	2,667	8,954	53,949	2,133	56,082	65,036
	1993	4,590	2,253	3,939	10,782	63,974	2,118	66,092	76,874
	1994	5,996	2,572	3,875	12,443	67,109	3,360	70,469	82,913
	1995	6,112	2,776	3,910	12,798	70,631	3,654	74,284	87,082
	1996	7,271	2,782	3,981	14,034	78,305	4,188	82,493	96,527
	1997	9,993	3,943	4,640	18,576	94,743	4,478	99,221	117,797
	1998	11,263	3,862	3,921	19,047	91,721	4,618	96,339	115,386
	%								
	1988	8.7	3.9	3.5	16.1	82.1	1.8	83.9	100.0
	1989	8.0	2.7	3.9	14.6	82.2	3.2	85.4	100.0
	1990	5.6	2.9	5.0	13.5	83.5	3.0	86.5	100.0
	1991	5.4	3.6	5.7	14.7	81.8	3.5	85.3	100.0
	1992	6.6	3.1	4.1	13.8	83.0	3.3	86.2	100.0
	1993	6.0	2.9	5.1	14.0	83.2	2.8	86.0	100.0
	1994	7.2	3.1	4.7	15.0	80.9	4.1	85.0	100.0
	1995	7.0	3.2	4.5	14.7	81.1	4.2	85.3	100.0
	1996	7.5	2.9	4.1	14.5	81.1	4.3	85.5	100.0
	1997	8.5	3.3	3.9	15.8	80.4	3.8	84.2	100.0
	1998	9.8	3.3	3.4	16.5	79.5	4.0	83.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	3,977	1,013	679	5,669	51,284	3,589	54,873	60,542
	1989	4,305	1,084	898	6,287	57,994	4,548	62,542	68,829
	1990	4,587	1,493	1,226	7,306	63,214	4,629	67,843	75,149
	1991	4,352	1,818	1,281	7,451	63,035	4,784	67,819	75,270
	1992	4,562	1,223	1,062	6,847	60,121	5,144	65,265	72,112
	1993	4,834	1,593	1,081	7,508	69,026	5,624	74,650	82,158
	1994	6,488	1,609	1,168	9,266	72,888	7,164	80,052	89,317
	1995	7,938	2,894	1,326	12,159	78,714	7,654	86,367	98,527
	1996	9,963	2,986	1,513	14,463	84,093	8,342	92,434	106,897
	1997	10,513	3,337	1,955	15,805	95,113	8,773	103,886	119,691
	1998	11,206	6,375	1,727	19,308	95,825	9,290	105,115	124,423
	%								
	1988	6.6	1.7	1.1	9.4	84.7	5.9	90.6	100.0
	1989	6.3	1.6	1.3	9.1	84.3	6.6	90.9	100.0
	1990	6.1	2.0	1.6	9.7	84.1	6.2	90.3	100.0
	1991	5.8	2.4	1.7	9.9	83.7	6.4	90.1	100.0
	1992	6.3	1.7	1.5	9.5	83.4	7.1	90.5	100.0
	1993	5.9	1.9	1.3	9.1	84.0	6.8	90.9	100.0
	1994	7.3	1.8	1.3	10.4	81.6	8.0	89.6	100.0
	1995	8.1	2.9	1.3	12.3	79.9	7.8	87.7	100.0
	1996	9.3	2.8	1.4	13.5	78.7	7.8	86.5	100.0
	1997	8.8	2.8	1.6	13.2	79.5	7.3	86.8	100.0
	1998	9.0	5.1	1.4	15.5	77.0	7.5	84.5	100.0

APPENDIX TABLE 13

TABLEAU D'ANNEXE 13

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Consumer goods and services

Biens et services de consommation

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	7,738	2,537	1,101	11,376	44,897	-	44,897	56,273
	1989	8,586	2,952	1,107	12,645	48,305	-	48,305	60,950
	1990	8,845	1,693	1,162	11,700	47,931	-	47,931	59,631
	1991	8,557	1,478	1,324	11,359	46,791	-	46,791	58,150
	1992	9,070	1,857	1,317	12,244	46,456	-	46,456	58,700
	1993	10,336	2,448	1,151	13,935	50,422	-	50,422	64,357
	1994	10,146	2,815	1,295	14,256	51,569	-	51,569	65,825
	1995	12,411	2,491	1,837	16,738	54,011	-	54,011	70,749
	1996	14,672	3,062	1,843	19,578	58,575	-	58,575	78,152
	1997	15,594	3,099	1,590	20,283	59,006	1	59,007	79,290
	1998	18,610	2,995	1,800	23,405	57,906	-	57,906	81,311
%	1988	13.8	4.5	2.0	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1989	14.1	4.8	1.8	20.7	79.3	-	79.3	100.0
	1990	14.8	2.8	1.9	19.6	80.4	-	80.4	100.0
	1991	14.7	2.5	2.3	19.5	80.5	-	80.5	100.0
	1992	15.5	3.2	2.2	20.9	79.1	-	79.1	100.0
	1993	16.1	3.8	1.8	21.7	78.3	-	78.3	100.0
	1994	15.4	4.3	2.0	21.7	78.3	-	78.3	100.0
	1995	17.5	3.5	2.6	23.7	76.3	-	76.3	100.0
	1996	18.8	3.9	2.4	25.1	75.0	-	75.0	100.0
	1997	19.7	3.9	2.0	25.6	74.4	-	74.4	100.0
	1998	22.9	3.7	2.2	28.8	71.2	-	71.2	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	13,897	2,385	2,588	18,870	88,723	-	88,723	107,593
	1989	15,049	2,632	2,683	20,364	96,773	-	96,773	117,137
	1990	14,855	2,481	2,777	20,113	98,754	-	98,754	118,867
	1991	13,686	2,240	3,628	19,554	93,748	-	93,748	113,302
	1992	16,540	2,478	3,501	22,519	88,698	-	88,698	111,217
	1993	16,415	3,137	3,715	23,267	94,265	-	94,265	117,532
	1994	15,774	3,239	4,658	23,670	97,415	-	97,415	121,086
	1995	19,614	3,272	6,527	29,413	99,237	-	99,237	128,650
	1996	26,127	4,065	7,581	37,773	99,672	-	99,672	137,445
	1997	28,636	3,746	4,556	36,938	104,023	2	104,026	140,964
	1998	32,904	3,835	4,788	41,528	100,932	-	100,932	142,460
%	1988	12.9	2.2	2.4	17.5	82.5	-	82.5	100.0
	1989	12.8	2.2	2.3	17.4	82.6	-	82.6	100.0
	1990	12.5	2.1	2.3	16.9	83.1	-	83.1	100.0
	1991	12.1	2.0	3.2	17.3	82.7	-	82.7	100.0
	1992	14.9	2.2	3.1	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1993	14.0	2.7	3.2	19.8	80.2	-	80.2	100.0
	1994	13.0	2.7	3.8	19.5	80.5	-	80.5	100.0
	1995	15.2	2.5	5.1	22.9	77.1	-	77.1	100.0
	1996	19.0	3.0	5.5	27.5	72.5	-	72.5	100.0
	1997	20.3	2.7	3.2	26.2	73.8	-	73.8	100.0
	1998	23.1	2.7	3.4	29.2	70.8	-	70.8	100.0

APPENDIX TABLE 14

Major financial characteristics, by industry and control

Value and share

Deposit-accepting intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 14

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Intermédiaires de dépôt

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	13,953	47,416	17,889	79,258	505,199	48,451	553,650	632,908
	1989	15,590	47,222	23,200	86,012	564,338	49,659	613,997	700,009
	1990	16,628	51,819	29,790	98,237	602,960	51,487	654,447	752,684
	1991	16,669	63,329	18,700	98,698	627,816	52,644	680,460	779,158
	1992	14,846	66,713	17,955	99,514	653,307	47,157	700,464	799,978
	1993	15,070	69,471	16,262	100,803	698,779	50,671	749,450	850,253
	1994	14,847	74,766	16,996	106,609	744,580	53,883	798,463	905,072
	1995	13,131	80,096	16,727	109,953	780,217	55,070	835,288	945,241
	1996	18,584	87,989	17,215	123,788	890,768	41,499	932,268	1,056,055
	1997	24,052	71,624	16,529	112,205	953,836	42,326	996,162	1,108,367
	1998	31,055	93,845	11,207	136,107	1,005,948	44,674	1,050,622	1,186,729
%	1988	2.2	7.5	2.8	12.5	79.8	7.7	87.5	100.0
	1989	2.2	6.7	3.3	12.3	80.6	7.1	87.7	100.0
	1990	2.2	6.9	4.0	13.1	80.1	6.8	86.9	100.0
	1991	2.1	8.1	2.4	12.7	80.6	6.8	87.3	100.0
	1992	1.9	8.3	2.2	12.4	81.7	5.9	87.6	100.0
	1993	1.8	8.2	1.9	11.9	82.2	6.0	88.1	100.0
	1994	1.6	8.3	1.9	11.8	82.3	6.0	88.2	100.0
	1995	1.4	8.5	1.8	11.6	82.5	5.8	88.4	100.0
	1996	1.8	8.3	1.6	11.7	84.3	3.9	88.3	100.0
	1997	2.2	6.5	1.5	10.1	86.1	3.8	89.9	100.0
	1998	2.6	7.9	0.9	11.5	84.8	3.8	88.5	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	1,227	4,865	1,210	7,302	47,913	4,539	52,452	59,754
	1989	1,646	5,127	1,834	8,607	61,320	5,143	66,463	75,070
	1990	1,911	5,748	2,500	10,159	68,454	6,436	74,890	85,049
	1991	1,890	6,221	1,375	9,486	66,580	5,826	72,406	81,892
	1992	1,675	5,464	1,221	8,360	58,437	5,252	63,689	72,049
	1993	1,521	5,248	1,085	7,854	53,365	4,805	58,170	66,024
	1994	2,148	5,338	1,102	8,588	54,055	3,955	58,010	66,598
	1995	1,654	6,401	1,417	9,472	65,092	4,187	69,279	78,751
	1996	1,468	6,351	1,164	8,982	67,094	2,579	69,673	78,656
	1997	1,398	5,631	1,053	8,082	66,797	2,407	69,204	77,286
	1998	1,748	7,786	1,129	10,663	71,783	2,582	74,365	85,028
%	1988	2.1	8.1	2.0	12.2	80.2	7.6	87.8	100.0
	1989	2.2	6.8	2.4	11.5	81.7	6.9	88.5	100.0
	1990	2.2	6.8	2.9	11.9	80.5	7.6	88.1	100.0
	1991	2.3	7.6	1.7	11.6	81.3	7.1	88.4	100.0
	1992	2.3	7.6	1.7	11.6	81.1	7.3	88.4	100.0
	1993	2.3	7.9	1.6	11.9	80.8	7.3	88.1	100.0
	1994	3.2	8.0	1.7	12.9	81.2	5.9	87.1	100.0
	1995	2.1	8.1	1.8	12.0	82.7	5.3	88.0	100.0
	1996	1.9	8.1	1.5	11.4	85.3	3.3	88.6	100.0
	1997	1.8	7.3	1.4	10.5	86.4	3.1	89.5	100.0
	1998	2.1	9.2	1.3	12.5	84.4	3.0	87.5	100.0

APPENDIX TABLE 15

TABLEAU D'ANNEXE 15

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share
InsurersValeur et part
Assureurs

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	23,609	15,354	2,849	41,812	x	x	89,892	131,704
	1989	25,502	18,879	3,794	48,175	x	x	101,123	149,298
	1990	28,051	21,458	4,324	53,833	x	x	109,210	163,043
	1991	30,016	24,531	4,398	58,945	x	x	120,346	179,291
	1992	31,250	27,318	4,495	63,063	x	x	130,189	193,252
	1993	33,677	30,452	4,585	68,714	x	x	135,400	204,114
	1994	34,328	29,923	4,890	69,140	132,558	9,259	141,817	210,958
	1995	36,773	32,313	4,768	73,855	142,116	8,010	150,126	223,980
	1996	35,711	34,720	6,332	76,763	151,540	7,901	159,441	236,204
	1997	35,879	37,285	7,720	80,884	160,461	8,070	168,531	249,415
	1998	30,976	40,032	7,360	78,369	163,376	8,515	171,891	250,260
%	1988	17.9	11.7	2.2	31.7	x	x	68.3	100.0
	1989	17.1	12.6	2.5	32.3	x	x	67.7	100.0
	1990	17.2	13.2	2.7	33.0	x	x	67.0	100.0
	1991	16.7	13.7	2.5	32.9	x	x	67.1	100.0
	1992	16.2	14.1	2.3	32.6	x	x	67.4	100.0
	1993	16.5	14.9	2.2	33.7	x	x	66.3	100.0
	1994	16.3	14.2	2.3	32.8	62.8	4.4	67.2	100.0
	1995	16.4	14.4	2.1	33.0	63.5	3.6	67.0	100.0
	1996	15.1	14.7	2.7	32.5	64.2	3.3	67.5	100.0
	1997	14.4	14.9	3.1	32.4	64.3	3.2	67.6	100.0
	1998	12.4	16.0	2.9	31.3	65.3	3.4	68.7	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	8,518	7,229	1,355	17,102	x	x	29,020	46,122
	1989	8,643	8,282	1,756	18,681	x	x	33,042	51,723
	1990	9,424	9,426	1,838	20,688	x	x	35,468	56,156
	1991	9,480	10,235	2,019	21,734	x	x	37,178	58,912
	1992	9,738	10,567	2,012	22,317	x	x	37,403	59,720
	1993	10,264	11,159	2,030	23,453	x	x	38,486	61,939
	1994	10,361	10,334	1,994	22,690	35,634	3,597	39,230	61,920
	1995	11,852	12,192	1,970	26,014	35,287	4,646	39,933	65,947
	1996	11,980	11,975	2,074	26,029	36,259	3,619	39,878	65,907
	1997	11,018	12,204	2,256	25,477	40,106	4,173	44,280	69,757
	1998	10,295	12,088	2,119	24,502	38,399	4,299	42,698	67,200
%	1988	18.5	15.7	2.9	37.1	x	x	62.9	100.0
	1989	16.7	16.0	3.4	36.1	x	x	63.9	100.0
	1990	16.8	16.8	3.3	36.8	x	x	63.2	100.0
	1991	16.1	17.4	3.4	36.9	x	x	63.1	100.0
	1992	16.3	17.7	3.4	37.4	x	x	62.6	100.0
	1993	16.6	18.0	3.3	37.9	x	x	62.1	100.0
	1994	16.7	16.7	3.2	36.6	57.5	5.8	63.4	100.0
	1995	18.0	18.5	3.0	39.4	53.5	7.0	60.6	100.0
	1996	18.2	18.2	3.1	39.5	55.0	5.5	60.5	100.0
	1997	15.8	17.5	3.2	36.5	57.5	6.0	63.5	100.0
	1998	15.3	18.0	3.2	36.5	57.1	6.4	63.5	100.0

APPENDIX TABLE 16

TABLEAU D'ANNEXE 16

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Consumer and business financing and other financial intermediaries

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	25,967	1,625	1,371	28,963	46,447	27,296	73,743	102,706
	1989	29,389	1,874	2,948	34,211	52,740	27,263	80,003	114,214
	1990	27,299	2,015	3,337	32,651	55,536	27,508	83,044	115,695
	1991	25,410	2,083	3,945	31,438	60,773	26,659	87,432	118,870
	1992	26,060	1,684	4,726	32,470	57,003	28,680	85,683	118,153
	1993	30,583	1,394	5,482	37,459	66,894	32,864	99,758	137,217
	1994	35,941	1,857	7,746	45,544	71,379	34,317	105,696	151,240
	1995	43,332	2,291	6,022	51,645	65,572	37,252	102,824	154,470
	1996	56,739	3,089	6,891	66,719	77,749	38,826	116,575	183,294
	1997	70,212	3,336	8,319	81,866	74,759	45,269	120,028	201,894
	1998	73,754	2,164	8,718	84,635	62,201	44,967	107,168	191,803
	%								
	1988	25.3	1.6	1.3	28.2	45.2	26.6	71.8	100.0
	1989	25.7	1.6	2.6	30.0	46.2	23.9	70.0	100.0
	1990	23.6	1.7	2.9	28.2	48.0	23.8	71.8	100.0
	1991	21.4	1.8	3.3	26.4	51.1	22.4	73.6	100.0
	1992	22.1	1.4	4.0	27.5	48.2	24.3	72.5	100.0
	1993	22.3	1.0	4.0	27.3	48.8	24.0	72.7	100.0
	1994	23.8	1.2	5.1	30.1	47.2	22.7	69.9	100.0
	1995	28.1	1.5	3.9	33.4	42.4	24.1	66.6	100.0
	1996	31.0	1.7	3.8	36.4	42.4	21.2	63.6	100.0
	1997	34.8	1.7	4.1	40.5	37.0	22.4	59.5	100.0
	1998	38.5	1.1	4.5	44.1	32.4	23.4	55.9	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	4,198	202	263	4,663	8,625	2,786	11,411	16,074
	1989	4,950	268	330	5,548	10,748	2,939	13,687	19,235
	1990	4,690	314	430	5,434	11,076	3,026	14,102	19,536
	1991	4,300	262	393	4,955	11,122	2,622	13,744	18,699
	1992	3,814	240	313	4,367	10,307	3,187	13,494	17,861
	1993	3,949	267	350	4,566	10,980	3,327	14,307	18,873
	1994	4,820	323	543	5,686	10,508	3,840	14,348	20,034
	1995	5,830	346	595	6,771	11,215	3,926	15,141	21,911
	1996	7,203	480	571	8,254	12,142	3,699	15,841	24,095
	1997	8,893	365	678	9,936	11,468	4,363	15,832	25,768
	1998	10,625	318	715	11,658	9,004	3,753	12,758	24,416
	%								
	1988	26.1	1.3	1.6	29.0	53.7	17.3	71.0	100.0
	1989	25.7	1.4	1.7	28.8	55.9	15.3	71.2	100.0
	1990	24.0	1.6	2.2	27.8	56.7	15.5	72.2	100.0
	1991	23.0	1.4	2.1	26.5	59.5	14.0	73.5	100.0
	1992	21.4	1.3	1.8	24.4	57.7	17.8	75.6	100.0
	1993	20.9	1.4	1.9	24.2	58.2	17.6	75.8	100.0
	1994	24.1	1.6	2.7	28.4	52.5	19.2	71.6	100.0
	1995	26.6	1.6	2.7	30.9	51.2	17.9	69.1	100.0
	1996	29.9	2.0	2.4	34.3	50.4	15.4	65.7	100.0
	1997	34.5	1.4	2.6	38.6	44.5	16.9	61.4	100.0
	1998	43.5	1.3	2.9	47.7	36.9	15.4	52.3	100.0

APPENDIX TABLE 17

TABLEAU D'ANNEXE 17

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Total non-financial industries

Total des branches d'activité non financières

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	143,473	56,227	35,503	235,203	620,615	152,704	773,319	1,008,522
	1989	157,158	58,658	38,895	254,711	675,519	147,694	823,213	1,077,924
	1990	156,940	67,201	43,737	267,878	695,235	165,620	860,855	1,128,733
	1991	156,105	66,615	44,848	267,568	696,593	169,138	865,731	1,133,299
	1992	162,846	63,624	45,732	272,202	689,226	177,135	866,361	1,138,563
	1993	175,653	64,507	46,060	286,220	733,803	180,922	914,725	1,200,945
	1994	193,451	61,136	46,653	301,240	790,775	185,846	976,620	1,277,860
	1995	220,399	62,047	48,974	331,420	818,808	168,974	987,782	1,319,203
	1996	243,209	68,061	52,493	363,763	893,163	173,097	1,066,260	1,430,023
	1997	259,675	72,266	60,924	392,864	963,525	163,278	1,126,803	1,519,667
	1998	306,589	78,751	59,558	444,901	1,042,852	167,360	1,210,210	1,655,111
%	1988	14.2	5.6	3.5	23.3	61.5	15.1	76.7	100.0
	1989	14.6	5.4	3.6	23.6	62.7	13.7	76.4	100.0
	1990	13.9	6.0	3.9	23.7	61.6	14.7	76.3	100.0
	1991	13.8	5.9	4.0	23.6	61.5	14.9	76.4	100.0
	1992	14.3	5.6	4.0	23.9	60.5	15.6	76.1	100.0
	1993	14.6	5.4	3.8	23.8	61.1	15.1	76.2	100.0
	1994	15.1	4.8	3.7	23.6	61.9	14.5	76.4	100.0
	1995	16.7	4.7	3.7	25.1	62.1	12.8	74.9	100.0
	1996	17.0	4.8	3.7	25.4	62.5	12.1	74.6	100.0
	1997	17.1	4.8	4.0	25.9	63.4	10.7	74.1	100.0
	1998	18.5	4.8	3.6	26.9	63.0	10.1	73.1	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	185,732	48,991	31,830	266,553	707,830	55,904	763,734	1,030,287
	1989	188,460	49,713	38,892	277,065	758,200	55,592	813,792	1,090,857
	1990	190,646	56,217	40,008	286,871	765,017	58,358	823,375	1,110,246
	1991	184,556	55,065	43,087	282,708	724,136	52,754	776,890	1,059,598
	1992	192,668	52,160	43,399	288,227	692,774	57,760	750,534	1,038,761
	1993	217,783	56,098	46,477	320,358	741,493	60,480	801,973	1,122,331
	1994	252,732	58,949	52,847	364,531	790,856	63,025	853,882	1,218,410
	1995	285,844	60,652	58,857	405,357	856,876	56,921	913,798	1,319,157
	1996	314,604	67,021	64,631	446,258	915,979	57,890	973,865	1,420,125
	1997	334,715	73,612	68,280	476,609	1,002,346	58,426	1,060,772	1,537,381
	1998	357,726	79,064	69,679	506,474	1,003,071	59,467	1,062,538	1,569,012
%	1988	18.0	4.8	3.1	25.9	68.7	5.4	74.1	100.0
	1989	17.3	4.6	3.6	25.4	69.5	5.1	74.6	100.0
	1990	17.2	5.1	3.6	25.8	68.9	5.3	74.2	100.0
	1991	17.4	5.2	4.1	26.7	68.3	5.0	73.3	100.0
	1992	18.5	5.0	4.2	27.7	66.7	5.6	72.3	100.0
	1993	19.4	5.0	4.1	28.5	66.1	5.4	71.5	100.0
	1994	20.7	4.8	4.3	29.9	64.9	5.2	70.1	100.0
	1995	21.7	4.6	4.5	30.7	65.0	4.3	69.3	100.0
	1996	22.2	4.7	4.6	31.4	64.5	4.1	68.6	100.0
	1997	21.8	4.8	4.4	31.0	65.2	3.8	69.0	100.0
	1998	22.8	5.0	4.4	32.3	63.9	3.8	67.7	100.0

APPENDIX TABLE 18

TABLEAU D'ANNEXE 18

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Valeur et part

Total finance and insurance industries (excluding investment and holding companies)

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US É-U	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	63,529	64,395	22,109	150,033	636,752	80,533	717,285	867,318
	1989	70,481	67,975	29,942	168,398	713,106	82,017	795,123	963,521
	1990	71,978	75,292	37,451	184,721	762,391	84,310	846,701	1,031,422
	1991	72,095	89,943	27,043	189,081	802,660	85,578	888,238	1,077,319
	1992	72,156	95,715	27,176	195,047	832,172	84,164	916,336	1,111,383
	1993	79,330	101,317	26,329	206,976	892,239	92,369	984,608	1,191,584
	1994	85,116	106,546	29,632	221,293	948,517	97,459	1,045,976	1,267,270
	1995	93,236	114,700	27,517	235,453	987,905	100,332	1,088,238	1,323,691
	1996	111,034	125,798	30,438	267,270	1,120,057	88,226	1,208,284	1,475,553
	1997	130,143	112,245	32,568	274,955	1,189,056	95,665	1,284,721	1,559,676
	1998	135,785	136,041	27,285	299,111	1,231,525	98,156	1,329,681	1,628,792
%	1988	7.3	7.4	2.5	17.3	73.4	9.3	82.7	100.0
	1989	7.3	7.1	3.1	17.5	74.0	8.5	82.5	100.0
	1990	7.0	7.3	3.6	17.9	73.9	8.2	82.1	100.0
	1991	6.7	8.3	2.5	17.6	74.5	7.9	82.4	100.0
	1992	6.5	8.6	2.4	17.5	74.9	7.6	82.5	100.0
	1993	6.7	8.5	2.2	17.4	74.9	7.8	82.6	100.0
	1994	6.7	8.4	2.3	17.5	74.8	7.7	82.5	100.0
	1995	7.0	8.7	2.1	17.8	74.6	7.6	82.2	100.0
	1996	7.5	8.5	2.1	18.1	75.9	6.0	81.9	100.0
	1997	8.3	7.2	2.1	17.6	76.2	6.1	82.4	100.0
	1998	8.3	8.4	1.7	18.4	75.6	6.0	81.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	13,943	12,296	2,828	29,067	82,880	10,003	92,883	121,950
	1989	15,239	13,677	3,920	32,836	102,051	11,141	113,192	146,028
	1990	16,025	15,488	4,768	36,281	111,792	12,668	124,460	160,741
	1991	15,670	16,718	3,787	36,175	112,019	11,309	123,328	159,503
	1992	15,227	16,271	3,546	35,044	103,648	10,938	114,586	149,630
	1993	15,734	16,674	3,465	35,873	98,541	12,422	110,963	146,836
	1994	17,329	15,995	3,639	36,964	100,197	11,392	111,588	148,552
	1995	19,336	18,939	3,982	42,257	111,594	12,759	124,353	166,609
	1996	20,651	18,806	3,809	43,265	115,495	9,897	125,392	168,658
	1997	21,309	18,200	3,987	43,495	118,371	10,943	129,316	172,811
	1998	22,668	20,192	3,963	46,823	119,186	10,634	129,821	176,644
%	1988	11.4	10.1	2.3	23.8	68.0	8.2	76.2	100.0
	1989	10.4	9.4	2.7	22.5	69.9	7.6	77.5	100.0
	1990	10.0	9.6	3.0	22.6	69.5	7.9	77.4	100.0
	1991	9.8	10.5	2.4	22.7	70.2	7.1	77.3	100.0
	1992	10.2	10.9	2.4	23.4	69.3	7.3	76.6	100.0
	1993	10.7	11.4	2.4	24.4	67.1	8.5	75.6	100.0
	1994	11.7	10.8	2.4	24.9	67.4	7.7	75.1	100.0
	1995	11.6	11.4	2.4	25.4	67.0	7.7	74.6	100.0
	1996	12.2	11.2	2.3	25.7	68.5	5.9	74.3	100.0
	1997	12.3	10.5	2.3	25.2	68.5	6.3	74.8	100.0
	1998	12.8	11.4	2.2	26.5	67.5	6.0	73.5	100.0

APPENDIX TABLE 19

TABLEAU D'ANNEXE 19

Major financial characteristics, by industry and control

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité et contrôle

Value and share

Total all industries (excluding investment and holding companies)

Valeur et part

Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All - Tout
		US	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	
		É-U	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs \$000,000 \$	1988	207,002	120,622	57,612	385,236	1,257,367	233,237	1,490,604	1,875,840
	1989	227,639	126,633	68,837	423,109	1,388,625	229,711	1,618,336	2,041,445
	1990	228,918	142,493	81,188	452,599	1,457,626	249,930	1,707,556	2,160,155
	1991	228,200	156,558	71,891	456,649	1,499,253	254,716	1,753,969	2,210,618
	1992	235,002	159,339	72,908	467,249	1,521,398	261,299	1,782,697	2,249,946
	1993	254,983	165,824	72,389	493,196	1,626,042	273,291	1,899,333	2,392,529
	1994	278,567	167,682	76,285	522,533	1,739,292	283,305	2,022,596	2,545,130
	1995	313,635	176,747	76,491	566,873	1,806,713	269,306	2,076,020	2,642,894
	1996	354,243	193,859	82,931	631,033	2,013,220	261,323	2,274,544	2,905,576
	1997	389,818	184,511	93,492	667,819	2,152,581	258,943	2,411,524	3,079,343
	1998	442,374	214,792	86,843	744,012	2,274,377	265,516	2,539,891	3,283,903
%	1988	11.0	6.4	3.1	20.5	67.0	12.4	79.5	100.0
	1989	11.2	6.2	3.4	20.7	68.0	11.3	79.3	100.0
	1990	10.6	6.6	3.8	21.0	67.5	11.6	79.0	100.0
	1991	10.3	7.1	3.3	20.7	67.8	11.5	79.3	100.0
	1992	10.4	7.1	3.2	20.8	67.6	11.6	79.2	100.0
	1993	10.7	6.9	3.0	20.6	68.0	11.4	79.4	100.0
	1994	10.9	6.6	3.0	20.5	68.3	11.1	79.5	100.0
	1995	11.9	6.7	2.9	21.4	68.4	10.2	78.6	100.0
	1996	12.2	6.7	2.9	21.7	69.3	9.0	78.3	100.0
	1997	12.7	6.0	3.0	21.7	69.9	8.4	78.3	100.0
	1998	13.5	6.5	2.6	22.7	69.3	8.1	77.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation \$000,000 \$	1988	199,675	61,287	34,658	295,620	790,710	65,907	856,617	1,152,237
	1989	203,699	63,390	42,812	309,901	860,251	66,733	926,984	1,236,885
	1990	206,671	71,705	44,776	323,152	876,809	71,026	947,835	1,270,987
	1991	200,226	71,783	46,874	318,883	836,155	64,063	900,218	1,219,101
	1992	207,895	68,431	46,945	323,271	796,422	68,698	865,120	1,188,391
	1993	233,517	72,772	49,942	356,231	840,034	72,902	912,936	1,269,167
	1994	270,061	75,944	56,486	401,495	891,053	74,417	965,470	1,366,962
	1995	305,180	79,591	62,839	447,614	968,470	69,680	1,038,151	1,485,766
	1996	335,255	85,827	68,440	489,523	1,031,474	67,787	1,099,257	1,588,783
	1997	356,024	91,812	72,267	520,104	1,120,717	69,369	1,190,088	1,710,192
	1998	380,394	99,256	73,642	553,297	1,122,257	70,101	1,192,359	1,745,656
%	1988	17.3	5.3	3.0	25.7	68.6	5.7	74.3	100.0
	1989	16.5	5.1	3.5	25.1	69.5	5.4	74.9	100.0
	1990	16.3	5.6	3.5	25.4	69.0	5.6	74.6	100.0
	1991	16.4	5.9	3.8	26.2	68.6	5.3	73.8	100.0
	1992	17.5	5.8	4.0	27.2	67.0	5.8	72.8	100.0
	1993	18.4	5.7	3.9	28.1	66.2	5.7	71.9	100.0
	1994	19.8	5.6	4.1	29.4	65.2	5.4	70.6	100.0
	1995	20.5	5.4	4.2	30.1	65.2	4.7	69.9	100.0
	1996	21.1	5.4	4.3	30.8	64.9	4.3	69.2	100.0
	1997	20.8	5.4	4.2	30.4	65.5	4.1	69.6	100.0
	1998	21.8	5.7	4.2	31.7	64.3	4.0	68.3	100.0

Discover

WHO HOLDS THE BALANCE OF POWER IN CANADA

INTER-CORPORATE OWNERSHIP

With *Inter-Corporate Ownership (ICO)*, there's no quicker or easier way to get the inside track on competitors or customers! With over 95,000 company listings of both Canadian and foreign-owned firms integrated into one source, *ICO* saves you valuable research time. Discover:

- who owns and controls which companies
- to which industry they belong
- province of residence of head office
- country of control
- and much, much more.

Meticulously researched and compiled by our trusted experts and analysts, *ICO* is an indispensable resource for lawyers, financial analysts, journalists, bankers, economists, investors, trade analysts, policy makers, lobbyists, corporate executives, academics and researchers.

USE *INTER-CORPORATE OWNERSHIP* TO:

- Tap into new markets by identifying potential new corporate customers for your products.
- Uncover export opportunities by charting changes in foreign control.
- Zero in on potential customers by determining which corporations are active in different provinces and regions.
- Determine global exposure of your customers as you research their multinational relations.

THE BALANCE OF POWER HAS SHIFTED TO YOUR ADVANTAGE. ORDER *INTER-CORPORATE OWNERSHIP* TODAY!

Book: (Cat. No. 61-517-XPB): \$350

CD-ROM Single Quarterly Issue: (Cat. No. 61-517-XCB): \$350

CD-ROM Annual Subscription: (Cat. No. 61-517-XCB): \$995

CALL toll-free 1 800 267-6677 • FAX toll-free 1 800 287-4369

E-MAIL order@statcan.ca

MAIL to Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6, Canada

CONTACT an account executive at your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre for cost-effective queries on individual companies at 1 800 263-1136.

In Canada, please add either GST and applicable PST or HST Shipping charges: no shipping charges for delivery in Canada. For shipments to the United States, please add \$6 per issue or item ordered. For shipments to other countries, please add \$10 per issue or item ordered. (Federal government clients must indicate their IS Organization Code and IS Reference Code on all orders.)

Visit our Web site at statcan.ca

Découvrez

QUI POSSÈDE LA BALANCE DES POUVOIRS AU CANADA

LIENS DE PARENTÉ ENTRE SOCIÉTÉS

Liens de parenté entre sociétés (LPS) est le moyen le plus facile et le plus rapide de savoir ce qui se passe dans les coulisses de la concurrence ou de la clientèle! Cette source unique qui compte plus de 95 000 entrées sur des entreprises appartenant à des intérêts canadiens et étrangers vous permettra d'économiser du temps de recherche précieux. Découvrez :

- qui possède et contrôle quelles entreprises
- à quel secteur d'activité ces entreprises appartiennent
- la province de leur siège social
- le pays de contrôle
- et beaucoup plus encore.

Le fruit de recherches méticuleuses de la part de nos experts et analystes de confiance, *LPS* contient une mine de renseignements indispensables pour les avocats, les analystes financiers, les journalistes, les banquiers, les économistes, les investisseurs, les analystes du

marché, les décideurs, les lobbyistes, les cadres d'entreprise, les universitaires et les chercheurs.

UTILISEZ *LIENS DE PARENTÉ ENTRE SOCIÉTÉS* POUR :

- Percer de nouveaux marchés en identifiant d'éventuelles entreprises clientes pour vos produits.
- Trouver des débouchés à l'exportation en suivant l'évolution de la propriété étrangère.
- Cibler d'éventuels clients en déterminant quelles sociétés sont actives dans différentes provinces et régions.
- Déterminer la visibilité mondiale de vos clients en examinant leurs relations multinationales.

LA BALANCE DES POUVOIRS PENCHE EN VOTRE FAVEUR. COMMANDEZ *LIENS DE PARENTÉ ENTRE SOCIÉTÉS* AUJOURD'HUI!

Livre (n° 61-517-XPB au catalogue) : 350 \$

Numéro trimestriel unique sur CD-ROM : (n° 61-517-XCB au catalogue) : 350 \$

Abonnement annuel sur CD-ROM : (n° 61-517-XCB au catalogue) : 995 \$

APPELEZ sans frais au 1 800 267-6677 • TÉLÉCOPIEZ sans frais au 1 800 287-4369

ENVOYEZ UN COURRIEL à l'adresse order@statcan.ca

POSTEZ à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, Canada

COMMUNIQUEZ avec un analyste-conseil au Centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près, pour obtenir des renseignements à peu de frais sur des entreprises individuelles, en composant le 1 800 263-1136. Au Canada, veuillez ajouter soit la TPS et la TVP en vigueur, soit la TVH.

Frais de port : aucuns frais pour les envois au Canada. Pour les envois à destination des États-Unis, veuillez ajouter 6 \$ pour chaque numéro ou article commandé. Pour les envois à destination d'autres pays, veuillez ajouter 10 \$ pour chaque numéro ou article commandé. (Les ministères et les organismes du gouvernement fédéral doivent indiquer sur toutes les commandes leur code d'organisme RI et leur code de référence RL.)

Visitez notre site Web à statcan.ca





ORDER FORM

Statistics Canada

TO ORDER:



MAIL



PHONE

1 800 267-6677



FAX

1 877 287-4369

Statistics Canada
Dissemination Division
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario
K1A 0T6 Canada



E-MAIL: order@statcan.ca

(Please print)



1 800 363-7629

Telecommunication Device
for the Hearing Impaired

Company

Department

Attention

Title

Address

City

Province

()

()

Postal Code

Phone

Fax

E-mail Address:

Your personal information is protected by the **Privacy Act**.**

METHOD OF PAYMENT:

(Check only one)



Please charge my:

☐ VISA

☐ Master
Card

☐ American
Express

Card Number

Expiry date

Cardholder (please print)

Signature



Payment enclosed \$

(payable to the Receiver General for Canada)



Purchase
Order Number
(please enclose)

Authorized Signature

Catalogue Number	Title	Date of issue(s) or indicate an "S" for subscription(s)	Price (All prices exclude sales tax)	*Shipping Charges (Applicable to shipments sent outside Canada)	Quantity	Total \$

▶ *Shipping charges: no shipping charges for delivery in Canada. For shipments to the United States, please add \$6 per issue or item ordered. For shipments to other countries, please add \$10 per issue or item ordered. Annual frequency = 1. Quarterly frequency = 4. Monthly frequency = 12.

SUBTOTAL

▶ Canadian clients add **either** 7% GST and applicable PST **or** HST (GST Registration No. R121491807).

GST (7%)

▶ Clients outside Canada pay in Canadian dollars drawn on a Canadian bank **or** pay in equivalent US dollars, converted at the prevailing daily exchange rate, drawn on a US bank.

Applicable PST

▶ Statistics Canada is FIS-ready. Federal government departments and agencies must include with all orders their IS Organization Code _____ and IS Reference Code _____.

Applicable HST
(N.S., N.B., Nfld.)

▶ ** Statistics Canada will only use your information to complete this sales transaction, deliver your product(s), announce product updates and administer your account. From time to time, we may also offer you other Statistics Canada products and services or ask you to participate in our market research. If you do not wish to be contacted again for promotional purposes ☐ and/or market research ☐, check as appropriate and fax or mail this page to us, call 1 800 700-1033 or e-mail order@statcan.ca.

GRAND TOTAL

PF021050

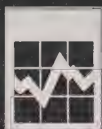
THANK YOU FOR YOUR ORDER!



Statistics Canada
Statistique Canada

www.statcan.ca

Canada



BON DE COMMANDE

Statistique Canada

POUR COMMANDER :



COURRIER



TÉLÉPHONE

1 800 267-6677



TÉLÉCOPIEUR

1 877 287-4369

Statistique Canada
Division de la diffusion
Gestion de la circulation
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario)
K1A 0T6 Canada



COURRIEL : order@statcan.ca



1 800 363-7629

Appareils de télécommunications
pour les malentendants

(Veuillez écrire en majuscules)

Compagnie

Service

A l'attention de

Fonction

Adresse

Ville

Province

Code postal

Téléphone

Télécopieur

Courriel :

Vos renseignements personnels sont protégés par la Loi sur la protection des renseignements personnels.**

MODALITÉS DE PAIEMENT :

(Cochez une seule case)



Veuillez débiter
mon compte



VISA



Master
Card



American
Express

N° de carte

Date d'expiration

Détenteur de carte (en majuscule s.v.p.)

Signature



Paiement inclus \$

(à l'ordre du Receveur général du Canada)



N° du bon
de commande

(veuillez joindre le bon)

Signature de la personne autorisée

Número au catalogue	Titre	Édition(s) demandée(s) ou inscrire « A » pour les abonnements	Prix (Les prix n'incluent pas la taxe de vente)	*Frais de port (Pour les envois à l'extérieur du Canada)	Quantité	Total \$

*Frais de port : aucuns frais pour les envois au Canada. Pour les envois à destination des États-Unis, veuillez ajouter 6 \$ pour chaque numéro ou article commandé. Pour les envois à destination des autres pays, veuillez ajouter 10 \$ pour chaque numéro ou article commandé. Fréquence des parutions : publication annuelle = 1; publication trimestrielle = 4; publication mensuelle = 12.

TOTAL

Les clients canadiens ajoutent soit la TPS de 7 % et la TVP en vigueur, soit la TVH (TPS numéro R121491807).

TPS (7 %)

Les clients de l'étranger paient en dollars canadiens tirés sur une banque canadienne ou en dollars US tirés sur une banque américaine selon le taux de change quotidien en vigueur.

TVP en vigueur

Statistique Canada utilise la SIF. Les ministères et les organismes du gouvernement fédéral doivent indiquer sur toutes les commandes leur code d'organisme RI et leur code de référence RI.

TVH en vigueur
(N.-É., N.-B., T.-N.)

** Statistique Canada utilisera les renseignements qui vous concernent seulement pour effectuer la présente transaction, livrer votre (vos) produit(s), annoncer les mises à jour de ce(s) produit(s) et gérer votre compte. Nous pourrions de temps à autre vous informer au sujet d'autres produits et services de Statistique Canada ou vous demander de participer à nos études de marché. Si vous ne voulez pas qu'on communique avec vous de nouveau pour des promotions ou des études de marché, cochez la case correspondante et faites-nous parvenir cette page par télécopieur ou par la poste, téléphonez-nous au 1 800 700-1033 ou envoyez un courriel à order@statcan.ca.

TOTAL GÉNÉRAL

PF021050

MERCI DE VOTRE COMMANDE!



Statistique
Canada

Statistics
Canada

www.statcan.ca

Canada

Get immediate insight into how Canadians influence the environment!

Human Activity and the Environment 2000 provides extensive data on population, economic activities, the environment and explains relationships among these key elements.

- ✱ **Discover** a world of information, from sustainable development to ozone depletion and biodiversity.
- ✱ **Find out** how governments, businesses and households respond as environmental conditions change.
- ✱ **Learn about** direct and indirect environmental quality issues.

An all-inclusive blend of current figures, historical facts and authoritative analysis in a user-friendly book and CD-ROM package.

Whether you are a researcher, consultant, policy maker, student or concerned Canadian,

Human Activity and the Environment 2000 will help you:

- ✱ **augment** research when preparing reports, essays, analyses on environmental impacts;
- ✱ **compare** environmental performances both internationally and provincially;
- ✱ **keep abreast** of public support for protection policy measures; ... and undertake many other activities!

Order your copy of *Human Activity and the Environment 2000* (Cat. No. 11-509-XPE) TODAY! **The book and CD-ROM package costs just \$75*.** MAIL your order to Statistics Canada, Dissemination Division, Circulation Management, 120 Parkdale Ave., Ottawa, Ontario, K1A 0T6, Canada. You may also CALL 1 800 267-6677, FAX to 1 877 287-4369, or E-MAIL to order@statcan.ca.

* In Canada, please add **either** GST and applicable PST **or** HST. No shipping charges for delivery in Canada. Shipments to the United States, add \$6. Shipments to other countries, add \$10. Federal government departments must include with all orders their IS Organization Code and IS Reference Code.

Visit our Web site at www.statcan.ca

Un instantané de l'influence qu'exercent les Canadiens sur l'environnement!

L'activité humaine et l'environnement 2000 vous renseigne sur la démographie, l'activité économique, l'environnement et vous explique la relation entre ces aspects importants.

- ✱ **Découvrez** un monde de renseignements, du développement durable à l'appauvrissement de l'ozone et à la biodiversité.
- ✱ **Voyez** comment les gouvernements, les entreprises et les ménages réagissent à l'évolution des conditions environnementales.
- ✱ **Repérez** les enjeux directs et indirects de la qualité de l'environnement.

Un amalgame de chiffres à jour, de faits historiques et d'analyses bien documentées, dans un ensemble livre et CD-ROM pratique.

Que vous soyez un chercheur, un consultant, un décideur, un étudiant ou un Canadien intéressé,

L'activité humaine et l'environnement 2000 vous aidera à :

- ✱ **enrichir** vos recherches lorsque vous rédigez un rapport, un compte rendu, une analyse sur les répercussions environnementales;
- ✱ **comparer** le rendement environnemental sur le plan international et provincial;
- ✱ **suivre** l'évolution de l'appui du public aux mesures de protection; ... et à effectuer bien d'autres activités!

Commandez DÈS AUJOURD'HUI votre exemplaire de *L'activité humaine et l'environnement 2000* (N° 11-509-XPF au catalogue)! **L'ensemble livre et CD-ROM ne coûte que 75 \$*.** POSTEZ votre commande à Statistique Canada, Division de la diffusion, Gestion de la circulation, 120, av. Parkdale, Ottawa (Ontario), K1A 0T6, Canada. Ou TÉLÉPHONEZ au 1 800 267-6677, TÉLÉCOPIEZ au 1 877 287-4369 ou ENVOYEZ UN COURRIEL à order@statcan.ca.

* Au Canada, veuillez ajouter **soit** la TPS et la TVP en vigueur, **soit** la TVH. Aucuns frais de port pour les envois au Canada. Pour les envois à destination des États-Unis, ajoutez 6 \$. Pour les envois à destination des autres pays, ajoutez 10 \$. Les ministères du gouvernement fédéral doivent indiquer sur toutes les commandes leur code d'organisme RI et leur code de référence RI.

Visitez notre site Web à www.statcan.ca

Are you getting the whole picture?

Canadian Business Patterns

Profiling Corporate Canada... one community at a time

Nothing helps you leverage the power of information to profile Canada's business community faster, simpler or more effectively than the *Canadian Business Patterns (CBP)*.

This unique research tool provides detailed and reliable counts of business establishments by:

- nine employment size ranges
- geography groupings by province, metropolitan areas, census agglomerations, census divisions and census subdivisions
- and various levels of industry classification (SIC and NAICS).

Make better decisions — faster!

Use the *Canadian Business Patterns* to:

- study economic activity
- benchmark statistical surveys
- analyse market potential

Explore the world of business on disc

The CD-ROM *Canadian Business Patterns* provides you with the speed and reliability you need, combined with the flexibility you demand. Copy text right into your documents and databases, view data on a customized basis, and search, locate and print exactly what you are looking for.

Capture the information that will move your business ahead to realize its full potential. Purchase the *Canadian Business Patterns* today!

CD-ROM Semi-annual (Cat. No. 61F0040XDB): starting from \$150
CALL 1 888 553-9993 • FAX (613) 951-6274
MAIL to Statistics Canada,
Business Register Division,
120 Parkdale Avenue, Ottawa,
Ontario, K1A 0T6, Canada.
E-MAIL
france.couture@statcan.ca or
diane.morin@statcan.ca

Visit our Web site
at statcan.ca

Avez-vous vraiment une vue d'ensemble?

Structure des industries canadiennes

Le profil de l'entreprise au Canada... une collectivité à la fois

Concevez des solutions en matière de données en fonction de vos exigences

Statistique Canada offre des extractions de la *SIC* personnalisées en fonction des groupements géographiques, des industries ou d'une ou de plusieurs tranches d'effectif standard de votre choix. Nous pouvons également préparer des tableaux personnalisés présentant par exemple des données sur les recettes, des groupements géographiques non standard (secteurs de dénombrement, par exemple) ou vos propres tranches d'effectif, cela à partir de 150 \$. Pour obtenir plus de renseignements, veuillez communiquer avec le bureau régional de Statistique Canada le plus près, au numéro 1 800 263-1136.

Au Canada, veuillez ajouter soit la TPS et la TVP en vigueur, soit la TVH. Frais de livraison : aucuns frais pour les envois au Canada. Pour les envois à destination des États-Unis, ajoutez 6 \$ pour chaque article commandé. Pour les envois à destination des autres pays, ajoutez 10 \$ pour chaque article commandé. (Les clients du gouvernement fédéral sont priés d'indiquer leur code d'organisme RI et leur code de référence RI sur toutes les commandes.)

Pour mettre à profit la puissance de l'information et dresser un profil du milieu des affaires au Canada avec plus de facilité, d'efficacité ou de rapidité, il n'y a rien de mieux que la *Structure des industries canadiennes (SIC)*.

Il s'agit d'un instrument de recherche unique qui fournit des données détaillées et fiables sur les établissements commerciaux, en fonction :

- de neuf tranches d'effectif;
- de groupements géographiques (provinces, régions métropolitaines, agglomérations de recensement, divisions de recensement et subdivisions de recensement)
- et de divers niveaux de classification des industries (CTI et SCIAN).

Prenez des décisions éclairées... plus rapidement!

Utilisez la *Structure des industries canadiennes* pour :

- étudier l'activité économique
- étalonner les estimations d'enquêtes statistiques
- analyser les possibilités qu'offrent les marchés

Explorez le milieu des affaires à partir d'un CD-ROM

Le CD-ROM *Structure des industries canadiennes* vous offre rapidité de consultation et fiabilité, conjuguées à la souplesse que vous recherchez. Il vous permet de copier du texte directement dans vos documents et bases de données, de personnaliser la présentation des données ainsi que de trouver et d'imprimer exactement ce que vous cherchez.

Mettez à profit l'information et les connaissances qui donneront une longueur d'avance à votre entreprise et lui permettront d'exploiter à fond tout son potentiel. Achetez la *Structure des industries canadiennes* DES AUJOURD'HUI!

CD-ROM semi-annuel (n° 61F0040XDB au cat.) :
à partir de 150 \$ • TEL. : 1 888 553-9993
TÉLÉC. : (613) 951-6274 • COURRIER :
Statistique Canada, Division du
Registre des entreprises,
120, avenue Parkdale, Ottawa
(Ontario), K1A 0T6, Canada.
COURRIEL :
france.couture@statcan.ca
ou diane.morin@statcan.ca

EXCLUSIVE OFFER!
Buy 2 and get 40% off!

Purchase the *Canadian Business Patterns* for two reference periods and get 40% off the price of the second one!

Order today!

OFFRE EXCLUSIVE!
Réduction de 40 % à l'achat d'un deuxième numéro!

Achetez deux périodes de référence de la *Structure des industries canadiennes* et obtenez une réduction de 40 % sur le deuxième numéro!

Commandez dès aujourd'hui!

Visitez notre site Web
à statcan.ca

